

弘扬优秀传统文化 济宁故事

78岁老人圆了“剧团梦”

□ 本报记者 吕光社 王德琬 本报通讯员 张续武

多年来，家住济宁市任城区的侯玉忠老人最大的梦想就是成立吕剧团，将吕剧艺术发扬光大（2014年3月4日，本报14版曾刊发相关报道）。今年，侯玉忠终于圆了他的“剧团梦”。

10月13日，记者在运河文化广场市民大舞台见到侯玉忠老人，78岁高龄的他精神矍铄，嗓门响亮，他按捺不住激动的心情，指着背后的大型横幅告诉记者：“再过一小时，鲁西南吕剧艺术团即将揭牌，同时，市里组织了喜迎十九大‘优秀传统文化主题月’文化惠民专场演出，今天是我们吕剧团的专场！”从上午11点来到这里，侯玉忠就忙着布置舞台、调度音响、组织演员彩排。

侯玉忠的老家在吕剧之乡滨州市博兴县。他从小酷爱吕剧，退休后就和几位吕剧爱好者自弹自唱，后来由于缺少活动场地，志同道合的人渐成小而散的态势，越来越难聚在一起。曾经在济宁红极一时的吕剧，而今却日益衰落，由于没有继承者，老同志又大都退休了，所以就连济宁吕剧团这一市直单位也变为现在的济宁艺术团有限公司。侯玉忠忧心于济宁吕剧事业的现状和发展，担优吕剧艺术后继无人，不断地在文化主管部门和媒体中奔走呼号，避免吕剧艺术在济宁失传。后来，侯玉忠产生一个连他自己都吓一跳的想法：成立群众性的业余吕剧团！

2012年，侯玉忠先后多次自费前往济南，拜访山东省吕剧院名誉院长、享受国务院政府特殊津贴的著名吕剧表演艺术家郎咸芬，得知侯玉忠对吕剧的这份热爱和执着，郎咸芬也是深受感动。她告诉侯玉忠，如果侯玉忠能成立起鲁西南业余吕剧团，一定会来捧场。

成立剧团首先要有人，侯玉忠瞒着家人自己掏腰包印宣传页，不管是数九寒天，还是三伏酷暑，他不顾年迈跑到济宁城区内外“招生”，那时的他孤军奋战，有时倒两三次公交车去城边的居民区，熟悉他人都知道，他的脚底长有一个肉刺，走多了就疼，走路一拐一拐的，但为了吕剧的传承，他义无反顾地奔波。功夫不负有心人，如今，他的背后站着50人的吕剧爱好者团队，也就是当天惠民演出的主角。在演出开始前，他们迫不及待地合影留念，发自内心的喜悦洋溢在每个人的脸上。看着广场上越聚越多的人群，63岁的张茹英激动地告诉记者：“第一次站上这么大的舞台唱吕剧，我们必须拿出十二分的气力，让鲁西南吕剧艺术团一炮而红。”

说起这个团队与侯玉忠的结缘，张茹英说纯属巧合。2014年4月，她们在报纸上看到了侯玉忠的故事，就多方打听，找到了侯玉忠的联系方式。侯玉忠接到电话后非常高兴，双方就想聚在一起商议成立剧团的事。“我们这个团队大都是兖矿集团的退休职工，一部分住高新区的济二新村社区，另一部分住在兖州区兴隆庄镇的矿区，我们寻思着侯老师年纪大了，别让他跑来找我们，我们要去城区找他。”可张茹英的这个提议被侯玉忠拒绝了，“哪能让女同志来回跑，还是我去找你们。”第二天，侯玉忠便早早地坐上了公交车，中途倒了4次车，用了两个

多小时才到达兖州区兴隆庄煤矿。他告诉记者，拉来队伍就能成立剧团，多跑点路算什么！

队伍壮大后，济宁市文化主管部门也抛出橄榄枝，将这个团队注册为济宁市业余群众性文化队伍，由济宁市群众艺术馆为他们提供免费的训练场地，并能在济宁市文化惠民主阵地——市民大舞台演出。今年以来，

侯玉忠开始筹划建立剧团的事。“要办就得办出影响力。”侯玉忠和团队成员商量后决定，要在首场文化惠民专场演出时搞一个揭牌仪式。鲁西南吕剧艺术团即将成立的消息不胫而走，山东省吕剧院也给他们发来贺信，由于郎咸芬年事已高，她委派她的学生国家一级演员、山东省吕剧院演出一团团长高静来参加揭牌仪式，并指导演员唱法，提

升她们的水平。

一个多小时的演出结束后，许多观众仍久久不愿离去，有的走到后台和演员们交流。66岁的郝运远感慨地说：“我在济宁20多年没见到吕剧的影子。吕剧是山东名戏，可不能丢了。”

侯玉忠圆梦了，对于弘扬吕剧艺术这项事业来说，他已经完美走出第一步。

□ 记者 王浩奇 通讯员 路敦磊 报道

为帮助贫困群众脱贫，汶上县苑庄镇引进济宁迪创服装有限公司，投资1.2亿元建设扶贫车间，从事服装加工，优先录用贫困人口就业。目前，该扶贫车间吸纳从业人员800人，其中贫困人口25人，平均每人每天务工收入70元。



兖州：“气代煤”为农户清洁供暖

□ 记者 吕光社 王德琬 通讯员 张美荣 报道

本报济宁讯 “原来过冬每天搬煤块、掏煤灰，又脏又累，今年安上了壁挂炉，再也不用为满身煤灰发愁了。”9月25日，兖州区大店镇后谷村村民张兴娥兴奋不已，今年社区里通上了天然气，她家120多平方米的住房也正在“气代煤”改造，“土暖炉”将光荣“下岗”。

在兖州区，受益于“气代煤”工程的农户还有很多。今年以来，兖州区积极推进冬季清洁供暖“气代煤”“电代煤”工程，区里以实施管道天然气的新型农村社区楼房为主要区域，选定颜店、大安、新驿等5个乡镇的9个新型农村社区共6760户，实施“气代煤”改造，采用燃气壁挂炉等采暖形式进行集中供暖，解决农村集中供暖问题。

过去，农村冬季取暖全靠烧煤，每天

搬煤块、掏煤灰，又脏又累，取暖效果也不明显。而且，产生的煤烟既呛人又污染空气。从今年开始，这些状况将逐步得到改善。大店镇预计于今年年底前完成涵盖中心社区、二十里铺社区等4000余户的“气代煤”工程。政府支付安装壁挂炉的费用，并对改造户进行适当补贴。届时，改装后的农户们将告别煤灰扑鼻的“土暖”时代，实现冬季清洁供暖。

在大安镇前白楼社区居民李秀丽老人家中，工作人员正在进行紧张施工，厨房已经安装上了燃气壁挂炉。李大娘告诉记者，以前家中取暖都是开空调，只暖一间屋，今年冬天每个房间都将暖和起来，感谢党委、政府给老百姓办了一件实实在在的好事。

为扎实做好“煤改气”工作的宣传、解释、协调等工作，加快天然气入户安装步伐，兖州区成立由王魏区长任组长，分

管领导任副组长，住建、发改、环保等相关部門主要负责同志为成员的工作推进领导小组，每周召开一次联席会议，调度进展情况、分析存在问题、研究应对措施、推动工作落实；并建立“每日一统计、每周通报”机制，全面推进工程建设。兖州区供气部门也充分发挥主观能动性，用展板的形式让老百姓算清经济账，让老百姓明白煤改气工程为家庭和社会带来的益处。

兖州华润燃气有限公司工程部主管姚大千介绍说：“我们公司从8月底开始‘气代煤’施工，经过前期宣传、沟通协调，以及储备施工物资及施工力量，增加现场管理及监理人员等，有效地保障工程实施。现阶段公司现场施工班组9个，人员大约200余人，截至目前，我区‘气代煤’工作正在施工的有4073户，已完成2691户，争取10月底前全面完成今年‘气代煤’工作，让农村百姓也过一个温暖的冬天。”

邹城36个招商引资重点项目集中签约

□ 记者 张誉耀 通讯员 张长青 报道

本报济宁讯 10月15日，邹城市招商引资重点项目集中签约仪式在济宁举行，中国远洋海运集团融资项目、重庆猪八戒网络公司八里小镇项目等36个重点项目成功签约，总投资452.5亿元。

邹城文化底蕴深厚，发展势头强劲，营商环境优越，拥有亲商、安商的浓厚氛围。近年来，邹城坚持把稳增长、调结构作为重要任务，以重点项目突破带动经济提质增效，招商引资硕果累累。据了解，今年以来，邹城市已成功举办三次大型招商引资项目集中签约，比亚迪云轨、爱奇艺、国泰（山东）智慧服装、中国再生资源循环产业园等一批行业龙头项目相继落地，为经济转型发展注入强劲动能。今年，该市坚持“加速经济转型、深化城乡统筹、增进民生幸福”思路不动摇，始终把“加快发展、争先先进”作为目标追求，以新旧动能接续转换为抓手，以“四新”经济为动力，以重大项目为支撑，重点在邹西现代工业新城、孟于湖新区、优秀传统文化传承发展示范区、邹东生态示范区建设方面实现“四个加速突破”，努力实现区域发展争第一、全省县域进十强、全国百强进位次。

兖州建立扶贫长效机制 确保贫困户脱贫不返贫

□ 通讯员 汤先猛 报道

本报济宁讯 今年以来，济宁市兖州区充分发挥第一书记在脱贫攻坚中的“尖兵”作用，开展“建立长效机制，巩固脱贫成果”活动，确保贫困户脱贫不返贫。

各第一书记工作组紧密结合脱贫攻坚开展入户走访活动，做到“四知四清楚”：知家庭成员、知生活状况、知生产情况、知包保干部，清楚思想状况、清楚家庭困难、清楚就业情况、清楚诉求愿望。牢牢把握产业发展、行业扶贫、社会扶贫等几大重点，切实增强贫困户“造血能力”。广泛动员爱心企业、爱心人士积极参与扶贫事业，营造社会扶贫浓厚氛围。围绕壮大村级集体经济发展扶贫产业项目，促进群众增收致富。充分发挥基层党组织的战斗堡垒作用，在第一书记率先组织开展好党员亮化记分管理和党员划片定岗联户等工作，引导党员干部当干事先锋，带领群众增收致富。

汶上县军屯乡：

47户贫困户喜圆安居梦

□ 通讯员 胡令云 报道

本报汶上讯 “我原来的破土屋变成了新房子，又敞亮又舒坦，多亏了党的好政策！”9月27日，刚刚搬进新家的汶上县军屯乡李家集村70岁的贫困户梁兆雨笑着激动地说。

在军屯乡，有47户贫困户像梁兆雨一样住进了崭新的房子，这得益于该乡危房改造工程。为进一步改善贫困户生活基本条件，确保贫困户“两不愁三保障”，军屯乡把危房改造作为“两不愁三保障”重点，开展了深入摸底调查，严格审核把关危房改造补助对象，确保把有限的补助资金用于经济最困难、住房最危险的群众。该乡采取争取上级扶持扶贫资金、乡政府补助部分资金、有经济基础条件的村也拿出部分资金的方式，多方筹措解决资金问题，不让贫困户拿一分钱就住上人均40-60平方米宽敞明亮的新房子。同时，采取村集体集中建设、农户自建、修缮等方式相结合，积极推进贫困户危房改造工作。

曲阜姚村镇：

老人受益“银龄安康行动”

□ 通讯员 李之湖 宋正涛 报道

本报曲阜讯 近日，曲阜市姚村镇保安村村民周洪磊在当地民政部门负责同志的陪同下，将一面印有“银龄安康关爱民生、首善之举为民护航”的锦旗送到中国人寿曲阜支公司，对人寿保险优质高效的理赔服务表示称赞与感谢。

据了解，“银龄安康行动”是一项专门针对老年人意外伤害的综合保险，为让这份意外险在“有用、好用、有效”中发挥最大的民生效应，姚村镇民政办在全镇范围内广泛宣传，积极引导，真正做到让惠民工程落地开花，惠及更多群众。

微山县微山岛镇：

“内置金融”为村庄发展注活力

□ 记者 张誉耀 通讯员 陈雷 朱金路 报道

本报微山讯 “等我的养鱼生意盈利后，准备再跟内置金融合作社申请借款点，扩大养鱼规模，让生意再做大一些。”9月29日，微山县微山岛镇杨村村民殷昭民告诉记者，他通过村里的“内置金融”合作社，足不出户贷到了5万元，圆了自己多年扩大养鱼规模的梦想。

为解决农村金融难题，微山县微山岛镇杨村成立了以“内置金融”为核心的专业合作社，坚持“资金互助促发展、利息收入敬老人”，坚持资金互助、信用合作、民主管理、利益共享、风险共担，以“服务服务再服务”的理念，引领农村互助致富。

据了解，该合作社的业务范畴包括资金互助、土地流转、房屋信托经营，同时提供农业技术、统购统销、信息咨询、教育培训、乡村旅游、敬老养老等生产生活服务。村民可以将闲置的资金、房屋、土地等作价入股，由合作社统一调配、运营，资金、房屋、土地得到循环利用，村民从中获得分红，实现农户和村集体双赢、共赢。合作社开展资金互助，虽然资金总量不大，但规模适度、风险可控，有效地解决了村民在农业生产发展中融资难的问题，小资金实现了大效益，受到了村民的欢迎。目前，合作社社员已有114名，入股资金达131.1万元，其中乡贤57人，每人2万元，前三年不要利息义务支持农村养老模式，另外57名群众，每人3000元，年底分红。目前，共办理资金业务26笔，涉及资金160余万元，已为人社社员每人分红200元，食用油1桶，面粉1袋。

推广新型种植，开展信用互助，引导“金融下乡”。济宁供销社系统——

创新服务为“三农”

□ 本报记者 张誉耀 本报通讯员 金城 乔娟

“上世纪六七十年代的人，对‘供销社’还是很有感情的，当时吃饭穿衣，都离不开供销社。有段时间，感觉供销社离我们远了，但现在，为农服务中心、合作社、供销社超市一个个建立起来，农资直供、农技培训、互联网带动等服务一项项开展，大伙儿都说，‘供销社又回来了’。”8月30日，在金乡县京信种植专业合作社，化雨镇苏坑村村民毕永福告诉记者。

今年以来，济宁供销社系统通过开展水肥一体化示范点建设、探索推进农作物秸秆回收利用、开展金融惠农网点建设等一系列创新服务模式，致力于农业增产、农民增收和农村发展。

新型水蜜桃不愁卖

“大家都知道金乡出大蒜，可俺村的土地不好，种出来的大蒜个头小，而种植小麦、玉米这样的粮食作物，地又不成片儿，也挣不了几个钱。现在，供销社带俺种上了不愁卖的新型水蜜桃。”化雨镇化雨集村村民邵玉珍说。听说供销社推广种植“京信红”晚秋桃，还专门为她这样困难的农户提供了优惠福利，她便加入进来了。“现在晚桃还没成熟，听说全县有几十万斤就已在网上预售了。”邵玉珍边检查桃子外卖包的纸袋，边开心地介绍。晚秋桃春天开花，但成熟时节晚，个头大，直径能长到10多厘米，汁多水甜，种植和销售都不用

操心，一亩地比其他作物多赚三四千元。从供销社买的桃苗、化肥，都比其他经销商的价低，还有专门的技术人员指导。“供销社还专门建了仓储，桃子摘下来，能放到阳历年，价格应该不会亏。”11月丰收季即将来临，她对今年的收成充满期待。

目前，金乡县已推广桃树6000余亩。金乡县供销社总社党委书记、理事会主任奚永平表示，对劳动力少、种植单一、收益低的社员农户采取土地托管方式，采取合作社+公司+基地+农户模式，施行统一种子、统一技术、统一使用化肥农药、统一管理、统一销售，对社员农户种植的桃果高于市场价0.1元-0.2元的价格，统一回收。农资实行直供，由合作社统一厂家采购，以出厂价提供给社员农户，每袋便宜15元-20元，降低社员农户的生产成本，常年聘请农科院专家教授，植保专家为社员农户免费田间地头指导，供销社还从开辟农村淘宝平台销售，到一线城市大型超市商谈，让社员有了农产品“不愁卖”，为农民销售开辟了一条致富路。

资金互助破解“贷款难”

“做收蒜生意有20年了，这几年又开始收辣椒，之前想扩大规模，资金受限，东拼西凑加上借亲戚朋友的也就六七万块钱，银行借贷也比较困难。加入供销社的信用互助后，可以分3次贷款15万元，加上自己的本金5万元，20万元基本够用了，贷款速度也很快。现在村里80%的农户都加入了。”毕永福告诉记者，2013年夏天，出于对供销社的信任，身上有点闲钱的毕永福，拿出5万

元，参与了金乡县京信种植专业合作社的内部信用互助业务。

“社员提出用款书面申请后，我们会进行核实调查，了解贷款数额和用途，以及贷款社员的基本情况，贷款户还必须有两户社员进行担保。”该合作社总经理刘青峰介绍。内部信用互助财务实行独立核算，配备专职财会人员，实行财务独立、审计独立、监管独立，按时报账、对账、审账，信用业务实行评审制，在各专业合作社内部设立评审会或评估评审小组，对社员的借款用途、还款能力进行考察，按照实地考察、书面报告、会议表决、结果公示等流程，形成评审报告进行评审、表决。

风险管控是民营金融组织的第一要务。信用互助业务使用期限以3个月至6个月为主，实行每月汇报、半年审计、年度考核制度，对大额互助金的使用实行跟踪监管，完善社员信用档案和不良社员退出机制；对接合作银行，合作社不投资资金池，设定互助金规模标准线，原则上不超过500万元，限定一般社员存借款额，单笔借款控制在5万以内。另外，还办理社员个人人身保险，合作社为借款社员购买了50元-100元的人身意外伤害保险，保费由借款人承担，第一受益人为所在合作社；建立风险金计提制度，从产生盈余中计提10%-20%的风险准备金，应付集中用款可能产生的风险。

目前，金乡作为全市新型农村合作金融试点县，供销社系统已有12家农民专业合作社开展了内部信用互助业务。其中，已获得省政府农村合作金融试点资格证书的有7家。截至目前，开展业务215笔，发放互助金918万

元，无一不良。

打通金融服务“最后一公里”

“现在拿着建行的卡办存取款，都不用去县城了，咱农村也和城里一样，家门口就有国有银行的金融服务。”在淳集村中国建设银行银行卡助农取款服务点，手里拿着齐鲁惠农卡的孙大爷如是说。

记者看到，服务站分为助农取款区、智能服务区和产品展示区三个区域。原来需要去银行网点办理的多项业务，现在80%以上的可以通过智慧柜员机办理。还安装了95533服务电话，拨打电话就能办理交费、查询、转账、挂失等业务。设有建行电话POS，开通了建行手机银行，动动手指就能轻松享受优质服务。金乡供销社系统与建行金乡支行开展了战略合作，共同为基层农户提供“金融下乡”服务，打通金融服务的“最后一公里”，加快农村经济发展。

“我们发挥供销社扎根农村、贴近农民，组织体系完整，经营网络健全，服务功能完备的独特优势，通过与金融部门的业务结合，使金融服务渗透到最基层、最广泛的农村区域，提高乡镇网点和行政村基础金融服务覆盖率，让农村居民坐在家就能享受到便捷的金融服务，大幅度降低农村用户获取金融服务成本，拓展供销社为农服务领域。”济宁市供销社副主任郝志敏表示，目前，供销社已经与中国银行、建设银行、中国支付通、山东东农宝等金融机构合作，建设金融惠农网点40余个，100多个农村经营网点正在积极对接洽谈。