推进现代农业 实现乡村振兴

资本+现代农业，有多少可能性？

□ 本报记者 戴玉亮 石如宽
本报通讯员 赵德彦

如何以资本之力推进现代农业，实现乡村振兴？5月23日，寿光召开“2018现代农业+资本助力乡村振兴战略”对接会。会上，众多金融界高层人士和专家学者纷纷发表意见。

新农业新在何处

中关村发展集团首席金融战略专家、高级经济师许均华认为，现代农业至少体现两点特征：一是现代高科技在农业上的应用，二是农业生产企业组织的现代化。

“现代农业在于它的规模化、工业化，在全国销售面的铺开度比传统农业要广得多。互联网+、移动数据、大数据等这些新型数据，给农业带来了机会和挑战。”国鹏资本董事总经理杨光说。

寿光传化公路港物流有限公司总经理祁彦斌说，农业产业链与物流结合，是现代农业所面临的一个重要问题。

天赋资本基金项目副总裁孟宇亮认为，农产品已经从传统的解决温饱问题变成了追求质的转变。围绕农产品本身，加上冷链物流运输，再加上土壤治理一体化，天赋资本正在进行投资和布局。

“在专业化、平台化、资本化和信息化等方面，现代农业应该会有更多文章可做。资本助力现代农业，是未来发展的重点。”恒天财富华中企业金融部总经理李明阳说。

“新农业的新主要体现在传统农业和新技术的融合上，就是用新的技术，比如说信息技术、节水灌溉技术等，对原来产业链上的一些低效环节进行升级改造，提升品质。”清科创投投资总监陈政翰说。

金融如何对接农业

专家认为，从目前来看，整个农村金融方面存在融资难、发债难、担保难、保险难、上市难等问题。金融对接农业的端口在哪里？

“农业企业要在规模上做大做强，在体制上尽快完善，让投资机构有对接主体。成立中介机构，帮着企业把这些分散的小额的财产权、知识产权，转化成金融机构愿意接收的抵押物。建立一个现代农业的聚集区，吸引社会资本。”许均华建言。

祁彦斌说：“我们把很多中小型的企业聚集到传化物流平台中去，利用物流数据来提供小额的融资贷款和融资服务。”

“我们希望这些小农户往集约化、规范化的方向发展，以达到金融机构正常的一个标准或者一个切入点。”孟宇亮说。

“我们不知道这些农业企业发展的情况怎么样，也欠缺一个沟通的机会。”李明阳说，“建立一个平台，把农业类的企业放在阳光下，让别人发现你的优秀，让资本介入，一起成长，一起发展。”

陈政翰认为，可以直接参与到现代农业产业链上各个环节，给他们带来资金和资源上的支持。另外，可以投入到相关产业，比如物联网、云计算、大数据等，让这些企业赋能给现代农业，降低运营成本，提升产出效益。

寿光农业再提升

“希望寿光建立创新金融聚集区，搭建一个信息平台，让金融机构对企业状况一目了然。地方政府出台政策，引导社会资金投向现代农业经营主体。成立中介机构，帮助经营主体把林权、承包权、宅基地的质押包括保单等进行一个转化。”许均华说。

“我们想通过资本与农业结合，把寿光从中国的蔬菜之乡、农业之乡引向中国的高科技生产、深加工基地。”杨光说。

“寿光的物流产业，在硬件和软件上都与先进地区有一定差距。依托我们的优势，把整个寿光的农产品物流给提升上去，形成寿光物流互联网金融模式。”祁彦斌说。

“从投资的角度来说，传统农业基础设施的升级、改造以及现代农业+旅游都是我看好的。传统农业主要是产品供给，现代农业不仅是提供更好的商品，更重要的是满足大众在精神层次上的消费需求。”陈政翰说。

优质彩椒项目获扶持

□记 者 石如宽 戴玉亮
通讯员 张国秀 报道

本报寿光讯 6月19日，寿光鲁寿天成种苗专业合作社生产基地正在建设智能育苗温室。该温室建成后将新增1000万株优质彩椒种苗，年经济效益增加500万元左右。

“目前优质彩椒种苗的繁育能力明显不足，急需专业化生产出苗率高、成活率高、成本低的种苗。”鲁寿天成合作社负责人孙凤堂说。

据介绍，新建智能育苗温室总投资165万元，其中有中央财政资金50万元，地方财政补助资金20万元，鲁寿天成自筹资金95万元。

“我们通过优质种苗让利和提供优质技术服务的方式直接订单，带动扶持项目区种植农户2000余户，增收纯收入50万元，带动寿光地区2000亩优质蔬菜基地。同时，建立以鲁寿天成合作社为中心的技术推广点，在全国范围内推广，计划推广面积10万亩。”孙凤堂说。

“该项目运用现代农业技术，将大大提高种苗质量，起到示范推动作用，推动蔬菜产业增产、农民增收。”寿光市农业开发办公室主任肖庆臣说。

有了农业物联网，种植更精准，安全有保障

未来农产品以需定产反向定制

□ 本报记者 石如宽 戴玉亮

“寿光蔬菜要加大数字技术应用，从会生产什么就生产什么转向市场需要什么就生产什么，实现个性化定制。”中国社会科学院财经战略研究院党委书记、副院长杜志雄在寿光“2018现代农业+资本助力乡村振兴战略”对接会上说。

“物联网在很大程度上可以为农产品安全与溯源体系建设提供有效的技术手段，可以实现‘从农田到餐桌’的全程质量安全控制。”中国科学院物联网研究发展中心、中国新农村信息化研究中心副主任张民说。

据了解，截至2017年12月，我国网民规模达到7.72亿，普及率55.8%，其中农村网民占比27%，规模超2亿，这为农业物联网奠定了基础。

据介绍，农业物联网围绕农业生产的全过程，进行土壤数据、作物数据、气象数据、农资数据、农事活动等数据的采集，通过大数据平台的分析、决策，为大田农作、设施农业、精准农业及果园管理等提供数据支撑，实现农业的高产、优质、高效。

“农业物联网为政府的农业监管、决策、政策制定，以及指导农业生产、补贴发放、防灾减灾等方面提供数据支撑，也可为农业保险公司承保和理赔提供客观的数据依据。”张民说。

与会人士认为，化肥过量使用、农药残留过高等问题，未来都会通过大数据技术解决。信息的快速普及，将使农业生产的效率和效益得到大幅提升。最后的结果，就是农艺师或将被智能终端所取代，大数据公司将控制整个农业体系。

在食品安全上，冷链物流发挥着重要作用。澳盈资本合伙人肖毅说，冷链物流不光是给最终消费者带来一个心理的安慰，也是让大家用得放心、买得放心。目前农产品冷链物流已经取得了阶段性的发展，借助物业网，未来冷链物流技术仍有很大的发展空间。

“未来市场需要什么样的蔬菜，消费者的需求点在哪里，这在以前是很难预测的，现在互联网、大数据可以解决信息不对称的问题。”中食净化科技（北京）股份有限公司总裁助理、中国蔬菜流通协会安全净菜专业委员会副秘书长李刚说，农业要从产品思维向用户思维过渡，要从销售产品向经营用户来转换，简单说，就是向互联网思维转换。

中食净化提出城市级安全净菜共享中心概念，农产品由田间种植、加工配送直达消费者。

“未来，农产品可以实现以需定产，反向定制。当然，这需要大数据的支持。”李刚说，“用互联网思维+共享经济+食品科技创新，通过标准化和规模化的管理模式，形成一个闭环供应链，解决食品安全的根本问题。”

寿光牛头镇村建设三个扶贫车间

低保户帽子被摘掉了

□ 本报记者 石如宽 戴玉亮
本报通讯员 杨 峻

6月20日，寿光市双王城生态经济园区牛头镇村，女工们在山东千榕家纺有限公司代加工点缝制衣服，车间主任常炳荣在一旁进行技术指导。

“我们实行计件工资，每件服装加工费3.5元，每人每天可加工30件左右。加工医用盐袋单件1.8元，每天可加工50件-80件。一个月下来，人均收入在2500元左右吧。”常炳荣说。

常炳荣是牛头镇村五分村人，家有5口人，公公87岁，吃低保，丈夫因为身体不好，常年只能打零工，另外还有两个孩子正在上学。“我之前在家里开了个裁缝铺，每年收入约4000元，日子过得紧巴巴的。”常炳荣说。

去年6月，牛头镇村与千榕家纺合作建立加工点，吸纳村中妇女就业。常炳荣因为懂得缝纫技术，被聘为车间主任，月工资2500元。拿到工资的第一个月，常炳荣就向牛头镇村提出，退出公公的低保。“有了稳定收入，就想着摘掉家中低保户的帽子。”常炳荣说。

千榕家纺加工点建成以来，共吸引40多名妇女就业，其中4人已摘掉低保户帽子。

牛头镇村是寿光的革命老区、红色摇篮。受自然条件的限制，该村经济发展缓慢，村里像常炳荣一样的贫困户较多。为帮助群众脱贫，牛头镇村从去年6月份起，先后引进纺织、草编、加工制作等劳动密集型企业。

“通过合作，我们建设了扶贫车间，让众多的贫困户、老年人获得了在家门口挣钱的机会。”牛头镇村党支部书记马永锡说，目前牛头镇村共有服装、草编、拖鞋加工3个扶贫车间。在车间工作的享受扶贫开发政策的贫困户有25人。

现在，牛头镇村三分村村民、73岁的魏光荣和71岁的老伴马绳忠忙完家里的活儿，就拿起荆条编小筐。编制一大一小两个筐，可以挣8块钱。一天时间，魏光荣可以编成3套小筐，挣24块钱。老两口干一天，可以挣约50元。

“要不是村里想办法，我们老人就没有挣钱的地方。现在，靠自己干点，也有‘活钱’了。”魏光荣说。

“魏光荣属于建档立卡的贫困户，因为有了相对固定的收入，脱贫了。”牛头镇村妇联主席朱萍说。

2017年，牛头镇村与寿光清雅草编公司合作，加工草编制品。该项目除吸纳本村人就业，还带动古城、台头等700余名农村妇女、残疾人就业。

为对接清雅草编公司，朱萍牵头成立了红柳草编合作社。“清雅公司总部派技术员教给我们社员编织技巧，我们再传授给老人、残疾人。”朱萍说，“合作社接到订单后，把原料分到各社员，社员做好成品后，交给合作社。我们都是现金结算。”

魏光荣说：“合作社给钱很及时，没有拖欠过工资。”

39岁的刘艳荣患有先天性侏儒症，以前在家闲着，现在在寿光华昱拖鞋加工厂牛头镇村加工点上班，每个月收入约1200多元。

因为身体原因，刘艳荣以前上哪儿打工都被拒绝。“现在有了收入，家里生活改善了，日子有奔头了。”刘艳荣说。

“目前车间有50余名贫困群众就业，人均月收入2100元左右。”华昱拖鞋加工厂牛头镇村加工点车间主任李志萍说。

据介绍，牛头镇村还将引进老粗布加工、家政等劳动密集型企业，帮助更多贫困户和弱势群体实现就业。

“扶贫车间的建设，得到寿光市扶贫办和双王城党工委的指导和大力支持，我们对贫困户脱贫充满了信心。”朱萍说。

“今年，扶贫车间作为就业扶贫的重中之重，我们加大了力度。在牛头镇村整合扶贫车间资源，建设县级扶贫车间，推动全市扶贫车间健康发展。”寿光市扶贫办主任王光明说。

牛头镇村千榕家纺加工点，女工在缝制衣服。

□石如宽 报道

寿光市供电公司优化营商环境

常用办电业务客户一次不用跑

□ 本报记者 石如宽
本报通讯员 王文礼 周认钦

“您好，是王亚军吗？我是羊口供电所电工，你在网上提交了低压迁址业务申请，我现在需要跟你确认一下。”“是的，我昨天在电力APP上填写了申请，因为我搬了新房子，不在旧房子居住了。”“你把现在的地址告诉我，我去你那里把有关的材料取回来，其它事情你就不用管了。”

5月28日，国网寿光市供电公司羊口供电所社区经理马来坡根据羊口镇三居委居民王亚军在APP上登记的信息，给王亚军打去电话，确认对方信息，随后赶到王亚军家中，将王亚军的身份证、房屋不动产证等有关资料取回，更改营销系统内客户信息，安排人员上门拆表、装表。3天后，王亚军一家搬进了宽敞明亮的新房。

为提升服务寿光新旧动能转换的能力和水平，寿光市供电公司利用“互联网+”等技术和管理手段，精简报装接电环节，缩短平均接电时间，推进业扩报装提质提效。该公司今年将实现常用办电业务“一次都不跑”，非常用业务“最多跑一次”，线上办电率超过85%。

寿光市供电公司推出的“一次都不跑”的办电业务，包括低压新装（增容）、低压移表、居民峰谷变更、改压、低压分户、低压销户、高压更名、低压更名、低压过户、调需量值、基本电价计费方式变更、低压迁址、暂拆、低压并户、低压改类等15类低压项目。客户通过“掌上电力”、手机APP和95598网站申请后，由供电所“网格”服务人员主动联系客户，到客户处收集资料，全流程过程管控办电业务，实现客户“一次都不跑”。

而对于中小微企业来说，高压上电业务最多跑一次。“我申请了一项安装变压器业务，从申请到送电，只到供电所跑了一次，剩下的业务都是电力服务人员往我这里跑，期间也不用我去问去催。40天后，电就送上了，真是省心。”寿光市新本果蔬专业合作社负责人桑九堂说。

4月8日，寿光市新本果蔬专业合作社委托施工单位智诚公司到文家供电所，申请新上一台250千伏安杆架式变压器，文家供电所服务人员根据客户提供的资料，受理申请并录入营销系统。下午，文家供电所业扩专责人桑宗利与同事一起到现场进行勘查。4月10日，出具供电方案答复书，以书面形式送达客户。

5月16日，变压器安装完成后，施工单位告知桑宗利，桑宗利随即电话通知供电公司营销部大客户经理李新军，申请验收。李新军组织电网运检人员、文家供电所电工等相关人员，于5月17日到达现场对客户工程进行验收，并签订供用电合同。工程验收合格后，5月18日，供电公司计量人员组织装表接电，并一次送电成功。

寿光农商行：有信用好贷款

□记者 石如宽 通讯员 赵永光 报道

本报寿光讯 6月15日10点，寿光农商银行大世界支行，李成明、王敏宇夫妇在贷款申请单签字后，获得了3万元贷款。“没想到那么快就拿到钱，也不用担保，帮我们解决了燃眉之急。”李成明说。

李成明夫妇经营着一个厨具门头，因为扩大了店面，需要购置货架和新产品。咨询了寿光农商行大世界支行后，李成明了解到了家庭信用贷。该贷款是寿光农商银行向符合条件的家庭成员发放的，用于生产经营或者生活消费，无需任何担保，只需要夫妻双方签字即可办理。

据介绍，家庭信用贷，借款人完全依靠自己以及家庭成员信用就可以获得信贷资金。首次申请，材料齐全后，贷款资金3小时就能到账。授信最长期限为3年。

志愿服务温暖特教生

□记者 石如宽 通讯员 梁少伟 报道

本报寿光讯 6月11日，国华寿光电厂“微笑·爱心”志愿者队到寿光市社会福利中心辛欣特殊教育学校，看望了在那里生活学习的“特殊”孩子们。

在活动教室内，志愿者把带来的食物和物品送给了孩子们，耐心地与孩子们交流，跟他们一起画画、做游戏，鼓励他们坚强乐观地成长。志愿者梁少伟说，通过志愿活动，弘扬“奉献、友爱、互助、进步”精神，为和谐发展贡献自己的力量。

■中国·寿光蔬菜指数

蔬菜价格大幅下降

□记者 戴玉亮 石如宽 报道

本报寿光讯 6月11日至17日，寿光农产品物流园蔬菜价格定基指数为101.68点，较上周111.96点下跌10.28个百分点。

监测的10大蔬菜类别指数8类下跌，1类上涨，其中下跌明显的类别是白菜类、甘蓝类、叶菜类、菌菇类，环比跌幅分别是23.6%、18.6%、10.7%、9.8%。上涨的仅有根菜类，环比涨幅4.8%。

价格指数检验检测中心经理隋玉美说，指数明显下跌的原因有三个方面。一是随着气温走高，各地蔬菜产量愈发充足，多不需要外调蔬菜来满足需求，致使菜价下降。二是端午节期间，进场采购客户较少，市场消费力不足。三是夏季露天蔬菜供应量不断增多，其生产管理成本较低，促进菜价走低。