

莱芜新故事

“单打冠军”培育篇

记者感言

培育更多的“单打冠军”

□ 于向阳

莱芜经济总量不大,但是在细分领域当中,却存在着诸多“单打冠军”。它们的成长,印证了莱芜在供给侧结构性改革、新旧动能转换过程中所取得的成绩。

本期的4个故事,正是莱芜诸多企业在转型升级过程中的代表。前不久,中央经济工作会议提出建设“现代化经济体系”,指出我国经济已由高速增长阶段转向高质量发展阶段;省经济工作会议更是根据我省的实际制定推动质量变革、效率变革、动力变革的发展措施。莱芜市根据自身的实际情况实施了“三扶”企业培育工程,促进“扶强”企业稳健发展,“扶优”企业持续壮大,“扶新”企业快速成长。全市通过对企业精准管控、精心呵护,对在生产运行中出现的矛盾和困难,第一时间予以解决,让政府“有形之手”成为培育“单打冠军”的有力推手。

北京“蓝天白云保卫战”初见成效,莱芜阿尔普尔功不可没——

为当环保主力等了8年



2017年11月14日,阿尔普尔的技术安装工人在为北京海淀区冬季准时供暖调试设备。

□ 本报记者 于向阳
本报通讯员 陈晓永

元旦过后,北京市环保局通报,2017年前11个月,北京PM2.5平均浓度同比下降13.4%;12月份空气优良率接近90%,成为久违的“无霾月”。首都“蓝天白云保卫战”初见成效。

北京的老百姓可能想不到,来自山东莱芜的阿尔普尔装备有限公司是这场“保卫战”的主力军之一。

2017年12月26日,在北京市海淀区香山街道赵德禄家里,屋里的温度计显示23.5℃,而此时室外的温度已经降到-7℃。“现在不烧煤也可以过一个暖和的冬天。”赵德禄指着旁边的暖气片说,“自从阿尔普尔给家里建起了无煤化空气能集中供暖热源站,不但供暖温度有了保证,而且省心、省力、省钱。”

2017年阿尔普尔在北京海淀区的4个镇、7个街道,其中包括22个社区,安装完成了40个大型集中供暖热源站,为1万余户居民供暖,覆盖海淀区大部分的工程总量。

任何成功都不是偶然的。阿尔普尔为了在清洁能源领域大展身手,足足准备了8年。

8年前,在国家大力提倡节能减排、发展低碳经济的浪潮中,阿尔普尔董事长吴卫平就着手开启“绿色、节能、环保”新能源技术研发之路,阿尔普尔率先利用补气增焓技术成功超低温空气源热泵“冬季供暖、夏季制冷、余热回收供生活热水”三联供恒温系统,并获取了国际发明专利。该项技术突破了在-25℃的低温环境下正常并节能运行,并被住建部列为科技成果推广项目。

阿尔普尔将此技术先后用在莱芜、青岛及河北等地进行示范应用,均取得成功。

小试牛刀后,阿尔普尔盯上了北京市场。2016年,阿尔普尔拿下了北京海淀、朝阳、平谷、昌平等4个区的煤改清洁能源订单,在整个北京煤改电工程中装机总量中名列前茅。

阿尔普尔开始得到国家有关部门的关注。2016年11月17日,中央财经领导小组来到海淀区上庄镇后章村阿尔普尔“煤改电”项目工地考察。一个多月后,习近平总书记在中南海召见阿尔普尔小组14次会议上第一次强调:尽可能利用清洁能源,加快提高清洁能源比重。

随后,10部委联合发文,提出京津冀大气污染传输通道的“2+26”个重点城市,要率先实现清洁取暖。

自此,“蓝天白云保卫战”吹响了总号角。阿尔普尔顺势而为,2017年又先后拿下朝阳、顺义、房山、海淀、平谷、延庆等6个区的煤改电项目。

随后,阿尔普尔节能装备有限公司在北京成立。这支先锋队在空中源热泵的安装过程中,以最专业的测绘、监理等方法挨家挨户进行测绘,提出“一户一方案”的思路,成为北京“煤改电”工程的标准化范本。

为适应北方恶劣天气,2017年,公司技术研发部又设计出全球领先、国内最大,采用双级压缩技术的大型空气能集中供暖工程,可在-35℃的环境下稳定运行,最高出水温度可达70℃,并将分户式供暖提升为集中供暖,进一步巩固了技术优势。

不仅如此,阿尔普尔正在清洁能源产业领域全面布局。在莱芜,建设中的中德清洁能源小镇,涵盖空气能、生物能、深地能、氢能以及储能等清洁能源形式研发,是唯一一个面向全球的清洁能源展示示范小镇。“我们将着眼长远清洁能源产业链和配套产业,把特色小镇打造成为清洁能源人才、技术、信息、工艺及装备的集散地和产城人文景五位一体的清洁能源特色小镇。”吴卫平说。

莱芜成为省首批健康城市建设试点市

□ 记者 于向阳

通讯员 于莹莹 郭延丹 报道

本报莱讯 2017年12月29日,省爱卫会印发通知,公布了山东省首批健康城市(县城)、健康村镇试点名单,莱芜市成功入选全省首批健康城市建设试点市。同时,高新区鹏泉街道、农高区下方镇2个镇(街道)和莱城区高庄街道安仙村、高新区鹏泉街道郭家沟村2个村入选全省首批健康村镇建设试点村镇。

莱芜市制订的健康城市建设实施计划提出,将全面优化城市基础设施,完善社会保障项目,持续改善生态环境,优化健康服务,让健康理念深入人心。

莱城2人入选2017年度泰山产业领军人才

□ 记者 于向阳

通讯员 于莹莹 许俊华 报道

本报莱讯 2017年12月18日,省委、省政府公布2017年度泰山产业领军人才名单,莱芜市莱城区2人入选。山东鲁通电梯股份有限公司董事长李长明入选战略新兴产业创新类泰山产业领军人才,山东希格斯新能源有限责任公司董事长周震入选科技创业类(国内)泰山产业领军人才。

截至目前,莱城区共自主培养泰山学者海外特聘专家、泰山产业领军人才等高层次人才6名。

3个社区入围省级文明社区

□ 记者 于向阳

通讯员 于莹莹 报道

本报莱讯 2017年12月25日,莱芜市莱城区凤城街道东升社区、钢城区里辛街道茶哈子社区、高新区鹏泉街道大桥社区入围省级文明社区。

三个社区以服务群众、服务基层、服务社会为宗旨,积极开展社区党员群众参与“共创文明社区、建设美好家园”活动,利用市民学校、道德讲堂、社区阅览室等宣教阵地,传播社会公德、职业道德、家庭美德;开展文明劝导、关爱“空巢老人”、扶贫济困等志愿服务活动;组织社区文艺团队演出,活跃居民文化生活;通过开展文明楼道、优秀楼道长、我身边的好人评选活动,营造邻里和谐氛围。

10家企业获2017年度山东名牌

□ 记者 于向阳

通讯员 于莹莹 司双双 报道

本报莱讯 2017年12月29日,省质量评价协会品牌评价实验室公布2017年度山东名牌产品和山东省服务名牌名单,莱芜市10家企业荣登榜单。

其中,9家企业的11种产品荣获山东省名牌产品,分别是:吐丝口汽车前后桥总成、姜姜翁佐餐生姜、一品味享蒜蓉调味料、白象室外消火栓、泰达机械式停车设备、山歌花生油、润达铸造用酚醛树脂、山锅齿钢、力创超声流量计和电表及大型公建能耗监测分析与自动控制系统。另外,中国邮政集团公司莱芜市分公司的邮政基本服务荣获山东省服务名牌。

莱芜设立河长1080名 实现河库水域全覆盖

□ 记者 于向阳

通讯员 于莹莹 郭延明 报道

本报莱讯 截至1月2日,莱芜市共设立河长1080名,实现了河库水域河长全覆盖。

莱芜市制定河长制市级会议制度、考核办法等10项工作制度。落实“一河一策”方案编制,对设立区级河长以上的河道分别编制“一河一策”方案,镇级以下河道以镇为单位编制“一河一策”方案,确定全市共需编制“一河一策”方案44个。有序开展“一河一策”方案编制,明确问题清单、目标清单、任务清单、措施清单、责任清单等5个清单,形成河库治理保护管理的路线图。

截至目前,河库岸线综合整治和入河排污口综合整治排查问题全部清理完成,累计清理河道非法林木、高秆作物2万方米,完成河道清淤扩挖、垃圾、渣土清运等50多万方,岸坡整治16公里,沿河绿化4万多平方米,群众爱河护河意识明显增强,河长制工作初见成效。



扫描二维码,在网页中打开并下载,轻松安装新悦客户端,看莱芜新闻。

□ 责任编辑 刘田
电话: (0531) 85193837

巴掌大的轴承盖占据了全国市场的“半壁江山”,新艺公司——

从“备胎”变正牌供货商

□ 本报记者 于向阳
本报通讯员 朱虹

2017年12月25日,52箱包装码好的粉末冶金轴承盖在莱芜市新艺粉末冶金制品有限公司仓库里等待装车。这批货将运往宁波的吉利汽车有限公司,装备到13T涡轮增压发动机上。

“2017年两个月,我们给吉利公司供应了1万件产品。”公司副总经理吴荣昌说,“今年双方还有更大的订单合作,按合同规定,今年供货达到400万件,明年达到800万件。”

然而,新艺公司和吉利公司的合作并不是一帆风顺的。

作为国家创新型企业,吉利公司一直致力于对汽车技术的研发和创新。其自主研发的13T涡轮增压发动机动力强,更加省油环保。为这款发动机配备性价比更高的轴承盖成为吉利公司着重解决的问题。

与传统的铸铝、铸铁轴承盖相比,粉末冶金轴承盖具有重量轻、价格低、综合机械性能和强度更高的特点,符合吉利公司改进整车性能的需求方向。这让双方有了合作的基础。

如果能成为吉利公司粉末冶金轴承盖的第一供货商,就可以为其提供70%的产品。新艺公司将产品送到了宁波,准备与全国同类产品一较高低。

“后来我们才知道,最初吉利公司领导更倾向于宁波的一家知名企业。”吴荣昌说。只要这家企业的产品在测试中能顺利通过考验,就可以稳做第一供货商。

但是在装机试验的关键阶段,宁波企业的产品竟三番五次地出现断裂。吉利公司只好将作为备选的新艺粉末冶金轴承盖拿来试验,结果大大出乎他们的意料,新艺公司的产品质量很稳定,通过了全部试验。

2017年7月,经过反复试验,新艺公司拿到了吉利公司粉末冶金发动机轴承盖正牌供

货权。10月,新艺公司通过了吉利公司的批量生产评审。

新艺人自己明白,看似偶然的背后,实际上有其必然性。

“我们的产品密度是7.6克/立方厘米,达到全球领先。而传统的产品密度只有7.1克。”吴荣昌说。这0.5克的跨越,是新艺公司与白俄罗斯国家科学院研发了6年的结晶。此外,在模具制作、压制方法、生产工艺上,新艺公司也都技高一筹。

“粉末冶金轴承盖几乎没有比得过我们的。”2017年,我们这款产品共销售了500万件,占全国同类产品总量的50%。”吴荣昌说。

根据市场部最新统计,2018年,粉末冶金轴承盖的订单已经有1000万件,产量和销量的翻倍,更加巩固了新艺粉末冶金轴承盖在全国龙头老大的地位。除吉利公司外,上汽公司、通用公司都有计划用粉末冶金轴承盖替换现用的轴承盖。

泰金精锻董事长巧当“红娘”,中外专家联手研发——

“混血儿”出世打天下

□ 本报记者 于向阳
本报通讯员 于莹莹

2001年,山东泰金精锻股份有限公司的前身莱芜金辰模锻轴件厂从白俄罗斯引进模锻轧技术时,年产值只有2700万元。2017年,已在新三板上市的泰金精锻产值达到2亿元。

16年来,模锻轧技术不断得到锤炼提升,成为泰金精锻的当家技术,其产品传动轴在国内市场同类产品占有率高居榜首。

“洋技术”来到中国,最大的问题是水土不服。一方面要通过技术改造设备,另一方面要实现技术产业化。如何做好技术与设备的嫁接?董事长于涛当起了“红娘”。

在设备改造方面,白俄罗斯专家是行家。通过多年的交流,到2015年,泰金精锻的设备终于从长达50吨降低到20吨,实现轻量化生产。设备有了突破,接下来是要突破技术上的门槛。在技术改造方面,宁波大学机械工程学院教授束学道是国内模锻轧领域的领军人物。

于涛一心想找机会让白、中两国专家结识,一起改进公司的模锻轧工艺。

每年白俄罗斯都要举办锻压装备与制造技术学术研讨会。2015年,于涛拉上束学道参加了会议。会上,白俄罗斯国家科学院物理技术研究所首席研究员葛瑞琪娜·科瑞乌尼科娃和束学道终于坐到了一起。

这才有了泰金精锻的“轴类零件模锻轧无料头精密成形技术与装备”项目。这里面包含了中外两位专家的学术成果,于涛笑称为“混血儿”项目。与传统的模锻轧工艺相比,该项目可节约15%、节能10%,大大提高了模锻轧行业的自动化水平。

凭此,泰金精锻的技术达到国际先进水平,填补了国内空白。“泰金精锻现有10条生产线,现在设备技术升级,可为公司增加产值3000万元,新增纳税300万元,可新增就业30余人,带动周边多个模锻轧工厂进行技术革新。”于涛说。

2016年,首届中国制造2025暨先进成形与设计国际学术研讨会在莱芜举办,泰金精

锻成了东道主,葛瑞琪娜·科瑞乌尼科娃和束学道再次见面。这次的议题是,如何让模锻轧技术在智能制造上迈出的一步。

在两位专家建议下,泰金精锻与沈阳机床厂合作建设了一个2000多平方米的无人车间。原来需要8名工人操作的生产线,现在只需2个人操作,年加工能力可达30万件。泰金精锻又一次性从日本购进20台数控车床和两台机器人,产品精度也大幅提升。同时研发了“轴类零件智能检测设备”,辅助模锻轧技术智能化。

“混血儿”轴类零件叩开了国内多家汽

车制造的大门,产品每年可供市场500万件,在同类产品市场占有率稳居全国第一。

葛瑞琪娜·科瑞乌尼科娃也因为对山东省模锻轧行业作出突出贡献,在2017年12月16日,被山东省政府授予“齐鲁友谊奖”。

借参加颁奖之际,3个人又在北京聚首。当时,泰金精锻对收购南京浦镇高铁项目举棋不定,葛瑞琪娜·科瑞乌尼科娃和束学道表示将继续在技术方面给予支持,给予涛吃了下定心丸。回到公司,于涛签署了收购协议。泰金精锻将凭借“混血儿”模锻轧技术,在轨道交通领域打开一个更广阔的市场。

专业人做专业事,春雨滴灌——

无车间企业产品热销17个国家

□ 本报记者 于向阳
本报通讯员 赵冰 张茜

2017年12月16日,莱芜市春雨滴灌技术有限公司副总经理马杰从印度满载而归,“此次在印度国际农业展上又签了4个模具订单,意向订单20多个。”这次展会,集合了世界各地节水灌溉方面的最新产品,而春雨滴灌研发推出的256腔半热流道模具成为展会上的新宠。

对于这个结果,马杰不感到意外。春雨滴灌是一家集开发、研制、生产、销售为一体的滴灌设备综合企业,实力居全国前列,目前国内圆柱滴头模具和内镶式扁平滴头模具占据国内50%以上的市场,并且销售到全球17个国家。

而这家在全国占据主导地位并积极开拓国际市场开拓的企业,员工只有20多人。“这和我们的企业轻资产运作理念有关,我们通过生产外包的形式,把模具加工的工作承包给其他企业,我们则把主要精力放在模具的研

发上。”马杰说。

马杰介绍,整个企业都在一栋办公楼上,公司没有模具生产车间。

“传统企业一般都是研发、生产一条龙,可以节约生产成本,我们也曾经考虑过,但是经过精确计算后还是放弃了建设车间的想法。”马杰说。

马杰算了笔账,生产环节最大的两方面资金投入,一是设备投入,将近900万元,二是聘用工人,一个工人3000元工资,需要40名,一年下来就得144万元左右,还有运营成本,车铣、刨磨等环节的资金投入,这些加起来最少1000万元。

“1000万元对于我们这种小众市场的企业来说是一个不小的数字,不如把这些钱省下来用于技术研发,扩大我们的技术优势,专业人做专业事。”在这种思路指导下,春雨滴灌整个生产链条中的设计、调试、组装和销售环节由本公司运作,而中间的生产环节让其他企业代工。

如此一来,公司在生产环节减少了固定

资产投入和人员聘用等方面的运营成本。“目前公司年收益的40%用于技术研发。”马杰说。

随着研发经费的持续投入,春雨滴灌开发的内镶式圆柱滴头模具、内镶式扁平滴头模具、内镶式圆柱滴头制品、内镶式扁平滴头制品、管式压力补偿滴头和纽扣式滴头模具产品均在国内外占有重要地位。

以色列的耐特菲姆作为世界节水农业领导者,一直垄断压力补偿产品的市场,而中国能做这个产品的更是少之又少。“下一步春雨滴灌将向节水行业中的压力补偿滴头进军,我们要和他们竞争,争取做成中国的耐特菲姆。”总经理张亮说。

轻资产运作的思想还渗透到了企业的销售上。公司目前与哈萨克斯坦、俄罗斯、越南、印尼、埃及、土耳其等17个国家有稳定的业务往来,但是不设置固定办事处和固定外派人员,同样采用合作外包的形式运作。

“技术是我们的生命,把更多资源用于技术研发,企业才有生命力。”张亮说。