

七年坚守，把荒山变成绿水青山；杂粮种植，带动村民增收致富。杨立爱——

让家乡绿起来乡亲富起来

□ 本报记者 刘磊 马景阳
本报通讯员 崔立来 宫瑞

从临淄城区一路往南，穿过多条蜿蜒的山间公路，便来到了位于金山镇西崖村的酷龙山。盛夏时节，从山脚抬头望去，漫山遍野郁郁葱葱，山间的梯田里，种满了杏树、桃树。然而几年前，这座山还被叫做“窟窿山”。“以前这里是一片荒坡石窝，因为缺水连荒草都长不高，多亏了杨总，让这座山变了样。”西崖村的村民说。

村民口中的“杨总”是即将年满50岁的杨立爱。1968年9月，杨立爱出生在西崖村，十七八岁的时候便外出工作，凭着自己的辛勤付出，几年间，她便从一家商业公司的普通职员做到了经理职位。

在外事业风生水起，杨立爱也一直关注着家乡。2001年，得知村里的窟窿山对外承包，她便决定包下来。“当时也没想明白包下来干什么，就想着也许以后能干点事。”杨立爱回忆说，亲戚朋友曾建议她开山卖石，但被她断然拒绝，“我们村就这一座山，开完了就没了。”

2006年公司改制，杨立爱下岗创业，继续从事商贸生意。走南闯北间，她发现南方的山都是绿树成荫，但家乡的山却是一片荒凉，“为家乡做点事，让老家的山绿起来”这一想法开始在她心中生根发芽。

“让荒山变绿需要时间、金钱，但当时我们没这个条件，只能暂时搁置。”杨立爱的丈夫孙传良道出了当时的难处。转眼间到了2011年，此时的他们已经具备了经济实力，也有了时间和精力，当年的想法终于可以付诸行动。“我们跑到南方多地考察，最后决定在山上发展现代农业。”杨立爱介绍，2011年下半年，她聘请专业人士做了规划，计划投资500万元进行荒山改造。

山上全是平板石，改造起来是个系统工程，杨立爱结合地形地貌，计划通过平整坡面、开挖回填、修建堰塘等方式新增梯田平台，栽种果树。“当时会垒石堰的都是周边



村民在酷龙山下种植小米。

□刘磊 报道

村里60岁以上的老人，一块一块地垒，一层一层地建，工程进展得很慢。”杨立爱回忆说，当时她跟丈夫吃住住在山上，和工人一起忙活着。

村里人看到杨立爱带着一群人在山上敲敲打打，很是不解：“一块荒山能整出什么名堂？”“这人是不是神经病”……质疑的声音没有动摇杨立爱。2012年秋天，200余亩土地平整完成，杨立爱算了下账，已经投进去了800万元，远超预算，这让她进退两难。

“地整好了，山还没绿，怎能半途而废。”2013年，杨立爱又投资20多万元，在山上栽种了近1000颗梨树，本想着荒山就此可以变绿，但刚过了两三个月，大部分梨树因缺水枯死。

不服输的杨立爱没有退缩，立刻协调水电事宜。在政府的支持下，杨立爱拿到了水电指标，自费在山上打了2眼深井，安装了一台100千伏变压器，实现了水浇条件全覆盖。在农技站的指导下，杨立爱忍痛砍掉了枯死

的梨树，重新栽种了抗旱的桃树、杏树、核桃树等。

有了水源，新种的果树活了下来。山体一天天绿起来，当年的荒山变成了如今的“花果山”，杨立爱还想更进一步，她继续完善基础设施，在山上兴建蓄水池和游泳池等，还建起了餐饮、民宿项目，开展采摘、垂钓等山村休闲游，实现了现代农业+乡村生态游的转变，目前年接待游客2万余人次。2011年以来，为改造荒山，杨立爱先后投资共计近2000万元，在山上栽植各类果树13000余棵。村里的环境有了很大改观，周围的村民深受触动，大家纷纷称杨立爱是酷龙山的“山神”。

改造荒山的过程中，杨立爱还不忘推广家乡的小米等农产品。金山镇有小米生长的天然沃土，“边河小米”在当地人尽皆知。早在2007年，杨立爱就注册了“边河牌”小米及杂粮商标，为开发当地特色农产品，2013年，她成立乐恩农业开发有限公司，开发荒山的同时，流转山脚下近500亩土地，种植小米、红豆等杂粮，加工包装后统一销售。2016年以来，公司年营业收入达600万元以上。

在杨立爱的带动下，周边村民纷纷搞起小米种植。为保护当地品牌，提高农户收益和种植积极性，杨立爱推出了“订单种植”模式，通过统一种子、统一有机肥、统一耕种时间、统一管理、统一收购、统一品牌销售的“六统一”模式，推动小米种植基地建设，对签署订单的农户实行保底价收购，解决了农户的后顾之忧。目前，定单种植面积已发展到3000余亩，带动周边20多个村庄的400多农户走上致富路，“边河牌”农产品的市场知名度也越来越高。

“现在国家层面提出乡村振兴战略，这为我们提供了很好的发展机会。”杨立爱说，根据公司规划，今年将扩建两个种植基地，还计划投资新建一处加工车间，对小米等杂粮进行深加工，增加产品的附加值，带动更多农户增收。

高层次外国专家齐鲁行一

日本专家淄博洽谈会举办

□记者 刘磊 报道
本报淄博讯 8月17日上午，淄博市举办“高层次外国专家齐鲁行-日本专家淄博洽谈会”，邀请日本技术士会的14名专家，与淄博市项目需求单位进行面对面洽谈，为淄博企业发展提供有力的人才智力支持。

据了解，日本技术士会是基于日本“技术土法”，以普及技术士制度为目的而设立的，其会员由日本国内各领域具有国家资格的专业技术人员组成，现有会员1万多名，涵盖机械、船舶、航空、电子、农业、林业等专业领域，为企业以及相关部门提供全方位的技术指导与咨询，在世界范围内有较强的影响力。参加此次淄博专场活动的日本专家，涵盖了环保、化工、医药、农业、土木工程、电子、新材料、生产管理等众多专业领域，淄博全市共有130余家单位进场对接洽谈，初步达成合作意向72个，成果丰硕。

2018年淄博市高新技术创新

“双十”计划项目名单公布

□记者 刘磊 通讯员 巩飞 报道
本报淄博讯 8月24日，记者了解到，为进一步推进淄博市高新技术产业“铸链工程”，充分发挥高新技术创新项目的技术引领和示范带动作用，淄博市公布2018年全市高新技术创新“双十”计划项目名单。

据了解，“双十”计划项目包括重大关键技术创新研发以及高新技术成果转化及产业化两大领域。其中，重大关键技术创新研发共10个项目，涉及节能环保、生物医药、现代农业、新材料、高端装备制造等技术领域，其中包括山东新华制药股份有限公司总投资3000万元的OAB-14微丸胶囊剂开发研究；山东宏达玻璃制品有限公司总投资11000万元的玻璃产品轻量化关键技术研发等。另外，高新技术成果转化及产业化共10个项目，涉及高端装备制造、新材料、新能源、生物医药等技术领域，包括山东国金汽车制造有限公司总投资10000万元的A00级轻量化车型研发及产业化项目；山东金城医药化工有限公司总投资8500万元的头孢他啶系列中间体项目等。

7月份淄博工商

受理消费者投诉1291件

□记者 刘磊 通讯员 董琪 报道
本报淄博讯 8月13日，淄博市工商（市场监管）系统发布了7月份受理消费者投诉举报情况。据了解，上个月淄博工商共受理消费者投诉1291件，质量、合同和广告问题成为消费者投诉焦点。

据了解，2018年7月份淄博市工商（市场监管）系统共受理消费者投诉、咨询1672件，其中消费者投诉1291件，举报249件，咨询132件。为消费者挽回经济损失金额为32.56万元。综合投诉情况，位居商品类投诉前三位的依次是日用百货类、交通工具类、家用电器类。7月份，日用百货类投诉363件，占投诉总量的28.12%，环比增长64.25%，位居商品类投诉首位，交通工具类、家用电器类投诉量也均呈现上升趋势。

博山区城西街道：

“三化”举措

推进行政调解“一次办好”

□记者 杨淑栋 通讯员 刘静 报道
本报淄博讯 8月24日，记者从博山区城西街道办事处获悉，街道将“最多跑一次”改革理念融入行政调解工作，本着“工作人员多跑腿，群众少跑腿”的原则，采用容缺受理、调解员代办、延伸调解等形式方法，为当事人提供能快则快、能简则简的畅通、绿色服务，避免群众“空跑、多跑、再跑”。今年以来，城西街道行政调解组织共调处矛盾纠纷34起，调处成功率达100%。

一是行政调解制度化。今年，城西街道相继出台《城西街道关于成立行政调解领导小组的通知》、《城西街道关于立法制工作室的通知》等文件，在行政调解实务中根据居民需求、典型案例不断地进行修改完善；同时，健全行政调解各项规章制度，实现行政调解制度化、规范化。二是行政调解网格化。街道通过社区干部、网格员、法律顾问参与行政调解，建立四级网格化服务管理体系，构建巡逻防卫、隐患排查处理等治安保卫制度。三是行政调解人性化。街道根据当事人的诉辩主张，积极宣讲有关法律法规，分析利害关系，平衡当事人之间的利益冲突；注重行政调解的艺术和方法，坚持情、理、法并用，促使当事人自行和解，使调解更人性化。

中国银行淄博分行

举办消防安全专题培训讲座

□程克尧 王伟

一直以来，中国银行淄博分行致力创建平安银行。近日，为进一步增强全行消防安全管控能力，提升全员消防安全责任意识，该行特别邀请了淄博市消防协会主任苏浩循为全行员工进行消防安全专题培训。

培训中，苏浩循通过形象生动的消防案例视频，从消防安全理论知识、火险处理程序、火场脱险逃生、单位防火机制、家庭防火技巧、车辆火灾预防与逃生等方面，对参训人员进行了一场图文并茂的专业培训。此次培训，丰富了员工的消防知识，进一步提升了全员防火逃生能力。

八陡镇 创新办活“微党课”

□记者 杨淑栋 通讯员 丛丛 朱晓雪 报道
本报淄博讯 8月3日下午，在博山经济开发区八陡镇举办的“不忘初心跟党走·青春建功新时代”“微党课”展示评比现场，一名老共产党员正声情并茂地朗读……

据悉，八陡镇党委按照“两学一做”学习教育常态化制度化要求，依托村（社区）新时代文明实践所和“党校教学点”，创新办活“微党课”授课形式，组织开展“支部书记带头上党课、党员人人上台做宣讲”活动，通过现场互动交流、互补推动、讲中寓演、辩论论道的授课方式，极大地丰富了党课教育形式，增强了党课教育的吸引力和感染力，取得了良好效果。“我们要切实把党员干部教育管理放在抓好党建工作的重要位置，让党员干部真正明确自己的第一身份，搞清楚自己从哪里来、要到哪里去、要走什么路线的问题，真正提升自己的党性修养。”八陡镇党委书记胡安邦说。

博山：以考促学 以学促廉

□记者 杨淑栋 通讯员 张海荣 王国斌 报道
本报淄博讯 8月14日到8月15日，博山中学迎来了一批特殊的“考生”，博山区2300余名党员干部和行使公权力的公职人员走进考场，分批次参加了该区组织的党纪法规和德廉知识集中测试。考场上，每位“考生”精力集中，认真答题，考场秩序井然……50分钟的考试时间，很多参加测试人员不到半小时就提前完成，交上了满意的答卷。

为加强德廉教育，强化党员干部和行使公权力的公职人员的党纪法规意识，今年8月份，博山区纪委、区委组织部、区委宣传部、区委统战部联合组织开展了党纪法规和德廉知识学习测试工作。此次测试是党的十九大和国家监察体制改革试点以来，博山区组织的第一次全区范围的党纪法规和德廉知识学习测试活动，测试对象覆盖到全体党员干部和行使公权力的公职人员。测试内容涵盖习近平新时代中国特色社会主义思想 and 党的十九大精神、党章党规党纪、宪法法律法规和社会主义核心价值观等，分党员干部和

非中共党员的公职人员两大类进行学习测试。

据悉，博山区组织的此次测试分为上机集中测试和笔试两种形式。全区实施公务员法、参照公务员法管理单位的科级及科级以下干部，事业单位科级干部，区属国有企业领导班子成员参加上机集中测试。集中测试结束后，各镇（街道）、区直部门将组织本单位本系统其他人员开展延伸测试，预计全区将有9000余名党员干部和行使公权力的公职人员参加测试。

此次测试，博山区把保证严格规范的测试纪律、营造风清气正的测试环境作为测试工作的重中之重。监考人员从区纪委、区委组织部、区委宣传部、区委统战部抽调政治素质高、责任心强的工作人员担任，各考场进行全程录像。对严重违反测试纪律的人员将通报所在单位，取消测试成绩和补充测试资格。测试结束后，测试成绩单通报参加测试人员所在单位。因特殊情况不能参加测试和测试成绩不合格的人员，将在3个月内统一安排补考。

“通过学习测试，进一步加深了对党章

党规党纪的学习，让我心中有敬畏，做事有底线。”参加测试的城东街道新泰山社区党总支书记魏元春说，“学习测试题中关于侵害群众利益的行为，最高的党纪处分是开除党籍。这就提醒我在日常工作中要绷紧廉政弦，无论何时何事都要把群众利益放在心上。”

博山区委教育工委书记、区教体局党委委员、主任科员赵宏伟说：“通过此次测试使我受益匪浅，《监察法》施行以后，公办的教育、体育等单位中从事管理的人员都属于监察对象，这就提醒自己要更加重视加强对教师队伍的教育、管理、监督，更要认真履行“一岗双责”，做好分管范围内的党风廉政建设工作。”

“组织这次党纪法规和德廉知识测试，目的就是让全区党员干部和行使公权力的公职人员进一步增强法纪意识，拧紧廉政弦，同时通过测试进一步提升各级党组织落实党风廉政建设主体责任的主动性，真正起到以考促学、以学促廉的目的。”博山区委常委、区纪委书记、区监察委主任成文说。

大源小能蒸汽能机 淄博实现量产

□记者 马景阳 报道
本报淄博讯 8月28日，大源小能蒸汽能机在淄博成功实现量产。

大源小能蒸汽能机由淄博大源小能节能科技有限公司投资生产，是当地政府招商引资的重点项目。该项目致力于工业生产安全节能和公共建筑节能治理，核心产品为新技术供热设备“蒸汽能机”是继太阳能、空气能之后，又一新型发明的节能科技产品。在替代传统热源方面可实现20%-30%以上的节能，被誉为“节能环保神器”。

与传统供热设备相比，大源小能蒸汽能机有四大核心优势。一是安全：容量≤15升无压力容器，彻底消除安全隐患，无需年检；二是环保：氮氧化物排放低于每立方米30毫克，低于史上最严的北京标准；三是节能：与传统燃气锅炉相比实现节能30%，比热力公司商业供暖成本降低32%；四是高效：五秒出蒸汽，无需温炉等待，快速高效，按需供热。

同时，该蒸汽能机还具备智能化控制、无需常人值守、占地面积小、换热效率高、速度快、热损失小、结构紧凑轻巧、使用寿命长的优势，通过智能控制系统可实现根据不同公共建筑对分区、分时、分温供热自由调节。

为更好推进新旧动能转换，助推淄博市环保治理，淄博大源小能节能科技有限公司与省级节能环保基金达成战略合作，今年将以淄博为试点城市，为公共建筑、工业园区和企业免费建设一批供暖、节电、节水综合节能系统，目前，已进入试点单位报名阶段。

目前大源小能已在全国63个城市设有分公司或经销商，并为中粮集团、富士康、中联重科、华住酒店集团等一百多家知名企业提供优质服务，节能效果得到高度认可。

“钓”出来的创业路



□记者 杨淑栋 通讯员 孔晓文 路春菲 报道

本报淄博讯 8月10日，临淄区太公湖附近，一家名为“瑞金渔具”的店内，店主周玲和爱人正在与朋友们聊天。钓鱼是他们共同的兴趣，而在两人的努力下，他们把爱好做成了事业，“钓”出了一条创业路。

2005年，周玲从学校毕业后，在当地镇上的卫生院工作了5年。和正式工待遇不同，刚开始周玲每个月工资只有几百元。爱人也在同一家医院，两个人工资每个月加起来只有一千出头。后来周玲到药店从事销售工作，一直做到店长，工资也涨到3000元，能够满足家用。

2007年，家里添了丁，虽然只多了一人口，但经济压力一下大了起来。孩子小时候的奶粉钱、上学后的学费、补习

班的费用，再加上房子贷款……“我家里是农村的，条件一般，也帮不上忙。”周玲说，不是自己不肯出力吃苦，工资水平已经固定了，收入没实质性提高。”于是周玲想到了创业，自己干。

平时，周玲的爱人很喜欢钓鱼，周玲也经常跟着一起去，喜欢上了这项运动。2013年跟朋友聊天时，有人说“何不开个跟钓鱼有关的店呢？”一语惊醒梦中人。“瑞金渔具”由此诞生。

然而，创业起步比想象的更复杂。“一开始计划投资十几万元，但实际上干着干着就发现需要的资金更多。”周玲说，钱大部分都用在进货上了。钓箱、饵料、浮漂、鱼线、衣服……钓鱼需要的配件太多，品牌也很多，高、中、低档都有，一个厂家就有七八十种类型。不但如此，根据顾客要求、季节变化，配件还在不断更新换代，光饵料就一年一个配方。

小两口不但把自己的积蓄全部用上，还从亲戚处借了一些钱，终于把店开了起来。“基本上前一天挣的钱第二天就花了，全用于进货了。”一开始没经验，顾客来了有些东西买不到，周玲

就记下顾客的需要，下次进货时买进。靠着诚信经营和耐心细致，渔具店慢慢发展起来，顾客也越来越多。近两三年，海钓逐渐流行起来。“一开始大家去潍坊钓鱼，后来去东营、威海等地，坐船去海上钓鱼。”周玲的爱人也经常去，回来后总结经验，看海钓的人们喜欢用什么样的东西，也常与其他地市的钓友交流经验。

但要想增加海钓装备，就需要更多的资金。这时周玲想起来，老家有人种蔬菜大棚时申请了创业贴息贷款，于是专门了解了一下。2017年10月，经过临淄区人社局担保中心审核后，周玲成功从临淄汇金村镇银行贷款十万元。这笔钱投进去，货品更加丰富，慕名而来的顾客也越来越多。

对于未来，周玲有自己的规划。“现在店面的货品还比较零散，我想今年年底调整一下店面，从事渔具中某一个专业配件，做成更专业化的店。”经过这些年的发展，周玲对创业也有自己的认识。她说，不管从事什么行业，服务都是第一位的。“现在都不是单纯的卖东西，而是和顾客交朋友。只有这样，创业路才能越走越宽。”