

鲁证期货获行业多项荣誉

□记者 李轶 报道
本报上海电 11月9日,由期货日报社联合证券时报社共同主办的“第十一届中国最佳期货经营机构暨最佳期货分析师评选颁奖典礼”在上海举行。根据组委会的统计,共有近70家期货经营机构、600多位期货分析师向评选组委会提出了参评申请。鲁证期货在此次评选中得到业内专家和广大投资者的一致认可,获得多项荣誉。

凭借优秀的经营业绩,突出的研发水平、高效的创新能力和全面的服务意识,鲁证期货在众多参评公司中脱颖而出,连续六届赢得“中国最佳期货公司”殊荣。鲁证期货党委书记、董事长陈方再次荣获“中国期货公司最佳掌舵人”称号。在此次评选中鲁证期货还荣获“中国期货公司金牌管理团队奖”“最佳精准扶贫公益奖”“最佳期货IT系统建设奖”“最佳品牌建设推广奖”“最佳期货衍生品工具创新业务发展奖”“最佳风险管理子公司服务奖”;鲁证期货济南分公司、上海分公司分别荣获“最佳中国期货经营分支机构”称号。

此外,在分析师单项奖的评选中,鲁证期货研究员姜载亮、裴红彬、宋维演、李献刚、任鑫磊分别获评“最佳分析师”称号。

中华财险山东分公司举办技能大比武

□记者 王新蕾 报道
本报济南讯 11月9日至10日,中华财险山东分公司组织开展了一年一度的运营岗位技能大比武,经过一天半的紧张角逐,决出了个人赛中单证档案管理岗、出单岗前六名及团体赛前六名。

此次大比武活动,得到了全省17个三级机构的支持和积极响应,比赛通过预赛选拔优秀人才,实现了学习练兵全员覆盖。分公司营业部首次组队参加团体赛,实现了机构全覆盖。此次活动由出单岗位技能大比武扩展到出单岗和单证档案管理岗,实现了岗位全覆盖。

大比武期间,分公司运营管理部组织了“三级机构运营管理工作座谈会”,就当前运营管理工作及明年工作展开沟通与探讨;还组织召开了“车险核保工作座谈会”,集团公司共享中心核保服务部的两名员工与来自一线的出单人员进行现场交流。

PPF中信签战略合作备忘录

□记者 王新蕾 报道
本报上海电 近日,首届中国国际进口博览会在上海开幕。作为此次参会代表,中东欧地区国际金融和投资集团——PPF集团与中国中信集团有限公司(以下简称“中信集团”),签署了战略合作备忘录。双方将充分发挥在各自领域的优势,开展全方位、多领域合作,这标志着捷中之间“新丝绸之路”计划的进一步实施。

根据备忘录内容,捷信集团作为PPF集团的子公司,将在中国市场联手中信集团旗下企业,共同筹备和推广双方在相关领域的项目合作。通过与中国优质的大型企业的合作,捷信集团在华业务规模将持续提升,并保持良好的发展态势。PPF集团和中信集团将以此为基础,建立长期、稳定的业务合作关系,以共同发展、合作共赢为目标,实施战略合作计划。双方的合作集中于传统金融服务、资本运作、联合销售、生物技术及第三方市场开发等双方优势领域。

太平人寿济南中心支公司开展金融知识普及月宣传活动

□李莹
为宣传普及金融知识,提高公众金融安全意识和风险识别能力,太平人寿济南中心支公司于近期开展了“金融知识普及月 金融知识进万家”活动。济南中心支公司通过悬挂宣传横幅、摆放宣传展板、设立咨询台、派发宣传折页、现场解答业务咨询等方式讲解了对保险投保及理赔流程、反洗钱、防范电信网络诈骗、警惕非法集资等金融知识。通过此次宣传,提高了公众面对金融风险时的防范意识和甄别能力,加深了公众对保险产品及其服务的认知,受到一致好评。

邹平农商银行积极参与资本对接助力中小企业发展

□黄萌
近日,滨州市第五届资本对接大会召开。会上,邹平农商银行与企业亲切交流,切实了解企业融资需求,与申请流动资金贷款、符合申请条件的企业积极签约,破解企业发展困局,积极全方位金融服务网络,进一步助力中小企业发展。自2013年举行资本对接大会以来,该行采取多项措施,积极参与资本对接,由此大大减少银企信息不对称问题,达成更长久更远的合作。

乳山农商银行打响金融扶贫攻坚战

□宋佳林
今年以来,乳山农商银行将产业扶贫项目作为脱贫攻坚的主攻方向,立足当地资源优势,产业优势,全面推广“富民生产贷”等扶贫贷款品种,切实加大对各类扶贫创业主体及农副产品种养、加工等行业支持,大力扶持贫困村和贫困户发展产业、就业和创业,全力支持“金融扶贫+贫困户、企业、产业”的金融扶贫模式,切实解决贫困群众、小微企业缺乏资金的难题。截至目前,该行累计发放扶贫贷款6.98亿元。

费县农商银行丰富担保融资方式支持民营企业发展

□曹华
针对民营企业融资担保方式单一造成的融资难问题,费县农商银行先后成功发放商标专用权质押贷款1800万元、应收账款质押贷款50万元,积极探索无形资产、供应链等新型融资模式,践行金融服务新旧动能转换工程,确保便捷获得信贷活动取得实效,助力优化营商环境。在商标专用权质押贷款办理过程中,该行主动与有关部门沟通业务办理流程,在泰安市工商管理部门成功办理登记后当日发放贷款。在应收账款质押贷款办理过程中,该行选派专业胜任的客户经理对供应链中的上下游企业应收账款的交易背景、账款规模、账期约定等专项快速核查,在费县人民银行指导下当日完成应收账款质押登记并成功发放贷款。

做好供应链金融的青岛城乡小贷模式

◆青岛城乡金融小额贷款公司创新业务,推出的“诚e贷”产品,依托供应链金融服务平台,以“一拖二”的模式(即一个核心企业及上下游的供应商及经销商),为核心企业上下游的小微企业提供信用贷款。值得一提的是,“诚e贷”的业务模式具备很强的可复制性。

□本报记者 李轶
尽管已是初冬寒时节,位于青岛即墨的华盛太阳能农庄仍旧生机盎然,蔬菜棚、茶叶园、菌菇棚、苗木棚里郁郁葱葱,前来观光度假的游客络绎不绝。自2011年开始首创光伏农业项目,昌盛日电目前已经在全国建立了100个千亩亩以上的园区,覆盖全国28个省市,87个县市。相比于其他田园综合体,这里最大的不

同之处在于大棚顶上的一排排光伏电板。昌盛日电通过光伏农业模式,采取“棚顶发电、棚下种养”模式,改变原有的粗放浪费的农业生产方式,优化土地结构,提高土地使用率,原有土地除产出高附加值经济作物外,还可产出清洁电力。在此基础上,昌盛日电进一步延伸产业链条,拉长农业产业价值链条,以民宿、农业休闲旅游、休闲采摘、科普教育等三产强力带动,实现全链条运营,充分挖掘乡村潜力,实现了一二三产深度融合。昌盛日电还建立起全国首个农业类创客空间,有创业意愿的农民就可以通过企业的创客平台,经过培训指导完成创业,实现由传统农民到承包户再到创业者的转变。

无论是经济效益还是社会效益,昌盛日电的光伏农业模式都取得了丰厚的回报。公司负责人说,正是因为有青岛城乡金融小额贷款公司(下文简称青岛城乡小贷)的金融支持,他们的项目才能在全国遍地开花。光伏产业和农业有个共同特点,前期投入大,后期回收慢。2兆瓦的光伏电站项目投资高达2亿元,平均每个项目建设耗时4个月,设备调

试需要2个月,如果多个项目同时启动,昌盛日电和它上游供应商的资金周转压力巨大。核心企业与上下游的紧密联系为供应链金融业务提供了有利条件。2016年8月,青岛城乡小贷正式推出“诚e贷”产品,依托供应链金融服务平台,以“一拖二”的模式(即一个核心企业及上下游的供应商及经销商),为核心企业上下游的小微企业提供信用贷款。截至目前,城乡小贷已为昌盛日电上游供应商提供贷款25笔,累计发放贷款5.17亿元。值得一提的是,“诚e贷”的业务模式具备很强的可复制性。目前“诚e贷”已初具规模,建成并运行线上融资平台8条,累计放款600余笔,贷款总额超过8亿元,并针对不同的核心企业设计了多种融资模式,业务涉及光伏、医药、制造业、商超等多个行业。贷款可以随借随还,从而有效降低了小微企业的财务成本,深受客户的欢迎。同时,供应链金融业务成熟后,青岛城乡小贷还将这种模式复制到了进出口企业。借助税务平台和物流公司的数据,全程监控货物,确保交易的真实性,根据企业的退税款额度,进行授信,帮助出口企业降低财务成本。

大体的运作流程是,核心企业推荐供应商客户,小贷公司对其往来数据进行审核,对核心企业进行总额授信,由其将额度分配下

双十一累计下单金额超1598亿元 京东全链条服务矩阵引爆高质量消费

□记者 李轶 报道
本报济南讯 截至11月11日24:00,京东“11.11”全球好物节累计下单金额超1598亿元,再次创造新的纪录。记者从媒体开放日现场了解到,京东全球好物节启幕以来,依托技术、智能供应链、营销、金融等核心优势,为线上线下的合作伙伴提供针对性的解决方案,覆盖购物全链条的服务矩阵帮助京东屡创纪录。

目前,京东已通过放心购、京东物流五大王牌举措,京东金融服务保障,三大

事业群特色服务以及“京东服务+”的升级,打造了覆盖售前选购、售中送装、售后退换等各个环节的服务矩阵。放心购服务产品方面,运费险、闪电退款、价格保护、生鲜新鲜赔、美妆过敏无忧、尿裤红屁屁无忧、酒类破损包赔等服务解决了网购的诸多痛点。京东的核心优势——物流体系有了进一步突破,“11.11”前10天京东物流仓配一体服务订单中超过90%实现了当日达和次日达;开放业务也增速迅猛,非京东商城商

家物流订单同比增长100%;个人快递业务日均单量也比10月18日正式上线时增长100%。佳绩依靠的是京东物流全球智能供应链基础网络的不断成熟。“11.11”期间,京东第一架全货机成功首航,标志着京东物流进入全货机时代;今年“11.11”京东物流投入使用超过50个不同层级的无人仓,成为全球最大规模机器人仓群。在强有力的智能供应链支持下,京东的配送时效提升至分钟级,一小时送达的京瞬达服务已覆盖北京五环内所有地区,

“11.11”期间最快一单仅用时4分钟;国内首创的快递到车服务也已在蔚来汽车上线,真正实现了随地交付。京东金融也为消费者提供了给力的服务和保障。11月1日至11月10日京东金融累计发放11亿元优惠券,消费者通过京东金融App抢券量同比增长7倍。王牌产品京东白条给出大幅优惠,热门大牌商品分期免息最高达24期,京东白条投入了近八百亿元的提额额度,平均每个用户提额3126元,白条最高提额达1万元,京东下单支付最高减4999元。

创新模式,实现扶贫效应最大化 齐鲁银行“贷”动农户脱贫致富

□本报记者 王新蕾
近年来,齐鲁银行积极制订金融精准扶贫方案,简化贷款手续,加大扶贫信贷投放力度,促进农村贫困人口创业就业,着力解决贫困户和扶贫生产经营主体贷款难、贷款贵问题,放大扶贫信贷资金的社会效益。
精准对接,光伏发电造血扶贫
“屋顶的光伏不用我掏一分钱,还能享受国家惠民政策,就能有真金白银的收益。齐鲁银行让我们感受到了真真切切的温暖。”济南市南部山区柳埠街道香附崖村村民说。2017年6月,齐鲁银行接到香附崖村“第一书记”派驻任务。随后,该行成立了专门的扶贫工作领导小组,由监事长赵学金主抓,带领小组成员和组织人事、普惠金融部、历城中心支行相关人员,2个月内先后7次实地调研,了解熟悉村情民情。

多方调研基础上,齐鲁银行发挥该行普惠金融业务特色,为柳埠街道上马光伏项目。该行先后4次与街道办、村委对接,为街道办辖内8个村申请了村级光伏电站建设项目。目前,每村铺设55千瓦700平方米光伏电站,每村集体有效增收5万元左右。该行创新开发“惠农光伏贷”产品,针对县域地区的农户或重点光伏项目,发放用于支持其投资安装分布式光伏发电设备且以售电收入作为主要还款来源的中长期贷款。该行天桥中心支行负责贷款业务落地,到村入户考查论证,上门服务,与5户贫困户签订了光伏扶贫协议,今年8月安装完毕后,每户实现年增收960元。

创新产品,多渠道满足金融需求
齐鲁银行为贫困户量身打造了适合自身发展的信贷产品,先后开办了“富民农户贷”“富民生产贷”“扶贫担保贷”等系列扶贫贷款

新品种,最大限度满足贫困户的贷款需求。据了解,“富民农户贷”主要针对有劳动能力、有致富愿望、有生产经营项目、有信贷需求的山东省内建档立卡农村贫困人口;“富民生产贷”针对能够带动山东省内贫困农户实现就业、增收的各类经营主体。其中,“富民农户贷”单户贷款额度不超过5万元;“富民生产贷”按照经营主体每带动1名贫困农户实现就业,增收给予5万元优惠利率贷款,由贷款人根据借款人生产经营、信用评级、带动贫困农户数量等因素自主确定。为充分发挥创业担保贷款在精准扶贫中的积极作用,齐鲁银行与济南市信用担保中心合作专门推出了“创业扶贫担保贷款”,针对个人发放的贷款额度最高30万元,针对法人单位发放的贷款额度最高300万元。
三方合力,助力脱贫新模式
山东圣泉新材料股份有限公司就是齐鲁

银行金融扶贫工作的受益者。齐鲁银行与当地政府、圣泉三方有效联动,制订了银政企三方助力脱贫的新模式,即银行向圣泉发放1亿元扶贫优惠利率贷款,政府向圣泉提供3%的贴息支持,圣泉针对扶贫群体特点不同制订了详细的扶贫方案,有效带动了当地12个乡镇的3300多人脱贫。近年来,齐鲁银行积极加强与政府担保机构合作,将政府政策有效传导到实体经济中。经前期沟通,齐鲁银行章丘支行已与当地扶贫办、济南财金农担签订章丘市小额贷款信贷合作协议,并在平阴、商河、济阳等县积极推广复制该模式。齐鲁银行与济南财金农担签订战略合作协议,专门授信2亿元,用于涉农贷款支持,该行济阳支行以土地经营权抵押为反担保措施的业务已顺利发放。目前,齐鲁银行已成功对接全国“金融精准扶贫信息系统”和“山东省金融精准扶贫管理信息系统”,总行、济南县域支行和异地分行均能够查询、录入信息。

撒向齐鲁大地的“绿色情”——邮储银行山东省分行绿色信贷助力污染防治攻坚战侧记

美丽的多伦湖畔、广袤的内蒙古草原上,陡峭的山脊间,一条银白色的巨龙蜿蜒数千公里,穿越山区平原,一路奔行至齐鲁大地——这就是特高压输电网。它将华北、西北乃至东北的清洁能源源源不断输送至山东省境内,帮助山东实现新旧动能转换,落实绿色发展理念,打好污染防治攻坚战。
雪中送炭强担当
作为山东特高压智能电网的建设者,国网山东省电力公司最有发言权。该公司相关人员表示,“外电入鲁”并不是新名词,早在2005年山东就建成了“外电入鲁”第一条通道——500千伏辛卯双线。山东电网从此与华北电网实现联网,结束了孤网运行的历史。此后“外电入鲁”源源不断。然而,在2017年底,即将建成投产的上海庙—临沂、扎鲁特—青州特高压工程项目遇到了资金缺口。时值年末,货币政策持续收紧,市场资金异常紧张。“眼看工程要延误,我们心里急得不行。就在这时,邮储银行山东省分行送来了及时雨。”国网山东省电力公司相关负责人说。得知特高压智能电网项目贷款需求后,邮储银行山东省分行领导高度重视,亲自跟进业务进度。该行前中后台密切配合、上下联动,最终在最短的时间内为项目发放贷款30亿元,使两条特高压智能电网项目得以顺利推进。“这次项目贷款,让我感受到了邮储银行高效、专业的国有大行担当!”提起往事,国网山东省电力公司人员至今称赞不已。

此次合作,也成为邮储银行山东省分行加快绿色金融发展的典型案例。该行此后与国网山东省电力公司开展了多方面业务合作,实现了重要战略客户的深度合作。如今的山东,已建成特高压工程达“四交四直”8项,特高压交直流混联大电网初步形成。到“十三五”末,山东每年从省外输入的电量将达到2060亿千瓦时,可节省标煤消耗6300万吨,减排二氧化碳2亿吨,二氧化硫17万吨。在山东新旧动能转换及污染防治攻坚战中,邮储银行山东省分行将用大行的责任与担当,写下一笔又一笔的浓墨重彩。
绿色发展广覆盖
支持国网山东省电力公司的特高压工程建设是邮储银行山东省分行大力发展绿色信贷的一个缩影。除智能电网项目外,该行的绿色信贷项目还投向于工业节能项目、农田水利设施建设、环境友好型铁路运输、轨道交通治理和绿色农资产生产等众多领域。作为一家根植齐鲁大地的国有大行,邮储银行山东省分行主动作为,积极对接政策,将绿色金融发展与乡村振兴、区域新旧动能转换等重大战略相结合,助力山东打好污染防治攻坚战。
在农村改造升级、小城镇(中心村)电网改造升级工程及农村机井通电工程等方面,该行累计发放了35亿元项目贷款,实现了中心村电网改造升级、平原地区机井通电全覆盖,为加快山东省西部及贫困地区农村电网改造升级提供了有力的支持。在持续推进绿色信贷的同时,该行在其

他绿色金融领域不断创新,积极研发非信贷绿色金融产品,大力发展网络金融等低碳环保的绿色金融服务方式。截至9月末,该行绿色信贷结余131.5亿元,较年初增长95.1亿元,增幅达264.2%;绿色信贷规模占分行整体信贷规模的4.3%,比山东省同业平均水平高1.3%。
凝聚合力方向明
对绿色金融,尤其是绿色信贷领域取得的成就,该行授信部负责人归之于三个“得益于”:即得益于集团公司党组、总行党委高瞻远瞩的战略部署,得益于省分行党委的高度重视,得益于省分行全员主观能动性的充分发挥。邮储银行山东省分行党委以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,深入贯彻落实党的十九大精神,助力打好污染防治攻坚战。在集团公司党组、总行党委的决策部署和引领下,该行党委大力推动绿色金融发展和绿色银行建设,成立绿色银行建设领导小组,细化职责分工,凝聚发展合力,全面推进绿色金融工作落地。为保证绿色信贷发展有据可依、有理可循,该行根据总行年度授信政策指引,绿色

信贷分类标准管理办法,结合省分行实际,积极细化绿色信贷分类,绿色信贷政策,环境与社会风险管理等制度,建立健全绿色信贷基础性制度体系。制定绿色金融指导意见、绿色银行三年规划,“两高一剩”客户管理指导意见,进一步明确绿色金融发展导向。绿色信贷规模逐渐扩大,需要采取有效措施进行风险监测。该行通过采取绿色信贷全流程管理,建立环境和社会表现“一票否决制”;加强“两高一剩”领域风险管控,按季度召开管控例会进行分析总结;建立环保风险客户名单制管理机制,对于有环保隐患的存量客户严格按照维持类、压缩类和退出类开展差异化风险管控工作。“当高收益与绿色金融的天平摆在面前时,我们毫不犹豫地选择绿色金融。对违反节能、环保的客户与项目,一律不营销、不受理、不准入。即使高收益,也要断舍离。”该行授信部负责人谈起当初拒绝一家有环保隐患的企业贷款时,神情坚定地说。为调动省内外分支机构发展绿色信贷,防范环境和社会风险的积极性,落实绿色信贷发展责任,该行还不断完善绿色信贷考核机制,将绿色信贷发展纳入“信贷管理年”考核指标体系,同时也纳入对市分行的经营管理绩效考核,提高分数占比。

