

从抗灾减灾到风险保障，从政策引导到产业撬动

农业保险为“三农”保驾护航

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 王峰

从抗灾减灾到风险保障，从无人问津到全村联保，从政策引导到产业撬动……近年来，在我省，以中华财险山东分公司为代表的保险机构积极参与“三农”发展，充分发挥其经济补偿、资金融通和社会治理功能，在稳定农业生产、维护粮食安全、增加农民收入等方面发挥了积极作用，为“三农”发展保驾护航。

保处联动推进养殖险落地

今年，中华财险德州中支紧紧围绕畜牧业供给侧结构性改革，创新保险运作模式，积极探索病死畜禽无害化处理与畜牧业政策性保险联动。

2018年6月，德州中支与相关部门签订了《德州市畜牧保处联动战略合作协议》，确定了以夏津县、武城县为试点的养殖险承保县。协议签署以后，德州中支立刻与当地富盛无害化处理厂联系协调。8月14日，畜禽无害化监管平台成功在夏津安装上线。8月21日，在夏津县签署政

策性养殖险第一单。

平台安装以后，中华财险德州中支积极组织宣传培训工作，印发生猪保险宣传页，详细介绍生猪保险的缴费情况、保额、保险责任及投保流程等，使广大养殖户了解政策性险种的惠民政策。同时，该中支工作人员对处理厂收集员进行一对一培训，并对养殖场进行了定位收集等工作，为死亡标的查勘、收集工作奠定了基础。借助“夏津县畜禽保处联动启动会议”的召开，该中支推介了“保处联动平台”的运行流程、特点及优势，并进行了交流探讨。

严把承保关键环节

马铃薯价格波动幅度大、变化速度快让不少薯农吃过苦头。马铃薯目标价格保险为农户提供了风险保障，改变了“菜贱伤农”的局面。自2015年马铃薯目标价格保险开办以来，中华财险枣庄中支整合各方资源，共计参与了7季马铃薯目标价格保险工作，共计承保26.10万亩，保费收入2483.54万元，累计赔款3420.35万元，受益薯农48962户，户均赔款698.57元。

在承保各阶段，中华财险枣庄中支严

把实施过程中的关键环节，制订了《中华联合财产保险股份有限公司枣庄中心支公司马铃薯目标价格保险实施方案》《关于加强政策性种植业保险单时效管理的通知》及《马铃薯目标价格保险应急预案》等方案，严格规范价格保险承保执行。

为强化承保规范性，该中支坚持“五公开”原则，做到手续完备、资料完整，并运用高科技设备GPS定位测亩仪、激光测距仪、平板电脑、无人机等查勘工具，对投保面积5亩以上的投保地块进行全面查勘，并对查勘资料进行留存。同时，该中支做到“先验标后承保”，确保承保标的真实性和准确性，杜绝“替保”“虚保”骗取保费补贴。

为严格规范理赔流程，该中支实行理赔公示制度，切实保障参保户的参与权和知情权，保证理赔款项落实到参保农户，不拖赔、惜赔、拒赔。同时，不断健全服务网点，将服务机构延伸到乡镇和村，发挥网络、人才、管理、服务等方面优势，为种植户提供快捷方便的承保理赔服务。

以优化服务为切入点

外汇局山东省分局 搭建汇银企交流平台

□记者 王新蕾 通讯员 吴晓利 报道
本报淄博讯 日前，外汇局山东省分局在淄博市召开外汇管理服务全省新旧动能转换暨应对中美贸易摩擦银企现场交流会（中北部片区）。淄博、东营、潍坊、莱芜、德州、滨州6地外汇局、省内14家商业银行分支行和17家涉外企业参加现场座谈。

交流会搭建了外汇局、银行、企业三方面面对面沟通交流的新平台，总结、推广银行和企业的先进经验做法，有针对性地为企业出谋划策、解决问题。

山东证监局 召开财务总监培训交流会

□记者 李铁 报道
本报济南讯 9月20日至21日，山东证监局指导山东上市公司协会、山东省非上市公司协会在济南举办山东辖区2018年度财务总监培训交流会。

会议邀请证监会会计部、山东大学及会计审计行业资深专家分别就上市公司年报会计监管问题、新金融工具会计准则及中美贸易战对中国经济和企业发展的影响进行了分析讲解。在沟通交流环节，参会人员分组就企业合并商誉、去杠杆下公司融资、财务总监履等主题进行了座谈。

费县农商行优化营商环境 “贷”动县域新旧动能转换

□刘顶峰 滕兴国

近期，费县农商行为进一步加大对支持县域实体经济发展力度，更好服务新旧动能转换重大工程，积极落实监管部门“便捷获得信贷行动”工作要求，按照省联社统一部署，通过广泛宣传产品、公示信贷政策、打造专营机构、压缩流程环节、落实限时办结，助力改善县域营商环境。以微信推广公示信贷条件、所需资料 and 办理流程，探索实现“一次办好”，以营销中心、小微事业部精品特色化建立“总有一款适合您”的信贷超市，以信e贷、移动办贷模式深入推广流程精简、现场办贷践行场景金融服务理念，以持续强化内外部监督严格落实限时办结制度让信贷申请办理在阳光下进行。截至9月末，该行各项贷款余额86.82亿元，新增8.9亿元。

邹平农商行 按下“金融夜校”快进键

□黄萌

为进一步提升金融服务质效，落实普惠金融方针，也为下一步更好地进行网格化精准营销奠定坚实的基础，邹平农商行按下“金融夜校”快进键，加快了“金融知识进万家”的步伐，着力打通金融服务“最后一公里”。由此掀起了一阵“学金融，懂金融，用金融”的热潮，使得“金融夜校”真正成为服务“三农”的金融大平台。实现银行与农民的无缝隙对接，拓宽普惠金融的服务领域，真正把金融知识送进千家万户。

中国银行业监督管理委员会山东监管局 关于《中华人民共和国金融许可证》的公告

以下信息可在中国银行业监督管理委员会网站(www.cbrc.gov.cn)查询.]

山东威海农村商业银行股份有限公司经济技术开发区支行
机构编码: B11825337100001
许可证流水号: 00662839
业务范围: 许可该机构经营中国银行业监督管理委员会依照有关法律、行政法规和其他规定批准的业务,经营范围以批准文件所列的为准
批准成立日期: 2011年07月11日
机构地址: 威海市经区大庆路—51—5号—6
邮政编码: 264205
发证日期: 2018年10月08日
发证机关: 中国银行业监督管理委员会威海监管分局

鲁证经贸场外期权参考价格

品种	期货合约	期货价格	期权到期日	执行价格	期权买价	期权卖价
沪金	AU1812	264.9	2018/11/7	264.9	1.78	2.78
棉花	CF905	16280	2018/11/7	16280	265.59	347.30
铁矿石	I1905	499	2018/11/7	499	12.24	15.08
豆粕	M1905	2867	2018/11/7	2867	44.81	66.39
棕榈油	P1905	4874	2018/11/7	4874	65.61	90.08
螺纹钢	RB1905	3719	2018/11/7	3719	88.24	106.90
玉米	C1905	1948	2018/11/7	1948	18.45	27.00
大豆	A1905	3831	2018/11/7	3831	55.94	75.17

报价日期: 2018/10/8 (单位: 元)
法律声明
以上所提供的数据仅供参考, 所提供的期权报价仅供参考, 因此该数据是一个静态数据, 不能作为可成交的价格。期权报价会随者期货行情的变化而改变, 因此, 实时期权价格请咨询公司场外业务部。以上所包含的数据不应视为出售要约, 订购邀请或向浏览人士提出的任何投资建议。以上数据是接近平值期权的报价, 若需要邮件订阅或网站详细报价, 请联系鲁证经贸场外业务部。
欢迎垂询 Tel: 0531-81678983 Fax: 0531-81678981

工行全面升级普惠金融服务

□记者 李铁 报道

本报北京电 9月26日，中国工商银行在北京举办“工银普惠行”主题活动启动会，宣布全面升级普惠金融服务，进一步打造“广覆盖、多层次、高效率、可持续”的普惠金融体系，推动小微金融增量、扩面、平价，力争未来三年公司贷款增量的三分之一以上投向普惠金融领域，普惠贷款年增幅30%以上，普惠贷款三年翻一番。据悉，工行此次启动会通过视频形式同步开至全国各地市分行，动员全行分支机构广泛开展小微金融“三联动”（联动政府部门、联动行业协会商会、联动融资性担保机构）、“三走进”（进园区、进专业市场、进核心企业）活动，进一步聚合更多力量共建普惠金融生态圈。

工商银行董事长易会满表示，发展普惠金融既是商业银行的大局和责任，也是市场和机遇；既是服务本源的体现，也是战略转

型的方向。近年来，工商银行认真贯彻落实党中央、国务院决策部署，积极转变观念，健全机制，下沉重心，初步形成了具有工行特色的小微金融发展模式。目前工行在一级分行层面均已设立普惠金融事业部，在全国成立了约230家小微中心，累计服务小微客户超过百万户，投放小微贷款9万多亿元。今年上半年，工行普惠贷款余额较年初增长17%，远高于各项贷款的平均增幅；小微贷款平均利率远低于其他融资渠道利率，在减费让利方面较好地发挥了大行“头雁”效应。

启动会上，工商银行行长谷澍发布了工行基于“一个平台、三大产品体系”的普惠金融综合服务体系。其中，“一个平台”是指集“便捷开户、公私联动、财务管理、理财融资、小微e管”等五大功能为一体的“工银小微金融服务平台”，可以为小微客户提供一站式的综合金融服务。“三大产品体系”则是指围绕小微企业的成长周期，提

供包括纯信用类的“经营快贷”、抵质押类的“网贷通”以及“线上供应链”等在内的多款线上融资产品。其中，“经营快贷”是“低门槛、纯信用”的小微专属融资产品，无需抵押担保，银行依据大数据主动授信，线上办理，推出不到4个月贷款余额已破百亿元，惠及3万多家小微企业；“网贷通”通过建立覆盖全国的押品数据库，智能评估押品价值，实现线上一键即贷，随借随还，目前已累计为超过9万小微客户发放融资2.4万亿元；“线上供应链”以核心企业为依托，应用区块链和大数据技术，可实现全链条授信融资。

此外，工商银行还联合国家重点园区、专业市场、产业龙头、担保机构、经济技术开发区以及电商平台等多家企业，共同发表了“支持小微 共建普惠金融生态圈”倡议，推动各方面进一步关注、支持普惠金融，促进实体经济不断向高质量发展。

招行“刷脸支付”成现象级产品

□记者 李铁 报道

本报北京电 在扫码支付流行后，出门不带钱包成为一种现象，但不带手机或者不掏出手机咋办？近日，一款被称为“刷脸支付”的酷炫科技亮相“第26届中国国际金融展”（以下简称国际金融展）招商银行展区，受到高度关注。

对于明星“刷脸支付”，据招商银行零售金融总部刷脸支付产品经理介绍，一网通“刷脸支付”是招商银行今年推出的创新型支付产品，它使用国内顶尖的3D人脸识别技术，支持全国二十多家银行卡，可秒级完成支付，提供给用户安全、便捷的支付体验。

招商银行的支付创新主要围绕招商银行App生态而展开。在招商银行App演示区，招行采用视频演示与手机真实环境体验，向现场观众演示招商银行App的数据智能化，并附加招行总行零售金融总部产品经理现场讲解，为现场观众及时答疑。深耕金融科技领域创新的招商银行App正以数据智能为基

础打造“千人千面”，提升用户体验。观众不仅关心在使用招商银行App中的各种问题，也关心作为行业领跑者的招商银行在移动互联网时代对于金融科技的思索。据介绍，招商银行App正通过探索生物识别、自然语言处理、深度学习等新兴技术，在产品、风险、客户经营、客户服务及运营等金融服务领域进行创新发展，提升了金融服务的能力与效率，为客户提供更高质量的服务与极致的客户体验。

截至今年6月底，招行零售电子渠道综合柜面替代率已达98.24%；可视化设备柜面业务分流率87.64%；批发电子渠道交易结算替代率91.63%。尽管如此，招行仍然重视网点的改造与升级，并将其作为连接客户、为客户提供温暖、个性化服务的重要载体。

招商银行近期已在深圳正式推出了首家3.0网点，以“科技+生活”的全新概念打造出了更高效更智慧的网络，用全新设计语言诠释打造金融科技银行和最佳客户体验银行

的目标。自试营业以来，每天都迎来一大波同业和客户参观，更成为90后自拍打卡的网红新宠。在此次展会上，招行也特设了3.0网点体验点，观众既可以体验到3.0网点的低柜理财区一体化设备，也可以在现场体验到真实的ATM扫码存取款、刷脸取款功能等功能，以及可视柜台各项非现金业务的办理流程。

在低柜理财区一体化设备区域，招商银行北京分行理财经理与参观观众进行多屏互动，现场演示和讲解资产配置建议书，并且演示了同屏切换到招商银行可视柜台系统即可购买理财产品。招商银行总行零售金融总部产品经理也在现场回答观众提问，仅开幕当天上午，该区域就接待了超过百位观众来访。在ATM、可视柜台区域，开幕第一天，就接待了逾400位观众，现场观众最关心的是招商银行可视柜台办理、远程服务的交互服务模式，以及扫码存取款、刷脸取款等新功能。

潍坊银行驻青州市王府街道凤山村“第一书记”王树吉——

当好精准扶贫好帮手

别说党员干部带头救人，那可就更麻烦了。”

帮钱帮物，不如帮建好支部

两年之前，王树吉来到凤山村的时候，村里已经接近两年没有村支部书记，大部分党员和年轻人常年在外打工。他考察项目、建厂、办农家乐，竭尽全力忙活半年，却没有起色。

后来他不再急于求成，而是下大力气抓党员队伍建设，规范党员学习教育活动，以党建活动凝人心、聚人气。在此基础上，狠抓健全党员管理体制机制，坚持“三会一课”等制度，加强党员教育培训，不断提高党员的“双带”能力和服务群众的本领。开展党员服务群众活动、民主评议党员工作，不断增强党员责任意识、服务意识，激发党员服务群众的热情。

随后，借村两委班子换届的东风，在街道党委的支持帮助下，在充分发扬民主的基础上，对村两委班子进行了大幅度调整。现村两委班子共有6名同志组成，除妇女主任外，其他5名成员全部是新选举产生

的。新班子新气象，热情高、能力强、干劲足，制约项目发展的问题迎刃而解。

千选万选，致富要选好项目

王树吉带领新的村两委班子把工作重点放在了发展村集体经济，增加村民收入上。他们先后组织村干部及村民代表到先进村考察乡村旅游、山楂加工、冷库建设、孔雀养殖等项目，激发村民们干事创业的热情，增强了大家致富的信心。此后他们集思广益，发动村民出主意、想点子，对几个意向项目进行了反复筛选、论证，多方征求意见。在此基础上通过召开村两委会、党员大会及村民代表大会等方式，最终确定将20万元扶贫项目资金用于藕池建设，发展莲藕种植。村里建起了15亩多的藕池，当年就喜获丰收，实现经济收入12万元，村集体经济增加收入2万元左右，每户困难户增加收入700多元。今年村民们自发对藕池进行了扩建，扩建藕池40余亩，新的丰收已在眼前。

目前，村里第一家农家乐正在装修，即将开门迎客；冷库项目已经立项，正在按计划推进；美丽乡村建设正在进行，已

投资5万多元改善村内道路；村委牵头、村民入股成立乡村旅游合作社的项目也已经开始规划论证。

有心有情，精准扶贫要有温度

入村以来，王树吉始终把关爱贫困户作为自己的一项重要工作，竭尽全力帮助他们解决生活中的困难，把党和政府的温暖送到他们身边。

他在进村不久就遇到了一件特殊的事情：村里的一位贫困学生三岁丧父、母亲改嫁，一直与年迈的爷爷奶奶相依为命，可爷爷奶奶又横遭车祸，奶奶当场死亡，爷爷重伤住院，孩子面临失学。王树吉知道后，第一时间向潍坊银行主要领导汇报求助。潍坊银行立即组织总行员工为孩子捐款，不到两天募集善款近5万元，帮助这一家渡过了难关。

此后，王树吉又带领着村两委一班人开展了为贫困户学生送学助学，上门慰问村中老人等一系列有心有情的扶贫工作。这些工作不仅有效帮助困难群众渡过了难关，提升了生活质量，更获得了全体村民的认可和赞誉。



□ 本报记者 李铁

8月下旬，大雨一场接着一场地降临到青州王府街道凤山村。潍坊银行驻青州王府街道凤山村“第一书记”王树吉跟村“两委”干部一起穿梭在街巷中，逐户排查险情。在后来突然爆发的山洪中，他们紧急组织转移群众60余人。虽然洪水造成村里房屋倒塌20余间，但村里无一人伤亡。洪水过后，王树吉一边组织村民抢通进村道路，一边向派出单位潍坊银行主要领导汇报村里的受灾情况，在第一时间获得了物资和资金支持，为村里的抗洪救灾工作提供了物质保障。

灾后有村民说，村两委干部就是这场大水里的“定海神针”，是他们带领着村民“从水里往外抢人”。要是两年之前来这样一场洪水，“村里连个支部都没有，更