泰安市出台举报奖励办法进一步加大医保基金监管力度

举报医保诈骗行为，最高奖10万元

□ 本报记者 姜言明 姜斌
本报通讯员 赵杰

医疗保障工作是重大的民生工程、民心工程。医保基金是人民群众的“治病钱、救命钱”，是医保制度可持续运行的“生命线”，也是带电的“高压线”。为进一步加大医保基金监管力度，有力打击欺诈骗保行为，营造全社会共同维护医保基金安全的良好氛围，泰安市医疗保障局、市财政局印发《泰安市打击欺诈骗取医疗保障基金行为举报奖励实施办法（试行）》。

7月16日，泰安市医疗保障局召开新闻发布会，对《办法》进行解读。据泰安市医疗保障局副局长刘建国介绍，《办法》鼓励自然人、法人和非法人组织举报欺诈骗取医疗保障基金行为。举报人提供相关证据及线索，经查证属实的，按欺诈骗保金额的一定比例对举报人予以奖励，最高额度10万元。欺诈骗保行为不涉及货值金额或者罚没款金额，但举报内容属实并能有效避免医疗保障基金损失的，可视情形给予200元至1000元奖励。

欺诈骗取医疗保障基金行为之一是定点医疗机构及其工作人员的欺诈骗保行为。虚构医药服务，伪造医疗文书和票据，骗取医疗保障基金的；盗刷和冒用参保人员社会保障卡，虚假上传或多传医保结算信息，骗取医疗保障基金的；为参保人员提供虚假发票，骗取医疗保障基金的；将应由个人负担的医疗费用记入医疗保障基金支付范围，骗取医疗保障基金的；为不属于医疗保障范围的人员办理医疗保障待遇，骗取医疗保障基金的；为非定点医药机构提供刷卡记账等医疗保障相关服务，骗取医疗保障基金的；挂名住院、虚假住院、诱导住院和无指征住院，骗取医疗保障基金的；串换药品、耗材、物品、诊疗项目等骗取医疗保障基金的。

定点零售药店及其工作人员的欺诈骗保行为。盗刷医疗保障身份凭证，为参保人员套取现金或购买营养保健品、化妆品、生活用品等非医疗物品的；为参保人员串换药品、耗材、物品等骗取医疗保障基金的；为非定点医药机构提供刷卡记账服务的；为参保人员虚开发票、提供虚假发票的。

参保人员的欺诈骗保行为。伪造医疗服务票据，骗取医疗保障基金的；将本人的医疗保障身份凭证转借他人就医或持他人医疗保障身份凭证冒名就医的；非法使用医疗保障身份凭证，套取药品、耗材等，倒买倒卖非法牟利的；其他参保人员的欺诈骗保行为。

医疗保障经办机构工作人员的欺诈骗保行为。为不属于医疗保障范围的人员办理医疗保障待遇手续的；违反规定支付医疗保障费用的。

定点医药机构、经办机构、参保人员将应由工伤保险支付的、第三人或公共卫生负担的费用，以及在境外就医的费用，违规纳入基本医疗保障支付范围的行为。

此外，《办法》还对保护举报人合法权益、奖励标准、工作程序、责任追究作了明确规定。

上半年全市重点项目建设迎检查考核

“山口速度”创泰安城建纪录

□ 本报记者 姜斌
本报通讯员 宋洪波

7月4日到6日，泰安对2019年上半年全市重点项目建设进行检查考核。在观摩岱岳区山口镇山东科技大学泰山科技学院新校区项目时，泰安市委书记崔洪刚对其举全镇之力全面配合山科大泰山科技学院项目建设并创造出的“山口速度”给予了充分肯定。

“3月份开工，到秋季新生入学；8万多平方米，征地、附着物清理、开工、高压线入地，半年多时间就全部完成，这开创了泰安城建史上一个最快的速度。”观摩现场，泰安市委书记崔洪刚说。

据了解，重庆翔美教育投资有限公司投资建设的山东科技大学泰山科技学院新校区项目，是亚洲唯一一所书院制大学。拥有1个国家重点实验室，2个山东省骨干学科实验室。学院以“信息产业商学院为办学定位，通过商科教育+完满教育+通识教育+专业教育”四位一体的人才培养模式，培养专业基础扎实、创新实践能力强的专业人才。新校区2019年计划招生3800余人，5年内在校学生规模达到20000人以上，拉动三产项目聚集，年综合税收过5000万元，将为泰城东部新城建设和全市新旧动能转换提供有力的人才智力支撑。

项目于2018年9月开始洽谈，10月15日正式签约落地，从洽谈到落地仅用时30天；此后，仅用时52天就先后完成了486户804亩土地地上附属物的清理和7714平方米的房屋拆迁工作；今年2月26日，项目正式开工建设，一期11栋建筑已封顶，其他配套设施正按计划建设，建设工期仅用180天，确保了9月份新生入校。开学后，后续配套设施将立即开工建设。从大门到教学楼，都很好地与泰山地域特色融为一体，项目的建设速度、质量得到了与会人员的充分肯定。

环山路东延工程是市委、市政府确定的重点工程，对于完善泰城东部基础设施，拉动东部地区发展具有重要战略意义。整个工程涉及面广，任务量大，时间和标准要求特别高。在征地拆迁工作中，山口镇承担了75%的征拆任务，全线8.1公里，山口镇就独占了6公里多，沿线900多亩地，涉及9个村500多户村民。而根据市政府要求，涉及土地的地上附属物的清点和清理，要在一个月内完成。

“当接到这个任务时，我们整个班子都傻了眼，说实话，这难度太大了，何况山口是个苗木大镇，沿路都是一些商户的高档苗木，更增加了拆迁工作的难度。”山口镇党委书记赵传星说，“但开弓没有回头箭，接到任务当天晚上，我们镇领导班子就连夜开了动员会，把沿线涉及的9个村的村支书全部叫过来作部署、作表态。任务面前，从镇上主要负责人到一般干部，没有一人提出困难，心往一处想，劲往一处使。每天早上5点包括我和王镇长在内全员上路，前一天晚上入户做工作，第二天帮着村民拆迁。”

其中，有这样一户苗木种植户，在工作人员详细讲解了拆迁工作的重大意义和拆迁的相关补偿规定后，对方还是死活不同意。山口镇镇长王建斌来到群众家里，询问对方的想法。原来村民担心的是拆迁后利益得不到补偿，再就是担心不公平的问题，王建斌耐心细致地答复对方每一个疑问，把拆迁工作的原则、流程，特别是补偿标准、公示等问题都摆到了桌面上，最终打消了拆迁户的疑虑。“白加黑、5+2，我们仅用了20天时间，就全面完成了征拆任务，比规定时间整整提前了10天，创造了属于我们的‘山口速度’。而更难能可贵的是，这期间没有发生一起上访事件，没出现一个不稳定因素。”赵传星说。

□记者 刘培俊 通讯员 杨静波 报道

针对暑期学生和家长乘大巴旅游出行增多，以及持续高温、降雨天气等的实际情况，为了切实提高客运公司负责人和车辆驾驶人员的交通安全意识，绷紧暑期客运车辆交通安全管理弦，7月15日，新泰市公安局交警大队民警走进泰安交运集团新泰公司，上门开展“防风险、除隐患、遏事故”交通安全宣传教育培训活动，提醒客运车辆驾驶员要始终绷紧安全这根弦，防止出现麻痹思想，自觉做到职责到位、遵章守法、安全到位，自觉摒弃开车接打手机看微信、超员超速、疲劳驾驶等严重交通违法行为，养成良好的驾驶习惯，远离事故，从源头筑牢交通安全防线。

身上插着管子，吃着消炎药，从南疆走到北疆，王树红——

“千难万难也要把煤卖出去”

□ 本报记者 刘涛
本报通讯员 刁琳波 李帅

“王树红能吃苦，有担当，一心一意想着多卖煤、卖好煤。”提起王树红，山东能源新矿集团新矿国际董事长张磊赞不绝口，“无论形势多困难、工作多艰巨，他从未说过一个不字，时刻以一名优秀共产党员的标准严格要求自己。”

山东能源新矿集团新矿国际煤销分部主任王树红在煤炭营销岗位上一干就是近20个年头。在新疆的6年来，先后开发新用户30家，以出色的业务能力、无私的奉献精神和优异的工作成绩，先后获得山东能源和新矿集团劳动模范、优秀共产党员等荣誉称号。

“我经历过煤炭市场的‘寒冬’。那个时候，煤卖不出去炭场子都堆成了小山。钱要不回来职工开不出工资，生活窘迫，这种感受让我永生难忘。”王树红说，“当我在2001年成为一名煤炭销售人员时，就下定决心，千难万难也要把煤卖出去。”

2013年，王树红来到新疆负责煤炭营销工作。王树红深知，新矿集团以煤为主，收入和利润大部分来源于煤炭主业，新疆基地又是新矿集团未来发展的重要支撑，营销工作至关重要。

今年4月份，王树红所驻矿井秦华煤矿因更换采场导致煤质发生了变化，市场需求随之下行，精煤库存快速攀升到4万吨。王树红晚上开夜车，白天见客户，在一个多月的时间里7次外出开发市场，行程约1.5万公里。

5月24日，王树红在驱车赴乌鲁木齐与客户洽谈时，突感腹部剧痛，同事赵起粮让他去医院作检查。王树红说：“咱们已与客户约定好时间，不能失去信用。”在接洽2家客户后，他疼痛难忍已无法行走。

赵起粮赶紧把他送去了医院，检查结果为肾结石，需要住院手术治疗。5月25日晚上8点做完手术，王树红想到27日已和客户约好，第二天就要办出院手续。

“你从肾脏接到膀胱里一条1尺多长的管子，必须至少要住院一周。”大夫不同意。

王树红心想，新疆鸿基焦化公司这个客户争取已久，如果因为自己爽约影响了销售，影响了矿井效益和职工工资，怎么能行？王树红再也躺不住了。

身体里插着管子，王树红走路一跛一跛，小便带血。鸿基焦化客户知道实情后，感动地说：“咱们的事定下来了，你赶紧回到医院安心养病吧。”该公司与秦华煤矿签订2万吨的合同，并承诺后续深度合作。

还剩2万吨的库存让王树红心急如焚。他身体里插着管子，吃着消炎药，从南疆走到北疆，一个多月里走访了七八家焦化厂，用诚心和毅力打动了客户，签订了多个订单，有效缓解了居高不下的库存，保障了矿井正常生产。

自2001年从事煤销工作以来，王树红一直坚守在市场的前沿阵地。多年累积的工作经验让他形成了极致营销的工作作风：不仅要把煤卖出去，而且要卖个好价钱。

王树红有个工作习惯，每天要了解煤炭市场、用户、自身企业和产品的各类信息。针对不同的客户群，实施极致营销的个性化策略，把秦华煤矿的产品“化劣为优”，全力挖掘煤炭产品价值，实现营销创效最大化。

秦华煤矿的煤炭具有低铁、低磷、低硫特性，吨煤在市场上卖价不高在200元以下。2016年4月份，王树红在回访客户时发现，一个客户把秦华煤矿的煤炭送到硅厂当还原剂使用。这一发现让他兴奋不已。经领导批准后，王树红奔赴四川、甘肃、东北等地，寻找硅厂合作伙伴。

功夫不负有心人。2016年10月，王树红将销售市场由焦煤用户调整为硅煤用户，吨煤销售价格同比提高150元，为矿井增加收入近亿元。2018年吨煤平均售价700元左右，最高时还卖到了1000多元，并形成长期、稳定的供应关系。

王树红还依托新矿集团品牌优势，开展煤炭贸易，以品种优势换取市场空间。实施“疆煤外运”，把新疆煤销往云南、贵州等地，每年为企业创收近200万元。

在矿工们眼里，王树红是“功臣”；在客户眼里，王树红是轻伤不下火线的“硬汉”；在同事眼里，王树红是冲锋在前的“尖兵”；在领导眼里，王树红是担当作为的“战将”；而在家人眼里，王树红却是一个常年在外奔波的“工作狂”。王树红一年回山东老家最多四五次，除去在路上的时间，在家里也就待上一周。

他在家排行老大，由于常年工作在外，很少有时间照顾家里。工作这么多年，王树红对父母、对妻儿，心里有说不出的愧疚。他却从来没有因为家里的事情向组织提过要求。

新泰举办“担当新使命 勇做挑山工”主题党日活动

□刘涛 赵文存 肖根法 崔仲恺 报道

本报新泰讯 6月29日，新泰市庆祝中国共产党成立98周年暨“担当新使命勇做挑山工”主题党日活动在该市影剧院隆重举行。今年的活动别出心裁，以奋战在新泰各行各业优秀典型的先进事迹为蓝本，原创成16个精彩节目搬上舞台，以文艺汇演的形式演绎他们在工作中坚守初心、履职尽责、担当实干的奉献故事。

“每年‘七一’，我们都会组织系列庆祝活动。今年我们创新挖掘身边先进，编成身边故事，教育和感染身边人，激励广大党员干部牢记使命、担当作为，在加快新新泰建设中再立新功，再创新业！”市委组织部副部长田军介绍。

据悉，整个主题党日活动分信仰、担当、坚守、追梦四大版块，主题突出、形式灵活，既通过诗朗诵《我是共产党员》、数来宝《寻找泰山“挑山工”》等弘扬时代主旋律，也播放了《守望蓝天》《这三十年，文书妈妈去哪了》等展示英烈和基层干部的微视频，还有《唱唱咱村党支部》《第一书记》等快板和歌曲，每个节目都展现了积极向上的精神，每个典型都闪烁着新时代泰山“挑山工”的光芒。

王云龙是《凤凰台上凤凰来》节目的人物原型，他走出大学校门后，积极响应村级后备干部“育苗升级”工程的号召，“凤凰归巢”，一步步成长为东都镇酒台村党支部书记。他带领乡亲发展果树种植，创办合作社，进行农产品深加工，借助“饮酒台”遗址资源，大力发展乡村旅游，让黄土山成了金银山。他也成为90后励志创业、红心为民村干部的典型代表。

“作为村支部书记的代表，能让我的故事走上舞台，让大家了解最基层干部的工作和生活，感到十分荣幸，我将牢记初心、扎根农村、创业奉献，让酒台村越来越富裕，让村民的日子越过越红火！”王云龙说。

广大党员都被节目中展现出的对党忠诚的政治品格、一心为民的高尚情操和干事创业的满怀豪情所激励和鼓舞。“今天的节目很精彩，用身边典型编成的故事平凡朴实，精神闪光伟大，让我们很受感动。我将以更加饱满的热情投身工作，勤勉敬业、务实苦干，在本职岗位上创出更加优异的成绩。”会后，翟镇党委副书记刘波说。

西张庄镇西白沙村党支部书记范焕银也表示，这场文艺演出以喜闻乐见的形式，艺术化讲述身边党员故事的做法很新鲜，真正让党性教育活起来了，很受感染也很受教育，将继续挑好担子，带领党员群众创新实干，让村庄的明天更美好。

主题党日活动上，广大党员重温了入党誓词，还通报表扬了一批先进党组织和最美党员干部。会议还通过广播电视、“新泰先锋”微信公众平台进行直播，全市3.9万多名党员干部观看了直播实况。

农行泰安分行

金融精准发力 助推乡村振兴

□记者 曹儒峰 通讯员 王旋 报道

本报泰安讯 作为深耕“三农”领域的主力银行，农行泰安分行围绕“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”总要求，从支持农业更强、农村更美、农民更富三方面发力，助推乡村振兴。截至6月30日，该行各项贷款余额361.91亿元，其中涉农贷款186.98亿元，占比达到51.66%。

凤鸣肉鸡养殖合作社位于宁阳县乡饮乡，是当地的肉鸡养殖龙头企业，在由传统养殖模式向自动化养殖模式的发展转型中，由于缺少抵质押物，始终面临融资难题，导致企业转型步伐缓慢。农行泰安分行了解到企业困难后，客户经理主动上门，针对企业发展现状，为其制订了“政、银、担”合作模式的“鲁担惠农贷”方案，解决了企业没有抵质押物的现实困难，并将100万元贷款顺利打入企业账户。不久后，一座崭新的鸡舍就建了起来，自动化设备也配备到位。

“原来像我们这种养殖企业，在没有抵质押物的情况下很难从银行贷款，农行泰安分行给我们办理的‘鲁担惠农贷’完全不需要抵押，而且利率低、放款速度快，着实扫除了我们发展道路上的一道屏障。规模扩大之后，我们肉鸡年出栏量可达到70万只，多增加20万元的收入，并能带动周边20户村民来厂里工作，平均每人每年可增收1.5万元。”企业负责人沈加果说。

东平福文化有限公司是一家早餐连锁销售公司，40辆早餐车遍布全县，带动了50余人就业。公司处于起步阶段时，所有下游餐车向公司订餐、退货、结算全部依靠人工，既费时又费力。针对公司下游客户众多、交易频繁的特点，农行泰安分行为其上线了“农银e管家”系统，餐车用户只需要通过手机上安装的农行专门客户端，就能完成与公司的订货、结算等业务。同时，公司也节省了大量对账时间，工作效率显著提高。企业负责人尹逊白说：“农行给我们新上了系统之后，每一笔款的明细都非常清楚，而且不需要我们支付多余费用，节省了人力、物力，效率也更高了。”

完善基础设施建设是乡村振兴推进中的基础性工程，农行泰安分行倾斜信贷资源，大力支持清洁能源、基础交通等设施建设，目前已与泰安境内的8个高速公路新建、改建项目建立合作关系，已投放贷款16.2亿元。向垃圾焚烧发电项目等清洁能源项目投放贷款2.5亿元，向农光互补项目投放贷款6.7亿元，努力为打造乡村生态宜居环境贡献金融力量。