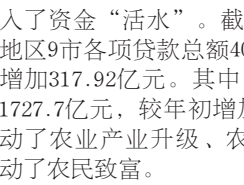


为沿黄9市提供涉农贷款余额1727.7亿元，农行山东省分行——

# 为沿黄地区注入资金“活水”

□ 本报记者 王爽  
本报通讯员 朱沙 李玉杰



金秋时节，山东沿黄地区到处硕果累累，这片丰收景象的背后也有着农业银行的力量。近年来，农业银行山东分行全力担当服务乡村振兴金融主力军，为沿黄9市现代农业发展注入了资金“活水”。截至今年9月末，沿黄地区9市各项贷款总额4049.33亿元，较年初增加317.92亿元。其中，9市涉农贷款余额1727.7亿元，较年初增加40.1亿元，有力推动了农业产业升级、农产品质量提升，带动了农民增收致富。

**支持农业新业态培育**

河海交汇，大河息壤，创造出了世界上增长速度最快的土地——黄河三角洲。杨庆云，黄河三角洲肥沃土地上的一个普通农村妇女，在“巾帼创业”政策的引导下，参加了种养殖技术培训，学到了先进的生态家庭农场理念，在当地农业银行信贷政策的支持下，创建了东营市河口区义和镇年丰家庭农场。

这个家庭农场占地490亩，拥有专职技师2人，固定工人3人，种养项目涵盖小麦、玉米、苹果、葡萄、冬枣、草莓、柴鸡，主打循环生态农业，实现绿色、环保、高效、可循环的农场模式。年丰家庭农场将养殖柴鸡产生的有机肥用于反哺蔬菜土地，避免了使用化肥对耕地、蔬果品质造成的损害，降低成本、取得高产的同时，实现了农产品的有机和绿色。目前，该农场年均营业收入达136万元，净利润60万元，成为当地生态农业建设的典范。

为进一步扩大经营规模，提高农产品终端质量和价格，该家庭农场准备扩大生产规模，在急需资金支持的时候，杨庆云想到了农业银行。作为服务“三农”的排头兵，农业银行推出农村土地经营权抵押贷款、惠农e贷、鲁担惠农贷等助力农村生产经营的贷款项目，为支持当地生态、



农行潍坊分行客户经理深入种苗种植基地走访调查。(资料片)

高效农业建设作出了突出贡献。在经过现场调研、充分研究的前提下，农行为其提供了30万元的农村生产经营贷款，使得种养殖项目得以及时上马。

近年来，随着大众消费、旅游、休闲等需求的日益增长，以果蔬采摘、旅游观光、休闲娱乐等为主的田园综合体、家庭农场的农业新业态不断涌现。农业银行山东分行把支持农业新业态培育作为增强现代农业造血功能的关键，围绕当地资源禀赋及区域产业特点，将信贷投放重点向专业大户、家庭农场、农业合作社等新型经营主体倾斜，助力现代农业发展，实现“特色乡村游、增收家门口”。

在滨州中裕食品有限公司，每一粒小麦不仅会被加工成面粉、面条等食品，还会变成谷朊粉、无水酒精等500多种产品，广泛应用于医疗、新能源、航空航天等领域；加工中产生的废弃物还会变成饲料用于生猪养殖，而猪粪便可用于沼气发电，整个过程实现了绿色循环、零废料、无污染。这得益于该公司建立的集育种、种植、食品加工、深加工、快餐连锁、废弃物循环利用、生猪养殖、屠宰加工及冷链物流于一体的农牧循环经济产业链。通过这条产业链，一吨小麦的产值提高了4000多元，还可带动农户每亩增收340元。

“正是有了农行每年发放的5000万元贷款，公司才有资金收购大量的原粮，不仅保证我们生产的每一袋面粉、每一捆面条

都来自于当年的新鲜小麦，有效提升产品质量，同时也为我们进一步打造小麦的循环产业链提供了资金支持。”滨州中裕食品有限公司副总经理王超表示。

作为“全国粮食产业经济发展示范市”，滨州粮食产业主营业务收入已达千亿级，约占全省的1/3、全国的1/25，成为当地的经济支柱之一。农行滨州分行以农业龙头企业为重点，全力支持粮食产业集群壮大、粮食循环经济发展，将金融服务嵌入粮食生产、统销、加工、循环利用等上下游产业链。2015年以来，累计发放粮食产业各类贷款91.4亿元，有力扶持了西王、香驰、中裕等一批知名粮油品牌，助力小麦精深加工形成了覆盖一二三产业的完整循环产业链，玉米、大豆也实现了深度梯次开发，初步形成了粮食产业的大循环、全利用、可持续发展。

## 推动畜牧业全产业链发展

“企业成立的第一年就跟农行建立了合作关系，17年来一步步发展壮大。可以说，没有农行的大力支持，就没有我们的今天！”滨州市信广富畜产品有限公司董事长杨广富说。

走进信广富畜产品公司的生产园区，车间里工人们在流水线上熟练地对肉进行切割和包装，园区内一辆辆冷链运输车穿梭其间。在农业银行的信贷资金支持下，该公司不仅开发出“鸿安”牌牛肉产品230余种，还打通了肉牛繁育、养殖、屠宰、加工、仓储、物流、销售等上下游全产业链。公司建立了现代化的肉牛产业园，先后开设了近30家肥牛餐饮连锁店，仅在北京就建立产品营销店200余家，还通过电商平台将产品卖到全国各地。

阳信县是全国知名的畜牧业百强县，肉牛屠宰量常年位列全国县级第一位，肉牛产业已成为当地的支柱产业。农业银行积极对接当地政府部门、畜牧业协会，以畜牧业龙头企业、农民专业合作社、家庭农场、专业大户等新型经营主体为重点，强化摸底调查，优选目标客户，不断加大投放力度，以产业链形式助推当地畜牧业发展。截至目前，农行已累计发放畜牧业贷款1.8亿元，助力阳信建设“全国肉牛第一县”。



## 济宁邮储银行获金融服务乡村振兴信贷产品展评二等奖

□记者 王爽 通讯员 谢攀 报道

**本报济宁讯** 为提升金融服务乡村振兴的能力和水平，中国人民银行济宁市中心支行近日开展了金融服务乡村振兴信贷产品展评活动，全市50多家银行业金融机构参与本次评选活动。通过各参评金融机构服务乡村振兴宣传风采展示环节进行初赛评选，邮储银行济宁市分行凭借精心制作的15秒短视频得到评委的好评并进入复赛。经过激烈的角逐，该行参评的“家庭农场（专业大户）贷款”以额度循环、随时支用、手续简便等优点，荣获二等奖（上图）。

据了解，邮储银行济宁市分行秉承“普惠三农、服务小微”的初心使命，现已累计发放家庭农场（专业大户）贷款23.8亿元，余额6.8亿元，为当地乡村振兴注入有力的资金活水。

## 浦发银行济南分行举办公私联动客户经营案例赛

□记者 王爽 报道

**本报济南讯** 为进一步加强公私联动，深化客户经营，推动实现高质量发展，浦发银行济南分行日前举办“迎国庆、庆行庆”公私联动客户经营案例大赛。

10月25日，经过前期预赛阶段的激烈角逐，共有8家经营单位以优异成绩挺进决赛。决赛现场，8家代表围绕公私联动客户经营进行案例展示，案例精彩纷呈，具有较强的可推广性；参赛选手妙语连珠，团队密切配合，激情澎湃，赢得了评委和观众的阵阵掌声。经过激烈比拼，分别评选出本次公私联动客户经营案例大赛一、二、三等奖。

## 中华财险山东分公司启动公益活动

□记者 王爽 报道

**本报兰陵讯** 中华财险山东分公司2019年“大手牵小手，安全共‘童’行”公益活动日前在兰陵县泉山实验学校正式启动。

据了解，中华财险参与了由公安部、教育部、共青团中央联合举办的“交通安全体验课”全国公益示范活动，结合此项活动，中华财险创新活动内容及形式，自2015年起在全国范围内开展了“大手牵小手，安全共‘童’行”公益活动，旨在提升全民儿童道路交通安全意识，切实降低儿童交通事故发生率。山东中华财险在我省已连续四年举办这一原创品牌公益活动，今年又结合山东实际，从关注儿童健康理念出发，在全省范围内开展以“以爱为名，勇担责任”为主题的公益活动。

## 邮储银行济宁市分行开展支行“一把手”案防述职活动

为进一步强化案件防控管理责任，贯彻落实中国银行保险监督管理委员会济宁监管分局“巩固治乱象成果促进合规建设”工作要求，全面推进行业内控合规管理工作体制、机制建设，近日，邮储银行济宁市分行组织开展支行“一把手”案防现场述职活动，提高“一把手”责任意识，推进业务发展和风险防控“一岗双责”，落实案防管理主体责任，促进全行案防管理水平提升，遏制资金案件和风险事件发生，得到监管部门高度评价。

据了解，通过现场述职，推进各支行业务发展与风险防控“一岗双责”，通过深入剖析本行案防管理中存在的问题，为推进全行案防管理工作体制建设打下坚实基础。（唐辉辉）

## 邮储银行金乡支行开展心理健康讲座

近日，邮储银行金乡支行特邀金乡县总工会心理咨询师，针对职业群体心理压力源和如何维护心理健康等，用互动的方式详细了解银行员工健康状况，从如何正确分解压力、重新调整职业角色、保持阳光心态、快乐享受人生等维度进行了有效辅导。

据介绍，该行历来高度重视员工身心健康，除每年定期组织职工健康体检外，还不断丰富和拓展职工文体生活。“注重心理减压 享受快乐人生”心理减压面对面健康讲座为全行职工心理压力疏导起到积极作用。（王兴伟）

## 临商银行助力地方经济发展

临商银行按照市委、市政府“临商银行要加快推动高质量发展”的要求，积极推进重点工作，全面开展调查研究，确定“1134”发展战略，前三季度提前完成全年主要任务目标，高质量创新发展取得阶段性成果。截至9月末，临商银行资产总额864亿元，较年初增加45亿元，各项存款728亿元，较年初增加54亿元，各项贷款562亿元，较年初增加36亿元，超额完成全年任务指标，为助力地方经济发展作出积极贡献。

以助推供给侧结构性改革作为深化金融改革的发力点和突破点，优化信贷资源配置，提升支持实体经济发展能力，以银行的动能转换支持实体经济的动能转换，重点支持营小，把推进供给侧结构性改革落到实处。目前全行各项贷款562亿元，发行10亿元“三农金融债”，今年累计发行大额存单64亿元。（张诗琪）

□刘峻峰 牟夏

## 齐商银行发放淄博首笔“人才贷” 倾力为企业家培育创业沃土

现在还有这样的产品？一个多月前，当齐商银行新城区支行的客户经理出现在淄博元泰物资有限公司有关负责人的面前时，这位负责人对客户经理推荐的“人才贷”还有点不敢相信。

但短短几天时间后，9月29日，200万元的贷款就到了该公司的账户上。

“我们是一家轻资产的企业，没有合适的抵押物，互相担保贷款也可能给我们带来资金方面的潜在风险。这个‘人才贷’不用抵押，不用担保，纯信用贷款，真是不错。”

彤泰集团董事长支副书记杜晨，对“人才贷”和齐商银行主动服务的态度赞不绝口。

淄博元泰物资有限公司主要业

务是为客户提供石灰石原料，董事长段连峰是山东省2016年泰山产业领军人才。这200万元流动资金的注入，为公司减轻了资金压力，也降低了公司潜在的资金风险。

杜晨后来才知道，这是淄博市发放的首笔“人才贷”。

为支持实体经济高质量发展，省委组织部等联合制定了《山东省“人才贷”风险补偿奖励资金管理暂行办法》，对两院院士、泰山学者和泰山产业领军人才等省级以上高层次人才，个人或其长期所在企业为主体申请贷款，试点银行在风险可控、商业可持续的前提下，最高可贷1000

万元无抵押、无担保贷款，用于科技成果转化和创新创业。

今年7月，齐商银行等5家银行成为省内首批“人才贷”合作银行。

9月5日，淄博市委十二届八次全会召开，审议通过了《中共淄博市委关于大抓落实狠抓落实的意见》。“事争一流，唯旗是夺”的工作理念，“大抓落实，狠抓落实”的工作作风，“勇于担当，敢于作为”的工作追求，成为全市各级各部门的共识。

9月19日，淄博市企业家大会召开。淄博市委书记江敦涛表示，企业家为淄博的发展作出了卓越贡献，是我们这个城市的功臣和脊梁。要走近企业家、读懂企业家、服务企业，倾力培育最适宜企业家干事创业引领企业发展的沃土。

在淄博市委组织部、市地方金融监管局等的帮助支持下，第二天，齐商银行就在前期考察的基础上，专门安排一名支行行长带着客户经理走进了淄博元泰物资有限公司的大门。

齐心协力，共商共赢。近年来齐商银行一直秉承扶小助微的经营理念，针对不同行业、不同需求的企业家群体，对产品的设计、业务模式、考察流程、风控流程等都进行了个性化改良与差异化定制，通过对国际技术优化

与本土经济特点的磨合，逐步探索出了一条真正支持小微企业发展的金融服务之路。

截至9月末，齐商银行小微企业贷款余额480.01亿元，占全部贷款的比例近70%，民营企业贷款余额占全部贷款的比例近90%。

齐商银行党委书记、董事长吴传勇说：“市委、市政府最近确定了158名享受绿色通道的企业家，我本人也有幸成为其中之一。作为一家地方性股份制商业银行和中小企业主办行，齐商银行一定率先作为，以平台思维为企业家们打造高品质的创业环境，为企业创新、人才创业创造提供资金支持，大力培育企业发展成长的沃土，为加快淄博凤凰涅槃、加速崛起作出新的更大贡献！”

## 高质量加速跑的“新华答卷”

新华保险山东分公司抓党建抓出好效益

□李士庆 陈潇

2019年10月8日，国庆节后上班第一天，新华保险山东分公司（以下简称山东分公司）党委书记、总经理刘崇松的办公桌上放着《山东分公司业务计划达成情况月报》。月报显示，今年前三季度山东分公司累计实现新单保费22.1亿元，续期保费85.8亿元，总保费107.9亿元。山东新华人用9个月时间就完成了保费收入过百亿元，超过2017年全年。

10月14日，新华保险党委“不忘初心、牢记使命”主题教育督导组到山东分公司指导党建工作。刘崇松在同督导组交流时说，在主题教育中，分公司党委树立了“站排头、打先锋、立标杆”的目标，这个目标与“五年外勤队伍突破10万人、年保费收入达300亿元”的业务目标，相互融合，双轮驱动。

初期普遍在10天左右缩短至现在的2.2天，60%客户在案件受理当天就能收到保险金，向350多万客户提供24小时全年无休服务。

### 关爱环卫让你我心贴心

“五星红旗迎风飘扬，胜利歌声多么响亮；歌唱我们亲爱的祖国，从今走向繁荣富强……”2019年8月19日，山东会堂，全场2200多人齐声歌唱祖国。这场由山东分公司党委策划，济南市委宣传部、济南市文明办主办，新华交响乐团倾情奉献的庆祝新中国成立70周年公益演出进入高潮。在演出开始前，刘崇松代表山东分公司向泉城义工捐赠保险。

今年8月，一场更大规模的公益捐赠也在进行中。新华交响乐团先后在济宁、德州、泰安、滨州、威海、烟台进行关爱环卫工人公益巡演；山东分公司16家中支机构同时启动关爱环卫工人意外险的续约，该项目2017年8月在济南落地，当年新华保险向济

### 志愿服务党员群众手牵手

“这是心的呼唤，这是爱的奉献，这是人间的春风，这是生命的源泉……”2019年9月11日，枣庄市亭区凫城镇中心小学，在

### 公益扶贫赢得理赔好口碑

“2019年5月，分公司91名党员赴西柏坡接受革命传统教育；2019年8月，分公司66名党员骨干在山东省委党校接受“不忘初心、牢记使命”主题教育封闭培训……”翻开山东分公司2019年的大事记，每个月党建内容都占据重要位置。其中，今年4月公司党委以泰安为试点启动扶贫公益工程，对因病、因意外致贫的困难家庭进行常规慰问、特别慰问、长期资助等多种形式的帮扶。刘崇松在参加这项活动时表示，保险是大爱的行业，扶贫是长期工程，公司会严格按照“真扶贫、扶真贫、真脱贫”要求，做好这项工作。扶贫更应扶志，公司将根据实际向贫困人口提供就业机会。

2018年，新华保险泰安中支个险渠道实现保费收入12.89亿元，在泰安寿险市场排名第一。今年其个险业务继续领跑泰安寿险市场，5月，泰安中支个险渠道的从业人力突破10000人，为泰安寿险市场首家。扶贫公益行动启动之前，泰安中支发挥人力优势，对完成理赔的客户进行再回访，切实了解因病、因意外致贫困难家庭的需求。

“扎实的党建工作，是公司业务健康发展的政治基础，也营造了企业风清气正的发展环境。”新华保险泰安中心支公司党支部书记、总经理韩鹏认为。

在山东分公司党委的带领下，山东新华建立了覆盖产品、销售、承保、保全、理赔、客服等全方位的保险消费者权益保护体系，维护客户的合法权益。理赔时效由创业