

聊城农商银行开发区支行围绕业务抓党建，抓好党建促发展

# 党建引领，金融“铁军”树先锋

退休党员5名。  
农商行要发展，企业文化是灵魂，具体动作是骨架，党员群众是血肉，党建工作的开展就是锻造文化的过程，而思想统一又是党建工作的关键。从支部班子到全体党员再到党员带动群众，最终将全员思想统一到党的领导上来，这是支部工作的出发点也是落脚点。

为抓好抓实党建工作，该支部每月召开一次党员“复盘”会议，每人汇报工作进度、对标差距、提升措施，并建立问题整改清单、追踪整改进度。2018年以来共开展党员复盘会议6次，提出可行性建议20余条；开展“党课我来讲”活动，在支部书记上党课的基础上，党员围绕学习情况、自选题目、收集资料、编写教案、轮流主讲党课。每年1月份开展主题党日活动，党员明确自身党建和业务工作两项年度目标，落实到纸面上且当众宣读、高举展示，对目标达成情况每月评比，形成了全员齐奋进的良好氛围。

## 融入业务，激发“铁军”新力量

党建有特色，业务有节奏。聊城农商银行的“四季业务活动”，将解决业务发展的难点作为党建工作重点，使党建工作密切融入到业务中，并将员工队伍打造成为能战、能胜的“铁军”。  
在“春天行动”中，开发区支行党支部采取“班子攻大户、党员入基层”的做法，引导全员开展营销，突出存贷款主体业务。

今年一季度，支部管辖的北城支行面对大额拆迁补偿到位的信息，党员深入一线，从资金划拨到如何分配再到各村、每户应分配额度，制订了详细的工作时间配档表，并积极开展对接，最终9600万元拆迁补偿全部划入北城支行账户，且分配留存率达到85%以上。

在“夏日风暴”中，开发区支行党支部采取“班子带队”的做法，突出家庭银行建设，支部班子成员每人带领一个先锋队，分别负责一个村庄或社区的家庭银行示范点打造。截至目前，辖区支行共打造了40个家庭银行示范点，为村庄、社区提供了优质的金融服务。

在“金秋亮剑”中，该行通过组建“党员突击队”，支部班子成员带头攻坚，深入一线，对借款人、担保人及家属全面催收。2017年的“金秋亮剑、资产盘活”行动中，面对支部光岳路支行拆迁补偿五年未收回的现状，支行党员往返于聊城市档案馆、土管局、评估所、房产局、财政局、拆迁办、多方收取证据、协调关系，最终收回补偿款70.95万元，使长期遗留问题得到解决。

在“冬日会战”中，采取“1+1”结对子的做法，突出存贷款主体业务储备，党员带领积极分子成立若干“营销小组”，针对各类市场，采用人海战术，进行集团化作业。支部开发区支行在“冬日会战”过程中，结对子回访客户，通过满足客户信贷需求、上门接送款、安装扫码支付等措施，挖掘抢占多户优质客户资源，并签订了家庭银行协议。

## 勇于担当，激发全体员工正能量

敢于担当、勇于担当，是该行开发区支行党支部的工作理念。哪里有需要，哪里就有党员的身影，哪里有困难，哪里就有党员的存在，靠党员的带动性树正气、鼓士气，进而营造良好的正能量氛围。

4至6月份，正是许营支行西瓜款回笼旺季。为抢占市场，开发区支行党支部提出“发扬党员带头，支援兄弟支行”的口号，年年组织党员冲在西瓜款结算第一线。17名在职党员轮流排班，每天凌晨4点奔赴市场，夜晚对完账务到家已是深夜；有的党员家里的孩子不到1岁，但从来没有请过假；白天要顶着将近40摄氏度的高温，但谁也没有喊过一句累……在党员的带动下，许营支行员工也积极参与，每年季节性存款上升接近1亿元。

开发区支行党支部通过强化支部建设，有效带动了业务拓展，实现了党建、业务双丰收。该支部被东昌府区委直机关工委授予“共产党员先锋岗”荣誉称号，被聊城办事处党委授予“先进党支部”荣誉称号，该支部书记马铁军也荣获“东昌府区劳动模范”及“聊城市劳动模范”称号。

截至今年6月末，该支部所辖三家支行各项存款达25亿元，较年初增加4.09亿元；各项贷款达23.81亿元，较年初增加2.6亿元；对公客户达3502户，个人客户达15万户，党建与业务的深度融合结出累累硕果。

# 广发银行推出“广学天下”留学借记卡

□记者 王爽 实习生 祁美杉 报道

**本报济南讯** 近日，广发银行面向留学生、准备留学的个人及家庭推出“广学天下”留学借记卡，这是基于对近千个留学生及其家庭进行了深度调研，并根据调研结果在出国金融中的银行手续费优惠、汇率及利率优惠、业务便利度、银行专业服务等进行优化调整后推出的借记卡产品，可以对留学生提供针对性的金融服务。

记者了解到，该产品覆盖留学前、中、后各个环节。在留学的前期准备阶段，“广学天下”留学金融方案可为客户提供线上开立存款证明服务、14个币种电子渠道结售汇服务、超过150个币种线上及线下跨境汇款服务、留学资金高收益存款与理财产品、留学贷款服务等专属服务。在留学临近出发前，借记卡持有人可专享手机银行跨境金融随身服务、出行高峰期购汇优惠活动、留学专属借记卡及信用卡服务、线上“留学付”留学缴费服务、外币兑换及外币携带证服务等各类服务。

此外，为了让留学生轻松应对各种可能遇到的金融难题，“广学天下”留学金融方案还为客户提供个人网银及手机银行结售汇及跨境汇款服务、“速汇金”海外现金迅速补给等服务，以备不时之需。同时持卡人还享有免开卡工本费、免存款证明手续费、免跨境汇款电报费、享结售汇汇率优惠、享专属存款理财产品等多项权益。此产品帮助留学生轻松解决留学生涯中可能遇到的各类金融难题，实现行前无忧、轻松出行、乐享畅游，让留学生消除后顾之忧，将更多的时间和精力用于学习与个人提升。

广发银行还推出了一系列增值服务。安排专家对留学海外的家庭进行全方位指导，包括行李收拾、登机流程、海关检查、机场接机、生活提醒、学习策略以及就业建议等。与专业的留学机构开展深度合作，持卡人可以学习有关留学的各个事项，也可进行相关的语言课程培训等。业内人士认为，广发银行“广学天下”留学借记卡及配套留学金融方案特色鲜明，专属权益全面，在银行提供的出国金融产品体系中别具一格。

下一步，广发银行将进一步完善出国金融产品体系，针对出国留学、出境旅游、高端跨境等客户需求，整合基础产品、增值服务、特色服务等资源优势，丰富完善“广学天下”“广游天下”“广聚天下”产品服务体系，提供“金融+非金融”的一揽子综合服务方案，全方位服务客户。

# 交行莱芜分行营业部争创银协千佳评选

□记者 王爽 报道

**本报莱芜讯** 为夯实“好客交行”服务品牌形象，交通银行莱芜分行营业部近日参与银协2018年千佳评选工作。

近年来，交通银行莱芜分行营业部按照“立足莱芜、融入莱芜、服务莱芜”的理念，充分发挥交通银行综合化、国际化财富管理优势，根植地方经济发展，勇担服务实体经济发展的责任，充分发挥青年团队的优势，开拓进取，精细创新，不断提高业务水平，树立了良好服务品牌形象。

该营业部立足为客户营造良好的营业环境，科学规划功能分区，网点装修精美。现设有现金区、非现金区、自助银行服务区、贵宾客户服务区、客户休息等待区、电子银行展示体验区等。各种设备应有尽有，各项功能一应俱全，网点受理业务种类齐全。同时还设有静雅别致的书吧、高雅温馨的大厅环境、温暖贴心的便民设施等，让客户体验宾至如归的感受。

针对不同客户群体，该营业部力求提供更有针对性的体验化服务。如对特殊客户群体，提供专业手语服务和全程陪伴式服务，同时配有盲人键盘、轮椅等贴心设备；对外籍客户，专业英语服务人员可为外国友人提供更贴心的服务。

创建一流的服务，离不开一流的团队，交通银行莱芜分行营业部积极营造多方互动、共谋团队建设的良好氛围。在营业部全员中强化激励机制，积极开展形式多样的长期和阶段性劳动竞赛活动，全体员工争先创优的意识明显增强在营业部积极开展落实分行“如家”工程，将员工关爱落到实处，设有员工活动室、员工休息区、健身区等，增强员工的归属感、凝聚力，提升员工主人翁意识，强化全体干部员工的责任感、荣誉感。

截至2017年底，莱芜分行营业部各项存款余额27.61亿元，为企业提供表内外各项业务授信总额31.60亿元，资产质量稳定，无不良贷款。

# 山东油气引进战略投资者

中国燃气出资8亿元入股，占股41%

□记者 王新蕾 通讯员 贾瑞涛 报道

**本报济南讯** 8月3日，山东石油天然气股份有限公司（下称“山东油气”）增资扩股签约仪式在济南举行（右图）。仪式上，鲁信集团、山东财金集团、山钢金控公司代表山东油气股东与中国燃气控股有限公司（下称“中国燃气”）正式签订协议，由中国燃气出资8亿元入股山东油气，占股41%，鲁信集团及其托管的省国资委持有股份合计持股比例为49%，其他股东持股10%。

此次引进战略投资者，旨在充分发挥各方优势对山东油气实施全方位改造优化，创立以天然气为核心的新能源和节能减排的“大能源”产业平台及以天然气能源产业基金为主的“大金融”投融资平台，按照“布局上游，稳固中游，拓展下游”的战略部署，在产业链上游积极参与我省新增LNG接收站建设，为我省争取更多气源；在产业链中游进一步完善管网布局，促进互联互通，探索建设储备调峰设施；在产业链下游加大对天然气终端渠道投入，包括对接炼化企业提升管输/销售气量，布局天然气发电、分布式能源、热电联产、“煤改气”等天然气利用项目，有效提升终端市场占有率。通过天然气全产业链的布局发展，将有助于加快“气化山东”战略布局，为山东天然气事业及全省新旧动能转换作出更大贡献。

据了解，山东油气主营业务是天然气管道建设、天然气储运及销售，目前控股、参股公司32个，投建输气管道1500多公里，设计年输气能力160亿立方米。其中，2017年总输气量42.4亿立方米，占全省天然气总消费量的33.4%。中国燃气是中国最大的跨区域能源供应服务商之一，在香港联交所主板上市，目前市值超过1700亿元，多次被《福布斯》杂志评为亚洲最佳50家上市公司。



## 为客户看病就医减负降费

# 泰康人寿“健康无忧保险产品计划暨特药保险”隆重上市

8月8日，泰康人寿正式推出“健康无忧保险产品计划”。该计划依托世界500强泰康保险集团的大健康产业生态体系，创新性地结合健康保险和医疗服务优化组合，着重解决重疾就医费用及医疗资源问题，为客户就医减负降费，让客户享受重疾无忧、就医无忧、住院无忧和护理无忧的优质医疗服务。

## 拥有“健康无忧”重疾就医不再难

泰康人寿“健康无忧保险产品计划”直击医疗领域诸多痛点。该计划是由健康百分百C+、健康尊享B+、特药保险和重疾绿色通道等产品、服务构成的一个综合保障计划，从确诊环节即开始解决重疾就医难题，覆盖就医、治疗、康复全过程。  
该计划中的主打产品——健康百分百C+是一款终身重疾保险，较原有产品有五大突破：突破病种数量：105种重疾，60种轻症，相比市场同类产品，覆盖病种更广泛；突破理赔次数：轻症独立赔付5次，每次赔付30%，余下保费还豁免；突破病种限制：终末疾病提前赔付；突破核保限制：独立核保，超高保额免体检；突破传统费率：全家投保低费率。  
健康尊享B+是泰康独具优势的产品，能有效补充社保，提供年度50万元医疗报

销额度，且终身报销无限额。相比同类产品，该产品最大亮点是首两年后承诺续保（可至99岁）和相对免赔额仅一万元。此外，突破社保目录超高额报销额度，超低费率、超短等待期、可报特药门诊、就医直付健保通等也是其主要优势。

“特药保险”由泰康在行业内率先开发。泰康联手国内药品巨头，打通特定药品渠道，着力解决癌症靶向药院外购药费用、购药渠道两大难题。该产品主要有三大特点：院外购药也可报销；确保药品质量及购药便捷性；用药合理性指导。七大突破：突破社保目录超高额报销额度，超低费率、超短等待期、可报特药门诊、就医直付健保通等也是其主要优势。

“重疾绿色通道”由泰康在行业内率先开发。泰康联手国内药品巨头，打通特定药品渠道，着力解决癌症靶向药院外购药费用、购药渠道两大难题。该产品主要有三大特点：院外购药也可报销；确保药品质量及购药便捷性；用药合理性指导。七大突破：突破社保目录超高额报销额度，超低费率、超短等待期、可报特药门诊、就医直付健保通等也是其主要优势。

交通住宿费用补贴。2018版重疾绿色通道服务在原有基础上再度升级，主要有三大特点：病种升级（105种重疾、60种轻症）；七大癌症专人管理；引入全球先进癌症管理服务模式CCM（肿瘤个案管理），帮助患者用最快的时间选择最好的服务和专家。

## 泰康发力大健康战略 改善民生之需为医、患减负

近年来，随着就诊人数逐年增加，医疗供给日益紧张，医院和患者均承受着较大负担。具体表现在：公立三甲医院就诊人数三年内净增三亿；优质医疗资源偏少，许多患者涌向大医院，公立三甲医院不堪重负；专业医生供不应求，公立医院医疗人员与诊疗人数比已达1/600；就医成本逐年上升，全国卫生医疗支出统计2008—2016年翻了三倍。

医疗是民生之需，国家历来高度重视。随着政府医改力度逐年加大，医保报销范围、比例也在逐年扩大，引起舆论热议的一系列“天价药”也被纳入医保。同时，根据国家“十三五”医改规划，鼓励大力发展商业健康保险，使之积极服务国家医药卫生体制改革。

“健康无忧保险产品计划”的上市，充分体现了泰康人寿作为一家世界500强

寿险企业在大健康领域的综合实力和责任担当。

泰康人寿“健康无忧保险产品计划”借助泰康大健康产业生态体系，向客户提供完整的医疗资源，权威的医院、专业的医生，特效的药品以及充分的医疗费用对冲，使客户患病有钱治、重疾享赔付、住院有报销、就医更便捷、特药有渠道、护理有津贴，经济补偿和生命关爱相结合，让保险闪耀出人性的光辉，让生命的旅程流光溢彩。

早在10年前，泰康就已开始探索大健康产业发展。目前，泰康已在全国12个核心城市布局高品质医养结合社区，同时建设医学中心和专科体系相结合的现代医疗体系。泰康仙林鼓楼医院是泰康旗下首家医养研一体化大型综合医院，泰康同济（武汉）医院和泰康西南医学中心建设正在稳步推进中。泰康还战略投资拜博口腔、和美医疗、百汇医疗等，积极探索健康产业生态布局。

泰康人寿坚定践行“寿险+医养康宁”战略，努力打造新时代大民生工程核心骨干企业。通过对接医养实体，依托专业投资，充分发挥保障功能，泰康人寿为客户提供从摇篮到天堂全方位金融保险服务，致力于让保险更安心、更便捷、更实惠，让人们更健康、更长寿、更富足。

## 鲁证期货场外期权参考价格

品种	期货合约	期货价格	期权到期日	执行价格	期权买价	期权卖价
沪金	AU1812.SHF	270.2	2018/8/14	270.2	0.68	1.55
棉花	CF901.CZC	16940	2018/8/14	16940	151.47	228.46
铁矿石	I1901.DCE	486	2018/8/14	486	6.80	8.69
豆粕	M1901.DCE	3163	2018/8/14	3163	25.76	33.98
棕榈油	P1901.DCE	4870	2018/8/14	4870	36.79	49.44
螺纹钢	RB1810.SHF	4187	2018/8/14	4187	45.47	63.25
橡胶	RU1901.SHF	11940	2018/8/14	11940	135.31	181.81
白糖	SR901.CZC	5100	2018/8/14	5100	40.43	56.98

法律声明  
以上所提供的数据仅供一般性参考，所提供的期权报价仅供一般性参考，本公司是根据各期货品种15:00的收盘价计算的期权价格，因此该数据是一个静态数据，不能作为可成交的价格。期权报价会随着期货行情的变化而改变，因此，实时期权价格请咨询公司场外衍生品部。以上所包含的数据不应视为出售要约、订购邀请或向浏览人士提出的任何投资建议。  
以上数据是接近平值期权的报价，若需要邮件订阅或网站详细报价，请联系鲁证期货场外衍生品部。  
欢迎垂询 Tel: 0531-81678983 Fax: 0531-81678981