

### 山东建行积极助力民营经济高质量发展

# 民营企业信贷客户占比达92.7%

□ 本报记者 王新蕾  
本报通讯员 宋志修

一直以来，商业银行是民营企业融资的重要渠道。在我省，以建设银行山东省分行为代表的金融机构，主动强化内部制度建设，提升服务民营经济内生动力，始终保持和民营企业的鱼水关系，不断优化内部业务管理、授信政策、资源配置，主动、充分满足民营经济转型发展过程中产生的内在合理金融需求，支持民营经济高质量发展。目前，该行民营企业信贷客户占比达92.7%，贷款余额占比达40%，贷款累计投放占比过半。

### 金融科技赋能，线上融资除痛点

“既能缓解财务支付压力，实现快速分销、回笼资金，又能帮上游供应商加快资金周转，帮下游经销商筹资定货，建行的网络

银行‘e贷款’真是好！”这是福田雷沃国际重工股份有限公司财务总监对建行网络银行业务的评价。

“只要网上申请，经福田雷沃系统确认，我们当天就能拿到资金，效率很高。”潍坊供应商帅克机械股份公司财务经理汤善梅对记者说。

这是建设银行网络银行供应链类产品“e点通”和“e销通”，依托核心企业的资金流、物流、信息流，为核心企业上下游客户提供“一点对全国”的全流程网上金融服务。该行已为福田雷沃179家上下游客户开立账户，增加了29亿元的结算量，办理了12.37亿元的资产业务，实现了1.5亿元的新增存款、1072万元利息收入、600万元的中间业务收入。

依托“新一代”平台，建行山东省分行不断融合创新，小微快贷、裕农通、药品追溯平台、智慧政务平台等产品和平台相继上线。目前，该行小微快贷余额23.94亿元，较年初增长16.93亿元；云税贷余额7.75亿元，较年初增长6.11亿元；网络供应链普惠金融客户116户，新增42户，贷款余额2.97亿元，较年初新增1.20亿元。

### 开辟绿色通道，多点发力纾困民企

针对民营企业融资困境，建行山东省分行持续优化信贷流程，对行业领头羊、具备较强竞争力的重点优质民营企业及民营企业临时、紧急的信贷或理财业务等非信贷需求，在审批上给予“绿色通道”，合理压缩审批流程和时间；对信用记录良好、银企合作关系密切的大中型民营客户，探索线上审批模式，不断提升审批效率。

同时，建行山东省分行持续优化“单一窗口”管理系统，确保客户需求能够得到快速响应，不断提升准入、审批、放款工作效率和质量。

发挥资管产品资金投放效率高、形式灵活多样的特点，建行山东省分行通过资产收益权、股权收益权、并购等多种方式满足大中型民营企业多元化的融资需求，通过将代客理财资金引入到大中型民营企业的方式，在丰富投向大中型民营企业的资金来源的同时，也让社会资本分享到大中型民营企业发展带来的红利。2016年、2017年和2018年上半年内支持大中型民营企业的金额分别为56亿元、28亿元和6.4亿元。截至2018年上半年存续期内32亿元。

债务融资方面，该行今年已承销民营企业融资5.0亿元，截至3季度末，该行存量债券余额34户57笔共计360.93亿元，其中民营企业15笔72.50亿元，民营企业占比20.1%，为滨州西王、日照岚桥、烟台南山、东营万达、

愉悦家纺等客户融资提供便利。

### 致力银企双赢，化解民企信用风险

为全面主动加强风险管理，建行山东省分行充分运用金融科技手段，提升选择客户、评价客户和管理客户能力，将真心做事、真正于实业的民营企业尤其是小微企业选出来，全力支持做优做强。该行依托RAD（全面风险监控预警平台），全方位拓展内外部数据来源，提升对各类风险的预研、预判和预防能力。

建行山东省分行充分发挥债权人委员会的作用，主动帮扶部分民营企业度过临时性资金周转难关，主动为企业出谋划策，实现银企双赢。该行转变对大中型民营企业“垒大户”的传统思维，积极运用“银团贷款”等形式，带动更多金融机构，调动更多社会资金服务民营企业发展。

据了解，近期，建行山东省分行确定了授信尽职免责认定标准，实行差别化尽职免责要求，在规定的容错率范围内，没有发生失职、渎职行为的免责。在风险可控的情况下，对于已成立债委会的企业，为保证企业正常运营，不随意停贷、抽贷，对于经办机构执行债委会的决议和要求，不追究相关责任。

鲁证期货获金融知识大赛优秀组织奖

□ 记者 李铁 报道  
本报讯 近日，由中国金融期货交易所主办的第六届“中金所杯”全国大学生金融知识大赛落幕。鲁证期货凭借优秀的组织实施和优质的培训质量，从100多家会员单位中脱颖而出，连续第六届赢得“中金所杯”全国大学生金融知识大赛“优秀组织奖”。

鲁证期货先后对接山东大学和山东财经大学两所高校，组织协调发动学生报名、竞赛宣讲、培训等工作。通过学校内部信息发布平台、校园宣讲、发放和张贴海报等方式，宣传鼓励学生报名，共吸引来自两所高校五百多名在读本科生、研究生报名参赛。两所高校共开展了八场专题培训活动，并各安排了三个时间段进行专项答疑，同时提供在线咨询答疑，解答学生在研究课题题目过程中遇到的问题。

邮储银行淄博市分行获通信行业用户满意企业

□ 记者 李铁 通讯员 孙丰蕊 路锦 报道  
本报北京电 近日，2018年通信行业三项活动推进大会在北京召开，邮储银行淄博市分行被中国通信企业协会授予“2018年通信行业用户满意企业”荣誉称号。该行是全国获此殊荣的3家邮储银行之一，也是山东省唯一获此奖项的金融单位。

近年来，邮储银行淄博市分行坚持“始于客户需求，终于客户满意”的服务理念，不断提升、丰富、完善服务内涵。通过完善服务机制，健全管理体系；精细服务管理，提升客户体验；创新产品服务，全面支持地方经济发展；聚焦百姓关切，切实保护消费者合法权益，体现了国企的社会责任和担当。

泰康高端定制品牌“幸福有约”升级发布

□ 记者 王新蕾 报道  
本报北京电 12月8日，泰康保险集团在位于北京王府井大街的嘉德艺术中心召开“幸福有约”品牌发布会。“幸福有约”正式成为泰康保险集团旗下高端定制品牌。

升级后的“幸福有约”包含着统一的品牌理念，12款全新产品服务阵容，6大产品组合计划。在“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体的框架下，“幸福有约”延展出不同的细分产品。养老方面，泰康为高净值人群规划保险产品与医养实体服务，打造理想的晚年生活；医疗方面，泰康依托丰富的医疗保险体系，提供全球化的医疗资源服务网络；理财方面，泰康配合高净值人群对于资产配置全球化和专业化的要求，借助多元化理财产品；关怀方面，通过产品和服务让家族精神不断传承。

发布会上，泰康保险集团创始人、董事长兼CEO陈东升表示：“泰康正在进行的是大健康、大民生、大幸福工程。这份沉甸甸的责任感，让我们对于生命、对于幸福充满了尊重和敬畏，我们尊重生命、关爱生命、礼赞生命，就要为每一个客户、每一个家庭的全生命周期尽心尽力，帮助客户实现对于生命的品质要求，对于幸福的真实拥有。”泰康保险集团执行副总裁兼首席保险官、泰康人寿副董事长尹奇敏对“幸福有约”进行了详细解读。

平安人寿济南分公司服务送上门

□ 记者 王新蕾 报道  
本报济南电 近年来，平安人寿济南分公司用优质的服务把关爱带给千家万户，不断赢得客户信任与肯定，用行动诠释“扶善心，助大业”理念。

近日，在平安人寿济南分公司服务人员为客户的日常回访过程中，杨威和金嵩两位工作人员了解到，客户林阿姨需要办理生金领取业务。该保单是林阿姨在20年前为其老伴购买的，马上可领取生存金，考虑到老人年事已高行动不便，为减少客户麻烦，两位服务人员与林阿姨约好上门代办。到达林阿姨家中后，工作人员发现，林阿姨老伴张叔叔在半年前因为中风导致半身不遂无法顺利签字。工作人员立刻返回公司与柜面沟通，公司保全室建议通过上门帮客户拍摄视频完成业务。在征得林阿姨和其老伴同意后，工作人员再次来到客户家里，由杨威提问，金嵩拍摄视频，最终将材料交回公司办完业务。收到生存金后，林阿姨有感于杨威和金嵩两位工作人员的热情服务，赠送锦旗以表达感激之情。

发挥资本市场功能 服务乡村振兴战略

# 发挥资本市场功能 服务乡村振兴战略



□ 陈家瑛

实施乡村振兴战略，是党的十九大作出的重大决策部署。我省打造乡村振兴齐鲁样板，需要统筹和引导更多金融资源配置到农村经济社会发展的重点领域和薄弱环节。资本市场作为金融体系重要组成部分，在服务乡村振兴战略方面应发挥重要作用。

### 资本市场服务乡村振兴的主要路径

引导各类涉农企业对接资本市场，健全农村农业投融资体系。对于农业产业化龙头企业而言，可以通过首发上市（IPO）、新三板挂牌、发行公司债券等方式进行股权和债券融资，充分利用资本市场进行直接融资，加快转型升级，增强企业竞争力。

发挥涉农上市公司并购重组作用，促进涉农资源有效配置，促进我省新旧动能转换。可推动农业龙头企业深入实施基于产业逻辑的并购重组，淘汰落后产能，推动传统农业升级改造，促进新兴农业产业加速崛起，形成一批发展质量优、技术含量高、产业带动强、辐射影响力大的农业龙头企业。

充分运用期货市场工具对大宗农产品进行风险管理，提高农业保障能力。2015年，证监会指导大连商品交易所玉米期货上首创了“保险+期货”模式，并稳步扩大试点品种和范围。“保险+期货（权）”、场外期权、基差收购等模式让原本不可保的价格风险变得可保，成为支农惠农的有效工具，有助于形成金融支农完整生态圈。

通过特定资产证券化，重点支持农

村基础设施及乡村旅游发展。通常对于具备条件的供热、供电、燃气等基础设施以及旅游项目门票等有稳定现金流的资产项目，可以发行资产支持证券进行融资，提高资产流动性和效率。

引导和推动市场主体在精准扶贫中发挥作用，助力农村脱贫攻坚。通过引导、支持和鼓励上市公司、证券期货经营机构等市场主体积极履行社会责任，以“金融扶贫、产业扶贫、智力扶贫、消费扶贫、慈善扶贫”等多种方式进行精准扶贫、精准脱贫，实现资源和资本的深度融合，激发贫困地区“造血”机能。

### 资本市场服务乡村振兴的实践

近年来，山东证监局积极推动资本市场服务于我省乡村振兴工作，取得阶段性成果。

“三农”领域的直接融资规模不断加大。截至11月底，我省农业上市公司15家，新三板挂牌公司16家；其中，2016年以来，我省农业首发上市公司2家，募资6.15亿元，5家新三板挂牌农业企业募集资金2.32亿元，7家农业企业共发行公司债券16只，募集资金127亿元。

推动农业龙头企业做优做强。2016年以来，我省共有5家农业上市公司再融资52.34亿元，实现了快速发展；相关公司通过并购、重组等方式，有效整合其上下游产业链，进一步增强龙头企业带动作用。

期货市场服务“三农”的渠道和机制进一步拓展。鲁证期货等多家期货经营机构在滨州、菏泽、烟台等地，针对棉花、玉米、苹果、鸡蛋等农产品推动开展“保险+期货”试点项目，在助力农民规避农产品价格波动风险上取得积极效果。

扎实推进精准扶贫、精准脱贫。多措并举，积极引导市场主体开展精准扶贫和精准脱贫工作，形成各司其职、扶贫精准、举措到位的大扶贫格局。2018年召开涉及扶贫内容的培训会、座谈会9次，指导山东上市公司协会等4家协会积极开展扶

工作，并联合发布《山东证券期货行业服务国家脱贫攻坚战略行动倡议书》，大力引导市场主体积极履行社会责任。

### 资本市场助力乡村振兴存在的短板和建议

“三农”领域对资本市场功能认识不足，需要深化认识、转变观念。要以金融知识下乡等举措，加大宣传培训力度，普及资本市场基础知识，引导“三农”领域进一步转变观念，树立借助资本市场实现自身跨越发展的理念；要发挥现有农业上市公司榜样示范作用，利用好各省市的奖励扶持政策，相关部门应主动上门服务，引导更多涉农企业解放思想，开阔思路，规范发展，长远发展。

农业上市公司数量较少，“三农”领域的直接融资规模有待提升。一是引导更多涉农企业加快进行规范化公司制改制；有针对性推动运行规范、质地较好的龙头企业通过主板、中小板、创业板、新三板上市挂牌。

二是协调推动解决涉农企业改制和上市过程中遇到的土地权属、房产证办理、募投项目等方面的困难和障碍；针对涉农企业IPO存在的突出问题，督导其补足短板、规范发展。

三是支持和引导涉农上市公司选择配股、定向增发、发行优先股等工具进行再融资；鼓励和引导符合条件的涉农企业通过赴港上市、发行公司债券、资产支持证券等方式拓宽融资渠道。

四是鼓励、引导农业上市公司抓住并购重组“分道制”“小额快速审核机制”这一政策机遇，加速产业整合，实现规模扩张和转型升级，推动形成一批具有核心竞争力的农业龙头企业。

五是积极推进资产证券化，支持社会资本进入“三农”领域基础设施、重大项目、交通、能源、水务、园区、景区等建设。目前，我省一些市县的旅游资源开发已形成了一定规模，具有较为稳定的现金流。可将此类旅游项目门票收入，作为基

础资产予以证券化，将筹集的资金进行旅游项目再开发，发展特色旅游业。

“三农”领域对期货市场工具利用程度较低，期货市场服务“三农”的渠道和机制有待进一步深化。一是应积极培育涉期货市场主体。努力培育一批家庭农场、专业大户、农民合作社、产业化龙头企业等新型农业生产经营主体。推动交易所在我省增设更多涉农期货品种交割库。

二是积极探索期货支农惠农工具。引导涉期货龙头企业以及交割库企业，利用其在玉米、棉花、大豆、鸡蛋等产业链上的优势，探索有效利用期货市场的风险管理模式，发挥示范作用。支持涉农企业借期贷行农产品市场，对冲价格波动风险，发展订单农业，利用期权产品为农产品种植户实现保价销售；通过仓单质押、期货套保等方式降低信贷风险，缓解中小微企业融资难题。

三是积极创新支农模式。加大财政补贴力度，积极推动“保险+期货”“订单农业+保险+期货（权）”等创新模式在山东落地并推广，创新对棉花、玉米、苹果、鸡蛋等大宗农产品的多元化利益补偿机制。

金融支农组织以银行机构为主，需要引导更多金融资源支持乡村振兴。以银行为主的金融支农组织体系，难以满足“三农”多样化金融需求，应该在引导和聚集金融资源上做好工作：大力发展普惠金融，鼓励证券、期货、基金、保险、信托等机构在县域设立网点，开展投资者教育等金融知识下乡活动，结合金融机构各自业务范围聚焦服务乡村振兴；通过设立、引进并扶持农业产业投资基金、农业私募股权投资基金和农业科技创业投资基金，丰富农业龙头企业的资金来源；完善融资增信体系，在充分发挥国家融资担保基金作用的基础上，建立健全山东省专门服务“三农”领域的融资担保体系，推动更多融资担保机构下沉服务于“三农”领域，强化对“三农”领域的担保融资增信支持，引导更多金融资源支持乡村振兴。

（作者系山东证监局党委书记、局长）