

诸城有个动能转换“百日计划”



□ 本报记者 杨国胜 张鹏
本报通讯员 李芳

在工业企业林立的诸城市，2002年3月改制成立的诸城市昌纺织印染有限公司只算“小个头”，发展不温不火，少有人知。不过，为推进企业转型，从事多年多的昌印染开始向服装定制延伸。做定制，一为解决出入服装市场的摸索局面，二是从流水线标准化生产的高成本中摆脱出来。

“我们在青岛先期成立两家定制门店，研发3D人体扫描量体和个性化订制设备，该设备利用一个高清终端显示屏，将身体拆解成多个单元，通过三维软件系统让消费者可以随意搭配、自由设计，实施模拟穿在身上的效果。”该公司董事长赵洪涛介绍说，公司今后将“两条腿”走路，实现大幅增长。

昌印染所在的诸城经济技术开发区，目前

前在园区开发运营、招才引智、平台打造等方面与先进地区相比，还存在较大差距，高新技术、战略性新兴产业项目不够多，缺少能带动一批企业发展的大项目、好项目。传统产业多，新旧动能转换就需加快。“工作中，我们积极推动存量重组、增量优化，加快腾笼换鸟、机器换人、科技换心、空间换地、电商换市‘五换’步伐。”经济技术开发区党工委副书记宋明华介绍说，针对企业产品科技含量低、技术竞争力弱等问题，积极实施科技换心。如今，投资6.8亿元的福田奥铃M3工艺优化升级技术改造和TM高端微卡技术改造等项目，新上2条TM车身焊装线和33台机器人；桑莎集团投资5亿元的车间智能化改造，新上9000台(套)高端设备等项目正在推动中。

经济技术开发区只是诸城经济发展的一个缩影。今年以来，诸城市深入开展“作风建设工程”“项目建设攻坚年”活动，各项工作扎实推进，经济运行呈现平稳健康发展态势。上半年，实现地区生产总值434.1亿元，同比增长7.5%。1-7月份，完成财政收入62.9亿元，其中一般公共预算收入50.1亿元，增长3.4%，全市完成固定资产投资289.3亿元。

主要指标亮点突出：1-7月份，该市全市完成工业总产值1361.2亿元，增长8.7%。工业产销率连续七个月保持环比增长，达到100%；

实施项目411个，比去年同期多40个，其中过亿元项目192个，增加35个。

不过，保持经济持续发展，问题不可回避。8月31日，诸城市召开全市经济运行分析暨项目建设“百日会战”动员大会，重要议题就是深度剖析发展中面临的难题。“工业大而强的情况没有从根本上改变，高新技术产业发展较慢，产值占规模以上工业总产值的比重为31.8%，仅比去年同期增长1.48个百分点。农业优质项目仍处于起步阶段，现代服务业缺少大型骨干企业。”诸城市委书记桑福岭举例说，1-7月份，规模以上服务业企业营业收入为19.1亿元，不到寿光市的三分之一，同比增长仅为3%，远远低于潍坊市平均增幅的12%。同时，新兴产业占比较低，仅占9%，而潍坊高新区高新技术和新兴产业占全区工业的63.5%。

“在传统产业占主导地位的诸城，新旧动能转换是全市发展面临的重大挑战，也是最大机遇，我们必须紧紧抓住这个‘牛鼻子’，围绕以‘四新’促‘四化’这个核心，全力打造全省新旧动能转换先行示范区。”桑福岭说。年初该市就梳理确定118个重点项目，落实包靠责任制和推进班子，到目前大多数项目形象进度符合预期。全省新旧动能转换重大工程启动以来，诸城市梳理出新旧动能转换重大工程项目34个，一批重大事项、重点项目纳入

了省、潍坊市盘子。此外，利用从9月到12月的时间，该市集中开展重点项目建设“百日会战”，加大科学投入，整合优势资源，破解瓶颈制约，高效督促服务，迅速掀起新一轮项目建设热潮，确保完成年度战略投资和项目建设任务。

企业是经济的主体、转型的主力。针对当地企业规模不够庞大、企业梯队不够理想的现状，诸城市全面实施大企业培育“153”、骨干龙头企业“二次创业”、行业“隐形冠军”培育3个计划，支持重点企业发展壮大。其中，大企业培育“153”计划，对骨干企业逐个分析、“一企一策”支持，通过延伸产业链、提升价值链、优化供应链，持续上新创新，强化竞争优势，力争用3-5年时间，打造形成一批主营业务收入过百亿、50亿、30亿的大企业；骨干龙头企业“二次创业”计划是鼓励引导福田、诸城外贸、得利斯、新郎、桑莎等骨干龙头企业，千方百计扩投资、上项目、增后劲，实现提质增效、持续发展，带动传统产业高端化、新兴产业规模化；在行业“隐形冠军”培育计划上，梳理一批在国内细分市场产品占有率居前列的中小企业，在政策、资源、人才等方面予以重点支持，推进“专业化、精品化、特色化、创新型”发展，努力打造行业“隐形冠军”。

社区和产业园区融合发展，成立社区公司增加集体资产——

小社区抓住发展大机遇

□ 本报记者 杨国胜 张鹏
本报通讯员 徐春光 徐桂军

位于诸城的中国暴龙馆因不多见的地质奇观和优美环境，吸引着越来越多的游客前来游玩。玩耍尽兴，沿臧克家路东行不远便到了邓戈庄社区，一个较为完善富足的示范社区和产业集聚地。

作为传统劳动密集型产业，贴牌生产、定牌加工难脱价值链低端。不过，在诸城龙都街道邓戈庄社区，却集聚着几家跳出低端链条的纺织服装企业。龙都产业园东邓戈庄路北侧的昊宝伊甸服装“智能工厂”调试完毕，正在候正式运行生产。这是按照国际最高标准打造的一条工业4.0智能化生产线，整合德国轩尼博格智能仓储技术、美国3D扫描技术、比利时DNA、日本AGMS的计算机辅助技术、香港意达的裁剪技术、意大利迈璋整烫设备等全球尖端技术于一体，全流程自动化生产，用工量可减少2/3，成本大大缩减。

昊宝伊甸项目斜对面，是诸城天耀服装有限公司，从事传统产业，占地面积大成为制约发展的难题之一。不过，天耀服装却建成5层楼的标准化车间，用于集约化生产，容积率达到1.57。

邓戈庄社区成立之初，看完远古暴龙，行驶到仅有2.5公里远的国道都是难事。因为位于街道边缘，社区只有一条小路弯弯曲曲延伸到国道，社区发展也极为困难。2009年，闫仲



闫仲好(右)正在与社区工作人员一起查看企业招商服务项目。

好临危受命，放下自己的生意，回到老家与百姓打成一片。他多次向街道党工委上报发展计划，争取建设资金，先后修通目前的东邓戈庄路和臧克家路。由于上级资金支持力度有限，在社区服务中心办公楼建设过程中，闫仲好拿

出自己的积蓄投入建设。在他看来，服务中心能尽早运行，比什么都重要。

基础设施建设大大提升了社区的区位优势，东西南北通道打通，街道中心区在没有更多发展空间后，邓戈庄社区成为新项目争抢的

落脚点。2010年昊宝投资建设新工业园，2012年天耀服装建设建厂。至今，位于社区的工业园里聚集了大大小小近20家企业，形成纺织服装、机械制造、食品加工三大产业。社区6个村的居民实现就近打工，还吸引了不少周边镇街居民，火了这个边缘社区的人气，实现社区和产业园区的融合发展。

“现在还有近10家企业来谈落户，我们打算优中选优再决定。”闫仲好告诉记者，除了区位优势，社区党员干部的全程服务让企业放心满意，从开始与企业谈合作到项目落地，全程有人跟进对接，解决难题。

雷厉风行的工作作风同样影响了当地居民。当地居民从不提解决不了的难题，只要提出来，党员干部切实帮忙，当地解决不了的请求上级帮扶。五年来，社区一个上访户也没有，平时转办的市长热线业务也寥寥无几。

“社区的党员干部在群众中威信很高，我们经常去找他们拉呱，他们的好想法及时说给我们听，很多好门路接着就有人去做。这几年社区发生了翻天覆地的变化，大伙儿都尝到了甜头。”社区居民胡培光看道路上聚着三五人，凑过来插嘴说道。

今年新招来的4个项目逐渐动工。鉴于社区发展之初缺少资金的尴尬，闫仲好组织成立社区公司，第一个项目就是承建落户企业的厂房。“今年尚清环保项目一期一万平方米的厂房可增加集体资产60多万元，利润太高他们不愿意交给社区公司干，多次协商后争取了过来。”闫仲好对社区公司的发展信心十足。

“三融合三突破” 推进现代服务业发展

□ 记者 张鹏 通讯员 王燕 报道
本报诸城讯 针对服务业产业不强现状，今年以来，诸城市以“三融合三突破”为抓手，积极推动多业态行业与服务业融合发展，取得了明显成效。

为实现制造业服务业新突破，诸城市强化制造业与服务业融合，深化金融服务创新，多元化发展各类金融机构，多层次培育资本市场体系，加快装备制造与融资租赁结合，增强金融服务实体经济能力。围绕四大优势产业优化发展物流业布局，积极引进知名物流企业，大力培育生产服务型物流业，建设区域性物流配送中心。力争到2019年，全市金融机构达到77家以上，物流业增加值达到90亿元。

同时，强化城镇化与服务业融合，着力实现新兴业态新突破。依托片区开发，加快建设城市综合体和特色商业街区，推动专业市场转型升级，提升商贸服务业层次，培育发展健康养老、文体休闲、家政服务、商务服务、会展等新兴业态。力争到2019年，规模以上商贸物流企业发展到40家。

此外，强化互联网与服务业融合，着力实现电子商务新突破。运用信息技术，发展壮大电子商务产业，引进和培育一批在国内具有较强影响力和知名度的电子商务企业和产品品牌，建立起完善的物流配送、在线支付、信用服务、人才培养、创业孵化、园区载体等电子商务发展支撑体系。力争到2019年，销售收入过500万元的重点电子商务企业达到100家以上，网络零售达到区域社会消费品零售交易额的20%以上。

诸城20家企业在青岛 蓝海集中挂牌

□ 记者 张鹏 通讯员 卢有名 报道
本报诸城讯 8月24日，诸城市20家企业在青岛蓝海股权交易中心集中挂牌。至此，诸城市在蓝海股交中心的挂牌企业已达到45家，位居青岛市省内各县市首位。这次挂牌的20家企业涉及机械制造、服装纺织、生物医药等多个领域，企业竞争优势明显，发展潜力较大。

据悉，青岛蓝海股权交易中心自2014年经青岛市政府批准成立以来，围绕打造适合中小微企业成长发展的综合生态圈层，设立了中小企业股权交易、财富管理产品交易和“信蓝筹”互联网融资三大平台。诸城企业通过挂牌青岛蓝海股权交易中心，将进一步规范管理，创新经营，内强素质，外树形象，充分利用资本市场实现凤凰涅槃、脱胎换骨。

近年来，诸城市坚持把推进企业挂牌上市作为拓展直接融资渠道、培育发展新动能的重要举措，不断完善激励政策体系，健全工作推进机制，取得了显著成效。目前，该市已培育起境内上市企业7家，“新三板”挂牌企业3家，区域性股权交易市场挂牌企业118家，仅今年上半年就实现直接融资13亿元。

一企业晋级中国创新创业大赛行业总决赛

□ 记者 张鹏 通讯员 徐春光 报道
本报诸城讯 近日，由山东省科技厅会同省财政厅、省知识产权局以及山东银监局共同实施的“山东省中小微企业创新创业行动计划”接近尾声。在这次竞赛行动计划中，山东锦利程环境科技有限公司凭借课题——“新型石墨臭氧催化氧化生物膜-平板膜反应器污水处理装置”，获得了组委会一致好评，取得了新能源及节能环保领域新锐组第六名的好成绩，成为潍坊市唯一晋级的环保企业，并获得2017第六届中国创新创业大赛行业总决赛参赛资格。

“新型石墨臭氧催化氧化生物膜-平板膜反应器污水处理装置”项目是山东锦利程环境科技有限公司与哈工大联合创新开发的产品。石墨臭氧催化氧化属于三相流化床，具有极大的比表面积，可以大大增加催化剂与臭氧的有效接触面积，从而实现臭氧更高的利用率，提高反应速率；同时反应器设计容积可以大大减小，为固定床催化剂反应器的1/2；催化剂投加量大大减少，处理每吨废水其催化剂投加量在5公斤/立方米废水，催化部分初始投资是传统固定床臭氧催化剂的1/2以下，主要应用于工业废水中水回用及深度处理领域。



□ 记者 张鹏 通讯员 郑松松 报道
近期，天气高温多雨，潍河沿岸滨河左路两侧两侧的杂草长势迅猛，侵占了道路两侧的人行道，给群众出行带来很大不便。9月4日下午，诸城市相州镇60多名机关干部到潍河沿岸滨河左路明桥处开展义务清除杂草活动。活动持续3小时，共清除杂草路段1.2公里。

产学研合作 借智借力

这家企业一半收益来自科研院校

□ 本报记者 杨国胜 张鹏
本报通讯员 刘旭日 郑松松

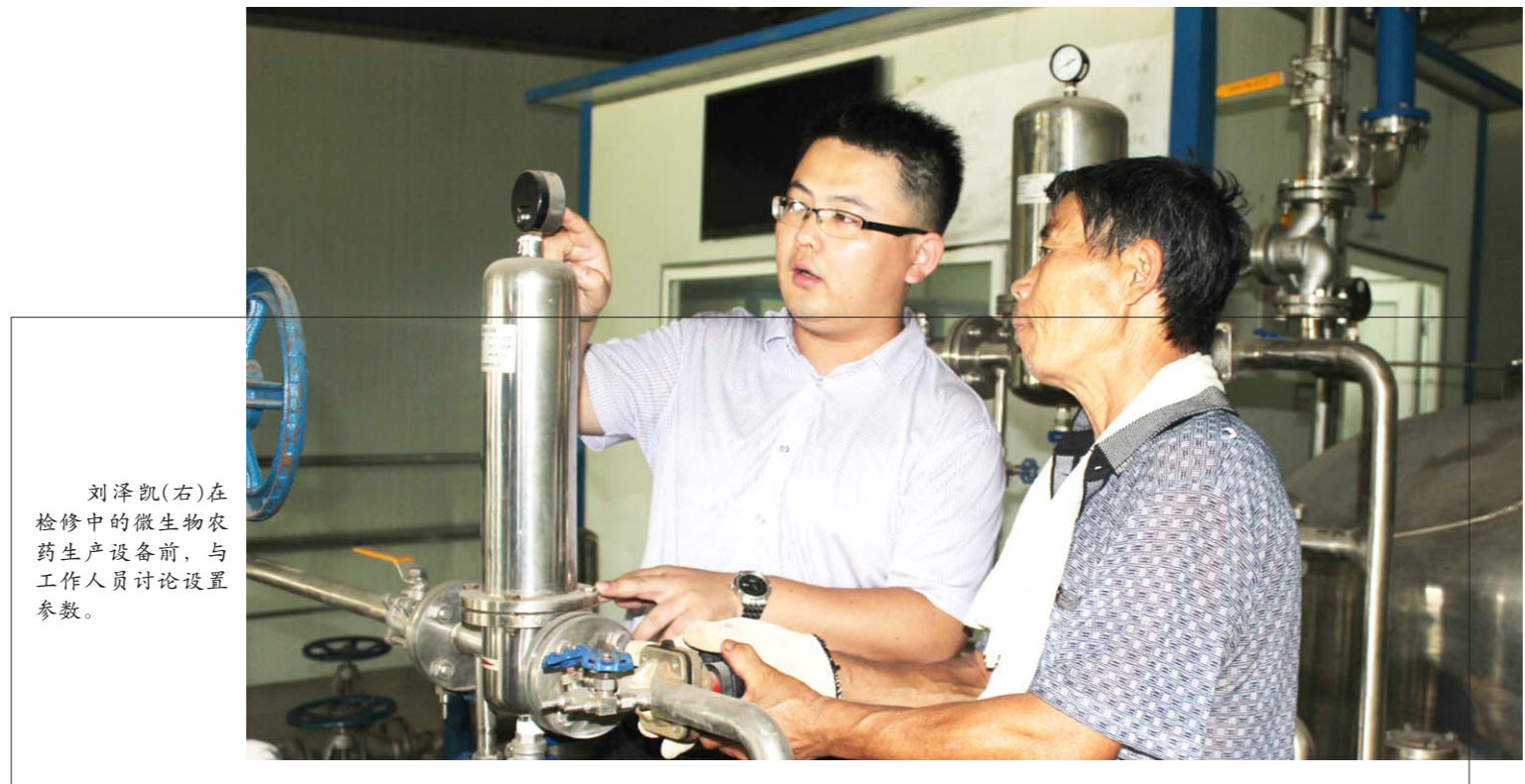
青岛微生物工程国家重点实验室，微生物专家何增国博士选取土壤和植株中携带、病菌部位，在实验室分离和提取，获得病原菌，通过病原菌与有益菌的共同培养，检验是否有拮抗作用。

“如果有有益菌能较好抑制甚至直接杀死病原菌生长，可以将有益菌培养出来做成微生物产品，大面积推广和销售。”今年5月份，何增国博士与位于诸城市相州镇的山东泰诺药业有限公司合作，把筛选和试验的成果转化了过来。

微生物产品一旦投产，将进一步提高泰诺药业在生物农药方面的领先地位。因国家降低高毒、化学农药使用量，响应国家政策引导和号召的泰诺药业选择抢占微生物农药市场，并在全国吸引一批有机农作物生产企业和出口基地客户。“目前生物农药在国内的使用率不足20%，市场空间很大。我们公司每年的增长幅度都在15%以上，目前已是省内最大的生物农药制剂企业。”山东泰诺药业有限公司总经理戴宝介绍说。

其中，木霉菌系列产品位列全国第一。谈起木霉菌系列产品的大获成功，戴宝直言得益于产学研合作。泰诺药业多年前就已开展木霉菌的研发生产，不过公司采用固体发酵方式生产木霉菌，孢子含量虽然不低，水分却高达50%以上，培养基也较粗。要做成制剂，还需继续干燥、粉碎，孢子死亡率较高，药效达不到。

“在外出参加行业会议时，我们与山东省科学院微生物研究所李继顺教授成功接洽，并获得教授固液结合发酵法，这一新工艺在制剂前不需要进行烘干、粉碎等流程，孢子直接分离提取，一克试剂的孢子含量从60亿个提高



刘泽凯(右)在检修中的微生物农药生产设备前，与工作人员讨论设置参数。

到800亿个，药效质量更加稳定。”戴宝告诉记者，可以说公司一半的收益是科研院校专家创造的，研发中心大多在高等院校。

上海交通大学的陈捷教授，偏重肥料和地下土层菌害的研究。经济作物种植一段时间后，因土壤重茬严重，不少地区选择全面灭杀土壤再补充有益微生物的方式，这种方式不仅成本高，问题也不少。

泰诺药业让陈捷教授献出了重要研究成果，“重茬土壤使用微生物农药有优势，陈捷

教授研发的生物菌肥，可提高土壤中有益微生物的含量，抑制有害微生物的生存空间。2015年下半年产品投放市场后，在全国主要经济作物区使用效果明显。”戴宝说。目前，公司与中国农科院、省科学院、上海交通大学、山东农业大学等十几所科研院所及高校合作，采用提问寻找解决方案的模式，一年能有2项以上的技术成果落地投产。

在微生物药品试验室前的柜台上，摆放着一系列海洋微生物产品，泰诺药业总经理助理

刘泽凯告诉记者，这是公司与中国农科院邱德文教授、中国海洋大学等合作研发的新产品。其中，广泛应用于植保、环保、动保等方面的壳聚糖，被引入农药生产，生产出防病毒性产品和功能性肥料。添加壳聚糖的生物菌剂市场价格一吨在3万元以上，效益大大提升。此外，公司还与中国海洋大学生物研究所合作，利用海洋生物菌种进行植物病虫害的防治，生产工艺由化学降解法改为生物降解法，大大提高了生物活性。