

5月起纯磁条卡将停用系误读

□ 本报记者 李铁
本报通讯员 刘震

近日,有关“5月份开始磁条卡不能用了,需尽快去银行换卡”的消息在朋友圈流传,引起不少市民疑问:磁条卡是不是真的不能用了?记者就此采访人民银行、中国银联,并走访多家商业银行了解到,复合银行卡关闭磁条交易功能,纯磁条卡可正常使用,但建议尽早换卡。

只关闭金融IC卡的磁条交易

网上消息的依据来自人民银行在2016年发布的《关于进一步加强银行卡风险管理的通知》,通知称,自2017年5月1日起,全面关闭芯片磁条复合卡的磁条交易,要求各商业银行采取换卡不换号、实时发卡等措施,加快存量磁条卡更换为金融IC卡的进度。

人民银行济南分行相关负责人表示,本次关闭的磁条交易,只是关闭金融IC卡的磁条交易,关闭后,金融IC卡在ATM、POS、自助终端等渠道不能再通过磁条交

易,将由IC卡上的芯片独立完成,这样能有效提高IC卡的安全级别。

本次调整,对商业银行已经发行的纯磁条银行卡没有任何影响,仍可正常使用。关闭金融IC卡的磁条交易后,对IC卡的芯片交易和基于互联网的交易,网银、手机银行、网上支付等业务不受影响。

据了解,目前市面上的银行卡分为磁条卡、芯片卡和芯片磁条复合卡三种。其中,磁条卡只有磁条,只能用于传统的刷卡交易;芯片卡卡内存在一个芯片,适用于感应或插卡交易;芯片磁条复合卡既有磁条也有芯片,适用于刷卡、感应及插卡交易,后两者也称金融IC卡。

建议尽快更换纯磁条卡

尽管短期之内,相关政策对普通百姓的银行卡影响并不大,但由于纯磁条卡的资金安全保障比较低,无论是监管机构还是银行,均建议持有纯磁条卡的卡用户尽快更换芯片卡。

记者从银联山东分公司了解到,由于磁条易读出和伪造,极易被人克隆盗

刷。与磁条卡相比,芯片卡具有不可复制、存储信息大、智能动态验证等多项技术优势,全球尚未出现IC卡芯片卡被攻破的案例。为提升金融支付交易的安全性,全球支付市场均加快进度推动磁条卡向IC卡芯片卡升级工作,从2015年开始,国内银行就停止发行磁条卡,以芯片卡代之。

据银联统计,目前已发行超过20亿张金融IC卡芯片卡。距离全面实现芯片卡迁移指日可待,因此无论是出于自身用卡安全还是顺应政策趋势的考量,持卡人应积极换卡。

换卡需办理信息迁移

记者了解到,目前各家银行换卡服务包括三种,客户既可以换卡换号,注册新的银行卡,注销原有的磁条卡;也可以换卡保号,仍保留原有的卡号;甚至可选择换卡换号时不保留信息,持卡人在注销原有磁条卡后,需重新提交注册资料,办理新金融IC卡。

需要注意的是,换卡换号可在柜台即

可办理,而换卡保号因为涉及到重新制卡,一般需要10个工作日。另外,仅有62开头的银行卡可以换卡保号,其他数字开头的银行卡则不行。目前多家银行的换卡费用在5-10元之间。

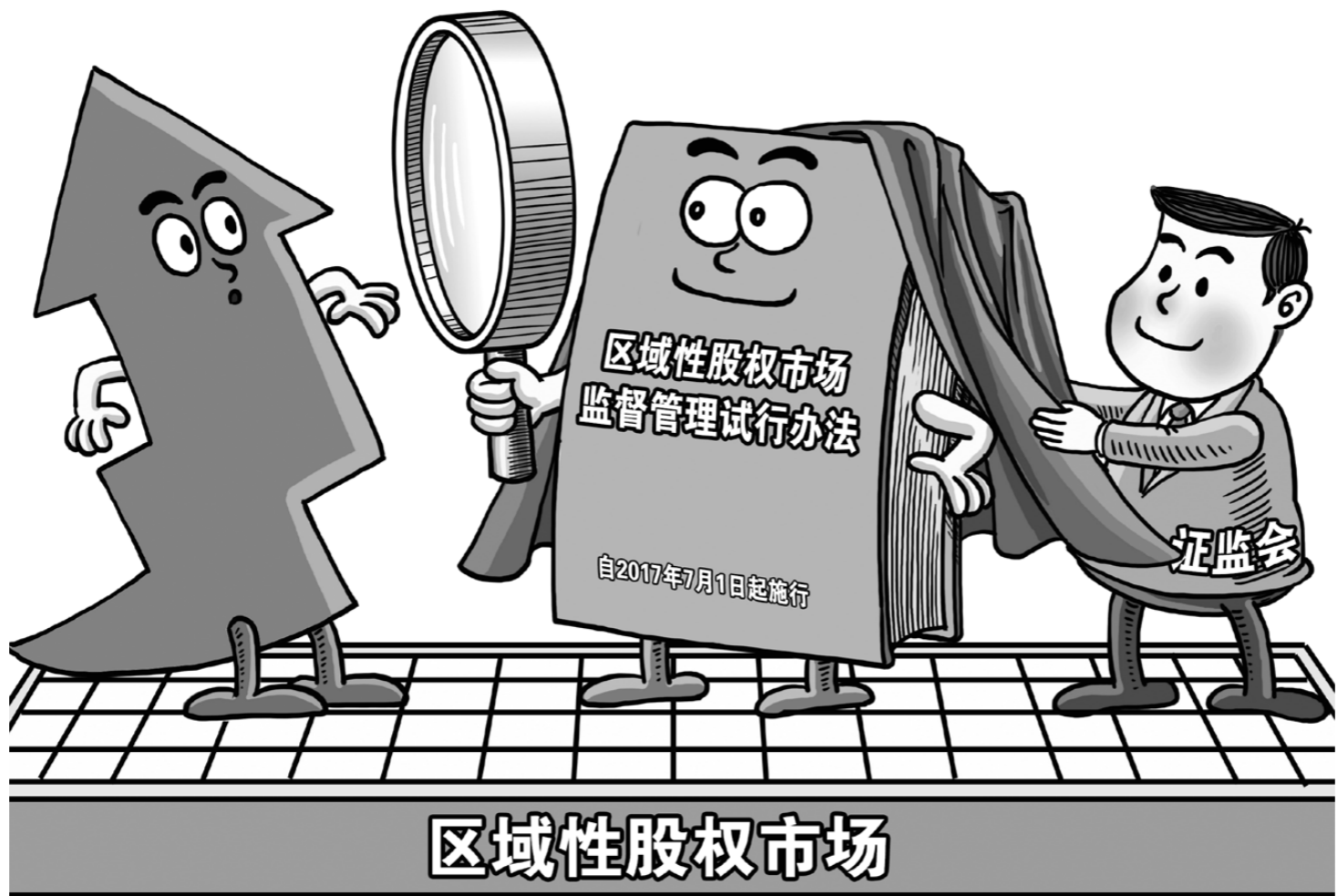
在换卡过程中,银行的程序大体一致:办理新卡,即在不再使用原有卡号的情况下,银行会将旧卡中所有的信息资料迁移至新卡,贵金属投资、网上银行、理财、银行卡密码等业务,都可以在银行柜台直接办理迁移。客户换卡时建议查询贷款、理财基金、保险等业务是否转移完整。

还有些业务无法直接转移,特别是银行充当第三方服务机构,为一些公共服务部门提供其与市民间的金融交易,水电煤气、房贷、社保等多种生活消费代扣,无法随着旧卡更换新卡而迁移,这就必须重新建立代扣关系。农行某网点工作人员介绍,如果房贷是商业贷款,在换卡过程中,银行会做主动迁移,但如果是公积金贷款,贷款行需要更新还款账号。“为避免出现还款不及时问题,涉及到贷款的银行卡,建议尽量换卡保号。”



滨州市政府与省金融资产公司签订战略合作协议

□ 记者 王爽
通讯员 卜曼 赵梦 报道
本报滨州讯 4月26日,滨州市政府与山东省金融资产管理股份有限公司签订战略合作框架协议。滨州市与山东省金融资产公司开展战略合作,并将在“母基金”设立和基金管理运作上开展更深层次、更多领域的全方位合作,标志着双方在基金集约化发展、推动“破圈解链”、化解处置地方金融风险等方面迈出了实质性步伐,在金融助推实体经济、维护区域金融稳定等方面将发挥重要作用。



中国证监会5日通报,近日,证监会发布区域性股权市场监督管理试行办法,自2017年7月1日起施行。该办法明确界定中央和地方监管职责,对区域性股权市场运营机构的职责和条件以及名单管理等作了规定,并对证券发行与转让、账户管理与登记结算、中介服务、市场自律、监督管理等制度作出了安排。

民生银行“凤凰计划”结硕果

□ 记者 王爽 报道
本报济南讯 “凤凰计划”第一批、第二批共26个项目的相关成果陆续进入落地实施阶段,目前正在推进第三批项目的设计工作。”日前,民生银行董事长洪崎在该行2017年一季度投资者交流会上表示,凤凰计划总体工作进度符合预期,落地实施项目均取得显著成效。凤凰计划是民生银行大力实施的体系性变革转型工程,对外旨在应对宏观经济下行、利率市场化进程加快、金融市场准入开放、资本市场开放和互联网金融兴起的多元冲击,对内则是弥补多年快速增长过程中形成的管理短板,实现专业化、精细化管理。2015年6月,民生银行正式启动凤凰计划,围绕战略聚焦及治理模式领先、全

面风险管理能力、资产负债管理能力、综合定价能力、效率提升及成本管理能力、人才管理能力与领导力,以及科技引领业务发展的能力等“6+1”转型主题进行规划设计,计划用3至5年,实现全面增长方式转型和治理模式变革,打造以客户为中心、具有核心竞争力、可持续发展的标杆性银行。民生银行行长郑万春表示,要通过强化过程管理、优化内部顾问制度等手段,管控和保证第三期项目质量,更要加大第一、二期项目落地实施力度,聚焦一线关心的市场端重点项目,科学分步试点,加大过程督导,尽快向全行推广。针对民生银行凤凰计划,从专业能力提升和财务绩效优化来看,一方面,信息科

技、数据化营销、资产负债管理、风险预警等项目的实施,提升了民生银行中后台管理的基础能力和专业能力,总行的管控能力、运行效率得到持续改善。另一方面,到2016年末,成本管理、社区金融、集中运营、网点布局、定价治理等项目也在半年左右的试点实施中取得明显财务绩效。成本管理上,在社区金融、小微金融、自助机具、房产物业、运营转型、科技投入和人力资本七大重点领域实现了降本增效8.6亿元,2017年预计再完成15亿元,三年内将完成50亿元的总目标。社区金融则规范了社区网点基础管理,持牌率提升到了97%。2017年,预计盈利网点占比将提升至68%,金融资产达到1800亿元。集中运营方面,完成了票据业务、零售

及小微信贷业务的集中运营,释放运营人员583人。“安全账户”功能签约卡片78.6万张,185亿元客户存款受到保护。零售信贷集中环节共拦截风险事件256笔,累计金额4.2亿元。网点布局方面,完成了全行各城市未来三至五年网点总量测算,全行推广了渠道精细化管理体系,初步实现新筹、迁址网点成本合理管控,2016年新筹网点网均面积同比下降30%,迁址网点网均面积较迁址前下降37%。截至2016年末,凤凰计划多个落地实施项目已为民生银行创造了逾100亿元的价值。随着更多的项目成果落地及试点范围逐步扩大,预计未来几年将贡献超过100亿元的价值。

传统银行牵手互联网巨头是时势所趋

曾经势不两立的传统商业银行与互联网金融巨头牵手,难免会让市场感到意外。日前,阿里巴巴集团、蚂蚁金服集团与中国建设银行签署三方战略合作协议,共同探索商业银行与互联网金融企业合作创新模式,顿时激起各方解读。笔者认为,传统银行牵手互联网巨头是时势所趋。经过多年的对抗,双方都稳住了各自的“阵脚”,双方或意识到,拼杀只会两败俱伤,合作才有机会共赢。双方的合作可谓全面深入。合作后,建行将入驻支付宝,客户可用支付宝

直接购买建行理财产品;建行将通过蚂蚁金服的技术能力,提供个性化、定制化产品和服务;线上开卡,阿里巴巴将协助建设银行推进信用卡线上开卡业务;互认互扫,未来建行和支付宝的二维码可互相扫描;甚至还会打通信用。从目前来看,进军移动互联网已成共识。2016年报显示,息差收入、手续费等净利润正大幅收窄,深层次介入互联网金融,是商业银行转型的趋势。在前不久的业绩会上,建行首席财务官许一鸣就提出,手机银行是未来发展的希望。2016年建行首推融合NFC、二维码、人脸识别等技术,电子银行和自助渠道账务性交易量占总额的97.82%。截至2016年末,工行“融e行”开放平台网络银行平台客户达2.53亿户,其中移动端用户数达6605万户,增长4.2%。近两年,互联网金融企业对传统银行业的颠覆性开始显现,但由于传统商业银行依然具有较强的线下优势,所以尽管前几年双方有合作,但很多协议只停留在口头和纸面上。各家银行均开发推广自己的

客户端和电商平台,还在2014年联合“封杀”支付宝,对快捷支付设置上限。不过,后发的商业银行所缺少的是腾讯的交互性和阿里的平台优势,造成银行用户粘性不足,转型未能对业绩实现质的提升,这也是近期多家银行跨界联手互联网和百度牵手推出百信直销银行,兴业银行携手乐视也在不久前宣布推出TV版“家庭银行”。对于誓言要改变银行的阿里,拥抱传统银行则是为了更好地投入竞争。2016年底支付宝“圈子”风波,标志着阿里进军社交功能的尝试再次失利。当年,微信支付在线下的份额已经超越支付宝,微信支付日均交易笔数已超5亿。对于赢家通吃的互联网经济,第一和第二之间不仅是份额的差距,更关系到企业的存亡。确定思变,认清各自的优势和短板是合作的基础。银行完成了电子银行向网络金融的更名,标志着该领域业务工作重点由自身渠道建设向金融生态经营的转型,

蚂蚁金服重申不做社交,意味着阿里重新将重心放在建立平台上,双方的优势互补更加清晰。今年3月,蚂蚁金服曾宣布未来只做技术,帮金融机构做好金融,并将于6月正式上线“财富号”。据悉,多家基金公司成为首批接入试点机构,后续会全面开放。蚂蚁金服采用开放策略,打造大平台,让传统金融、消费、零售在上面运营,自己负责平台的建设。合作才有机会共赢。获取阿里移动互联网流量入口后,银行可以在线上理财、消费金融等领域找到新的利润增长点,腾出更多精力并获取更多资源;对于阿里而言,借重银行的全牌照,可快速拓展自身的业务范围,同时,国有大行的入驻也起到引领作用,吸引更多金融机构入驻。当然,我们不能据此认为双方的合作将一帆风顺。利益的分配、核心数据的分享,以及双方“大一统”的野心都可能影响着合作的质量。但至少,我们可以将其视为生态融合的良好开端,在合作的过程中,客户将会享受到全新的体验,金融也将更加便民。

浦发银行发起

“不给城市添堵”行动

城市是人们生活的家园,每个生活在城市中的人都必须为这个城市排忧,而非添堵。浦发银行在全国发起“不给城市添堵”行动,倡导“开车上路,文明礼让,轻微碰擦,拍照快闪,把畅通还给路”。行动发起之日,就得到宣克灵、邓飞、李勇、周智琛等四位国内知名媒体人,以及数位秒拍博主的积极响应,共同呼吁“不给城市添堵,把畅通还给路”。

据2016年汽车保有量大数据显示,截至去年年底,全国机动车保有量达2.9亿,其中汽车就有1.94亿。随着家庭汽车保有量的快速提升,全国平均每百户家庭拥有36辆私家车,成都、深圳、苏州等城市每百户家庭拥有私家车超过70辆。“堵车”成为城市出行的通病,早高峰、晚高峰的时间越来越长。堵车的原因,除了私家车数量提升之外,更多的是交通道德缺失,比如抢道、不看红绿灯,抢踩油门、乱占车道、冒险并线等等。一旦发生轻微碰擦,若不及时移车,就会占用一条道,绵延数十里,拖起汽车长龙。

相反,如若发生碰擦的司机及时“礼让”,情况就会大不一样。其实,“礼让”在中华民族美德中扎根已久,中国素有“文明古国,礼仪之邦”的美称,经史典籍中的“孔融让梨”,民间故事中的“六尺巷”,无一不证明中国千百年来文化精髓都离不开一个“礼”字。

因此,车辆上路行驶,应谨记礼让他人,因为这么做既是在弘扬中华传统美德,也是为社会进步注入新的时代元素。为了减少堵车情况的发生,每位公民都应做到“有礼有节”,自觉遵守交通规则,节制车速,保证交通安全,保持道路畅通,礼让出行。即便遇到轻微碰擦,也应首先以公共利益为先。为节约他人的时间,节约社会资源,人们可以立即拍照、移车、快闪,取代占道评理,造成堵车之类的不良做法。俗话说的好,“礼让三先,路畅民安”,“礼”不仅是行为处事的准则,更是道路交通的原则。

浦发银行抓住这一社会痛点,发出“不给城市添堵”的倡议,还准备了万份赞赏礼,为践行“轻微碰擦,拍照快闪”的开车人点赞。如遇轻微碰擦事故,市民只需一拍(拍下现场事故照片),二闪(快速把车辆移到路边),三上传(拍下移车后的照片并上传浦发文明礼让平台审核),即可获得由浦发银行提供的200元“赞赏礼”。这一举动充分体现了浦发银行作为社会公民的责任感。礼让是种美德,畅通是种幸福。不给城市添堵,就是把畅通还给路,也就是用路的畅通,拉近心与心的距离!

齐商银行

扎实开展“进走访”活动

为加强对实体经济的支持力度,进一步推进走访工作常态化、制度化,促进银企互信交流,全力推进银行业支持供给侧结构性改革,根据淄博银监局要求,齐商银行积极开展银行业金融机构负责人进走访工作“增提创”主题年活动。通过“进企业、走项目、访创业园区”活动,畅通银企沟通交流渠道,促进银企合作,支持实体经济做优做强,努力实现“增强联动、提升服务、创立品牌”的政银企三方共赢,助推该市实体经济发展。

为确保工作顺利推进,齐商银行成立了以行领导为成员的进走访工作“增提创”主题年活动领导小组,负责活动的统筹部署与开展。根据实际情况,齐商银行确定今年走访计划,均衡安排走访对象,将困难客户、风险客户纳入走访范围,合理确定对小微企业、涉农企业、科创企业的走访比例,确定走访时间,做好整体规划和统筹安排,初步确定了走访企业115户、项目97个、园区29家。活动要求各支行积极参与,对有融资需求的企业,详细了解融资需求金额、产品、用途及融资中需要解决的问题;了解企业实际生产、销售状况,了解行业市场行情及企业未来发展计划;对于资金用于新建项目的企业,需落实项目基本情况及相关手续、证件。在对接企业融资需求的同时,了解是否有政策咨询、结算服务、代发工资等其他金融服务需求,并给与解答,确保走访活动落到实处。(宋博)

鲁证期货场外期权参考价格

期货参照2017/5/8收盘价(单位:元)

品种	期货合约	期货价格	期权到期日	执行价格	期权买价	期权卖价
沪金	AU1712.SHF	278.5	2017-6-8	278.5	3.07	4.36
棉花	CF709.CZC	15500	2017-6-8	15500	251.63	431.31
铁矿石	I1709.DCE	466.5	2017-6-8	466.5	21.10	28.66
豆粕	M1709.DCE	2818	2017-6-8	2818	49.02	57.18
棕榈油	P1709.DCE	5354	2017-6-8	5354	99.33	136.57
螺纹钢	RB1710.SHF	3004	2017-6-8	3004	104.55	135.86
橡胶	RU1709.SHF	13565	2017-6-8	13565	487.81	692.01
白糖	SR709.CZC	6636	2017-6-8	6636	69.26	92.34

法律声明

以上所提供的数据仅供参考,所提供的期权报价仅供参考,本公司是根据各期货品种15:00的收盘价计算的期权价格,因此该数据是一个静态数据,不能作为可成交的价格。期权报价会随着期货行情的变化而改变,因此,实时期权价格请咨询公司场外衍生品部,以上所包含的数据不应视为出售要约,订购邀请或向潜在客户提出的任何投资建议。以上数据是接近于期权报价,若需要详细报价,请联系鲁证期货场外衍生品部。欢迎垂询 Tel: 0531-81678983 Fax: 0531-81678981



我们关注财经热点

李铁

曾经势不两立的传统商业银行与互联网金融巨头牵手,难免会让市场感到意外。日前,阿里巴巴集团、蚂蚁金服集团与中国建设银行签署三方战略合作协议,共同探索商业银行与互联网金融企业合作创新模式,顿时激起各方解读。笔者认为,传统银行牵手互联网巨头是时势所趋。经过多年的对抗,双方都稳住了各自的“阵脚”,双方或意识到,拼杀只会两败俱伤,合作才有机会共赢。双方的合作可谓全面深入。合作后,建行将入驻支付宝,客户可用支付宝