济南市机动车驾驶培训行业协会 召开规范培训、 诚信经营动员大会

电话:(0531)85196705 Email:dzad@dzwww.com

□高峰 赵雪

近日,济南市机动车驾驶培训行业协会 在山东交通学院组织召开济南市驾培行业 规范培训、诚信经营动员大会。济南市城 乡交通运输局驾校服务中心科长张国东, 济南市公安局交警支队车辆管理所考试科 科长王俊刚、全市各区县交通局驾培科科 长应邀出席会议;济南市机动车驾驶培训 行业协会会长任学岭,副会长谷祖波、张 军、刘兴民以及全市60余家驾培机构负责 人参加了会议。会议由驾培行业协会副会 长谷祖波主持。

会议首先由济南市驾培行业协会会长任 学岭向大家作2019年协会年中工作汇报,其次 是针对目前驾培市场持续萎靡、震荡不安、 乱象丛生的现象作了分析,并呼吁全体会员 单位共商、共议、共治、共自律、共稳定, 共同促进全市驾培行业的稳定、有序、创新

任学岭在会上介绍,2019年上半年以 来,协会本着服务政府、服务会员的双向 服务宗旨,发挥桥梁纽带作用,心系驾培 行业,倾听会员单位的意见和心声,了解 当前面临的困境,向行业管理部门、车管 部门反映行业诉求,针对存在的各种影响 和制约行业发展稳定的问题,探求解决途 径和办法,积极作为,建言献策,解决实 际问题和困难。2019年年初以及年中,正值 学生寒、暑假,济南市学车迎来两个阶段 的高峰, 不少驾校以及学员反映约考时间 长等待时间长。为解决这一问题,协会班 子成员立刻与车管所取得联系,在经过沟 车管所拿出了应对方案, 不但增加 了每天考试人数还牺牲休息时间增加了考 试场次。2019年2月份,协会参加全市驾培 管理工作会议并代表发言。会后协会第一 时间召开办公会,向各会员单位传达会议 精神并要求各会员单位做到自律,坚决不 打价格战。2019年3月份到6月份,协会多次 与交通主管部门以及车管所召开联席会, 针对目前驾培市场存在的价格混乱以及黑 陪练问题进行商讨,并于3月中旬召开全市 驾培行业自律大会,3个月期间积极配合公

安交通部门打非治违,参与联合执法4次; 为推动学时对接工作,5月底协会协同公安 交通管理部门,赴江西萍乡市考察学习学 时对接的先进经验和管理办法,希望能将 学时对接工作配合公安交通主管部门尽快 落实, 为各会员单位谋求更好发展 任学岭在发言中还表示, 目前济南的驾 培形势同全国一样, 正处于前所未有的瓶颈 期、萎靡期,生源逐年下降,市场竞争已经

到了白热化程度, 僧多粥少, 导致学费价格 一降再降,越来越低,难保成本,勉强维 持。各驾校教练车停驶率达到30%以上。经营 举步维艰,异常困难。各种乱象也随之而 来,严重冲击市场和行业。各会员单位应该 具有紧迫感,大家应该共同维护驾培行业秩 序,共同遵守《机动车驾驶培训教学与考试 。在此,也倡议各会员单位:面对当 前的困境,要以行业稳定为重,回归培训本 后强化自律。

不以牺牲价格而互相残杀。 习外地先进经营模式,抱团共赢,全力维护





△王俊刚

驾培市场秩序和学员权益, 承担应有的社会

济南市驾培行业协会副会长张军在会上 向全体会员单位宣读了关于机动车驾驶培训 道路训练的《诚信自律承诺书》,呼吁大家 在平时教学过程中, 无论是科目二还是科目 三的训练,都要按照规定的场地进行训练, 按指定的道路路线进行训练, 不支持乱设不 符合规定教学训练场地的行为, 不支持驾校 在不具备训练条件的道路上进行驾驶培训行 为, 更不支持各会员单位为了利益大打价格 战、开展黑陪练等违规行为。张军强调, "同行更是共同前行。"希望各驾校负责人 在行业遇到瓶颈时,能相互扶持,共渡难

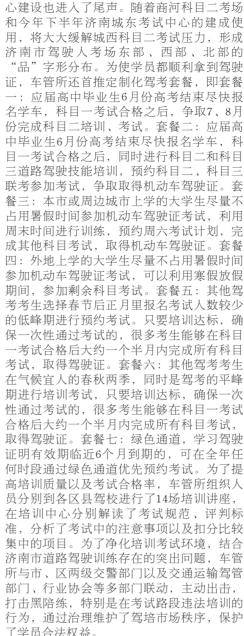
张国东在发言中表示,针对目前济南 市驾培行业现状以及存在的乱象问题,将 联合市驾校服务中心、交通运输监察支 队、各区县城乡交通运输局以及行业协 会,组织开展驾培市场专项整治活动,加 大驾培市场监督检查力度,进一步规范驾 培市场秩序, 在此基础上还要联合章丘 区、长清区交警、交通部门继续开展机动 车驾驶培训道路训练联合整治工作。在整 在、反复出现的"黑驾校"和"黑场地"



△张国东

等设施场所,会同国土、城管部门及相关 区县政府坚决从快予以取缔拆除。对全市 机动车驾驶员培训机构未在公安交通管理 部门指定的时间和路线进行培训的以及违 规培训非本单位学员等问题进行重点整

王俊刚在发言中首先对行业协会多年来 对车管所工作的支持表示感谢,并对行业协 会每年夏季都会坚持为工作在一线的车管考 试工作人员以及各个考场免费提供医药箱、 风油精、藿香正气水、创可贴等防暑物品再 次表示感谢。王俊刚表示,车管所多年来已 经形成不定期与协会召开联席会的工作模 式,从实际出发,通过协会反映,力所能及 地为各驾校解决问题。今年进入暑期以来, 刚参加完应届高考的毕业生、放假回家的在 校大学生成为暑期驾驶人考试的主力军,再 加上报名考试的社会人群,三股力量的叠加 让申请驾驶人考试的考生大幅增加,人数达 到8万余人,占全年申请考试人数的三分之 为了让广大考生能够顺利取得机动车驾 驶证,济南车管所在警力不足的情况下,全 体考试员放弃休息,加班加点,提高考试能 力。科目一、科目三每天的考试量都增加到 高考试效率。加快考场建设, 商河科二考场



于7月中旬正式投入使用,同时城东考试中

谷祖波就贯彻落实本次动员大会会议精 精神, 抓好2019年协会下半年工作向与会代 表作出总结并提出了要求。谷祖波强调, 今天的驾培市场已不同于以往, 市场不同 程度地存在混乱,除了招生数量不断减 少,价格不断下降,有的驾校甚至已经处 于亏损状态,在这个特殊的时期,全体驾 培同仁应该做的是同心协力, 共同维护行 业形象,遵守行业规则,做这个行业里的 "正规军"。此次动员大会的召开,也是 鼓舞干劲、号召各会员单位正确面对今天 的驾培行业形势, 只有诚信经营, 路才会

2019年下半年,济南驾培行业协会将一 如既往,担当作为,为全体会员单位当好 "娘家人",做好与公安交通主管部门的 对接工作,想会员单位之所想、解会员单 位之所急、做会员单位之所需,全力配合 创造良好的营商环境贡献力量。



△刘兴民



△张军



△谷祖波



价格便宜的驾校 真的"实惠"吗

是"价格"这个词。相信身边许多人包括自己都 有过类似的经历, 学车之前要把身边的朋友打听 一遍,把网上能搜的材料统统搜一遍,最后还要 亲自把半个城市能问的驾校都问一遍。在这个过 程中,对于一个即将踏进驾校大门的人来说,也 算是个犹豫不决的时期。这家多少钱、那家多少 200元,还有的能便宜300元甚至400、500元的 最终百分之九十的人本能地都会选择价格最便宜 的那家报名学车

近日,家住市区的张女士希望笔者给她推荐一 家正规驾校,要将已经报名学车的孩子从现在的驾 校退学,重新选择驾校。笔者听后很是诧异,仔细 询问才得知,张女士的儿子是今年参加高考完报名 学车的, 当初也是托了身边的很多朋友帮忙打听, 最后儿子跟班里一起毕业的几个同学选了离家不远 的一所驾校报名。驾校不但离家近、最关键是报名 价格比其他驾校整整便宜800元钱。可随着儿子正 式步入驾校学车,杂七杂八的大费用小费用就隔三 差五地出来了,不但要交练车前的选择班型费,想 选择人少的练车班还要再交费用,才刚刚进行到科 800元。张女士介绍,她自己不敢想象等儿子拿到 驾驶证的那天, 这其中还要被驾校再要以多少理由 收取多少费用, 自己要花多少额外费用, 所以决心 要给儿子重新选择驾校报名, 唯一的要求就是选择 正规的驾校,能一次性收费、公开透明收费的,哪 怕是报名费用贵点都能接受。听了张女士的诉求, 相信大家的感受是一样的,有多少人在选择驾校的 时候犯了这种错误, 当时图便宜, 事后后悔的。笔 者也在想一个问题:价格便宜的驾校真的实惠吗?

笔者从以下几点提醒广大消费者,报名选择驾 校莫要贪图价格便宜,以免追悔莫及;第一,驾校 都是有经营成本的, 从场地建设到购置车辆以及人 员工资这些都是需要收入来支撑的。任何一个行业 般不会选择大大降低价格,以低于市场价格几百元 来招收学员的。第二, 消费者在报名学车之前, 通 常明白货比三家只比价格的道理,恰恰忽略了除了 比价格还要比质量跟服务的道理。最简单的例子 同样的物品三百块钱跟五百块钱肯定是有区别的 同理,1000元报名的驾校跟2000元报名的驾校,他 们在质量上肯定有区别,1000元的驾校有可能连最 基本的教学场地跟设施都是不全的,他们便宜但不 保证教学质量,2000元的驾校贵也有贵的道理,他 们肯定是全部按照规章制度, 无论是从场地建设到 设施设备都能给学员有所保障,也能让学员享受到 该有的服务。第三, 现如今, 随着驾校数量增多 驾校肯定都会使出浑身解数, 搞搞活动, 打打促 销,难免会出现在学费上有所优惠的情况。 大。还是那句老话,优惠幅度太大,本难保,搞活 动就是促人气。这个时候消费者要警惕一些规模不 大的小驾校开始钻空子了, 以低于平时市场几百元 的价格先把学员招入驾校, 在随后的日子里开始变 着花样收学员费用。第四,社会上也不乏有些驾校 打着所谓政策的幌子迷惑学员, 比如有的驾校打出 可以先交一少部门费用,随后再分阶段交其他科目 费用。很多消费者就会觉得这样很便宜,但往往事 与愿违,这样的驾校一般不会公开透明收取费用, 在后期的学习中学员只能听之任之,伸着脖子挨 宰, 所有费用算下来都会比平时一次性收费的价格 校,但必须是大的正规大规模驾校,这些驾校一 般都会将收费公开化透明化, 所有阶段费用下来 均等于平时一次性收费的费用,这种是最正常 的。第五,偷工减料型低价学车。很多驾校常年 打着不变的广告语, 永远比市面的驾校便宜很 多,以此低价来吸引学员报名,广大消费者最应 该警惕的就是此类驾校。这样的驾校不外乎几种 情况,即比较小的不正规驾校、挂靠其他驾校车 辆的、个人承包其他驾校车辆的。像他们一般不 需要什么成本, 只要自己觉得合适就收, 他们之 所以价格便宜,就是无需付出太多,练个几天就 让学员考试,考不过再继续收取学员补考费用, 更有甚者直接将学员倒给其他驾校,自己很轻松 从中间赚取利润。

综合上述, 笔者认为, 消费者在选择驾校的时 候,价格只能作为其中的一个考量因素而不能作为 主要因素。价格太低是不符合市场规律的,馅饼不 会无缘无故砸到我们。大家不妨认真考虑一下,价 格便宜的驾校真的"实惠"吗?

