



新动能 看济宁

12项专利换来5亿元贷款

菱花集团：用科技创新寻求农工商协调发展之路

□ 本报记者 吕光社 赵德鑫
本报通讯员 孔淑慧

“过去，全国从事味精生产的有大大小小300家企业，而现在只有6家依然稳健发展；甚至我们也在调整中跌落了产量老大的宝座。”3月8日，谈起新旧动能转换，菱花集团有限公司总经理杨玉岭首先向记者展示了这样一组残酷的数据。

“在这样的背景之下，从退城入园开始，菱花人就致力于通过科技创新走出一条农工商协调发展之路。”杨玉岭说，变革的力量塑造了今天的一组数据：2017年底，菱花集团实现销售收入56.7亿元，营业利润5.7亿元，资产总额已达59.6亿元。菱花集团入选中国民营企业制造业500强、中国轻工业百强企业。

逆水行舟，不进则退。过去味精的生产因为耗能高、污染重而受到诟病。而国内味精市场也出现了拼产量、拼价格的残酷竞争局面。由此，菱花集团以生产线退

城搬迁为契机，以发展循环经济为目标，运用高新技术改造传统产业，实施大宗发酵产品绿色制造，循环经济指标达到国内领先水平，年循环经济效益2.6亿元；同时，延伸产业链，开创了工农业自然循环、一二三产业融合发展的区域循环经济新模式，60万亩现代农业种加销一体化示范项目获得了国家发改委立项与政策支持，菱花生态工业园被国家工信部确定为首批绿色工厂，走出了一条“传统产业升级、跨界融合提潜力、品牌高端提质效”的新旧动能转换之路。

在菱花未来的发展规划中，以“循环经济+现代农业”为定位的工农“1113”工程尤为关键。据了解，目前菱花已经构建了“农业种植—生物发酵—生物副产品（有机肥料、蛋白饲料）—农业种植、养殖”的循环经济产业链，形成工农业自然循环、工农良性互动的区域循环经济新模式。1吨味精产生的有机肥，满足3亩土地种植用肥；3亩土地种植收获

的粮食，满足1吨味精生产原料所需。

“通过循环经济生产的味精产品，与市场上的同类产品相比价格要高出三成；而我们的农产品更是得到北京首旅集团签订认可，直接供应全聚德等知名餐厅的餐桌。”杨玉岭介绍。

最让菱花人骄傲的是他们多年来持续投入从而收获满满的科研成果。菱花集团先后承担国家“863计划”项目、科技支撑计划、重大产业技术开发专项、技术创新能力建设、重点节能奖励项目及省、市科技攻关计划项目100多项，申请专利200多件，授权145件，主持或参与制定国家及行业标准28项，推动了中国生物发酵产业的可持续发展。

“谁说专利这样的无形资产不能带来真金白银？”杨玉岭向记者举了这样一个例子，近年来菱花集团通过12项评估价值20.93亿元的专利，以质押的方式获得贷款5亿元，这不仅让企业免受资金短缺难题，更规避了企业间借贷的风险。

在梁山县，除了工业园外，60万亩的现代农业种加销一体化示范项目正快速推进。该项目通过60万亩种植，生产30多万吨玉米，精深加工1.6万吨味精等高附加值产品；味精生产过程中产生的废液、废渣，进一步加工成有机肥，满足60万亩农业种植需要；面粉、大米等农产品以及味精等生物制品，通过菱花大市场网络销往国内外高端市场。项目完成后，实现销售收入15.7亿元，企业年创效3.8亿元，带动15万农户增收2.4亿元。在转型升级、农村产业融合发展、食品安全、循环经济等方面具有显著的示范与带动作用。

菱花集团董事长江保安表示，菱花致力于通过发展工农商循环，使其成为具有中国特色的产业化经营、可持续发展的区域循环经济创新模式，并以此做好了食品安全的原料、加工、流通“三道关”，保障食品安全；实经济效益、社会效益、环境效益“三统一”，从而有利于国家、有利于企业、有利于农民、有利于消费者。

源根石化：敢与国际巨头“掰手腕”

“不一样”，让产品脱颖而出

□ 本报记者 赵德鑫 美国乐
本报通讯员 孔淑慧

3月10日下午，山东源根石化化工有限公司（源根石化）生产厂区一片繁忙景象，即将出口中亚地区的产品正在装车组织发运。让董事长姚连志骄傲的是，自从2015年开始海外发展战略以来，公司不仅在新加坡设立首家中国民营润滑油企业海外分公司，走出国门积极参与海外市场拓展和国际化市场竞争，公司产品还陆续进入东南亚、非洲等国家和地区。2017年底，源根石化顺利成为海关保税企业、海关监管企业，为进一步出击海外市场，参与国际市场竞争增添了新的动力。

在海外战略发展的背后，是姚连志与同事们渴望与润滑油三大国际品牌（壳牌、美孚、嘉实多）“掰一掰手腕”的决心与信心。

说起新旧动能转换，姚连志对于现状有着“我们不一样”的论述。作为一家民营润滑油制造商，源根石化与国际巨头相比，虽然质量相同，但却拿不到一样的利润；与国内鱼龙混杂的小厂商不一样的是，源根石化始终坚持自主研发，用完善的服务与客户构成战略合作的关系。

据源根石化总工程师袁俊洲介绍，我国是全球润滑油第二大消费国（美国第一），目前国内润滑油市场结构情况基本上呈“三足鼎立”状态：三大国际品牌（壳牌、美孚、嘉实多）占29%的市场份额，两大国企业品牌（中石化、中石油）占31%的市场份额，其他约2000家润滑油企业占40%的市场份额。虽然只有29%的市场份额，但上述三大国际品牌却赚取了我国润滑油全行业70%以上的利润。



源根石化技术员正专心做着油品测试。

□ 记者 赵德鑫 报道

为什么在润滑油市场会有如此巨大的利润差距？袁俊洲告诉记者，国外润滑油产品进入中国已经有了123年的时间，经过长时间的发展，已经成为国人心目中的高端品牌，这让他们所生产的高端节能环保润滑油产品可以匹配更高的售价。而我国虽然有润滑油制造商约2000家，但其中占相当大比例的企业不成规模，甚至几乎没有检测仪器，不仅产品质量无保障，更用“价格战”等手段严重扰乱了润滑油市场秩序。产能过剩的条件下只能牺牲利润，同时也造成了石油资源的浪费和环境污

染。在复杂的市场条件下，姚连志认为必须采用“不一样”的新思路与新服务才可以让产品真正脱颖而出，拥有足够的竞争力。“在我看来，新动能绝非是简单的新设备新技术，更重要的是新观念。”姚连志说，买设备易，变观念难；做大容易，做强不易。只有真正转换思想，在研发与销售两条腿上作出突破，才能让企业做强。

如同姚连志所说，源根石化按照国际化标准化实验室建立了自己的研发中心；

新增国际一流的检测设备6台，国内先进检测设备有15台，使其成为省内唯一一家可以独立完成所有发动机油出厂检测项目的厂家。

“就在去年12月份，我们参与制定的3项润滑油国家标准正式发布。”据源根石化技术部部长宋来功介绍，公司拥有20多项研发成果，其中科技进步一等奖4项，二等奖2项，国家火炬计划项目奖1项。公司耗时5年研发的HP液压油可以实现5500小时的使用时间，这已经达到了国际顶尖水准。

与国外品牌采取的产品代理销售不同，源根石化的销售团队从早年的背包跑市场到如今出口海外，已经拥有了一大批忠实的客户。

“技术的投入同时也促进了产品的销售，让我们与一批客户结成了战略合作关系。”源根石化副总经理郭林告诉记者，每年公司最低要拿出600吨的油品进行试验，仅此一项用料就要近千万元的费用。针对不同客户的机器特点与需求，源根石化会以量身定制的方式进行研发，并在客户开始使用后跟踪服务。

“记得有一次，宋来功跟我到内蒙古一处矿山进行技术试验。24小时的试验过后，是我们好几个人把他架回到了酒店。”郭林回忆起了之前的一次销售经历，正是源于依履做靴的服务，源根石化才逐步从三大国际品牌嘴里抢肉吃，并与客户建立了长远的合作关系。

“我们觉得，公司未来发展的动能来源于做好润滑油的专注与敢于责任担当的精神。”姚连志告诉记者，研发一批，生产一批，销售储存一批，一步一步走下去，源根石化一定能够造出世界最好的润滑油。

精深加工拉长产业链条，环保节能倒逼工艺创新。济宁碳素——

过剩产品变身高附加值产品

□ 本报记者 尹彤
本报通讯员 王世友 范培倩

“这种球状活性炭不仅能用来净化车间空气、用于军事工业和色谱柱填充物等，还能做口服药物直接服用。对于糖尿病患者来说，它能随时调节病人的血糖含量，起到治疗的效果。”3月13日下午，在济宁碳素集团有限公司的产品展示区，公司总工程师闫桂林指着塑料瓶里的黑色颗粒介绍，这种球状活性炭的吸附力超强，一克能吸附1500平方米空间里的杂质，是理想的活性吸附材料。作为药物服用，2016年底，已经通过了临床试验。但令人惊讶的是，这种活性炭的前身竟然是煤焦油蒸馏后的残余物——煤沥青。

济宁碳素集团有限公司是国内电解铝用碳素和煤焦油化工行业的领军企业，早年公司的主要产品就是预焙阳极和煤焦油加工，生产能力分别位居全国首位和全国前三。虽然企业多年来十分重视创新，

提质增效，但在新旧动能转换与生态环保的大潮中，如何升级产品、发展新动能、减少碳排放量成为摆在企业面前的一个新课题。球状活性炭的研发成功，就是企业坚持不断创新、延伸上下游产业链，探索精、深加工路子的一个缩影。

据介绍，在煤焦油的加工过程中，蒸馏去除液体后的残留物煤沥青、葱油等附加值都很低，尤其是煤沥青已经是市场过剩产品，其加工利用水平和效益对整个煤焦油加工行业来说至关重要。

近年来，碳素集团通过聘用高科技人才、与武汉科技大学合作，以普通煤沥青为原料，经纯化、氧化聚合等工艺来生产高附加值产品高软化点沥青，将低附加值煤沥青变废为宝。除用于生产球状活性炭外，还可以生产锂电池负极材料包覆、先进保温材料、通用型沥青基碳纤维等，不仅可以用于民用，还可以用于国防。

此外，公司还和世界500强企业印度博拉集团合资合作，建设高端碳黑项目。通

过精细加工后，公司几十万吨的煤沥青和葱油从此走向高端，成为高附加值的产品，企业也达到了转型升级的目的。“去年年底，一期工程投产就一直满负荷运行，我们现在每年能生产12万吨高端碳黑，二期工程今年也要动工了。”闫桂林介绍。

一方面是不断拉长煤焦油加工的产业链，提高产品的就地转化率，发展新动能；另一方面企业也在生态环保上下力气，不断提高另一主要产品——预焙阳极的理化功能指标。

闫桂林坦言，公司传统产品碳阳极是铝冶炼必需的原料之一，随着国家对环境保护的日益重视，尤其是对碳排放要求愈发严格的情况下，吨铝铝消耗在500公斤左右的排放量已到了容忍的极限，势必要求企业进一步降低碳排放消耗、低排放。

公司从2010年开始就着手低消耗碳阳极的开发试验，耗时五年完成了从实验室中试到规模化生产的全过程。先后在福建的南平铝业、四川的阿坝铝业、山东的魏

桥铝业三地，通过大型槽规模化试验、实践验证：在同等的冶炼条件下，使用碳素集团的低碳阳极比其他同类产品可延长换极一天，吨铝铝消耗15公斤碳阳极。此外，铝电解用低消耗碳阳极的研发、低活性铝电解用预焙阳极的研发、节能型低电阻率碳阳极研究与开发等各项产品均通过了省级科技成果鉴定，技术水平平均达到国内领先。

“面对山东省新旧动能转换的要求，今年我们还要再进一步创新提升。”闫桂林列出了公司的目标：平均电阻率由57nΩ·m降为53nΩ·m；二氧化碳的反应性由83%提高到97%；空气反应性由85%提升至97%；阳极使用寿命从33天提升到35天，使吨铝铝消耗平均下降到20kg左右。“提高二氧化碳的反应性，就意味着减少二氧化碳的排放量，其他几项指标也都是为了提高产品利用率，节能减排。”闫桂林说，生态环保倒逼企业通过不断创新改进生产工艺、提高生产力、走绿色发展之路。

济宁市2018年度

城区公共租赁住房开始申请

□ 记者 赵德鑫 报道

本报济宁讯 3月12日，济宁市住建委、市民政局、市人社局、市公安局联合下发《关于2018年度市城区公共租赁住房申请的通知》，就公共租赁住房实物配租的申请、受理、审批、分配等工作进行公告。这标志着2018年度济宁市城区公共租赁住房开始提交申请。

据了解，户籍在市城区（包括任城区、济宁经开区、太白湖新区，下同）的有意申请者须在通告发布之日起20日内提交相关材料。其中，城镇中等偏下收入家庭（含低收入、低保收入）申请人需自通告发布之日起20日内，向户籍所在地社区居委会提交通告规定的材料；外来务工人员和新就业无房职工申请人需在通告发布之日起20日内，向用人单位提出书面申请，并提交通告所规定的材料。

济宁市住房和城乡建设局将会同济宁市公安局、济宁市民政局、济宁市人力资源和社会保障局对申请人家庭户籍、人口、收入、住房、车辆和社会保险缴纳及养老金发放等情况进行集体会审或按各自职能进行审核，符合条件的列入公示范围。经公示无异议或异议不成立的，取得住房保障资格。

济宁

将为贫困户建“特别台账”

□ 记者 王浩奇 报道

本报济宁讯 记者近日从济宁市扶贫办了解到，去年济宁市已全面完成脱贫任务，今年将通过开展“扶贫档案整理月”、产业扶贫项目提档升级、保险扶贫“一站式结算”综合窗口创建等系列提升，建立规范化、流程化的管理服务体系，继续巩固提升脱贫成果。

据了解，今年，济宁市将强化贫困人口动态管理，以收入水平和“两不愁三保障”为准则，对已脱贫的贫困户加强跟踪服务，坚持扶贫政策不变、帮扶力度不减，坚决保证脱贫质量。对新致贫和返贫的将应纳尽纳、应扶尽扶，建立临时性、突发性、支出性贫困人口台账，有条件的即时帮扶、即时清零。对因病、因灾等特殊原因出现的突发性、临时性事件造成生活特别困难，虽未达到建档立卡贫困人口识别标准，但存在致贫风险的困难群众，济宁市将开展全面排查，纳入“特别台账”管理，织密防范新致贫返贫“防护网”。

济宁发布金融仲裁十大案例

□ 记者 尹彤 通讯员 孔娟 报道

本报济宁讯 借款合同约定的仲裁协议是否适用于担保人？夫妻关系存续期间的借款属于共同债务吗？3月15日，济宁仲裁委员会发布2017年济宁金融仲裁十大案例，介绍相关的法律依据，引导广大人民群众正确认识、处理相关问题，促进金融市场健康稳定发展。

近年来，随着现代商事争议日益复杂化，争议解决方式也渐趋多元化，并更多趋向于运用仲裁方式解决经济合同纠纷。济宁仲裁委员会金融仲裁中心专业致力于解决金融争议，为金融行业提供简便、快捷、公正、高效的仲裁法律服务。2017年受理的仲裁案件中，金融类纠纷共567件，占总受案数的45.69%，争议标的额达19.56亿元，占总标的额的61%，其快捷、高效的审理方式受到各金融机构、担保公司等金融企业的欢迎。

“放心消费在济宁”启动

□ 记者 张誉耀 通讯员 魏涛 报道

本报济宁讯 3月15日，济宁市工商局联合济宁市委宣传部、市食药监局、旅发委、市质监局等部门，在运河城广场开展3·15国际消费者权益日宣传活动，倡导品质消费理念，营造品质消费氛围，同时举行了“放心消费在济宁”创建活动启动仪式。济宁的“放心消费创建”理念是：“品质消费，助推新旧动能转换，放心消费，共筑幸福美好济宁”。

这次活动，是依据国家工商总局等27部委和山东省局关于“开展放心消费创建活动的指导意见”进行的。放心消费创建是一项涉及千家万户、提升消费品质、引领新旧动能转换的民生工程。去年10月份，济宁市文明办、市工商局、市消协联合开展了“放心消费市场创建活动”试点工作，涌现出了润华汽车广场、金宇装饰城、秦庄农贸市场和邹城红星美凯龙、千泉装饰城等一批专业类型的示范市场，走在了全省前列。举行启动仪式，目的就是总结推广试点经验，向全市发出倡议，全面启动这项工作，实现国家局“放心消费创建”全国全覆盖和省局、县全覆盖的要求和目标。

任城区免除

基本殡葬服务费用

□ 记者 尹彤 吕光社

通讯员 吴振勋 张立 报道

本报济宁讯 为进一步推进殡葬改革和移风易俗工作，切实减轻广大群众的丧葬负担，日前任城区出台政策，自3月12日起全面免除除城区群众基本殡葬服务费用。

据了解，此次享受对象范围为：具有任城区常住户口的城乡居民及“四类人员”（驻区部队的现役军人、驻区部队服务管理的离退休人员、入伍前常住户口在任城区的待安置退伍军人、各类驻区学校的教师、学生），且在济宁殡仪馆火化的。具体免除费用包括：对在济宁殡仪馆火化的任城区常住户口的城乡居民和上述“四类人员”，免除：遗体接运费（20公里以内）220元，遗体冷藏费480元（按照区物价局审批的10元/小时标准，不足480元的按实际产生费用减免），遗体火化费500元。费用合计1200元；对任城区内重点优抚对象（残疾军人、老复员军人、带病回乡退伍军人、烈士遗属、因公牺牲军人遗属、病故军人遗属）和90岁以上的老年人，免除：运尸费220元、冷藏费720元（不足720元的按实际产生费用减免）、遗体火化费500元，在济宁殡仪馆的一个年度骨灰寄存费60元。费用合计1500元；对区内城乡低保户、农村五保供养对象、城市“三无”人员和散居孤儿，免除：运尸费220元、冷藏费720元（不足720元的按实际产生费用减免）、遗体火化费500元，在济宁殡仪馆的一个年度骨灰寄存费60元，并赠送一个价值500元的骨灰盒。费用合计2000元。遗体由殡仪馆服务单位专用殡仪车（经民政部门认证，公安机关办理合法手续）接运。未发生的免除项目不折现、不折抵。