推动金融与实体经济良性互动

2017中德(济南)产业金融"新动能"发展论坛为产业金融出谋划策

□ 本报记者 李 铁



10月20日 下午,德国储 蓄银行金融集 团国际合作基 金会执行主席 尼克劳斯·伯 格曼用了三个

"绝佳"形容

2017中德(济

南)产业金融 "新动能"发展论坛:绝佳的地点、绝佳的 主题和绝佳的时机。10年前,他在济南开启 了在中国的合作历程;10年后,他希望与这 里开展更为全面的合作。

论坛中,围绕"全球视野下的产业金融创新与实体经济发展"主题,来自中德两国的政府人士、专家、学者、企业家代表共聚一堂,共同为济南区域性产业金融中心出谋划策。

传统金融迈向现代金融

围绕着新旧动能转换,如何提高金融服务实体经济的能力,省金融办主任李永健提出,要由传统金融服务向现代金融服务、绿色金融服务转变。互联网、大数据、人工智

能技术,能很好应对金融业多年来难以解决的问题,像信息不对称、信用缺失等,如果运用大数据技术,就能大大提高银企对接的质量和效益。

致力于用大数据推动中小银行转型发展,山东省城市商业银行合作联盟有限公司董事长史跃峰带来了"必达计划"。该计划以既有大数据工作平台为基础,通过内外部资源整合,合力构建面向成员银行大数据应用场景的技术支撑能力和创新能力,推动成员银行完成向大数据支撑下的运营之管理、决策转型。该公司还联合清华大学、西南财经大学、德勤企业咨询、赛仕软件、浪潮集团等五家单位建立智慧联盟,共同发起启动了中小银行大数据联合实验室。

中国加入世贸组织谈判首席谈判代表、原国家外经贸部副部长龙永图对建设区域性产业金融中心进行了再定义。他认为,"区域性"意味着有自己的特色,而转型恰恰是体现了时代特色,在发展过程中要特别重视把资金引导到发展绿色产业的企业当中。

在这方面,山东事实上已然走在前列。山东发展投资集团有限公司总经理王小林表示,该公司发起设立了山东省绿色发展基金,是国内唯一两个绿色发展基金之一,重点是支持低碳、环保、节能减排,目前已经收到国际组织的承诺贷款。

打造产业金融的产业特色

在金融服务实体经济的共识下,与会嘉 宾普遍认为,济南建设区域性产业金融中 心,应重点打造济南特色的产业集群,将更 多的资源向实体产业倾斜。

兴业银行股份有限公司济南分行行长俞 裕辉认为,济南市要打造区域的产业金融中 心,首先要有一个区域类的优质产业,这是 基础,如果没有好的产业基础,打造产业金 融中心无从谈起。

正是产业对资金的需求吸引了渣打银行 2012年进驻济南。渣打银行(中国)有限公司济南分行行长王敬禹认为,银行经营的是存在风险的,势必优先支持好的产业、经营好的、资产规模好的产业和企业,吸引金融机构入驻济南,首先要把济南和周边的这些产业和企业做好。

如何推动金融与实体产业的联动,德国 汉堡驻济南联络处副主任潘桦带来了海外的 先进经验。据她介绍,汉堡是仅次于法兰克 福的金融和保险业中心,汉堡市政府联合金 融机构和实体企业对当地的产业进行升级优 化。现在,除了发达的物流贸易业,在生物 医药、海事海工、新能源、数字经济、航空 制造等领域,汉堡也是德国甚至欧洲的产业 中心。

共建齐鲁产业金融新型智库

当前,北京、青岛、上海和郑州等城市 均有成立金融中心的规划,济南要如何实现 突围?打造区域性产业金融中心,吸引人 才、留住人才显得格外重要。

论坛上,大众报业集团(大众日报社)、山东省科学技术协会、济南市金融办、济南高新区联合发起成立了齐鲁行企会融新型智库。首批入库专家中国银行行长王锡峰发出倡议,愿深化沟通机制和运行机制,统筹利用好国内国外两个群体、两种资源,为产业金融中心和先行区的建设获得更多的智慧力量和人才保障,共同为产业金融中心的建设提供助力服务的同时,为彼此事业的发展提供助力。

吸引人才是第一步,留下人才更为重要。德华安顾人寿保险有限公司董事、总经理殷晓松提出,济南面临宜居环境的优化问题,应该为优质人才,特别是海外人才提供舒适的服务配套。对此,济南高新控股集团有限公司董事长李昊进行了回应,据他介绍,济南市第一家国际学校已经开始招生,第一家国际医院也即将签约,明年还将交付一家五星级公寓,目的就是为引进人才配套相关服务。

省金融办与 大公国际信用评级集团 签署战略合作框架协议

□记者 王爽 报道

本报北京电 日前,省金融办与大公国际信用评级集团 在北京签署战略合作框架协议。省金融办主任李永健、大公 国际信用评级集团董事长关建中出席签约仪式,省金融办副 主任刘晓、大公国际信用评级集团副总裁姜永利分别代表双 方签署协议。

根据协议,大公国际信用评级集团将发挥自身优势,在信用评级、企业流动性风险预警、中小企业投融资模式创新等领域与我省开展合作,积极参与山东省新旧动能转换工程建设,推动金融更好服务山东实体经济。省金融办支持大公国际信用评级集团在山东开展中小企业投融资体系和区域信用链风险预警创新试验。在此基础上,双方将进一步拓展合作领域,深化合作内涵,提升合作层次,发展长期稳定的战略合作关系。

东营市积极推进 新型农村合作金融试点工作

□记者 王新蕾 报道

本报东营讯 近年来,为完善新型农村合作金融试点工作监管制度,东营市坚持现场监管与非现场监管相结合,从资质认定、行业准人、运营监督等方面严格把关,建立主监管员制度,对试点合作社实行月报制度,督促试点合作社按季度将资金使用情况向社员公布,接受社员监督,切实做好业务监管及风险预警。

东营市还积极落实市级开办费奖励政策,下发了《关于做好新型农村合作金融试点奖励资金申报工作的通知》,对申报审查合格的试点合作社分别给予5万元的一次性开办费奖励。

截至今年9月末,东营市试点合作社达到7家,参与试点社员447人,实现了三县两区全覆盖,累计互助资金限额2100万元,发放互助资金400.3万元。

"鲁信之夜—— 卡利玛五重奏音乐会" 在济南上演

□记者 王爽 通讯员 贾瑞涛 报道

本报济南讯 10月17日,由省外办和省文化厅主办,鲁信集团承办的"鲁信之夜——卡利玛五重奏音乐会"在济南上演,本次音乐会的主题为"翁布里亚爵士音乐节在中国",让山东观众在"家门口"就欣赏到了世界级的表演并且领悟到优秀爵士乐的魅力,有力促进了山东省与意大利的文化交流,进一步加深了双方友谊。

意大利翁布里亚爵士音乐节作为意大利的当代文化品牌,享有欧洲第一、世界第二的美誉,自1973年以来,每年举行一次,现已风靡全球。为积极履行国企责任,推动中外文化交流,实现追求经济效益与承担社会责任的有机结合,鲁信集团旗下山东信托采用市场化方式运作,以设立演艺信托产品的形式承办了此次演出。

建行威海分行 加强"小微快贷"业务 风险预警处理

□记者 王爽 报道

本报威海讯 近日,建设银行威海分行进一步加强"小微快贷"业务管理,对"小微快贷"业务风险预警处理也加强管理。

截至目前,该行在系统设置客户结算活跃度、资金用途合规性、客户信用状况等13个风险预警指标,由系统自动对贷款进行监测并定期发布预警信息的基础上,采取线上查询导出、线下发送核实相结合的预警处理方式,加强"小微快贷"业务风险预警处理。

据了解,从10月份起,该行开始定期向支行发送预警信息,由支行客户经理对预警信号进行核查,并将核查情况已邮件形式及时向市行反馈。

寿光47家企业 在齐鲁股交中心集中挂牌

□记者 王新蕾 报道 木根浴埔田 10月13日

本报淄博讯 10月13日,寿光市47家优质企业在齐鲁股权交易中心举行了专场挂牌仪式,同时,寿光市人民政府与齐鲁股权交易中心签订了战略合作协议。

近年来,寿光市高度重视多层次资本市场体系建设,积极推进规模企业规范化公司制改制,加快股份制改造,通过健全奖补政策、建立"三库一平台"机制、优化服务流程,着力解决企业遇到的困难和问题,降低企业改制上市挂牌成本,提高企业融资能力。

目前,寿光市规范改制企业304家,总体任务完成率达到75%,共有上市企业7家股票10支、新三板挂牌企业9家、齐鲁股权交易中心挂牌企业181家,上市挂牌企业数量在全省各县级市中列第一位,今年以来全市直接融资155亿元。

第六届中国公司金融论坛举办

山东新金融产业园企业集聚优势凸显

□记者 王新蕾 报道

本报济南讯 为进一步加快推进山东新金融产业园建设发展,10月14日,济南大学联合济南市市中区人民政府举办第六届中国公司金融论坛,本届论坛主题为金融服务实体经济:问题、风险与展望。

近年来,济南市市中区通过打造国际科技成果转化平台、大力发展济南国际创新设计产业园、规划建设重汽小镇及山东数字经济产业园,为金融服务实体经济提供了更广阔的空间,市中区突出的金融企业集聚优势也为发展实体经济提供了强有力的支撑,金融与实体经济形成了良性互动。

互动。 据了解,山东新金融产业园总建筑面积20万平方米。截至2017年9月底,产业园注册企业600余家,其中金融、类金融机构120余家,包括上海复星、中国风险投资等70余家国内知名股权投资机构,管理基金规模超过1200亿元。2017年上半年,产业园重点企业实现税收1.54亿元。

浦发银行威海分行"增提创"助力企业发展

□记者 王新蕾 报道

潍坊大力发展

政府性融资

担保机构

本报潍坊讯 为主动适应融资担保行业改革转型要求,潍坊市通过大力发展政府性融资担保机构,坚持政府推动与市场运作并举、促进发展与防范风险并重的原则,按照"减量增质,做精做强"的要求,努力推动建立政府性融资担保体系。目前,全市共有注册资本3亿元及以上融资担保机构14家,在全省率先实现3亿元以上的融资担保机构县域全覆盖。

今年上半年,潍坊市推动3家政府性融资担保机构进行增资扩股,实现行业资本增加14亿元。特别是潍坊市再担保股份有限公司通过引入战略投资者,将注册资本由10.05亿元增加至19.05亿元,成为目前省内注册资本最高的再担保机构。

为规范银担合作业务行为,潍坊市建立了银担合作业务监管工作联席会议制度,按月调度全市融资担保机构特别是政府性融资担保机构银行准入情况等,优化政银担合作沟通机制。为推动融资担保行业转型升级,潍坊市建立了以市再担保股份有限公司为龙头,各融资担保机构积极参与的全市担保联盟,探索开发了"助保贷""助贸贷""助农贷""政银担"等系列产品。

通讯员 张曦 报道 本报威海讯 近日,浦发银行威海 行邀请威海银监分局及荣成市政府联

今报贼两机 近日, 網及依刊威海 分行邀请威海银监分局及荣成市政府联 合开展了走访活动(右图),进一步了解 荣成市政府石岛管理区热电联产PPP项 目进展情况及作为该项目社会资本方的 威海吴阳集团有限责任公司资金需求, 并围绕企业生产经营特点提供了全方 位、差异化"融资+融智"金融服务方 案。



浙商银行济南分行

"进走访"累计授信达120余亿元

□记者 王爽 报道

本报济南讯 今年以来,浙商银行济南分行认真落实山东银监局要求,积极开展银行业进走访工作"增提创"主题年活动,先后走访了济南市崮山片区创新谷加速器园区等多个创业园区,南山集团有限公司、万华化学集团股份有限公司、史丹利农业集团股份有限公司等30余家大型集团企业,以及济南永义牧业、山东镭鸣数控激

光装备等50余家中小企业。通过不断优化合作模式,充分整合资源,累计批复授信120余亿元,实际投放近70亿元,切实助力企业转型升级。

记者了解到,该行由行长牵头成立"进走访"工作小组,详细制订活动方案,重点对接智能制造、医药生物、信息技术等项目,"走出去"企业等"两区一圈一带"战略下的新兴产业和传统升级项目,民营企业中的小微企业、部分经营暂时困难企业以及

国家、省、市级高新区、创业示范园区及其 他创新基地。

活动中,该行创新走访形式,改变以前的单一走访,结合企业需求以及区域状况,积极推动"银证保""政监银"联合走访。通过实地了解企业经营及财务管理状况,提供优质高效服务,简化操作流程,依托综合授信、支付结算、票据管理等多种渠道开展银企合作,有效提高企业资产流动性,多举措缓解企业融资难、

融资贵,助力实体经济发展。如针对出口企业在传统贸易融资中面临的"一一对应难、期限不灵活、操作效率低"等难点,该行携手中信保、瀚华金融联保公司"的"信保融"业务模式,以浙商银行特色"出口池"产品为主体,通过信用保险公司、担保公司等金融机构,为山东省内出口型中小企业提供定制化综合金融服务。

金融科技助推招行零售突破性增长

□ 本报记者 李 铁

移动互联网时代,商业银行能实现零售客户突破性增长吗?定位"金融科技银行"的招商银行给出了明确答案——该行日前宣布,其零售客户数正式突破1亿大关。作为股份制商业银行,招商银行在网点数量相对有限的情况下,在零售领域创造如此佳绩,得益于该行的服务基因和"移动优先"战略。

APP平台助力轻型银行建设

对于客户基础的重要性,招商银行顺应客户行为线上化、移动化的趋势,部署"移动优先"战略,不仅在国内率先推出了闪电贷、刷脸取款、一闪通、摩羯智投等创新服务,同时不断迭代手机银行、掌上生活两个App,令其服务效率与用户体验感不断提高。

打开招商银行App,会发现近三年来,招商银行App以每年一个大版本的节奏进行迭代。去年末发布的招商银行App 5.0版本,集合了收支记录、语音和分类搜索、生物识别(人脸识别、指纹识别、语音指

令)、摩羯智投、理财顾问等新功能。在这些创新性产品的助力下。截至目前,招商银行App总下载数已经突破5000万户,月活跃客户超过2800万户。

掌上生活App则是招商银行拥抱金融科技的又一作品,最新数据显示,掌上生活App总下载次数已突破1.35亿,绑定用户突破4000万。据易观智库数据显示,掌上生活App屡次蝉联国内银行信用卡客户端下载量第一。

激发内部金融科技创新热情

在今年8月份披露的中期业绩报告中,招商银行宣布,该行明确定位"金融科技银行",对标金融科技企业,加快向"网络化、数据化、智能化"目标迈进。该行行长田惠宇在2016年年报中表示,金融科技是招行下半场转型的核动力,必须举全行"洪荒之力",推进以"网络化、数据化、智能化"为目标的金融科技战略。

招商银行所定位的下半场转型,正剑指以金融科技为核心的零售银行创新。波士顿咨询公司(BCG)近日发布了《2017年全球零

售银行业报告:加速智能化转型》,认为零售银行业需要通过不断创新来保持盈利能力。随着智能技术的不断创新和发展,波士顿咨询公司预计,到2020年智能变革能够为零售银行增加30%的经营净利润。

现在,招商银行正发起一场由FinTech (金融科技)驱动的渠道优化和服务升级革 命,以建平台、引流量、接场景为重点,提 升零售金融体系化运营能力,开启零售金融 未来。今年,该行还在设立专项基金,以激 发内部金融科技创新的热情。

打造全流程的客户服务体验

揭开招商银行零售客户数保持快速增长的奥秘,折射的还是该行"因您而变"的立行之本与核心价值观。进入网络时代后,该行于2015年9月率先进入"网上转账全免费"时代,所有个人客户通过招商银行网上个人银行、手机银行APP办理境内任何转账业务(包括异地和跨行转账)均享受零费率。

招商银行始终密切关注着客户需求及国内外金融市场的变化,不断推出新的金融产

品。率先涉水互联网的"一网通",作为银行业率先以全面开放姿态提供给商户及客户的移动支付产品,一经推出即得到了市场高度认可,在与生活紧密相关的衣、食、住、行、娱乐、医疗、教育等行业领域实现了快速渗透;"云按揭"省去了大量的人力物力,集中了互联网思维的用户体验,让购房者享受到快捷的金融体验;"微客服"带来的信用卡行业服务新模式也影响着更多人的

如今,招行对服务的追求已经从"满意服务"升级为"感动服务",在服务理念、创新、方式、管理等方面打造全流程的客户服务体验,从网点硬件设施到业务办理中的细节,让客户全方位感受到该行服务升级迸发出的新活用。

正是凭借着服务与创新,截至今年上半年,招商银行私人银行客户规模达6.4万户,管理资产达1.8万亿元。在今年3月份《亚洲银行家》主办的"2017年度国际零售金融服务卓越大奖"评选中,招商银行第8次获得"中国最佳零售银行",第13次获"中国最佳股份制零售银行",在中国区银行中获奖的数量最多。