

# 金乡供电“光伏扶贫”为贫困户照亮前行路

□ 孙兴舜 侯成旭 张思凯

近年来，国网金乡县供电公司认真落实县委、县政府关于新时期扶贫开发决策部署，在配套电力工程建设、电费结算、后期运维等方面提供技术帮助和贴心服务，积极主动服务“光伏扶贫”，为贫困户脱贫致富照亮前行之路。

金乡县供电公司光伏扶贫项目开辟了用电“绿色通道”，主动对接县、镇级地方政府扶贫办，畅通光伏阳光扶贫。简化并网工作流程，提供并网申请受理、项目备案、接入系统方案修订、

设计审查、并网验收与调试等服务，确保项目如期建设并网、电费按时结算，实现精准扶贫。积极推广利用“光伏云网”等新型服务手段，全面做到“一次办好”，提供“一站式”增值服务，让贫困户轻松享受“一次投入、快速见效、长期受益”。截至2018年底已并网光伏扶贫电站94处，其中联村电站9处，村级电站85处，建设规模1230.19千瓦，覆盖148个村，1478户贫困群众受益。截至2018年底，总发电量175.96万千瓦时，结算电费共69.48万元。

该公司积极开展光伏扶贫资金支付

工作，设立光伏扶贫电费结算专责人，负责与县扶贫办沟通，督促各扶贫项目单位及时开具发票并梳理电费结算情况，实现电费支付工作内转外不转，足额、按时结清发电收益，确保不发生延迟结算事件，真正将国家惠民政策原原本本落到实处，增强了贫困户对光伏扶贫的信心及对政府和供电公司的信任度。日前，省扶贫办申报了我省第二批光伏扶贫项目，金乡供电公司已完成94处国家第二批光伏扶贫补助项目基础信息核对工作，确保下一步国补资金顺利支付到位。

目前运行的光伏扶贫电站，大多都是供电公司验收并网后，由县、镇扶贫部门转交给属地村委会，由村委会指派人员进行兼管管护。考虑到管护人员大多没有经过系统技术培训，缺少管护的专业技能，金乡供电公司制订“分包服务”方案，由各乡镇供电所安排台区负责人或者邻近台区负责人，划分区域，包保光伏发电用户的维护指导工作。指导客户掌握光伏发电设备维护知识，帮助用户对逆变器、智能电表进行巡查，提醒用户定期清洗光伏板灰尘等，保证用户的光伏发电设备健康运行，保证发电收益。

# 找准采场与市场的结合点

滨湖煤矿销售创历史新高

□张胜奎 张思凯 报道

**本报滕州讯** 近日，山东能源枣矿集团滨湖煤矿调度指挥中心传来喜讯：该矿2月份商品煤销售达7.1万余吨，其中精煤销售4.6万余吨，创出了建矿以来小月销售商品煤最高纪录，为完成首季开门红提供了坚实保障。

作为薄煤层矿井，他们是怎样在节日期间安全压力大、生产天数少的情况下，创出了这样的效益？该矿矿长邓涛给出了答案：“小月销售纪录的刷新，得益于矿井的协同有序生产，得益于职工勇挑重担的干事激情，更得益于灵活的销售策略和真诚服务。”

该矿坚持采场对接市场的原则，合理调整生产时间，加大节日前后的营销力

度，抓实煤炭发运环节，进一步提高工作效率，提升煤炭销售精准度，确保了煤炭产得出来、运得出去、客户满意。

“我们始终坚持精煤致胜战略，突出电厂用煤和焦化用煤两种用途，找准采场与市场的结合点、产量与质量的平衡点，进一步拓展客户群组，销售订单源源不断。”该矿销售科长魏晶高兴地说。

思路决定出路，战略赢得市场。该矿销售科人员按照“稳固现有客户，扩大销售半径”的工作思路，在通过电话、走访、座谈等形式与老客户进行深度沟通，稳固现有市场的基础上，不断拓宽销售渠道，充分发扬“跑断腿、磨破嘴”的精神，2月初就开始赴江苏徐州、山东临沂、泰安等地的焦化厂，上门进行沟通交

流，推荐产品，春节放假也没有休息，全力以赴开拓焦化用煤销售市场，竭尽所能满足客户多样化需求，用精诚服务提升市场竞争力，截至目前，已发展2个焦化厂直供客户，赢得了销售主动权。

“有了订单就有动力，有了动力就有效益，有了效益就能激发职工的干事热情。”该矿洗煤厂厂长靳家成说，他们在春节前全速生产的基础上，大年初四一上班就开足马力生产，采取倒排任务、挂图作战、区域划分、专人负责等方式，强化各道工序规程措施、设备设施以及人力调配等制度落实，全力以赴保证商品煤品种、数量和质量，满足客户的“私人定制”要求，确保了商品煤按时交付。

据该矿磅房班长周超介绍：“每天几乎都有600余车次需要过磅，要详细计量吨位、开出票据，我们从早上6点干到晚上11点半，虽然累得腰酸腿疼，但是一想到矿井良好的销售局面，付出再多都是值得的。”随着“车辆已识别、刷卡成功”声响起，一辆辆满载商品煤的汽车驶离滨湖煤矿，前往客户指定地点，为矿井的增盈创效提供了源源不断的动能。

“我们坚持稳固老客户、寻求新客户，保住大客户、维护小散户的工作思路，商品煤销量稳中有升，形成了‘以产促销、以销带产、产销联动’的良好局面，推动了‘美丽智慧滨湖’高质量发展。”邓涛说。



□陈宜勇 鲁冰 报道  
日前，山东能源临矿集团古城煤矿团委组织志愿者服务团队参加义务植树活动，用“植绿、爱绿、护绿”的生态文明观念，为推进绿色矿山建设增添了一抹亮丽。

## 中国石油菏泽公司 首座智能充电桩启用

□刘燕丽 报道

**本报菏泽讯** 3月19日，中国石油山东销售菏泽公司首座安全环保示范站智能充电桩在雷泽湖加油站正式启用。

菏泽雷泽湖加油站临近雷泽湖水库，为突出生态环境保护，公司率先完成三次油气回收和双层罐改造，并将其打造为安全环保示范站。

菏泽公司为该站配备了微型消防站，制作了安全环保宣传栏，推行安全目视化管理。便利店内突出安全环保主题特色；卸油罐区每条管线明确用途走向；加油站内消防器材定位摆放。为进一步提升员工的安全意识和风险辨识能力，又在该站建设了应急演练培训场地，并先行对该站员工进行安全教育和灭火演练。

当前，随着四轮电动车的迅速增多，充电问题亟待解决。为符合公安部门《关于规范电动车停放充电加强火灾防范的通告》要求，公司将其纳入创新课题，设计了电动车IC卡智能充电桩。一桩一卡，刷卡即可充电，彻底解决了加油站私拉乱扯线路问题，规范了电动车安全充电。

# 中融新大全流程定制化生产

# “量体裁衣”颠覆传统产销模式

□左丰岐 陈金山 报道

**本报青岛讯** 2月27日，日本伊藤忠商事株式会社社长犬仓正寿一行7人来到中融新大山焦铸造公司进行参观、学习和交流，双方新签订近2000吨特级焦炭产品订单。犬仓正寿表示，作为世界500强企业，5年来伊藤忠始终信赖山焦铸造的焦炭品质，一直坚持定制使用低硫、低磷、低灰、强度高、热反应性高、用量省的山焦铸造产品。

近年来，中融新大焦化板块铁雄新沙、铁雄冶金、山焦铸造三大生产基地企业大力实施品牌战略，开展创建焦炭质量品牌行动，对内加强基础管理，升级改造环保安全工艺技术，对外细分市场、优化服务，及时了解客户需求，从过去单纯地

按国家标准生产“普货”，发展到全流程定制化生产，为客户提供质量稳定的优质产品。各企业销售部门也由传统的上门公关推销，变成为客户“量体裁衣”，颠覆了焦化企业的传统产销模式。

围绕提高品牌竞争力，各焦化企业从董事长、经理、各分厂厂长，到配煤、技术、质量、环保部门负责人，分组定期定点深入合作钢企的生产现场，与高炉炉长、工程技术人员、操作工进行经验和技术交流，就焦炭使用情况虚心听取意见和建议，共同研究会商，及时将改进措施一一落实到生产环节。铁雄冶金公司副总工程师王贺红介绍，为了满足钢厂的个性化需求，公司配煤研发中心先后改善创新显微结构配煤法、双（铵）法烟气脱硫脱

硝、烟气回配降低焦炉氮氧化物等技术，全部达到国内行业一流水平，保证了生产线各个环节的技术控制越来越先进。客户只要提出产品质量要求指标，公司就能快速转化成配煤生产的详细内控指标，再细分成生产线上的具体操作指标，保证生产出来的焦炭完全满足客户的质量标准要求，保证客户更好地提高生产效率和产品竞争力。

焦炭生产全过程会受到很多因素影响，各企业从源头控制，对照合同指标，一丝不苟地从原料采购、中间控制、考核措施上落实改进措施。对后期影响焦炭质量的不确定因素进行了提前预控。铁雄冶金生产技术部部长陈国祥把根据客户需求精准配比生产出的焦炭称为“标配焦

炭”。专门使用铁雄“标配焦炭”的亿鑫钢铁董事长刘传贵说，亿鑫钢铁近三年来创效能力逐步增强，铁雄焦炭起到了关键的支撑作用，不仅提高了钢产量，还大大节省了原料成本。

将产品当作人品来经营，中融新大焦化产品靠质量、品牌和口碑赢得了客户，赢得了市场。2017年以来，集团三大焦化企业已与包括日、韩知名企业在内的国内外50多家钢企签定了以焦炭为主的长年购销合同。有了一流的质量品牌技术作保证，铁雄新沙、铁雄冶金近年还拓展了环保安全技术输出、推广、示范等增值服务新业务。在全国环保高压和焦化行业供给侧改革的严峻形势下，中融新大焦化板块龙头高昂，产销两旺，经济效益稳居行业前列。

# 寿光供电为线路安全运行加上“双保险”

□ 王磊 左丰岐

“师傅，临近电力线路作业，请一定与电力线路保持安全距离。施工机械与110千伏延益线线路导线安全距离不小于4米，施工机械与220千伏晨延线线路导线安全距离不小于5米。”3月18日，在寿光市幸福路自来水管道施工现场，国网寿光市供电公司孙集供电所护线员张昆在场地上紧紧盯着正在施工作业的挖掘机等车辆，不时提醒作业人员注意上空的高压线。“如果没有问题，我会每隔一个半小时，发一次现场图片到工作群里。如果发

现有问题，我就会第一时间进行提醒。”张昆说，每天他都会在自己负责的线路上巡查两遍，如果有特种车辆施工，就得现场盯防。

时下正值基建施工、绿化植树、蔬菜大棚换季的黄金季节，也是线路杆塔被撞、电缆被挖等外力破坏情况的多发季节。寿光市供电公司加强对特种车辆、大型施工机械的管理，建立特种车辆联系人档案，通过采取发放警示标贴、发送短信、不定期向特种车辆驾驶人进行安全施工注意事项讲解等措施，杜绝吊车等大型机械触碰导线引起线路故障。

“公司还对施工外破隐患进行摸底排查，建立隐患档案，明确线路防护专责人，实行网格化防护，组织台区经理现场发放防外破宣传资料，与施工单位签订安全协议，完善电缆运行标识和安全警示标志，强化可视化等技防措施应用。”寿光市供电公司运维检修部伦锋表示。

“工程施工前后，供电公司的工作人员来到现场给我们发放《电力设施保护宣传手册》，并详细介绍了供电线路防护措施，提醒作业人员安全施工，对提高我们对供电线路和人身安全的保护意识很有帮助。”施工单位的现场负责人说。

为切实保障电力设施安全，3月12日至4月11日，寿光市供电公司开展了电力线路防护宣传月活动，围绕线路保护区内特种车辆、大棚种植、线下植树、工程施工、放风筝、垂钓等六项重点外破风险，通过线上线下多种渠道，全员参与、全面覆盖，一方面在各个隐患点开展防外力破坏宣传，安装警示标识，建立安全隐患档案，进行现场安全管控，消除隐患等措施，另一方面实施专人专靠值守工作，对所辖线路进行定期巡视，对重要线路进行特殊巡视，为寿光电网输电线路的安全可靠运行加上“双保险”。

## 段伦韵：绝不放过一丝疑问

□ 王宪才 左丰岐

说起话来柔声细语，完全看不出她是一个面对困难契而不舍的人，更想不到她是一个抓住问题穷追猛打的人。面对房产、土地信息采集中发现的疑点，国网莱芜供电公司综合服务中心员工段伦韵用钉钉子精神一锤接着一锤敲，把每一个细小的疑问都弄得清清楚楚、明明白白。

2018年，按省公司统一安排，综合服务中心负责非生产类办公用房土地照片信息采集工作。本次信息采集工作要求房屋土地的卡片信息、权证信息、使用信息、照片信息、位置信息等必须相符，实现账、卡、证、图、用等信息对应一致，不仅对信息的真实性要求很高，也有很强的时效性。

如何才能更好地完成这项工作，段伦韵先后到发展部、财务部等有关部门查找历史资料，仔细核对闲置土地、闲置房登记表和财务资产卡片，发现了两处不对应的情况。在现场核查办公用房特别是核查仓库等用房时，她常常被婉言拒绝，有的甚至以种种借口拒绝核查，面对这种情况，段伦韵丝毫不退让。为了一间房子，她有时候得先后去四五次才能查实情况。

在对供电所闲置资产进行信息采集时，段伦韵除了根据历史资料对现场查验外，还找供电所的老同志了解供电所的历史沿革、有没有搬迁、大修等情况，先后发现了杨庄供电所谭家楼电工组、方下供电所土楼电工组等被遗漏的办公用房。2018年7月，她按约定的时间去原常庄供电所现场核查，当时拿钥匙的同志因临时有事没有及时赶到，段伦韵在太阳下晒了两个多小时。等打开院门，院子里杂草丛生，门窗都生锈坏掉了，而且相邻的小工厂老板还在里面养了鸡。她第一时间把情况告诉了相关负责人，并找到当事人，义正辞严地告诉他：“这处房产是属于供电公司的，赶紧收拾干净，否则我们将起诉你。”过了几天，她再次到现场查验清理情况。

“这是咱供电公司的家底，家底摸不清，何谈资产管理？”莱芜供电公司监审部主任夏坤介绍说,不动产信息是省公司巡视巡查的重点内容,如果信息不实就是一个很严重的问题,如果把信息据实统计上来,这个问题就不再是问题,段伦韵为此付出了不少心血。

## 田庄煤矿 评出首批132名“临矿奋斗者”

□ 陶然 梁伟

“你被评上了咱们矿的‘临矿奋斗者’，这个月的工资比我多了几百元呐，以后要多多向你学习，努力工作，争取明年我也被评上。”临矿集团田庄煤矿设备再利用中心职工张丽看完工资表，羡慕地对自己的同事王金华说。近期，在临矿集团田庄煤矿被干部职工最热议的话题非“临矿奋斗者”评选活动莫属了，132名“临矿奋斗者”的评出，更是在该矿激起了不小的水花。“不让老黄牛吃亏，给火车头加满油”不再是一句口号，而是变成了实实在在的每月奖励，给全矿职工带来了满满的正能量。

据笔者了解，从今年1月份开始，临矿集团田庄煤矿在全矿范围内开展了首届以“寻找奋斗者、发现奋斗者、表彰奋斗者”为主题的“临矿奋斗者”评选活动，遵循着“向基层倾斜、向一线倾斜”的原则，经过层层推荐、筛选、测评、公示，最终选出了132名来自不同岗位、不同年龄、长期在基层一线默默奉献的普通员工。“临矿奋斗者”每年评选一次，被选上的员工在名誉上、经济上都得到相应的奖励，做到“以奋斗者为本，不让奋斗者吃亏”。

本次选出的“临矿奋斗者”有在该矿工作20多年、如老黄牛般勤勤恳恳的60后建矿元老，有在摸爬滚打中破茧成长的70后中坚力量，也有勇于创新、奋进有为的80后年轻员工；有在井下一线勤勤恳恳工作的采煤工人，有将10多年青春奉献给平凡岗位的会计，也有默默奉献矿山、不求回报的技术人员……他们活跃在该矿的各个平凡岗位上，用奋斗的力量诠释了自己的不平凡之路。

“田庄煤矿1997年建矿，22年来，不畏艰辛的田庄人凭着‘吃苦耐劳、能打胜仗’的奋斗精神前仆后继，艰苦创业，矿井经历了从小到大、从弱到强、从单一煤炭产业到现在的集约、高效、多元发展，涌现了一批批不计较个人得失、以矿为家，为矿井作出杰出贡献的奋斗者，他们理应得到应有的尊重和荣誉。”提议发起“临矿奋斗者”评选活动的该矿党委书记、矿长李宗国告诉笔者。

## 菏泽煤电 把“两会”声音送到千米井下

□左丰岐 王凤斌 报道

**本报聊城讯** “职工朋友们，大家好！您现在收听的是‘菏泽之声——两会声音到井下’专题节目，下面为您播报‘两会’要闻……”3月初以来，在山能临矿菏泽煤电郭屯煤矿、彭庄煤矿千米井下，奋战在安全生产各条战线上的干部职工总能从井下语音广播系统中听到来自全国“两会”的声音。

“这种形式很新颖，很有吸引力。我们通过井下语音广播学习全国‘两会’精神，聆听党的声音，了解国家大政方针，工作起来更有干劲、更有力量！”郭屯煤矿综采一区党支部副书记李培帅兴奋地说。

自全国“两会”召开以来，菏泽煤电充分利用党委中心组理论学习会、“三会一课”、基层单位班前班后会等时间多渠道、全方位宣传解读“两会”精神，迅速在全公司掀起学习全国“两会”精神热潮。同时，借助“学习强国”平台，在公司微信公众号开设学习全国“两会”专栏，每天推送“两会”要闻，让干部职工轻松享受指尖上的精神大餐。

为促进干部职工更加深入地学习、领悟“两会”精神，他们又创新学习形式，利用矿井井下语音广播系统，开设“菏泽之声——‘两会’声音到井下”专题节目，自主录制“两会”精神要闻内容，把“两会”精神实时传到千米井下，送到干部职工的心坎上。

“今后我们将陆续增加播报内容，将党的声音和上级党委工作精神穿越千米地层送到生产一线，从而营造地面会议学、个人手机学、井下广播学的立体化学习氛围，并学以致用、以用促学、学用相长，为推动公司高质量发展提供强大内动力。”该公司党委副书记、工会主席李安平介绍说。

## 济钢环保新材料产业园开工建设

□张洪雷 李元旭 左丰岐 报道

**本报济南讯** 3月15日，山钢济钢集团发布环保新材料产业园矿山基建施工工程总承包及采矿运行招标公告，标志着山东省新旧动能转换重大工程项目、年产1000万吨环保材料的济钢环保新材料产业园进入全面开工建设阶段。

济钢环保新材料产业园是济钢转型发展的重大项目之一。该产业园位于济南市章丘区官庄街道，该项目成功纳入山东新旧动能转换重大项目库第一批优选项目第221项，济南市2018年度重点项目第27项。2018年,该公司按照“定位要准、眼界要宽、动手要早、落地要实”的总要求,先后完成了采矿权出让、建设用地出让、征地修路、村庄搬迁、主机设备采购、园区场平和部分土建施工等工作。年初以来,中转库、办公区、一期绿化场平等土建项目全面开工。

该园区利用所在地优质石灰石资源，依靠现有的装备、环保、人才、技术和市场优势，采用清洁生产工艺，生产环保新材料等高端产品，服务于钢铁、电力、化工、铝业等行业的烟气脱硫除尘，高端碳酸钙产品面向橡胶、涂料、造纸和医药等行业，可引领济南市石灰石资源深加工产业向环保化、集约化和大型化转变，具备明显的经济、环境和社会效益。该园区总投资9.93亿元，计划2019年10月试生产。