博山学习焦裕禄 跨越半世纪

新时期涌现六名国家级英模人物

□记者 马景阳
通讯员 魏其宁 韩文彬 报道

本报淄博讯 “中国有个焦裕禄,老家是博山,自幼受尽各种屈辱苦难中成长,当过民兵下过车间上过哈工大,主政兰考根治三害,人民都爱他……”这是博山区实验小学的师生根据歌曲《外婆的澎湖湾》的旋律创编的歌曲《焦裕禄赞》。

进入五月份,这首歌已在博山区青少年中广泛传唱开来,有的学校还以此编排了情景剧,把焦裕禄的故事搬上校园舞台。博山区是“县委书记的榜样”焦裕禄同志的故乡。在青少年中进行焦裕禄红色教育让焦裕禄精神深深植根于博山。

在党员干部中学习焦裕禄则让焦裕禄精神发光发热、开花结果。博山区先后四次建设提升了焦裕禄纪念馆,设立了焦裕禄精神讲堂,筹建了焦裕禄精神研究会和焦裕禄艺术团,拍摄了弘扬焦裕禄精神的电影、电视剧。每年的5月14日焦裕禄逝世纪念日和8月16日焦裕禄诞辰纪念日前后,博山区都会组织诗朗诵、演讲比赛、摄影图片展等各种纪念活动。

区委还出台了深入学习弘扬焦裕禄精神的决定,组织开展了“蹲点调研大走访”,区镇村干部组成走访小组,像焦裕禄同志那样走遍所有村、走遍全区17.5万家庭。

如今,学习焦裕禄,身体力行弘扬焦裕禄精神在博山区蔚然成风。新时期,博山区先后涌现出了孙建博、吕绪兰、刘昌法、亓庆良、吴圣霞、孙云毅等六位国家级英模人物。吕绪兰是博山区公务员队伍的优秀代表,她在八陡镇从事民政工作23年间,走访百姓6000余人次,记录民情日记20本,为百姓解决困难3200余个,荣获全国“孺子牛”奖、“全国人民满意的公务员”。池上镇泉子村党支部书记吴圣霞是村干部队伍的优秀代表,她在2013年丈夫(原村党支部书记)去世后,含泪接过丈夫的“接力棒”,在村集体经济收入近乎为零的情况下,带领百姓发展农家乐乡村旅游,在三年内让百姓年收入从不足千元增加到三万元。源泉中心卫生院院长亓庆良是博山区社会服务行业的优秀代表,他放弃在大城市工作的机会,扎根山区医院38年,先后为1.7万余名农村患者做手术解除痛苦,让一个濒临倒闭的小医院发展成为淄博市综合能力最强的卫生院,让周边十余万名农村百姓花最少的钱享受最优的医疗。

“焦裕禄精神在家乡已传承了半个多世纪,已成为激励全区干部群众献身事业、激情创业的博山精神。”博山区委书记刘忠远说,“五十多年来,焦裕禄始终是党员干部学习的标杆,取得成绩时,对照焦裕禄,我们可以看到不足;遇到困难时,焦裕禄又成为我们的精神支柱”。

欧洲以外首条H135型直升机生产线落户即墨

□记者 张晓帆 通讯员 孙静秋 报道

本报青岛讯 日前,青岛联合通用航空有限公司与空客直升机公司在北京签署合资协议,并在即墨市省级高新区建立一条H135型直升机总装生产线,计划于2018年底正式投产,设计产能36架/年。建成后的总装线将成为空客直升机在欧洲以外的第一条H135型直升机总装生产线。

空客直升机公司作为其全资子公司,是全球最大的直升机制造厂商。而即墨市作为青岛发展重要一极,即墨省级高新区被列入青岛通用航空产业核心区,着力构建航空产业与配套服务、科技研发与高端休闲旅游度假、航空旅游与生态体验等板块,以空客H135直升机总装项目为龙头,重点发展飞机总装交付、维修改装、飞机零部件制造、通航培训等航空服务的综合产业,打造成为国家新兴通用航空智造基地。

峄城光伏发电助2000余贫困户脱贫

□记者 张环泽 通讯员 赵峰 报道

本报枣庄讯 “你瞧,这屋顶上的光伏电池板既隔热,又能发电,并网一个月来发电5000多度,一年能给俺村贫困户增加5万多元收入。”5月4日,枣庄市峄城区阴平镇卜乐村党支部书记谢建伟,指着屋顶上的光伏发电设备对记者说。

今年3月份,阴平镇卜乐村投入资金32万元,其中扶贫专项资金16.9万元、自筹资金15.1万元,利用村办公楼顶及村委广场东侧安装40.8千瓦光伏电池板,每年可实现26户48人稳定长久脱贫。

今年以来,峄城区将光伏扶贫作为精准扶贫的重要举措,截至目前,全区新上光伏发电装机总容量963.9千瓦。去年,又争取到2个集中式地面光伏扶贫电站,项目总投资4.93亿元。目前,两个项目已投入资金1.8亿元,项目完工后可实现2377户贫困户脱贫。

2017中国·新泰樱桃节13日开幕

□记者 姜言明
通讯员 肖根法 孙梦娇 报道

本报泰安讯 2017中国·新泰樱桃节暨经贸文化合作交流会开幕式于5月13日在新泰市莲花山举行,活动持续一个月。

自2011年以来,新泰市每年都以“樱桃为媒、文化搭台、经贸唱戏”为宗旨,广邀国内外客商齐聚新泰,开展经贸合作交流,促进项目签约和产业对接。今年樱桃节开幕式当天,将在莲花山举办摄影作品展、鲁新派盆景展、非物质文化遗产图片展览暨优秀项目现场展演、新泰市道德模范及各级“好人”事迹展等活动,游客可切身感受到新泰深厚的历史文化。5月27日,新泰还将在滨湖广场,举办第二届新泰青云湖有机鱼旅游文化节。

目前,新泰市的青云街道、谷里镇、泉沟镇等地,与泰安高新区天宝镇、化马湾乡、徂徕镇等地,共发展樱桃种植面积约11.6万亩,形成8大系列、30多个品种。

县域新观察 ◆关注供给侧结构性改革

枣庄高新区盘活2亿不良资产,“腾笼换鸟”救活一僵尸企业——

威斯特重生记

□本报通讯员 张孝平
本报记者 张环泽

5月9日,记者在枣庄高新技术开发区采访时,市政府党组成员、高新区管委会书记李建勋向记者讲述了政府通过“腾笼换鸟”救活了“僵尸企业”——山东威斯特车业公司,盘活了2亿元不良资产,实现多赢的故事。

盲目扩张资金链断裂

威斯特创办于2009年12月,作为一个拥有75项专利、市场广阔的民营企业,一度红红火火,年销售锂电池电动自行车3万辆左右,销售收入约8000万元,利润1000万元。

为进一步扩大市场份额,威斯特走上了快速扩张之路。公司不断地买地建厂房,扩大再生产,从最初的占地47.4亩、厂房5000平方米,发展成为占地348亩、厂房18万平方米。其间,威斯特先后从枣庄农商行等金融机构累计贷款1亿元。

扩张过快过大,严重占压了资金,造成流动性不足,致使威斯特银行还款能力不足,2012年以来,逐渐形成不良贷款,同时拖欠建设工程款2500万元、职工工资300多万元,工人放假停产,项目用地陷入闲置状态,沦为“僵尸企业”。

“由于长期停产,土地闲置,附近的村民都在厂子里种地、养鸡养鹅。公司兴建的都是标准厂房,非常可惜,又没有办法。”公司董事长张晓舜惋惜地表示。

资金链断裂的多米诺效应出现了:授信银行焦急万分。枣庄农商行永福支行行长杨位刚谈道:“威斯特于2010年在我行贷款3100万元,后来还贷能力渐弱,累计拖欠贷款本金及利息3400万元,我们压力很大。”

工程承建方高新区恒瑞建筑安装公司被拖入了泥潭。“威斯特拖欠我们工程款2500万元,造成公司也拖欠材料款、职工工资,社会影响不好,而且又没有了流动资金,不敢接活,公司整个陷入了被动。”回忆起当时的窘状,恒瑞副经理王广超叹息连连。

威斯特和恒瑞被拖欠工资的职工也频频上访,影响了社会稳定。

实施“腾笼换鸟”

威斯特的困境,引起了枣庄高新区管委会的重视。他们组织相关专业人员缜密调研,多次召开专题会议,研究解决威斯特问题。经认真调研后得出结论:威斯特拖欠银行贷款和工程款、职工工资合计1.28亿元,但其土地及标准厂房等经评估后价值约2亿元,产品技术及市场均较好,只是由于缺乏周转资金导致资金链断裂。

针对威斯特现状以及企业用地紧张情况,高新区果断决策:利用政府平台——山东科旺投资管理公司对威斯特进行整体收购,注入资金,让“僵尸企业”起死回生。同时腾笼换鸟,盘活土地及厂房资产,吸引招商引资项目落地。

经过多次接洽协商,2015年10月,科旺与威斯特签订协议,投入3000万元,分三次对威斯特的三块土地、厂房进行整体收购。

对收购的土地和厂房,高新区进一步完善水、电、消防等基础设施配套,分别提供给维信诺、阳光财险、核孔膜、东方光源等10个项目,让昔日闲置的土地厂房,重新派上了用场。

同时,为了让威斯特起死回生,枣庄高新区管委会给威斯特留出30亩地2万平方米厂房,保障其正常生产经营活动。

“在这次收购中,收购款是3000万元,实际上,我们这3000万元,很快就能回笼过来,而且还可实现资产的保值增值。” 枣庄高新区资金资产管理中心主任李华伦介绍。

他给记者算了一笔账:收购威斯特后,科旺公司拥有的土地、厂房等价值2亿元,对应1亿元银行贷款,年需支付利息600万元。而实施腾笼换鸟后,10个项目年利税即可达到3000万元,威斯特恢复生产后,年利税也达到1000万元。加上10个项目的土地、厂房租金,这些收入,已经远远超过收购款和银行年利息。

实现多方共赢

解了套的威斯特走出资金链断裂泥潭,一身轻松,2016年重新申报了已被吊销的生产许可证,与图灵威尔(苏州)智能机器有限公司签订了3年合作协议,年生产电动自行车3万辆。目前,原材料已采购完毕,近日即投入生产。

表面上看,威斯特的复活只是救活了一个僵尸企业,但其带来的连锁反应和社会效益却远远不止这些。

首先,资产盘活后,银行的不良贷款消除了。杨位刚高兴地说:“科旺公司作为国企,实力有保障,公信力强,我们放心把威斯特银行贷款平移到国有公司平台上来,并提高对国有公司平台的授信额度。科旺公司对威斯特进行资产收购后,通过实施租赁、转让或者变卖,收入来源有保障,从根本上解决了不良资产问题,让银行避免了不良贷款。”

其次,恒瑞的工程款得到了圆满解决。他们已经拿到了首批460万元工程款,偿还了工人工资和部分材料款。“以前几乎天天往威斯特跑,要账。因为威斯特资金出现了问题,谁也不相信它。相应的,恒瑞欠别人的钱,人家也不相信我们。现在我们有了资金,业务就正常运转起来了。”王广超说。

威斯特和恒瑞两家公司被拖欠的职工工资被补发,上访问题解决了,促进了社会和谐稳定。

围绕威斯特上下游产业因资金链断裂产生的其他相关问题也迎刃而解,实现了多方共赢。

通过腾笼换鸟,确保了招商引资项目和重大项目有地可落。

维信诺OLED有机发光显示器项目科技含量高,市场前景广阔,年可实现利税1500万元以上,安排就业260人。目前,公司已进行了试生产,今年上半年将实现大规模生产销售。

核孔膜项目可实现年产值4000万元、利润1000万元。从签约到落地生产,仅用了2个月时间。

救活威斯特“僵尸企业”,枣庄高新区创造了一个仅用少量投入盘活2亿元不良资产的典型案例,也为政府如何合理利用国有公司平台帮扶困难企业,作了有益的探索。

那边低价难卖这边“抢”,地头收购价最高达每斤3.2元——

苍山蒜薹何以一“薹”独秀?

□本报记者 王洪涛
本报通讯员 李桂东

从4月底开始,一些地方的蒜薹价格受种植面积增大等因素影响,一路走低。然而在号称“中国大蒜之乡”的兰陵县,记者却看到了另一番景象,地头蒜薹收购价最高到了3.2元/斤,平均也在2.6元以上。尽管部分地块遭遇了“哑蒜”,但高企的收购价格和当地设计的保险机制,有效保障了农民的收益。

装薹车来了,经纪人蜂拥而上

“这车是我的,你们不能跟我抢了。”远远瞅着一辆装满蒜薹的三轮车开过来,崔峰一边对身旁的“竞争对手”说着,一边快步抢上去,“3块1毛5!”摸着粗壮、嫩长的蒜薹,他报出了当天的最高收购价。短短几秒,交易成交,蒜农齐云飞满意地把车开上了磅秤。

崔峰是兰陵县芦柞镇小有名气的大蒜经纪人。5月5日,记者在芦柞镇后宋庄村一望无际的蒜地边见到了他。恰逢赶上当地蒜薹大批量丰收,崔峰与其他几位经纪人都直勾勾盯着前来卖货的蒜农,发现目标,便蜂拥而上。

崔峰告诉记者,今年苍山(兰陵)蒜薹收购价开秤就在每斤3元以上,最高到了3.2元。

“苍山蒜薹品质好啊,耐储存,其他地方的蒜薹在冷库里只能放到春节前,而苍山蒜薹可以放到第二年二月底不变样;而且苍山蒜薹品相也好,长度普遍达到50—70厘米。”王宝利是一位有着7年大蒜收购经验的经纪人,谈起苍山蒜薹的优势,很是专业。

5月8日,记者再次与崔峰联系时,他告诉记者,当天由于下雨,“(蒜薹顶端的)苞发了”对质量有影响,导致收购价有所下降,为2.4-2.5元/斤,他估算本蒜薹季平均收购价在每斤2.6元以上。

□王洪涛 报道

在号称“中国大蒜之乡”的兰陵县,记者在地头上看到大家正忙着抢收蒜薹,收购价最高到了3.2元/斤,平均也在2.6元以上。

记者从兰陵县商务局了解到,今年,全国可入储蒜薹种植面积达到455万亩,同比增加60万亩,有了大幅增加,扩种范围主要集中在河南开封、商丘和我省金乡周边地区及江苏邳州等地。兰陵今年大蒜种植33万亩,相比去年扩种3万亩。

全县90%的蒜薹入了保险

“我的5亩大蒜都买了保险,每亩地21元的保费,我一共交了105元。”5月5日下午3点,68岁的芦柞镇小卞庄村蒜农刘士胜以3.1元每斤出手了刚拔的蒜薹,总共卖了2145元。

“往年的心都是悬着,到日子了,大家都忙着赶紧收获,为了让蒜薹卖出个好价钱,卖完蒜薹后一算账,如果不赔钱就高兴得不得了。从去年蒜薹有了保险,我们就像吃了一颗定心丸。”谈起县政府推行的蒜薹保险,刘士胜不断点赞。

大蒜是兰陵的主导农作物之一,如何帮助蒜农规避市场风险,有效保护大蒜产业健康发展,是该县一直探索的重要课题。经调研,兰陵从2014年底开始研究申请蒜薹目标价格保险工作,2016年该县被列为全省唯一一个蒜薹目标价格保险试点县。

今年,兰陵大蒜种植面积33万亩,其中参保面积29.68万亩,共有七家保险公司参保,实行“双保险”,既保价格,又保收入,只要蒜薹价格低于每斤2.75元、蒜薹收入低于每亩1500元,就由保险公司赔偿差价,而一亩保费105元,蒜农只需负担20%的费用,也就是每亩只需交纳21元。这一着眼于供给侧的制度设计,有效保障了蒜农利益。

“哑蒜”困扰蒜农 技术有待普及

记者调查发现,今年苍山蒜薹价格坚挺,蒜农高兴,但不少蒜农却遭遇了另一个让人头疼的问题。

“种蒜这么多年了,从来没见过这么多的‘哑蒜’,以前也有,10棵里面也就1棵,但是今年,我的一块蒜地里‘哑蒜’能占5成甚至更多。”芦柞镇后吴坦村的李后勤一共种了7亩蒜,今年60岁的他坦言,印象中第一次遇到这么大规模的“哑蒜”灾害。

记者了解到,“哑蒜”又称“洋葱型大蒜”“气蒜”“公蒜”,不长蒜薹也不结蒜头,是一种生理性病害。据专家介绍,由于异常的环境条件影响了大蒜正常的分化,大蒜基部不膨大,无法形成正常的蒜薹和蒜头。“哑蒜”既无商品价值,又无食用价值,因而会严重影响蒜薹和大蒜的产量,给种植户带来不小的经济损失。

“有好多人都说是今年冬天太暖的原因,该冷的时候不冷,春里又出现了倒春寒,这不就‘哑’了……到底咋整的啊?!”正在地里拔蒜薹的蒜农王连为满是疑惑和无奈。记者在他的这块蒜地里数了10棵蒜苗,发现“哑蒜”就有4棵。

“最主要原因是今年冬天气候偏暖,温度偏高直接影响了大蒜的分化发育。”兰陵县商务局副局长王广兴承认还需要向农民更多更及时地普及科技知识,他建议蒜农密切关注气候变化,一旦遇到暖冬或3月上中旬极端天气,可观察大蒜的分化情况,如果出现大量未分化的植株,可以出售蒜苗,提前换茬,减少损失。

牡丹花刚谢,企业已开始“抢”籽

□本报记者 吴宝书
本报通讯员 李德领

“虽然牡丹籽的成熟采摘期要等到8月份,但已有不少企业打来电话订购牡丹籽。”在菏泽市绮园牡丹产业开发有限公司,总经理刘守杰望着大片刚刚结荚的牡丹说,“油用牡丹籽热销成为菏泽牡丹产业发展的常态,牡丹籽根本就不愁卖。”

2014年4月份,刘守杰在菏泽市牡丹区何楼办事处流转了1500亩地种植油用牡丹,现在不少牡丹已开始结荚产籽,预计今年一亩地能收获200斤牡丹籽,之后可逐年增长,最多时亩产可达到近千斤。“还在牡丹中套种了桃树、梨树和石榴等,如今桃树已开花结果,今年就可丰收,预计一亩地能有5000多斤桃,仅桃的收入就很可观。”

看着大片长势喜人的牡丹,刘守杰在土地流转时没少发愁。他告诉记者,由于村民对土地特殊的情感,当时开始流转土地时特别艰难,幸亏有办事处人员从中协调,最终流转了1500亩土地,并根据当年小麦的价格,每亩地按照1100斤小麦进行补偿。土地流转后需要大量劳动力,公司就从附近村庄找村民前来基地打工,去年又流转了100亩土地种植了观赏牡丹,在征地时由于村民从前期土地流转中尝到了甜头,因此转变了思想,流转土地很顺利。

虽然现在不少企业来电话要求订购牡丹籽,但刘守杰均暂时没有应允。在刘守杰心中,他还盼望着更高的价格。目前,不少牡丹籽油生产企业处于“等米下锅”或“无米下锅”的状态,他的这些牡丹籽早就成了“香饽饽”。

牡丹籽不愁卖,记者在麟源牡丹公司也得到了证实。旨在打造牡丹大产业链的麟源牡丹公司于去年1月份在牡丹区投资建厂,据公司总经理王连岗介绍,该公司主要生产牡丹油、牡丹茶、牡丹化妆品三大系列,经常为寻找牡丹籽而发愁,年后就与菏泽市绮园牡丹产业开发有限公司联系过,希望能收购该基地的牡丹籽,为了收购到原材料,他还经常前往洛阳等地收购牡丹籽。

今年69岁的刘伟成是牡丹区黄堽镇孟庄村人,自从2014年家里的10亩地被山东冠宇牡丹产业发展有限公司流转用作油用、观赏牡丹研发繁育基地后,他每天的工作就是来基地“上班”。“在这里主要做一些除草、施肥的活也不累。除了流转土地的费用,每月还有2000多元的收入,比以前种麦子、玉米强多了。”刘伟成对他的收入很满意。

“多亏有这个基地,每天按照小时计算工资,每天来上班时到基地办公室签到,走时签退。由于离家近,即使家里有事也互不耽误,现在干活也不累,条件不能再优越了。”和刘伟成来自同一个村的赵大妈说。

近年来,牡丹区充分发挥资源优势,加大财政扶持力度,举全区之力狠抓科技研发、牡丹种植基地建设、龙头企业建设,使全区牡丹产业呈现出发展速度加快、发展成效加快显现的良好局面。

据牡丹区牡丹产业办副主任王常国介绍,为更好地促进牡丹产业发展,他们制定产业扶持政策,2014年以来,在菏泽市委、市政府扶持政策(即新发展1000亩以上前三年每亩给予700元的补贴)基础上,对300亩以上的种植基地每亩再补贴300元,牡丹种植专业村奖励1万元,专业乡镇奖励5万元。

由于油用牡丹的种植要求和观赏牡丹有所不同,牡丹区统一制订了油用牡丹栽培技术规程,组织有关专家、技术人员采取举办专题讲座、印发明白纸、深入到田间地头现场指导等方式,开展技术推广。同时,整合区林业局、牡丹研究所和传统花农技术力量,组成专家组,建立了科技人员包基地、联系大户机制,严格按照标准化组织生产,保障了基地发展质量。探索推行多种间作套种模式,有效解决了前3年无收益的“脖子长”问题。

目前,牡丹区牡丹种植面积达到24.8万亩,其中油用牡丹19.8万亩,观赏牡丹5万亩,千亩以上种植基地已达22个,其中18个为引用社会资本投资建设的基地。如今,牡丹产业逐步延伸到医药化工、日用化工、食品加工、工艺美术等九大领域,由过去单一的苗木、观赏、药用走向深层次、多领域、全方位综合开发利用。

下一步,牡丹区将借创建牡丹国家级农业科技园区的机遇,加强牡丹种植基地建设力度,加大科技研发投入,拉长产业链条,培植龙头企业,推进牡丹产业快速持续健康发展。