



山东省大学生创新创业大赛中，能发展、能落地的项目多了……

“来比赛的”变成“来创业的”

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 宋忠修 慕鸿

7月30日，“建行杯”第四届山东省“互联网+”大学生创新创业大赛在青岛落下帷幕。历经校赛、省赛网评、现场金银铜决赛、金奖项目排位赛后，冠军争夺赛和大赛颁奖典礼在中国海洋大学举行。最终，“猫爪-个性化人机交互方案提供商”项目被评为本届大赛冠军项目。

“互联网+”成大学生创业主战场

“目前，手势交互技术存在需求大、方案少的现状。未来五年，市场价值将达到300亿美元。”据猫爪项目负责人、猫爪科技CEO王增康介绍，“猫爪定制化模组，比指甲盖还要小，应用场景广泛，可离线使用，成本在20元至300元之间。公司计划出让20%的股本，引进1000万元投资。”

据了解，猫爪科技于2017年11月注册，目前已有535万元订单，包括与上海、滨州等地食品机械科技公司合作，为洗碗机、果蔬清洗流水线提供手势交互模组；与某建设工程有限公司合作开发智能卫浴设施，提供适合水雾环境下的手势交互模组。

获得季军的“漫中文”项目，是一款面

向全球14岁以上汉语学习者的原创漫画学习APP，主打可交互在线课程，功能涉及听、说、读、写、配音等，能有效解决汉语教学教材老旧、不接地气，且学习成本较高等痛点。

“创客贴”项目也紧扣“互联网+”。针对设计专业软件复杂繁琐、素材模板资源分散、雇佣设计师成本昂贵、大量机械重复工作等问题，该项目创建智能云端设计平台，通过拖拉拽等极简操作，方便制作海报、PPT、营销物料、广告，满足企业运营市场端高频设计需求。该项目自2017年初商业化，每月营收增长显著，已获得天使轮融资400万元，Pre A轮融资1000万元的融资。

创新聚焦乡村振兴、精准脱贫

大学生“创客”关注乡村振兴、精准脱贫，也是本次大赛的亮点之一。

获得大赛亚军的“海带膜力”项目，将海带制成干地膜，6-12个月可实现100%生物降解，有效避免“白色污染”。“综合成本比塑料地膜低20元/亩，且无需人工回收，售价约150元/亩。本次拟融资200万元。”项目负责人邱洁介绍。

我省沂蒙山区的金银花产量占全国70%，但仍面临技术落后、品种退化、销路不畅等问题。参赛的金银花推广项目，选育、推广

金银花良种“华金6号”，可降低采摘成本，提高药效成分和产量，已在菏泽、临沂、东营及延安等地推广。该项目计划出让10%股权，融资200万元，用于种苗培育及流动资金。

据介绍，本届大赛以“勇立时代潮头敢闯会创、扎根中国大地书写人生华章”为主题，将学生创新创业实践与新旧动能转换、乡村振兴战略、精准扶贫脱贫紧密结合，引导广大青年扎根中国大地、了解国情民情。

金奖项目多是“十大产业”

“相比前三届，这一届的项目，多是实实在在能发展、能落地、已落地的项目，超过了学生比赛活动的层面，从‘来比赛的’到真是‘来创业的’。”得厚资本合伙人、山东高校创新创业发展促进联盟理事长张伟民这样评价。张伟民已连续四届作为评委参与“互联网+”创业大赛。

“金奖项目涵盖新材料、人工智能、先进制造、大健康等行业，多数在我省‘十大产业’范围内，涌现出很多‘新动能’的苗子。前几届，师生共创的项目比较多。这一届，由大学生‘创客’自主创新、创业的项目明显多了。”张伟民说。

活动上，举行了学生创新创业项目与投资机构现场签约仪式。其中，张伟民代表得

厚资本与冠军项目猫爪科技签约，为其投资500万元，“从技术上，猫爪科技并不是全国最顶尖的，但好在它能找准应用场景，与智能产品日常化应用紧密结合。”

张伟民还提到：“一些已落地的项目，比如漫中文、‘创客贴’等，注册地和运营地都不在山东。期待能有更好的创业环境，让我们培育起来的创新人才在山东落地发展。”

此次大赛由建设银行山东省分行冠名协办，中国海洋大学承办，吸引134所高校、近3万支学生团队、10万多名学生参赛。该行连续三年全程冠名并服务这一大赛，并全力支持教育事业，在我省捐建两所希望小学，为省教育基金会捐资200万元，为全省教师专属设计并印发教育龙卡3万多张，为全省6万多名高校教职员提供“薪酬管家”代工服务，每年为20所高校新生免费发放金融IC卡，累计减免各类费用1.6亿元。

建设银行始终专注服务教育，不断加强对教育领域的金融服务支持力度。截至2018年6月底，建设银行山东省分行与辖内114所高校建立了业务合作关系，市场覆盖率达到83.21%；先后与山东大学、山东师范大学、山东农业大学、齐鲁工业大学、临沂大学、鲁东大学等高校合作，建设高校金融生态圈73个，服务高校数量、服务师生数量稳居全省金融系统第一位。

山东农商银行网络学院启动

□ 记者 王爽 通讯员 李德品 报道
本报济南讯 7月27日，全省农村商业银行网络学院启动会议在济南召开，标志着全省农村商业银行线上学习平台正式开通。

搭建线上学习平台是省联社为全省农村商业银行提供教育服务的重要决策部署。依托学习平台组建网络学院，开展网络学院培训是建立在现代信息技术基础上的全新学习模式，有效地克服时间和地域限制，使广大干部职工学习方式更加灵活便捷，也可以有效克服工学矛盾，能够满足大规模培训任务需求。网络学习作为教育培训的一种新方式，在教学内容设置、教学形式安排等方面，都能够较好地贴近广大干部职工的学习需求，具有理论成果新、知识涉猎面广、学习时间灵活等特点，对于推动学习型组织建设将发挥重要作用。线上培训具有教学时空的延展性、教学内容的多样性、教学方式的交互性以及课程资源的丰富性等突出特点，能够激发员工学习兴趣，提高学习主动性与参与性，增强学习的内在动力。依托网络学院平台，省联社将各条线内部讲师或业务骨干自主开发的内部优秀课程，及时上传到学习平台，供全员学习，实现系统内部知识资源和企业文化的有机传承。

会上，播放了“我为网络学院代言”视频宣传片，来自全省农村商业银行广大干部职工通过录制代言视频表达了对网络学院上线的祝福和期望。平台管理人员就平台功能模块、系统设计以及如何利用好平台开展学习培训等工作内容作了专题讲解。

山东中行完成首笔科威特第纳尔汇款业务

□ 记者 王爽 报道
本报济南讯 中国银行山东省分行（下称“山东中行”）近日为特变电工山东鲁能泰山电缆有限公司成功办理国内首笔科威特第纳尔国际汇款业务，金额118万元，进一步拓宽了中国银行服务“一带一路”国家金融领域，为企业“走出去”提供了有力支持。

在“一带一路”建设的带动下，山东外向型经济不断发展，山东地区客户与科威特地区经贸往来日益频繁。在了解到企业客户因业务发展需求，需办理科威特第纳尔的国际汇款业务，解决当前垫付国外工程预算资金及工程回款等问题时，山东中行主动提出定制服务方案，解决客户的难题。由于该币种结算业务是全国首例，业务流程不完善，经过反复试验、多机构联动，逐渐明确并解决了BGL账户、汇款清算路径、币种参数、客户外汇账户开立等问题，最终实现该业务的迅速落地。

培训基层党组织书记和党务工作者 山东工行举办两期培训班

□ 记者 王爽 报道
本报济南讯 近日，工商银行山东省分行（下称“山东工行”）举办两期基层党组织书记和党务工作者培训班，对一级支行党组织书记、各级党务工作者共计400余人进行集中培训。

该行党委高度重视学习宣传工作在基层组织的开展效果，紧抓基层党组织书记和党务工作者这个关键少数，充分发挥引领表率作用。山东工行党委书记、纪委书记、工会主席赵树厂围绕扎实推进学习贯彻十九大精神和党章要求为学员授课，将党中央和上级党委的重要战略部署进行详细解读，指导基层行贯彻落实。培训班还邀请国防大学、中央社会主义学院、山东省委党校等高等院校知名专家授课。

培训班采取班委自治封闭式管理，坚持课前介绍，课中互动、课后总结，严格考勤管理、严肃课堂纪律，确保授课效果。课程安排紧凑涵盖上午、下午、晚上三个时段，培训班结束后组织开展过关测试，并要求参训学员报送学习心得，进一步检验巩固培训效果。

鲁证期货场外期权参考价格						
报价日期: 2018/7/30 (单位: 元)						
品种	期货合约	期货价格	期权到期日	执行价格	期权买价	期权卖价
沪金	AU1812.SHF	271.5	2018/8/14	271.5	0.93	2.14
棉花	CF901.CZC	16735	2018/8/14	16735	196.40	300.47
铁矿石	1801.DCE	491.5	2018/8/14	491.5	8.18	11.67
豆粕	M1901.DCE	3181	2018/8/14	3181	35.46	46.76
棕榈油	P1901.DCE	4850	2018/8/14	4850	50.14	67.38
螺纹钢	RB1810.SHF	4125	2018/8/14	4125	58.99	80.98
橡胶	RU1901.SHF	11930	2018/8/14	11930	185.01	248.59
白糖	SR901.CZC	5108	2018/8/14	5108	53.64	76.33

法律声明

以上所提供的数据仅供参考，所提供的期权报价仅供参考。本公司是根据各期货品种1500的收盘价计算的期权价格，因此该数据是一个静态数据，不作为可成交的价格。期权价格会随着期货行情的变化而改变，因此，实时期权价格请咨询公司场外衍生品部。以上所包含的数据不应视为出售要约，订购或向他人提出的任何投资建议。

以上数据是接近平值期权的报价，若需要详细咨询或网站详细报价，请联系鲁证期货场外衍生品部。
欢迎垂询 Tel: 0531-81678985 Fax: 0531-81678981

邮储银行山东省分行表彰优秀党员

□ 记者 李铁 报道

本报济南讯 7月24日，邮储银行山东省分行召开“两优一先”表彰大会暨党委书记专题党课教育。邮储银行山东省分行对5家先进基层党组织、5名党务工作者和10名优秀共产党员代表进行现场表彰，并由5名先进代表分别作了典型发言。

邮储银行山东省分行党委书记、行长焦玉泉以“不忘初心，牢记使命，廉洁从业，砥砺前行，争做新时代合格党员”为主题，立足实际，结合党的光辉历史，进行了专题党课授课。

焦玉泉表示，党的十九大报告指出，中国共产党人的初心和使命，就是为中国人民谋幸福，为中华民族谋复兴。理想信念是“初心”的首要内涵，只有理想信念坚定的人，才能矢志不渝、百折不挠；牢记使命勇担当，要积极主动、敢于攻坚、改革创新、团结协作，真正的增强担当意识，履行担当职责。

同时，焦玉泉说，廉洁从业守纪律，要严守党的纪律，要坚持认真学习《党章》《准则》《条例》及相关规定，将政治纪律和政治规矩摆在首位，落实民主集中制和党内组织生活制度，加强廉洁自律，关心员工工作生活，防范腐朽思想侵蚀，牢牢把握好道德、纪律、法律三道防线，认真遵守好25条“远离”要求，时刻自重、自省、自警、自励，清清白白做人、干干净净做事，绝不触碰“红线”，绝不逾越“雷池”；砥砺前行创佳绩，发扬钉钉子的“工匠精神”，坚持一张蓝图绘到底。

会议号召全体党员始终坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为引领，深入贯彻落实党的十九大精神，紧紧围绕全行“三步走”的新时代战略目标，不忘初心，牢记使命，时刻保持忧患意识，以积极的心态和拼搏的精神，勇于担当，抢抓机遇，为实现东部地区转型发展“领头羊”而努力奋斗。



交行山东省分行举行火炬传递活动

□ 记者 王新蕾 通讯员 刘凯 报道

本报济南讯 7月27日上午，交通银行山东省分行在济南举行“交通银行创立110周年火炬传递”活动（上图）。上午9时，交通银行山东省分行相关领导从交行河南省分行相关负责人手中接过火炬之后，火炬便在山东地区进行传递。

据了解，交通银行火炬传递活动于今年1

月开启，计划通过东西南北四条线跨越全国110个网点，既是交通银行110周年辉煌发展历程的见证和延续，又代表了交行生生不息、薪火相传的百年企业精神。

交通银行山东省分行党委书记于启春表示，山东省分行自1989年1月18日成立至今，走过了近30年的历程。几十年来，该行各项业务都取得了长足进步，品牌形象逐年提

升。此次火炬传递活动，旨在将交行精神传递遍齐鲁大地，动员和号召各行凝聚奋进力量，增强光荣感、责任感和使命感，坚定又好又快发展的信心和决心，确保总行“三大任务、三大目标、三大重点”和“三增三降”重要工作落到实处，在服务支持当地实体经济高质量发展中有更大作为，作出新贡献。

开发“信用保证贷”“政府基金增信贷”，备足300亿元专项资金，农发行山东省分行——

让农民卖好粮、好卖粮

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 董义利 李晓燕

7月20日，在滨州市滨城区滨北办事处崔家村村头，满载新小麦的三轮车在中裕谷物合作社第16服务站排队，验质、过磅、卸车、入库，夏粮收购有条不紊。服务站门口公示牌上标注着：今日普麦收购价格1.19元/斤，优麦价格1.35元/斤。

滨州市是我省优质小麦主产区之一，日益庞大的粮食经纪人队伍，让粮食流通变得更加畅通。“我主要收农家、石桥、寨子这些村，一天收两到三车，大约一万四千斤，两万块钱左右，最近四五天都这样。”49岁的宋家村村民宋连国做粮食经纪人已多年，“中裕服务站粮款给付及时，没有‘打白条’。”

近年来，中裕食品有限公司先后在滨州辖内建立小麦收购点120余个，不仅实现了粮食就近收购，方便了农民售粮，也为小麦政

策性收购提供了布点科学、管理到位的收购网络。

粮食收购离不开信贷资金支持。粮食收购信贷业务始终是农发行的立行之本、发展之基，是服务实体经济的最佳着力点。据了解，农发行滨州市分行连年向中裕食品发放小麦收购贷款，支持企业开展小麦市场化收购。2013年至2014年，该行先后为其发放小麦收购贷款0.3亿元、2.3亿元；2015年至2016年，发放产业化龙头企业小麦收购贷款最高余额2.9亿元，最高累放额7亿元；2017年以来，发放产业化龙头企业粮食收购流动资金扶贫贷款2.9亿元。该行还为其发放土地规模经营贷款、优质小麦循环生态基地建设基金，助力企业建成了从田间到餐桌的优质小麦循环经济产业链条。

“今年全市小麦生产呈现‘一减两增’的特点，即单产减少、面积、总产增加。小麦商品量有望达到100万吨以上，预计夏收期间全社会收购量70万吨以上，其中有粮食经营企业收购量在30万吨左右。截至今年7月15日，全市共收购小麦16.0万吨，同比减少7.0万吨，减少30.5%；其中国有企业储备粮增储及轮换收购4.6万吨，同比增加0.5万吨；非国有企业市场化收购11.4万吨，同比减少7.5

万吨。”滨州市粮食局调控科科长郭丰奎介绍。

根据今年夏粮收购形势变化，农发行滨州市分行已认定粮油收购资金贷款客户22家，备足资金20亿元。截至7月15日，该行共审批夏粮收购贷款11.2亿元，发放5.2亿元，其中储备类贷款1.7亿元，同比增加1.1亿元；市场化收购贷款3.5亿元，同比增加0.5亿元。

长期以来，粮食购销企业缺少上下游企业，资产抵押难度大，加上没有对外担保能力，担保公司也不愿接手，导致融资难。农发行山东省分行创新市场化收购信贷支持模式，“信用保证贷”“政府基金增信贷”应运而生。

农发行滨州市分行积极推广“信用保险贷”模式，建立夏粮市场化收购信用保障体系，着力解决收购企业财务和融资担保压力，尽可能满足企业收购资金上的合理需求，支持龙头企业与收购企业合作，审批信用保险贷企业2家，审批金额6.5亿元。

借鉴东北四省区玉米信用保证基金政策，农发行烟台分行主导建立收购信用保证基金，创新推出“政府基金增信贷”，形成银行、地方政府、粮食主管部门和企业互利共赢、风险共担的贷款资金供应和风险防