

农业银行威海分行突出“一县一特色”，提升服务广度

金融为优势产业插上腾飞翅膀



□ 本报记者 李铁
本报通讯员 鞠玲玲

金融服务乡村振兴，难点在于精准对接“三农”需求。近年来，农业银行威海分行立足辖内区域特色，坚持综合施策、量体裁衣、精准发力，开展了富有成效的创新实践，突出“一县一特色”，将区域内的西洋参、海洋捕捞支柱产业作为金融综合服务重点，通过产业链条中的上下游产业提升服务广度，取得了良好成效。

文登是全国两个西洋参主产区之一，西洋参种植业已经发展到10余个镇，全区5万多亩参园年产量5500吨，产量占全国的50%以上，年产值达20亿元。近年来，该区推行西洋参标准化无公害种植，加工成西洋参片、西洋参精粒、西洋参口服液等制品，上下游产业规模化集群效应越发明显，现已有27家西洋参专业合作社、30多家西洋参初级加工厂。

山东农商银行金融夜校助力乡村振兴

□ 记者 王爽
通讯员 李德品 刘荷 报道

本报潍坊讯 “从这个角度看，安全线会有一些变化，呈绿色，透光观察能够看到票面100的数字……”5月24日晚，在寿光市崔岭西村礼堂，300多个座位座无虚席，台上，寿光农商银行稻田支行工作人员正在为村民讲授新版人民币的鉴别。

这样的情形在寿光的不同村庄几乎每周都会上演，去年以来，寿光农商银行主动对接辖内村委、社区，借助村委大院、文化活动广场、农户大院等场所，充分利用农村居民晚饭后空闲的时间，开展金融知识讲座。

与寿光相隔不远的诸城农商银行则通过“农金夜校”和“行长大讲堂”融入当地乡村管理服务体系建设，将金融资源力量下沉到乡村社区，融入服务网络。

该行组建了“红马甲”专业宣讲队，不定期走进镇街园区、大型工厂和社区村庄，除了向老百姓讲述日常金融知识之外，还开展种植技术、健康养生方面的讲座。

2018年以来，诸城农商银行已累计开展“农金夜校”1300余场，开设“行长大讲堂”120余场，惠及农户超过20万人。

将“融资”和“融智”结合，农金课堂从“线下”也延伸到了“线上”。今年，五莲农商银行结合当地新时代文明实践站，在辖内街道社区创立新时代文明实践站，并在38个村建立普惠金融驻村办公室，客户经理吃住住在村，工作在村，与农民面对面深入沟通交流，主动上门服务，随时满足农户资金需求。

截至目前，全省农商银行系统已选拔优秀干部职工3841人，分别挂职乡（镇）副乡（镇）长、街道办副主任、村主任助理，深度融合服务乡村振兴和“三农”发展，切实发挥先锋模范带动作用。组织开展进村宣讲1000多场次，开设金融知识讲堂、金融夜校600多场。

成立于2012年的威海市东旭西洋参有限公司，是从事西洋参加工、包装、销售为一体的专业厂家。苦于企业厂房设备价值较低，没有银行愿意提供信贷支持，企业规模扩张、先进技术研发屡受挫。“多亏了文登农行的帮助，才有山东供销社担保公司这样给力的担保单位为我们的生产经营‘保驾护航’，接下来无土栽培技术的研发与推广指日可待。”面对这笔来之不易的400万元银行贷款，总经理杨树立很激动。

“太好了，西洋参加工企业可以及时向我们种参大户支付货款，我们就有钱来采购种参、农药和化肥了。”听说这个消息后，高村镇的种参大户于芳高兴地说。

于芳是东旭西洋参的上游供货商。每年秋冬季节是西洋参收购旺季，由于缺乏融资担保，下游的西洋参加工企业往往通过赊销方式，对西洋参进行加工、销售后，再向于芳种参农户支付货款，这种模式为“于芳们”带来资金周转难题，种参农户们来年购买种参、农药化肥的资金缺乏保障，只能东拼西凑，极易影响来年种参规模和产量。

借助农行山东省分行与山东供销社担保公司签署战略合作机遇，农行威海分行组建了西洋参产业营销团队，充分发挥总、省、市行三级联动营销优势，创新引入“山东供销社+”西洋参特色产业服务模式，积极推进山东供销社与威海供销社的资源整合，最终达成了由文登供销社担保公司为贷款提供反担保意向，从源头上解决了整个西洋参产业的融资担保与资金难题。除了发放“山东供销社+”模式西洋参特色产业贷款，依托山东供销社为种植户提供保证担保，该行还对融资需求10万元以下的种植户实行“白名单”，提供线上融资“惠农e贷”服务。

临近文登的荣成市，水产品产量、总收入连续37年稳居全国县级“头把交椅”，辖内省级以上涉及渔业的农业产业化龙头企业多达27家，形成了包括海洋捕捞、海洋食品加工、海产品贸易、渔船修造及渔业服务在内的一条完整产业链条。

说起海洋捕捞，家住荣成市王连街道的船主林业龙最有发言权。近年来，国家提倡实施远海捕捞战略，他积极筹集资金，在荣成鑫发渔业公司新造了一对219千瓦的大马力渔船，随着渔船顺利下海，出海捕鱼的日子一天天临近，可是购买燃料、渔具物资还有很大的资金缺口，这可让林业龙犯了愁。就在这时，农行鑫发惠农通服务点的工作人员上门为他送来了

“资金”。

“农行鑫发惠农通服务点真是建在我们渔民的心坎上了，在附近码头就能办贷款，省去了我来回奔波的麻烦，真心为农服务点个赞。”林业龙高兴地说。短短几天时间，200万元渔船抵押贷款迅速到账。有了充足的资金支持，林业龙没了后顾之忧，马不停蹄地行动起来，购买柴油、测试动力、添置渔具……

鑫发惠农通服务点是农行威海分行重点打造的“银企共建升级版”惠农通工程的一个亮点。该行分析地方产业结构，以码头经营龙头企业为切入点，龙头企业、渔业互助合作社共同担保，创新推出“龙头企业+合作社+服务点”模式的惠农服务平台，为海洋捕捞特色产业提供创新金融服务，在渔港码头等领域设立服务点，龙头企业产业链条上的上下游客户可享受便利的资金结算、信用卡、融资、船员代发工资等综合金融服务，最大限度地实现客户资金行内循环，受到广大船主及渔民的一致好评。

截至目前，该行共建立银企共建惠农通服务点12个，累计协助营销惠农卡1000余张，每年可带来日均存款3500万，为72户渔船业主累计发放“惠农e贷”1.56亿元。

“资金”。

“农行鑫发惠农通服务点真是建在我们渔民的心坎上了，在附近码头就能办贷款，省去了我来回奔波的麻烦，真心为农服务点个赞。”林业龙高兴地说。短短几天时间，200万元渔船抵押贷款迅速到账。有了充足的资金支持，林业龙没了后顾之忧，马不停蹄地行动起来，购买柴油、测试动力、添置渔具……

鑫发惠农通服务点是农行威海分行重点打造的“银企共建升级版”惠农通工程的一个亮点。该行分析地方产业结构，以码头经营龙头企业为切入点，龙头企业、渔业互助合作社共同担保，创新推出“龙头企业+合作社+服务点”模式的惠农服务平台，为海洋捕捞特色产业提供创新金融服务，在渔港码头等领域设立服务点，龙头企业产业链条上的上下游客户可享受便利的资金结算、信用卡、融资、船员代发工资等综合金融服务，最大限度地实现客户资金行内循环，受到广大船主及渔民的一致好评。

截至目前，该行共建立银企共建惠农通服务点12个，累计协助营销惠农卡1000余张，每年可带来日均存款3500万，为72户渔船业主累计发放“惠农e贷”1.56亿元。

山东农发行备足300亿元支持夏粮收购

收购网点近千个，基本覆盖全省各县（市、区）

□ 记者 李铁 报道

本报济南讯 夏粮收购工作事关国家粮食安全、市场稳定和农民增收。6月11日，记者从农发行山东省分行支持夏粮收购新闻发布会上获悉，该行已备足300亿元资金专项用于支持夏粮收购，目前已经投放市场化夏粮收购资金贷款20亿元。

4月中旬，农发行山东省分行组织开展了全省夏粮生产、收购及资金需求等情况的专项调查，筹措资金300亿元专项用于支持夏粮收购。4月下旬起，该行对291家企业粮食收购资金贷款资格进行了审核认定，涵盖粮食储备、购销、龙头加工等各类收购主体，收购网点近千个，基本覆盖了全省各县（市、区）。目前，该行政策性粮食收购企业授信全部完成，同时累计审批市场化夏粮收购资金贷款44亿元，已累计投放20亿元，同比多放5亿元。首笔贷款投放较去年提前15天，为售粮农民“粮出手、钱到手”提供了有力资金保障。

农发行山东省分行副行长吴辉家表示，在夏粮收购资金供应方面，将严格落实国家粮食收购政策，不断拓宽我省的粮食收购渠道，利用多渠道收购来解决粮食收购问题，保护农民利益。对中央和地方储备粮油增储和轮换所需政策性收购资金，确保及时足额供应。对不承担政策性收购任务的各类粮食购销企业、产业化龙头企业、粮食加工企业和其他粮食企业推行就近收购粮食的，在落实风险防范措施的前提下，积极予以信贷支持。同时，做好小麦最低收购价预案启动的充分准备，对中储粮直属库及指定企业执行预案收购小麦的，提供收购价款及收购费用贷款，确保预案启动后，及时足额将收购资金通过贷款企业兑付到农民手中，牢牢守住农民种粮“卖得出”的底线。



□ 新华社发

粮食市场化改革是大势所趋。为有效解决市场化收购形势下粮食企业融资难、担保贵问题，农发行山东省分行积极创新推广信贷模式，加大信贷支持力度。推动建立省、市、县三级粮食收购信用保证基金模式。在去年成功推动莱州设立首只政府收购贷款信用保证基金的基础上，今年在平度及枣庄台儿庄、峄城等县区推广，地方政府出资引导，参与企业按比例认缴，该行按照企业认缴基金金额的10倍发放贷款，形成政银企联合支持粮食收购的政策合力。目前，菏泽市已经建立了市级信用保证基金，滨州、潍坊等市级基金也正在积极推进之中，将于近期落地。

协调强化风险分担体系建设。为解决小微企业资金短缺问题，该行在贷款利率执行人民银行同期同档次基准利率的基础上，积极与省农担公司、供销社担保公司等政府背景专业担保公司协调，争取对小微企业贷款担保的优惠政策。

试点推广供应链贷款模式。为配合我省推进粮油品牌建设，打造“齐鲁粮油”公共品牌，该行将充分利用我省大型粮食加工企业多、实力强的优势，向上衔接粮食收购企业，重点支持收购产销对路的优质粮食品种，建立产销联盟，促进龙头企业粮食加工能力和购销企业粮食存储能力“强强联合”。

一手抓“融资”，一手抓“融智”，恒丰银行——

开创全方位金融扶贫新模式



□ 本报记者 王新蕾

6月12日上午，恒丰银行媒体行活动走进云南省文山壮族苗族自治州，参观恒丰银行文山小微支行。在该行会议室的荣誉墙上，记者看到一封封装精致的“感谢信”，落款是砚山县人民政府。

信中写道：“2018年以来，贵行坚持回归本源，服务实体经济，全面助力少数民族边疆地区经济社会的发展。不仅在信贷投放上予以支持，更把先进的金融经验带入文山壮族苗族自治州，无偿为文山州及我县主要国有企业的市场化改造、重大项目融资、财税设计等提供综合金融服务，体现了贵行专业化、差异化、综合化的服务理念，更体现了贵行高度的社会责任和使命感。”

山小微支行行长朱先涛说。

在采访团与砚山县政府座谈中，砚山县委常委、常务副县长李黎表示，我们的感谢发自肺腑，在我们多次需要信贷资金时，恒丰银行总是以最快的速度解决资金难题，“目前砚山只有国有银行、当地的农商行和城商行，没有股份行进驻，我们盼望恒丰银行能在砚山开设分支机构。”

在文山州文山市，记者也听到了同样的声音。座谈中，文山市委常委、常务副市长杨传辉说：“恒丰银行给予文山市三七产业发展极大支持，包括园区建设、产业链授信等，也为文山市脱贫攻坚作出了突出贡献。”

据介绍，文山壮族苗族自治州是云南省下辖的民族自治州，位于云南省东南部，截至2018年末，下辖一市七县全部为贫困县（市），其中广南县、马关县为深度贫困县；文山州贫困人口数量约为37万人，贫困发生率达13.21%。目前，恒丰银行在文山州信贷投放余额21.4亿元，其中，今年一季度新增投放5.4亿元。

难发展。因此，必须一手抓“融资”，一手抓“融智”，两手抓、两手都要硬。”朱先涛以“两手抓”总结该行在助推脱贫攻坚中的工作经验。

“融资”+“融智”是该行结合文山州实际，做“用心倾听的敏捷银行”的现实体现。针对文山州实际情况，朱先涛分析出优势和劣势，“劣势主要体现在地方政府公共预算收入少，民营经济不发达，项目建设资金不足，企业、个人资金少，平台整合、项目设计、财税设计落后，缺乏先进的金融理念、金融模式，基础设施建设落后等；优势是政策支持力度大、红利多，上级转移支付资金多，资金需求旺盛，政府支持力度大，可挑选的项目较多。”

分析优势劣势之后，该行探索出两大融资模式，“一是以转移支付、政策红利、政府补助为还款来源，配合州主要国有企业担保的项目；二是围绕公用事业主体，配合州主要国有企业担保的项目。”朱先涛介绍说，“‘融智’方面，我们与文山州国资委签订独家金融顾问协议，在重大项目融资、政府平台改造、财税设计等方面提供独家咨询服务。”

走进砚山县工业园，更能看出恒丰银行对当地产业扶贫的支持力度。“我公司负责砚山县工业园建设，恒丰银行提供5000万元支持园区厂房建设，为承接东部产业转移提供了硬件条件。”砚山七乡发展投资公司黄庆文说。

以车联网为主业的砚山永盛杰科技有限公司，作为工业园内43家企业之一，去年把总部从深圳搬过来，用33天实现了从签约到投产。“园区硬件环境好、定位准、前景广，这是我们最看重的一点。”总经理王敬均说。

“通过为园区企业设计统购统销的模式，降低采购成本，扩大销售渠道，通过2亿元的银行承兑汇票融资，迅速做大了规模，实现两家县属国有企业市场化改造，带动7900人就业，其中四分之一为建档立卡户，还促进了保障房、异地搬迁项目实施。”朱先涛说。

在文山三七园区，也活跃着恒丰银行的身影。文山三七园区投资公司董事长张选怀说：“园区主要所在地登高片区域项目，就是由恒丰银行提供的4.5亿元资金支持完成。目前，恒丰银行又给予我们7000万元综合授信，帮助我们在园区建设、三七市场交易等方面开展工作，有计划地对园区企业给予支持，带动整个三七产业链条的发展。”

为产业扶贫注入金融活水

山东工行首笔

政府采购合同融资业务落地

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 工行山东省分行近日为某民营小微企业依托其政府采购合同发放融资，实现了该行系统内首笔政府采购合同融资业务突破。

政府采购合同融资是指参与政府采购活动并中标（成交）的中小企业供应商，凭借政府采购合同向参与政府采购合同融资业务的金融机构申请融资，金融机构为其提供不超过政府采购合同金额贷款的融资模式。目前，全国政府采购规模每年可达3.1万亿元，授予中小企业的采购额2.4万亿元，授予小微企业的采购额1万亿元。为更好地发挥政府采购扶持中小企业的政策功能，提高企业融资便利性，2018年山东省政府出台《政府采购合同融资管理办法》，并于2019年2月底实现山东省政府招标采购信息与人民银行应收账款融资服务平台对接。

省政府办法发布后，该行高度重视，积极部署推进政府采购合同融资，积极与总行沟通在系统内先行先试，逐户梳理相关供应商信息，确定目标客户，联动二级分行、支行共同营销客户并进行试点。该行在业务办理过程中，得到了人民银行济南分行、省财政厅、中征（天津）动产融资登记服务有限公司在线技术指导。在总省市支行共同努力及相关机构的支持下，该笔业务实现落地，该业务为工行系统内首笔政府采购合同融资业务，为下一步该业务推广积累了经验，奠定了基础。

交通银行

助力地方政府柜台债试点发行

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 记者近日从交通银行山东省分行获悉，根据财政部统一部署，交通银行将于6月14日至6月24日，先后在海南海南、上海、广东、广西开展第二批地方政府柜台债市场发行。本次试点发行的地方政府债均为专项债券，项目类型涵盖收费公路项目、土地储备项目等，募集资金用于地方经济建设。

今年3月份，交通银行参与了浙江、四川、北京地区地方政府柜台债首批试点发行工作，销售份额全部提前售罄。据交行相关人士介绍，交通银行将发挥其专业能力，产品报价优、做市经验丰富等优势，为发行主体和投资者提供专业高效服务。发行期间，客户可以通过交通银行上述区域营业网点进行认购。

据了解，柜台地方政府债券属政府信用，发行主体包括各省、自治区、直辖市政府（含经省级政府批准自办债券发行的计划单列市政府），具有安全性高、流动性好、投资交易起点低以及利息收入免征所得税与增值税的优势，能够较好地满足低风险偏好机构客户与个人客户的投资交易需求。投资者通过投资该债券，可以在获得债券收益的同时支持当地经济社会发展。同时，地方政府债在商业银行柜台市场发行，有助于拓宽地方政府债券的发行与交易渠道，是金融服务实体经济、防控金融风险、深化金融改革的重要举措。

据介绍，交通银行将进一步大力发展柜台债券业务，开发柜台债业务电子渠道，为公众提供更便捷、更稳健的投资新渠道。

联合资信上调青岛农商银行主体信用评级至AAA

□ 记者 王新蕾 报道

本报青岛讯 6月3日，联合资信评估有限公司发布跟踪评级报告，将青岛农商银行主体评级由AA+上调至AAA（市场最高级别），成为全国农商行第十家主体评级为AAA的银行。

联合资信评估有限公司表示，上述决定主要基于以下考虑：一是青岛农商银行资本补充渠道拓宽，信息披露透明度、资本实力和品牌影响力得到提升；二是该行内部控制及风险管理水平不断提升，营业网点在青岛地区覆盖范围较广，主营业务稳步发展，在当地具有较强的市场竞争优势，储蓄存款及定期存款占比高，核心负债稳定性较好，不良贷款率低于行业平均水平。

此外，联合资信同时将青岛农商银行发行的“15青岛农商二级”的债项信用等级由AA调升至AA+，将“17青岛农商绿色金融债01”“18青岛农商绿色金融债01”和“19青岛农商金融债”的债项信用等级由AA+调升至AAA。该评级结论反映了青岛农商银行已发行金融债券的违约风险极低，已发行二级资本债券的违约风险很低。

德华安顾人寿与贝莱德公司签署合作备忘录

□ 刘振男

6月6日，德华安顾人寿保险有限公司与贝莱德资产管理北亚有限公司在济南交换合作备忘录，将在资产管理业务层面展开交流合作。

作为全球最大的资产管理公司，贝莱德声誉卓著，在资产管理领域尤其是量化投资领域经验丰富，此次双方同意就备忘录内容进行合作，计划在资产管理业务层面展开并强化合作，包括市场评论及资产管理实践的交流，这将为德华安顾人寿带来投资能力的提升。在不断提升自身投资能力的同时，德华安顾人寿也计划参与贝莱德发行或作为投资顾问发行的资产管理产品，为保险客户提供全球优质的资产管理服务。

德华安顾人寿保险有限公司成立于2013年，是山东省国有资产管理公司与慕尼黑再保险下属的德国安顾集团、德国安顾人寿共同出资组建的全国性寿险公司。

贝莱德是全球规模最大的投资管理公司，总部位于美国纽约。作为一家全球性企业，为南北美洲、欧洲、亚洲、澳洲、中东和非洲的客户管理资产，客户群包括政府、主权基金、银行、全球性公司、国有企业、公募基金、保险、共同基金、捐款基金、基金会、慈善基金，以及个人投资者。2019年3月31日，贝莱德在全球管理的总资产规模高达6.52万亿美元，涵盖股票、固定收益投资、现金管理、另类投资、不动产等资产类别。