

人行济南分行优化企业开户服务

数据多跑路 企业少跑腿

□ 本报记者 王爽

为有效解决辖内企业开户存在的困难问题,人行济南分行调研辖内银行机构优化企业开户服务情况,积极推动辖内银行多措并举提高企业开户服务效率,让数据多跑路、企业少跑腿。

银行开户审核时间由原来的3-5个工作日缩短到0.5-2个工作日,部分银行机构网点实现15分钟办结。人行账户审批时间由2个工作日缩短到0.5-1个工作日,部分人行实现账户审批即时办结,企业开户体验显著提升。

账户开立一站式办理

企业开户资料信息真实性和法人开户意愿核实是账户开立耗时最多的环节,为打破这个制约优化企业开户服务的瓶颈,人行济南分行推动辖内银行机构与公安局、财政局、工商局建立系统连接,实现信息资源共享,从源头开始对企业开户服务进行优化。实现全省银行在线核查省内居民身份证件信息。推动共享省财政厅省级行政事业单位

信息,方便预算单位账户业务办理。“现在企业工商注册登记和账户开立可以一站式办理,全程有我行员工从旁协助,企业财务人员只需要签名盖章,不仅提高了效率,也降低了差错率。”农业银行济南七贤支行行长李鹏介绍。

人行济南分行积极推动银行机构为企业工商注册登记和银行开户提供“一站式”服务,压减企业开办时间。银行网点代理工商局提供工商注册流程指导和服务,企业通过互联网提交电子申请材料,在工商局官网自助申请企业营业执照,全流程电子化工商登记。工商局开放工商注册数据,银行录入统一社会信用代码,实时获取工商注册信息,自动导入银行系统,减少客户信息手工录入量,提高开户效率。

企业开户最多跑一次

在齐鲁银行集中作业中心,电子渠道提交的企业开户申请通过系统运用爬虫技术自动提取并核对人民币银行结算账户管理系统、国家企业信用信息公示系统等信

息,实现客户信息的自动比对。通过审核的单位开户申请,系统发送短信提醒,企业可通过电子渠道选择受理资料的网点并预约送交资料时间。“我行‘OTO集中开户’上线后实现了电子渠道申请与柜面受理的线上、线下对接,真正做到了让数据多跑路,让企业少跑腿,开户平均时间由原来的90-120分钟缩短至30-50分钟,提高了开户效率,提升了开户体验。”齐鲁银行运营负责人马玉明说。

截至目前,我省辖内20余家银行已实现支持企业在网填写开户申请、预提交开户资料和银行在线预审核,实现企业开户一次性办结,最多跑一次。

为便利小微企业开户,人行济南分行还在辖内推广小微企业开户绿色通道,使用绿色通道后审核环节会优先获取任务,提高账户审核、查证、查验、录入环节处理优先级,优先办理业务,减少企业等待时间,切实履行普惠金融理念。

此外,省内企业开户需要填写表单大幅减少,山东省农信社开户表单由11种减少至2种,威海市商业银行实现企业开户免填单。

足不出户也可开账户

人行济南分行推动银行机构在企业开户服务中推广新技术应用,移动端系统就是其中之一。济南市历城区日日鲜蔬菜水果超市联系历城融村镇银行郭店支行开立基本存款账户用于日常资金结算,但与郭店支行距离较远,且不太熟悉银行相关业务。银行网点了解到企业开户需求后,移动端提供上门服务,配置好人员、凭证、设备,到达企业办公场所,现场完成法人授权面签、经营场所考察、企业证件审查、核心系统开户、人民银行账户管理系统提交备案等操作,为客户提供足不出户开账户服务。

“账户是单位和个人进行金融活动的基础,优化企业账户服务,加强账户管理,保障资金安全同等重要。下一步,人行济南分行将按照总行工作部署,把优化企业开户工作抓好,把账户管理工作抓实,以实际行动落实‘放管服’工作要求,助力山东新旧动能转换重大工程实施。”人行济南分行支付结算处负责人卜又春说。

首个“特殊钢国家标准研发工作站”成立



我国首个特殊钢国家标准研发工作站落户西王

□ 记者 王爽 报道

本报滨州讯 4月17日,全国第一家特殊钢国家标准研发工作站在滨州西王集团正式挂牌(上图),意味着我国将在特殊钢标准制定及科技成果转化方面作出有益探索。

仪式上,西王集团旗下西王特钢有限公司与冶金工业信息标准研究院签署了战略合作协议,双方将以“特殊钢国家标准研发工作站”的建设为核心,助力特殊钢新品研发和标准制定,推动高端装备材料国产化。

西王集团董事长王勇表示,设立特殊钢国家标准研发工作站可以依托中科院技术入股西王特钢在特殊钢领域的研发实力和上下游产业链条,高质量研发特殊钢国家标准、行业标准、团体标准,共同推动区域内特钢企业、上下游合作企业研发和应用特殊钢先进标准制定,带动钢铁企业及下游产业标准化工作提升,全面推进标准化体系建设。

西王特钢副总经理张成连在接受记者采访时说,近两年,西王特钢通过与中科院、铁科院等科研院所进行深度合作,已成功研发了铁路货车和地铁车辆用轴钢、高速重载高强度钢轨等先进轨道交通用钢,高端船用柴油机曲轴锻件等近120个特殊钢品类。其中,高速重载高强度钢轨新材料,经检测各项技术指标都超过了国家十三五科技项目设定的目标,使钢轨使用寿命延长了一倍,达到国际先进水平。西王特钢正大力推进高强度重载钢轨项目的实施,力争2年内形成200万吨新材料铁路钢轨制品的生产能力。

冶金工业信息标准研究院院长马军表示,当前我国正积极实施标准化战略,此次全国首个“特殊钢国家标准研发工作站”落户西王,是要借助西王特钢在全国特殊钢新材料产业形成的技术优势,充分发挥“标准化+钢铁产业”的作用,助力特殊钢标准的培育和发展,同时形成一批具有重大影响的国际标准,为推动标准联通共建“一带一路”行动计划的实施提供有力支撑,为我国产业引领国际发展提供标准支撑,促进中国装备和优势产能“走出去”。

农产品拍卖创新农业发展模式

□ 王新蕾 张静 报道

本报潍坊讯 4月20日上午,2018潍坊农产品拍卖会开拍。在第19届中国(寿光)国际蔬菜科技博览会2号展馆内,举行了桂河芹菜、寿光王婆香瓜、寿光韭菜等10余个潍坊名优农产品的区域专营代理权拍卖会,以独有的方式讲述着潍坊农产品和寿光蔬菜的一个个品牌故事。

此次农产品拍卖会上,分别进行了果蔬区域代理权拍卖、品种区域代理权拍卖和名优果蔬产品的即时拍卖。其中,果蔬区域代理权拍卖的拍品有寿光蔬菜产业集团七彩庄园品牌桂河芹菜、寿光王婆香瓜、寿光韭菜、寿光胡萝卜、寿光小黄瓜、寿光樱桃西红柿、仲起牌潍县萝卜、昌邑大姜、昌乐西瓜;品种的区域代理权拍卖的拍品有寿光蔬菜产业集团自主研发的寿研PT328、圣优58;果蔬产品的即时拍卖拍品有寿光双王城双桥西红柿、寿光七彩庄园品牌甜椒等。

本次拍卖会的第一拍品,是桂河芹菜的区域代理权,起拍价为60万元,经过激烈角逐,济南、泰安等鲁中地区最终以80万元的竞拍价成交。桂河芹菜的商标持有人,寿光蔬菜产业集团所属的寿光蔬菜瓜果产业协会,在对桂河芹菜品种保护传承的基础上,实现了创造性转化。本次名优农产品拍卖会还进行了种子区域代理权的拍卖,拍品由寿光果品种业交易中心征集而来,包括寿研PT328、圣优58等。长期以来,这两个品种品质广受认可,却囿于营销方式的落后,未能实现突破,如今通过锤起锤落找回了价值归属。据介绍,这两个品种,均来自寿光蔬菜产业控股集团旗下的寿光蔬菜种业集团。通过此次拍卖,名优农产品的种子区域代理将进一步明确区域归属,有利于种子的广泛流通和规范化运营,也实现了国内品种权拍卖的创新尝试。

近年来,我国农产品拍卖规模总体呈上升趋势。其中,2011年农产品拍卖增幅最大,同比增长68.13%;2016年,农产品拍卖额达到34.93亿元,比2011年增长了1倍多。

鲁证期货场外期权参考价格

报价日期: 2018/04/23 (单位:元)

品种	期货合约	期货价格	期权到期日	执行价格	期权买价	期权卖价
沪金	AU1812.SHF	277.95	2018/5/23	277.95	1.84	3.23
棉花	CF809.CZC	15360	2018/5/23	15360	117.41	233.06
铁矿石	I1809.DCE	461	2018/5/23	461	12.94	17.56
豆粕	M1809.DCE	3232	2018/5/23	3232	61.21	93.64
棕榈油	P1809.DCE	5010	2018/5/23	5010	61.73	86.88
螺纹钢	RB1810.SHF	3454	2018/5/23	3454	85.11	119.76
橡胶	RU1809.SHF	11555	2018/5/23	11555	251.11	381.55
白糖	SR809.CZC	5500	2018/5/23	5500	47.06	74.67

法律声明

以上所提供的数据仅供参考,所提供的期权报价仅供参考,本公司是根据各期货品种15:00的收盘价计算的期权价格,因此该数据是一个静态数据,不能作为可成交的价格,期权报价会随着期货行情的变化而改变。因此,实时期权价格请咨询公司场外衍生品部。以上所包含的数据不应视为出售要约、订购邀请或向浏览人士提出的任何投资建议。以上数据是接近平值期权的报价,若需要邮件订阅或网站详细报价,请联系鲁证期货场外衍生品部。
欢迎垂询 Tel: 0531-81678883 Fax: 0531-81678881

金融扶持动能转换

□ 卢鹏 王军 报道

4月16日,惠民县何坊街道三金门业公司技术人员正在检测已经下线的铝合金安全门。

该公司利用当地银行的金融扶持政策,以铝代木,打造“绿色环保零甲醛”家居产品,目前产品进驻天津、济南等20多个大中城市的家具超市。为加快新旧动能转换,破解小微企业融资困境,何坊街道经委积极发挥桥梁作用,构建企业与金融机构合作通道,目前已为10余家当地小微企业协调贷款5000多万元。



山东证监局组织投资者走进上市公司

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 4月20日上午,山东证监局指导山东上市公司协会、山东省证券业协会共同举行2018年度首次“走进身边的上市公司”活动。40余位中小投资者、私募基金管理人代表走进山东出版传媒股份有限公司(以下简称“山东出版”)。

据介绍,山东出版作为山东首家IPO上市的公司,于2017年11月22日在上海证券交易所挂牌交易。日前,山东出版发布2017年年报。报告显示,公司全年完成营业收入89.01亿元,较上年同期增长10.79%;归属于母公司的净利润为13.65亿元,较上

年同期增长30.32%,拟每10股派派2.2元。活动中,投资者首先参观了山东书城,直观了解了公司发行相关业务。随后,公司董事会秘书、财务总监等相关负责人与投资者座谈,介绍了公司经营情况,并就投资者关心的问题进行深入交流。此次活动一方面帮助投资者更加直观地认识上市公司,另一方面帮助上市公司了解中小投资者的实际需求,实现了双赢。

走进身边的上市公司活动,是山东证监局“理性投资 从我做起”投资者教育专项活动的一项重要内容。为培育长期投资、价值投资理念,山东证监局自今年3月份以来

组织为期两个月的“理性投资 从我做起”投资者教育专项活动。专项活动围绕市场热点及投资者关注问题,一方面由监管部门、行业协会通过组织投资者走进上市公司、警示案例宣传、市场主体规范经营倡议、发布辖区投资者保护状况报告等多种活动形式,发挥示范作用;另一方面,引导辖区证券期货投资者教育基地、经营机构结合自身实际,开展报告会、培训会、发放宣传资料、制作公益广告等投资者教育活动,通过知识普及、风险提示和宣传,引导广大投资者正确认识资本市场,坚持长期投资、价值投资、理性投资,远离非法证券期货活动。

中国人寿山东省分公司与省妇联合作推动“女性安康工程”

关爱女性健康 助力精准扶贫

限公司签署战略合作框架协议,开启了“关爱女性生殖健康保障计划”。在我省,从2012年起,全省各级妇联与国寿山东省分公司密切配合,以关爱女性健康保险为切入点,以活动为载体拓展服务领域。2014年,省妇联与中国人寿山东省分公司经过充分调研,启动实施普及关爱女性健康保险为主要内容的“女性安康工程”,针对18-60周岁女性提供关爱女性生殖健康保险,以及覆盖女性常见重大疾病、意外伤害的升级产品等多款专属方案,给予参保方面优待,受到女性同胞认可,平均参保保额达到10万元以上。

“绿色通道”及时理赔

中国人寿在女性安康保险服务上建立“绿色通道”,确保客户及时获得理赔。面对个别客户情况特殊、家境较为困难的案件,公司联合当地妇联开展上门慰问,将女性安康工程打造成为政府的暖心工程。临沂的赵女士,在当地妇联的宣传下

投保“女性安康”保险。2017年3月,经沂水县中心医院确诊罹患乳腺癌。了解到赵女士家庭情况较为贫困,急需后续治疗费用,中国人寿沂水支公司安排服务人员上门服务,仅6天就将8万元理赔款打到客户指定账户。

在全省各级妇联的大力支持下,“女性安康工程”从无到有,从小到大,参保覆盖不断拓宽,补偿水平快速提升。截至2017年底,已累计为省内114万名女性提供了534亿元的风险保障,为参保的险出客户支付关爱金超过4900万元。其中,仅2017年就承保了45.98万名女性,理赔金额达到2332.50万元,人均补偿额度超过5万元,惠民示范效应持续放大。

提升妇女创业能力

一直以来,保险扶贫有着独特的体制机制优势。基于多年的合作基础,省妇联与国寿山东省分公司立足“脱贫攻坚”战略部署,共同探索服务民生的新路径、新

方式。双方围绕“关爱女性精准扶贫”系列主题、妇女“两癌”筛查、扶持发展“大姐工坊”居家创业就业项目示范点、贫困女性创业提升培训等内容进行了全面合作。

作为“关爱女性精准扶贫”行动的重要内容,在省妇联的全面指导下,国寿山东省分公司借助丰富的培训资源,开发了针对妇女创业能力提升的系统培训课程,面向全省贫困女性和妇女工作者实施创业能力提升培训计划,无偿提供多样化、多层次“创业意愿”“创业机会”“创业能力”专项培训。

培训以独特的教学方式、专业的培训技巧,帮助参训人员改变缺点、处理伤痛、发掘潜能、快速而有效地帮助参训人员扫除障碍,达成目标,鼓励参训人员创业,实现人生价值。通过对政策形势、市场需求、公司发展的沟通,让参训人员把握现代保险服务的发展大势,了解保险的创业形式。组织女性电子商务等综合技能培训,提高妇女创业就业技能水平。

ICBC 工银私人银行

十载同行 万象更新



值工行私人银行业务开办十周年之际,该行近期对私人银行服务体系进行了大幅升级。通过发挥工行在零售、资管、投行、科技等领域的整体优势,为客户提供全方位、全视图、全流程、综合化、专业化的优质服务。此次转型升级后,工行私人银行业务在产品选择、境内外一体化联动、金融与非金融服务并重等方面将再上一个台阶,价值创造能力大幅提升,为高净值人士提供更加优质的金融服务。

据工行私人银行部相关负责人介绍,工行于2008年开办私人银行

业务,是国内首家经中国银监会批准持牌经营的私人银行机构。截至2017年底,工行私人银行客户达7.55万,管理资产达1.33万亿元,复合增长率高达133%,保持国内领先地位。在服务团队和网络方面,工行已组建超过5000人的专业私人银行服务团队,并已将服务网络延伸至境内所有地区以及境外21个国家和地区。

在产品服务方面,通过构建“Manager of Managers”的MOM投资管理模式,工行已具备专业化的投资管理能力和多元化的产品体系,满足了客户全市场、全标的、

全期限的资产配置需求。在此过程中,工行始终关注客户个性化需求,不断推出境外私募基金平台、专户服务、薪酬收益权、家族财富管理、私行黑金卡等各项创新业务,持续走在国内私人银行业务发展的前列。

该负责人还表示,未来工行将继续利用集团优势整合全球资源,加快建设专家型人才队伍,加大创新发展步伐,为高净值客户打造“投融资一体化、境内外一体化、公私一体化”的私人银行服务体系,以“伙伴之心”伴随中国财富人群成长。

工行升级私人银行服务体系