

我省农商行发力农业“新六产”

# 发放新型农业经营主体贷款292亿元

□ 本报记者 王新蕾  
本报通讯员 李德品 贾君双 杨林



小种苗撬动大产业。5月29日，记者在位于五莲县叩官镇的大丰园苗木组培实验室里了解到，作为高精度培养环境控制的组培实验室，这里配备了全封闭式培养基生产及分装设备，引入了世界顶尖的植物组培技术。

这个实验室所属的山东大丰园农业有限公司，已建成组培工厂——大田育苗——示范果园——果园建设的产业链。据介绍，大丰园农业公司已投资1.7亿元，建成750亩种苗基地，每年可生产2000万株组培种苗。

“现代农业资金需求量大，在我们最需要资金的时候，农商行给了很大帮助。”大丰园农业公司财务总监李永红介绍，2017年以来，五莲农商行分两次投放

流动资金贷款5000万元，执行战略合作利率7.8%，此项信贷优惠政策，每年能为企业减少费用大约100万元。

大丰园只是五莲农商行支持“新六产”发展的一个缩影。截至5月末，五莲农商行支持农业龙头企业贷款余额1.34亿元。在培育农业新兴产业方面，该行信贷支持专业合作社贷款1.23亿元，支持家庭农场贷款0.78亿元，支持种养大户贷款0.62亿元。

“我行以现代农业、生态农业为重点支持对象，大力支持五莲全域旅游、农业产业及龙头企业发展。目前已与白鹤湾小镇、大青山文化旅游开发集团等多家现代农业新型产业主体建立了战略合作关系，并积极优化审批流程、提高办贷效率。”五莲农商行董事长商庆收说。

在信贷支持“新六产”方面，诸城农商行也走在前列，该行以产业兴旺为重点，服务实施农业“新六产”融合发展工程。“我们充分发挥龙头企业的带动作用，带动‘新六产’向高端位移，激活乡村产业发展活力。围绕‘大园区+小农场’

‘小园区+单户’的产业模式，根据经营主体特点匹配信贷产品。”诸城农商行董事长张维平说。

诸城常山永辉生态农场项目就是农商行支持“新六产”发展的优秀案例。该农场占地1500亩，项目已投资2600万元。目前，诸城农商行累计为其发放农业产业结构调整贴息贷款615笔1.38亿元，发放创业担保贷款1900笔1.8亿元。

针对新型经营主体，诸城农商行以信用贷、家庭贷为支持基础，充分利用各类贴息政策，同时落实“1+N”组合担保模式，进一步扩大授信额度，支持具备增长潜力的农业新型经营主体。

该行还创新推出“产业领军人才贷”。在诸城，各社区书记领衔，每家社区领办一个现代高效农业园区，对此，诸城农商行最高给予200万元贴息贷款，并跟进制订“产业领军人才贷款”，已发放15笔850万元。

诸城市林家村镇农家店子社区书记李焕运就是典型的产业领军人才，他带头整合流转农家店子社区三个村庄土地900余

亩，带领村民发家致富。诸城农商行为李焕运办理“产业领军人才贷款”100万元，全额财政贴息，支持建设了规模化农业园区2处。

“农产品加工、供应链融合、农村电商和乡村旅游等‘新六产’发展是农商行支持的重点对象，推动新产业、新业态的发展也是农商行助力乡村振兴战略的具体体现。”省联社党委委员、副主任于富海说。近年来，全省农商行紧紧围绕农业产业化示范基地创建，对粮油、果蔬、畜牧、水产等项目的加工业给予重点支持；围绕智慧便利店进社区，组织农超、农企、农旅等形式的产销对接活动，促进银行、农户、超市、企业多方合作共赢；通过推行信e贷、网点转型，在农村、社区打造一批一站式、智慧型、便捷化普惠金融服务点，促进农村电商发展；加大对“公司+农户”“合作社+农户”“公司+合作社”等休闲旅游、观光旅游新模式的支持。截至5月末，全省农商行发放新型农业经营主体贷款达292亿元。

# 山东企业境内上市培训会举办

□ 记者 王爽 通讯员 张燕 报道

**本报济南讯** 6月12日，省地方金融监管局、山东证监局、深圳证交所济南联合举办了山东企业境内上市培训会，这是贯彻落实6月11日山东省政府与深圳证交所签订战略合作框架协议，进一步深化双方合作的具体举措。今年以来，我省新增上市公司6家，首发融资金额80.88亿元。截至今年5月底，我省境内上市公司达201家，境内外上市公司合计298家，累计融资达到7621.81亿元。

山东证监局副局长赵洪军介绍说，借助资本市场平台，尤其是通过企业上市和并购重组方式，山东上市公司整体竞争力

和质量不断提高，很多上市公司成为行业的龙头企业；拟上市公司数量增势明显，公司债券和资产支持证券已经成为山东企业融资的重要渠道。

统计数据显示，截至今年5月底，山东省拟上市公司97家，其中过会待发2家，在审企业24家，在辅导企业71家；600余只公司债券和资产支持证券尚在存续期，合计余额约4672亿元。2018年，省内28家次上市公司完成并购重组，涉及资产365亿元；发行公司债券和资产支持证券202只，募集资金逾1491亿元。

资本市场在服务我省新旧动能转换和支持实体经济发展方面发挥了重要作用。

但同时，我省上市公司、拟上市公司数量以及上市后备资源的储备，目前与江浙等发达地区相比差距较大，资本市场服务经济高质量发展和新旧动能转换的功能还有待进一步增强。

赵洪军结合目前鲁企首发上市和公司债券的发行情况，建议要提高认识，多方式借助资本市场发展。其中，盈利能力较好的企业，应及时了解、领会企业上市相关政策，加快上市步伐；暂不具备上市条件的企业，应抓住产业结构调整的机会，进一步优化产业链，寻找新的利润增长点，争取早日达到上市条件，也可以通过资产换股份方式被上市公司收购或实现重

组上市。同时，具备条件的企业可以发行公司债券调整和优化债务结构，降低融资成本，也可以通过发行资产支持证券，盘活存量资产。

其次，要重视信息披露工作，确保信息披露质量。当前，无论是主板的核准制还是科创板的注册制，都要求招股说明书“受理即披露”。各企业要坚决杜绝欺诈发行，确保信息披露真实、准确、完整。

此外，要规范运行，减少进入资本市场发展障碍。要牢固树立规范运作意识，对照上市条件和审核要求，早整改早规范，为企业进入资本市场发展做好充分准备。

## 德华安顾人寿董事、总经理殷晓松：

## 与本土企业一起助力经济转型

□ 张诗琪

6月12日，由中国保险报股份有限公司主办的第31期“中国保险热点对话”在京举办。本次对话的主题是“银行业保险业对外开放新格局”，来自银行业、保险业机构的嘉宾对去年以来我国金融服务业一系列对外开放政策举措给予积极评价的同时，从不同视角就进一步对外开放建言献策。德华安顾人寿董事、总经理殷晓松也就此话题分享了自己的观点。

作为早期友邦保险回到中国的参与者，殷晓松有幸见证了中国保险业对外开放的历史。“外资公司在早期，无论在经

营理念、技术、制度流程、业务开拓、风控等方面都有着一定的先进性，为市场培育、人才培养等作出了贡献。且大多数外资险企的经营目的比较纯粹，目标是做有价值、有较高资本回报率的企业，具有较强的回归经营与风险防范的意识。”殷晓松认为，外资险企最值得学习的地方，在于其正确的经营理念和丰富的风险控制经验。基于底层文化的浸润，外资企业在制度的健全性和遵循有效性这两个方面，有它持之以恒的地方。风险防范方面，绝大多数外资公司已经历过太多经济周期的考验，在意识和经验上都有很多值得借鉴的地方。

但值得注意的是，外资公司也或多或少地存在水土不服的情况。殷晓松介绍，地缘上，外资保险公司在省级公司分支机构占比通常较低，到县域三、四级机构的占比更低。基于此，德华安顾人寿实行“深耕”战略，积极开拓三、四级机构业务。去年在行业个险首次出现负增长的环境中，个险价值业务新保保取得了行业第二的增长率，实现了个险新业务的快速发展。

“近期，国家和监管机构高层领导连续发出了进一步开放金融保险业的信号。希望具体的政策能够尽快出台。绝大多数有眼光的外资金融保险机构，都高度重视中国市

场。我所了解到的德国企业，包括安顾集团，也高度重视中国市场，并积极准备进一步投入和开拓这个市场。我个人，作为一个有幸经历了中国保险业对外开放几乎全职业的职业经理人，也必将多年来积累的中外方经验，报效于引进外资、外智，建设祖国保险业的伟大使命。”殷晓松表示，展望未来，德华安顾人寿依然会坚持保险姓保，多层次快速发展大个险价值业务，坚持逐省深耕的机构发展路径，坚持数字化，以异业联盟为主体的健康管理赋能大个险的战略。快速做强做大价值业务，与本土企业一起助力经济转型，共同书写中国金融市场的健康繁荣篇章。

# 东平农商银行：“信贷+”助力打造乡村振兴样板村

□ 张磊

为做好支持新旧动能转换、服务乡村振兴战略工作，东平农商银行坚持回归本源、服务实体，为乡村振兴提供“信贷+”支持，筛选、确定了一批样板村，对金融服务乡村振兴起到了示范带动作用。截至目前，该行已在服务辖区内选定市级样板村5个、县级样板村20个开展金融支持工作。累计评定信用用户2000余户，发放贷款2.6亿元。

优中选优，严格样板村选取标准。制定严格样板村筛选标准，确保起到示范带动作用。一是样板村需具备产业基础，产业已形成规模，对周边产业有明显的辐射带动作用；村民对该产业及产业周边的参与人数多、热情高。二是样板村应具有组织健全的

村两委，与农商行关系紧密，能够发挥基层党组织的战斗堡垒作用且有积极带领村民勤劳致富的意愿。三是样板村基础设施应配置齐全，村容村貌整洁有序，乡风习俗文明健康。接山镇朝阳庄村是本次农商行选取的样板村之一，该村按照“看得见山、望得见水、记得住乡愁，依山就势、错落有致”的总体要求进行规划，共270户新居，全部为3间2层“小洋房”，整体搬迁后，原来的老村庄将进行开发，发展集乡村旅游、农业休闲观光和畜牧业养殖于一体的现代农业综合开发项目。

真抓实干，细化样板村创建措施。对已确定的样板村，由该行所属支行开展产业调研、需求调查、信息采集、信用评定等工作，逐步建立样板村全覆盖的人员信息库，结合样板村实际情况，对符合条件的产业项

目给予信贷资金支持。通过限时办贷、限时办结等程序优化，大大缓解了农户贷款难、速度慢的问题。建立“支行行长+客户经理+农管员”模式的支农服务体系，推广手机办贷方式，提高了客户体验度，增强了客户黏性。

戴庙镇司里山古会已有上百年的历史，是当地麦收前最大集贸市场。根据这一优势司里山村党支部大力发展集贸市场，规划出菜市场和商业区，但是由于缺乏资金，村民积极性不高。东平农商银行客户经理在走访中了解到这个情况后，立即行动，对于有贷款需求的，进行摸底调查。很快对符合该行贷款条件的客户办理贷款证30户，授信金额300万元。该行贷款资金的注入，大力推进了司里山村集贸市场的发展，当年每户增加收入6万元，让

老百姓得到实惠，提升了该在当地的影响力。截至5月底，东平农商银行对司里村共办理贷款证客户63户，总授信1082.2万元。贷款余额972.2万元。

把握重点，多方位融入样板村建设工作。一是做好同村委和当地乡镇政府（街道办事处）的对接，以“优势互补、平等互利”为原则，融入乡村振兴战略。二是依托“信e贷”新型办贷模式，支持各类新型农业主体，助力样板村产业发展。三是健全信贷产品体系，优化信贷获取流程，聚焦金融扶持切入点，围绕“信贷+”做好样板村信贷支持工作，助力乡村振兴战略。截至5月底，该行已在全县辖区内通过新型办贷模式“信e贷”为1300余名客户办理贷款业务，信贷资金投放4.6亿元。

# 太平“医路通”：用最短时间帮客户找到“最好”医生

□ 张诗琪

孩子眼球受伤需尽快手术，本地医院却并无十足把握，上海北京的医疗专家又极难预约。重重困难下，孩子的眼睛还能保住吗？身陷困局，临沂的庞先生选择了向太平人寿山东分公司求助。太平人寿山东和上海的多家公司联动，仅用两天多时间，便帮庞先生消解了这场可能让他抱憾终生的危机。这种“生死时速”的背后，是太平人寿创新性为客户提供的覆盖诊前、诊中、诊后全阶段的就医绿色通道卡——太平“医路通”。

**全服务：用最短的时间，提供最优的就医服务**  
“每一次需求，我们都分秒必争”，是

太平人寿山东分公司服务团队的决心。

近日，临沂太平人寿客户庞先生4岁的孩子眼球受伤，医生明确表示，不尽快手术眼睛就会保不住，但孩子年幼且手术难度极大，当地医院并没有十足的把握。

一筹莫展之际，庞先生抱着试试看的心态打通了太平人寿的客服电话。随后，太平人寿在临沂、济南、上海三地的工作人员密切联动，仅用了2个小时，便成功为孩子预约到了上海某医院非常擅长此类手术的专家。2天后，孩子在上海接受了第一次眼部手术，术后恢复良好。随后，太平人寿山东分公司还更早地帮助孩子预约了两个月之后的第二次手术。

太平“医路通”服务，其背后是三百余人的豪华服务团队和“苛刻”的服务时限要

求。据了解，“医路通”项目安排门诊最长不得超过2个工作日，预约手术、住院要在7个工作日内，时限最宽的海外二诊服务也需在10天内完成，而住院加急、手术加急、检查加急这三项最常用的项目，服务时效更快。

**全阶段：十大服务，全面打通诊前、诊中、诊后关键就医环节**

以“从根本上提升客户生命质量”为核心理念的太平“医路通”，是一项集太平人寿各种资源为一体的综合服务项目。

通过整合医疗资源，太平“医路通”服务项目打通了22个就医环节，能够为客户提供覆盖150种轻症及重疾的诊前、诊中、诊后全阶段诊疗服务。具体服务内容分为十大项，其中诊前服务包括导诊服务、国内二诊；诊中服务包括专家门诊、住院加急、手

术加急、检查加急、靶向药基因检测、海外二诊；诊后服务包括康复治疗、复诊安排。

**全覆盖：全国百强在内的846家三甲医院100%覆盖**

目前，太平“医路通”能够提供的就医服务已覆盖了包括全国百强医院在内的846家三甲医院，联通了各医学领域的3400余名权威专家。

独具特色的“医路通”服务项目，可以帮助客户在最短的时间找对医生，提供最优的就医服务。据悉，太平人寿山东分公司目前正在热销的太平盛世金彩终身年金保险(分红型)就以“医路通”服务来推动保单价值的增长。客户只要购买该产品达到一定额度，即可获得太平“医路通”就医绿色通道卡。详情请咨询您身边的太平人寿服务人员。

# 农发行山东省分行12.6亿元贷款支持青岛国际院士港建设

□ 记者 王爽 通讯员 吴志文 吕思言 报道

**本报济南讯** 农发行山东省分行近日审批中长期贷款12.6亿元，用于支持青岛国际院士产业核心区先导区项目建设，这是金融系统支持先导区建设的首笔贷款。

作为院士港八大核心功能板块之中分量最重、承载能力最强的板块，产业核心区承载着院士科研成果转化和项目落地产业化的历史使命。在获知项目规划后，农发行山东省分行、农发行青岛市分行党委高度重视，两级行联合部署推动，抽调业务骨干组成营销团队，根据企业和项目实际情况量身打造融资方案。

## 中泰证券举办中期策略会

□ 记者 王爽 报道

**本报成都电** 6月13日至14日，“阳和方起——中泰证券2019年中期策略会”在成都举行。

策略会主论坛上，中泰证券研究所宏观经济首席分析师梁中华就专题研究“40年未见之局面：拨云见日，把握结构！”进行了观点分享。主论坛演讲吸引了近700名投资者现场参会。策略会还设置了十大分论坛，聚焦科创板、大类资产配置、周期与大宗商品、通信5G、大消费、新能源、高端制造、科技创新、港股及海外投资备受瞩目的主题。

本次策略会还组织了近200家优秀上市公司，与客户进行了超过350场次的上市公司一对一闭门交流。

## 全国城投协会信息工作会召开

□ 记者 李铁 报道

**本报临沂讯** 6月13日至14日，全国城投协会在临沂市召开2019年信息工作会议，本次会议主题为“城投信息化建设与城市智慧化发展”。

全国城投协会副秘书长王润涛作了主题为“融入万物互联时代，服务城投转型发展”的信息工作报告，报告对2018年协会信息工作进行了系统回顾，对协会信息工作中存在的不足以及2019年信息工作计划提出了新的要求。会议对2018年城投信息工作表现出色的20家企业和36位先进个人进行了表彰并颁奖。

## 拥军优抚 兴业银行济南分行在行动

□ 赵翔

近日，兴业银行济南分行面向军人、退役军人、优抚对象推广一项新服务——兴业银行拥军借记卡。拥军优抚意义重大，责任重大。在喜迎新中国成立70周年之际，兴业银行济南分行以高度的责任感、使命感、荣誉感，多措并举，推动落实拥军优抚工作。

据悉，为进一步发挥银行系统在拥军优抚事业中的特色作用，兴业银行与国家退役军人事务部于今年初在北京签署《拥军优抚合作协议》，成为首批合作银行之一。拥军卡具有兴业银行标准借记卡所有功能，持卡人可凭卡办理存款、取现、转账、消费、快捷支付、投资理财、代发、网上银行、手机银行等业务。在此基础上，兴业银行还为该卡注入了更多专享服务和权益，包括收入退休金、养老金、安家费、回乡补助、自主择业费等各项个人退役经费免手续费、免除小额账户管理费、境内跨行人民币汇款等多项手续费。

此外，兴业银行济南分行已在省内所有营业网点开通“拥军优抚”优先窗口，张贴“军人、退役军人优先”标识，后续客户持卡到该行网点，还可享受专属窗口优先叫号服务。兴业银行济南分行还利用自身财富管理领域的专业优势，为拥军卡持卡人不定期推荐具有市场竞争力的专属理财产品，满足拥军卡持卡人多元化的金融服务需求。

在兴业银行济南分行，拥军优抚不仅仅是口号，更是行动的号角。下一步，该行将继续提升金融服务水平，创新金融产品，为国防事业贡献金融企业力量。

## 临商银行

### “不动产抵押登记便民服务点”正式运行

□ 马婷 余文玉

为推动“一次办好”落地见效，实现信贷服务便捷化，自6月1日起，临商银行“临沂市不动产抵押登记便民服务点”在临商银行总行B座2楼正式运行。

“不动产抵押登记便民服务点”是临商银行配合人民银行临沂市中心支行及临沂市不动产登记中心推行的不动产抵押登记“集成网办”模式。前期经过多次调研学习，临商银行配备了不动产登记专业设备，安装了不动产登记信息系统。

“不动产抵押登记便民服务点”正式运行后，市区行借款人可在现场签订抵押合同的同时直接办理抵押登记等相关事宜，并根据临沂市不动产登记中心工作部署，逐步开办抵押登记注销、打印不动产登记证明及盖章等业务，真正实现企业和群众办理抵押业务“一并受理、一次办成”，压缩了办理时限，提升了办事效率，极大便利了临商银行信贷客户。据悉，“不动产抵押登记便民服务点”设置不动产权利查询功能，企业、群众可自主查询不动产抵押登记、注销等抵押信息。

## 山东平安产险博兴支公司

### 参加“金融支持乡村振兴战略”会议

乡村振兴战略是新时期做好“三农”工作的总抓手，党的十九大报告提出要“实施乡村振兴战略”，为解决我国“三农”问题指明了方向，对我国未来经济社会发展必将产生深远影响。近日，山东平安产险博兴支公司受邀参加“金融支持乡村振兴战略”会议。

会议表示，保险公司要支持推广各类涉农保险，综合新型农业经营主体保险需求，探索发展“基本险+附加险”模式。大力发展农村保险市场，提高农村地区保险保障水平，大力推广农民家庭财产、农村小额人身保险，加快建立健全困难群众重大疾病、商业保险医疗救助制度，缓解农民因病返贫、因灾返贫问题。随后对美高美生物科技有限公司、博华农业科技园等标杆企业项目进行了拜访参观。

## 商河农商银行

### 充分运用审计成果 提升审计监督职能

□ 张合成

为全面总结近期审计经验及成果，促进审计成果的转化，6月14日，商河农商银行审计部联合风险管理部组织召开全体支行行长及贷款审查负责人参加的审计成果交流会。交流会上，与会人员首先学习了信贷业务主要风险点，了解目前信贷业务审计主要通过非现场审计系统提取模型数据，筛选出疑点数据进行审计。并由审计部经理就当前非现场审计系统应用及日常操作注意事项进行了详细讲解。