

2016年在保余额925.1亿元，占比80.78%，融资性担保业务居于主要地位

山东融资担保业迈进升级关键期

□ 本报记者 李铁
本报通讯员 孙远胜

自2010年开展规范整顿工作以来，我省融资担保业正进入转型升级的关键期。4月25日至26日，全省融资担保企业协会2017年第一期高管培训暨发展经验交流会在泰安举办，省金融办副主任赵理尘表示，我省融资担保业已成为法制化、规范化、专业化水平最好的地方金融组织之一，当前的课题是要回顾总结发展经验，吸取教训，共同探讨行业发展规律，如何更自觉地遵循规律、遵守法规、加快发展。

2016年新增担保额超900亿元

在此次交流会上，记者明显感受到气氛较往年更加活跃。多位融资担保机构负责人表示，经历了快速繁荣、规范调整期，现在到了提质增效的发展期，行业景气度逐步回暖，“日子较往年好过了”。

淄博融信融资担保有限公司（简称“融信担保”）总经理赵长胜告诉记者，2016年公司担保笔数788笔，担保总额4.37亿元，业务量是上年的3倍；今年一季度，担保笔数215笔，担保总额1.66亿元，业务量又是去年的3倍，担保费收入也增加3倍。

融信担保并非孤立，2016年，全省融资担保行业新增担保额929.21亿元，在保责任余额达到1145.21亿元。其中，融资担保在保余额925.1亿元，占全部在保余额的80.78%，融资性担保业务居于主要地位。

截至2016年年底，全省共有融资担保机构405家，注册资本总额619.56亿元，较规范整顿完成时的2011年末增长32.46%。全省融资担保机构均注册资本1.53亿元，较2011年末均注册资本8875.33万元增长71.91%。

政府对融资担保行业的重视程度也在提高。记者从省财金融资担保基金管理有限公司获悉，目前正在与多家融资担保公司洽谈，计划2018年年底前完成40亿元的投放目标。潍坊再担保公司董事长孟志华告诉记者，2016年年底，省财金融资担保基金管理有限公司与公司签约，融资担保基金对其投资5亿元，潍坊市也按1:1的比例配套5个亿，这将大大增强其资本实力。

政银担三方合作紧密

加强银担合作是融资担保行业发展的基础。瀚华金控集团董事长周小川说，前几年行业不景气的根本问题是风险大于收益，融资担保机构过分依赖于银行生存，银行将风险外包转嫁，担保机构自然难以承受。

现在，融资担保机构自身实力和规范程度的增强让银担风险分担机制逐步落实。孟志华直言，“刚开始难度很大，需要不断寻找突破口”，经过多番努力，他们目前与12家银行金融机构达成9:1比例分担风险的合作机制，改写了潍坊担保行业长期承担“全额责任”的历史。

加强政担合作是做大做强的重要途径。泰安市融资担保有限公司参与市政府组织的金融风险防范化解工作，整合市内外金融资源，与国内大型债券、投资公司开展战略合作，通过对风险项目进行投资、债转股等多

层次市场化资本运作方式，引入资本活水，实现投资联动、产融连通。

政银担三方合作的案例也在多地涌现出来。淄博市设立新型功能陶瓷材料产业融资担保基金，委托融信担保管理使用，联合银行推出“鑫融宝”新材料科技中小企业贷款产品，该产品建立了风险分担和代偿补偿机制，将银行、政府担保基金、担保机构风险分担机制集成，建立了“资源共享、风险共担、优势互补、多赢互利”的新型政银企合作关系。

优化队伍结构

在行业经历洗牌之后，我省融资担保机构普遍感到，缺乏专业人才已成为制约公司和行业发展的短板，特别是部分融资担保机构从业人员绝大多数没有行业从业经验。省融资担保企业协会会长王鲁生说，融资担保行业本质上做的是信贷产品，以经营、管理和识别风险为专长，财务、法律、银行知识都需要掌握。

据悉，我省正加强全省融资担保行业高

管和从业人员人才库建设，自2018年1月开始，省地方金融监管局将分期分批组织开展对融资担保机构高管人员履职能力测试，相关人员信息记入全省融资担保机构高管人才库监管档案，实施负面清单管理。

王鲁生表示，要将融资担保机构高管人员和从业人员素质提升作为重要工作内容，定期对高管人员开展多形式、高质量培训，对骨干从业人员进行订单式培养，加快打造一支真正懂金融、熟法律、通财务、善经营和勤勉尽职、遵纪守法、诚实守信的专业人才队伍。



2015年8月，国务院发文支持融资担保行业，促大众创业，近年来，融资担保业发展迅速。

CFP供图

融资担保业要坚守服务实体经济本质

□ 本报记者 李铁
本报通讯员 孙远胜

随着全省实体经济转型步伐不断加快，供给侧结构性改革和新旧动能转换深入推进，融资担保机构正步入新的发展期。如何确保行业持续健康发展，省金融办副主任赵理尘表示，关键是要形成适应当地实体经济特点、独具特色的业务发展模式，明确融资担保行业服务于小微企业和“三农”的功能定位。

威海是钓具之都，聚集着400多家渔具生产企业和600多家配套企业。山东阿甘融资担保公司针对当地渔具行业实际，开辟了渔具电商企业担保市场，通过“存贷质押+监管支付宝账户”的方式，解决了渔具电商企业反担保难题，为50多家渔具电商企业提供了累

计7000多万元的融资担保服务。

针对政府工程欠款周期较长、数额较大、施工企业资金严重短缺的现实情况，烟台润福融资担保公司与福山区财政、企业、银行多方合作，以政府“应收账款”质押贷款解决欠付工程款问题，发挥了政策性担保公司的融资保障功能，维护了政府信誉，增添了企业活力，提升了银行盈利能力。

青岛融资担保中心有限公司董事长蒋军生介绍，在传统银担合作模式遭遇冲击后，他们不断创新担保形式，由针对单个企业的担保，发展为集合担保、产业链融资担保、中小企业集合票据担保；由不动产抵押担保延伸至股权质押担保、专利权质押担保、存货浮动抵押担保，还开辟了商标质押担保。“过去担保机构太依赖银行，现在要学

会以我为主，自己设计担保产品，因为我们扎根地方，对企业状况最了解。”淄博融信融资担保有限公司总经理赵长胜说，他们开发了中小企业“无忧贷”担保产品，将贷款期限延长至2年，采用等额本息分期还款的方式，帮助企业制定还款计划，防止集中到期、一次还本给企业带来还贷压力。

担保机构还意识到，必须坚持“小额分散”原则，避免贪大求全带来风险积聚。省再担保集团提出要专注于小微和“三农”，该公司修改了内部业绩考核指标，将小微企业户数纳入考核范围。济南市融资担保有限公司董事长梁景对此深有同感，他说，对单户企业，公司一般控制在担保额1000万以下，目前单户平均担保额为470万元，担保额度小，企业违约成本低，出现风险容易化解。

“支持一带一路，金融服务先行”系列报道

金融助推省内炼铜“领头羊”跨出国门



□ 本报记者 刘兵
本报通讯员 宋志修

10多年前，山东省内首笔银团项目贷款在建设银行聊城分行的牵头下，成功落地于阳谷祥光铜业有限公司（下称“祥光铜业”），9.38亿元弥补了该企业建立之初一期20万吨阴极铜项目建设资金缺口，奠定了其“走出去”的根基。

10多年后的今天，拥有“双旋浮”工艺的祥光铜业已发展成为全球最大的精炼铜生产基地之一，可年产阴极铜近50万吨，硫酸170万吨、金20吨、银600吨，业务遍布美国、智利、秘鲁、澳大利亚、蒙古国等多个国家和地区。

为支持祥光铜业跨出国门，实现“一带一路”沿线国家优势互补、开放发展，建行建立了一个由省行领导任首席高级客户经理，一个综合化金融专业服务团队，从总行到支行，从国内到海外的N个客户经理与产品经理队伍的“1+1+N”服务模式，为该企量身提供专业、专享、专属的“家庭式”服务。

“作为唯一一家具有造价咨询业务资格

的商业银行，建行一直在造价咨询领域具有专业化的服务水平。在祥光铜业阴极铜项目建设期间，建行通过专业的造价咨询服务，帮助企业开展工程造价分析和成本控制，最终帮助祥光铜业节约成本近亿元。”建行聊城分行公司业务部副总经理高蕾介绍。

2013年—2015年人民币对美元持续升级期间，建行为企业提供低成本的美金融资；2015年下半年以来，人民币对美元汇率持续贬值，持中长期美元债务的企业汇率风险积累，建行通过灵活的产品组合以人民币债务置换原有美元债务，降低融资成本；2016年底境外人民币价格持续走高，年化融资成本高达近10%，建行利用产品创新采用境内融资替代，为企业节约上千万元融资成本……诸如此类事例，建行与祥光铜业一同经历了很多。

伴随祥光铜业“走出去”的步伐加快，如何在金链条为该企业提供资金支持金融服务，满足其原料进口、产品出口的上下链条需求成为建行和企业双方的长久课题。

据该企业副总经理李少峰介绍，祥光铜业无不自有矿山，铜矿全部需要进口。于是企业又在香港成立了香港祥光国际控股有限公司和香港润源国际控股有限公司作为企业在海外进出口业务的重要平台，承担全部原材料的采购和电解铜出口销售的重要职能，资金吞吐需求极高。

建行密切跟进这些企业多方之间的货物流资金流情况，依托供应链合作关系，利用

境外机构境内外汇账户（NRA账户），采用全球授信策略，发挥产品创新优势，为企业量身定制了跨境供应链融资服务方案，将服务对象拓展至香港祥光、香港润源等境外客户。通过办理内保外贷、背对背信用证项下福费廷转卖、NRA福费廷自营、NRA出口议付等产品，为香港两家企业提供了数十亿元的资金支持。

“深入跟进企业产业链物理流程，从原材料入库、冶炼，到冰铜库存、阳极板堆存、电解，再到产成品、联产品，对各个生产环节充分挖掘，提供输氧造血的金融服务。”李少峰如此评价建行的服务。据了解，祥光铜业生产、运输物理流程长，资金量占用极高，建设银行不仅每年对其主营铜产品提供大宗商品项下的融资服务，还对联产的金、银等附加产品提供贵金属租赁、黄金远期等新型融资服务，累计办理新型融资130亿元，盘活企业资产，稳定企业现金流，将产品价值最大化。

记者手记

我国是一个铜资源匮乏的国家，祥光铜业的发展对国家战略具有重要意义。“一带一路”沿线国家具有丰富的铜矿资源，建行支持该企业“走出去”并“引进来”，在推动企业盈利发展的同时，更为国家铜矿储备提供了支撑。

国有大行不应仅止于看准商机，更应从国家责任角度出发，用自身的专业优势，为诸如祥光铜业等的发展中企业提供金融、智力等全方位支持和服务，承担起“大行”之责任，并推动“一带一路”沿线国家共同发展。

中泰证券获中国区突破债券投行君鼎奖

□ 记者 王爽 报道
本报济南讯 4月27日，由证券时报主办的“2017中国区优秀投行君鼎奖（CBIB）”榜单揭晓。凭借2016年在债券业务稳健快速的发展态势、强大的业务创新能力及良好的市场形象，中泰证券从62家投行的角逐中脱颖而出，荣膺“2017中国区突破债券投行君鼎奖”。据了解，“投行君鼎奖”是中国区优秀投行评选中受到业内广泛认可的权威奖项。

2016年是我国债券市场发展的重要一年，债券市场增量和存量规模继续扩大，地方政府债务置换有序展开，信用类债券融资规模平稳增长。2016年，中泰证券债券承销金额达559.05亿元，同比增长246.81%，同比提升13位。中泰证券2016年债券业务取得了跨越式发展，市场份额和影响力大大提升。同时，受益于投行团队及内控部门的风险把控，中泰证券承销的债券均按期还本付息，债券业务未出现任何风险事件。

在持续稳健经营的同时，中泰证券也积极发挥自身专业优势，为各类市场主体提供创新性融资服务，满足多样化融资需求。公司主承销的青岛银行绿色金融债是全国首单城商行发行的绿色金融债券；中泰一易鑫资产支持专项计划是上海交易所发行的第一单互联网车贷项目；“三一重工”资产支持专项计划是上交所首单工程机械行业应收账款资产证券化项目等。

第十一届中国期货分析师暨场外衍生品论坛举办

□ 记者 王爽 报道
本报杭州电 由中国期货业协会主办、鲁证期货承办的“第十一届中国期货分析师暨场外衍生品论坛”4月23日在杭州落幕。本届论坛以“大融合·大数据·大市场”为主题，围绕大宗商品、期权、场外衍生品、资产管理等服务国民经济的业务领域，深入探讨大宗商品市场在供给侧结构性改革过程中所出现的价格变化新特点，探索在金融业态融合发展与大数据时代背景下，面对创新驱动经济新动能下实体经济及市场主体日益增长的风险管理需求，期货及衍生品市场如何通过风险管理新工具、新模式的组合与应用，提供专业化服务的新思路。

鲁证期货副总经理刘建民以“提升企业服务新探索”为主题，主持分论坛的第一节“主题发言”环节。北京工商大学证券期货研究所所长、教授胡俞越演讲的主题为《产联网是新经济新常态的新引擎》，他从一带一路战略出发，探讨中国如何能够获得大宗商品定价权问题，继而谈到产业互联网是新经济新常态的新引擎，从互联网思维的逻辑谈到民主、开放、平等，提出构建多层次大宗商品市场体系夺取定价权。

中国证监会国际顾问委员会委员浦伟光发表了题为《OTC市场的发展及监管》的演讲，阐述了OTC市场发展的特点、局限性，及OTC市场未来的发展，对金融机构的影响等，市场发展目标是最大化市场变革的积极影响同时最小化发生系统性风险。

泰合资产管理有限公司获不良资产批量收购处置资质

□ 记者 王爽 通讯员 卜昊 赵梦 报道
本报济南讯 4月25日，中国银监会公布了新一批地方资产管理公司名单，其中包括我省泰合资产管理公司。根据相关规定，地方资产管理公司名单经中国银监会公布后，将取得参与本省（区、市）范围内金融企业不良资产批量转让、处置的资质。

2017年1月24日，省政府批复同意设立泰合资产管理公司。该公司由中国民生投资股份有限公司、山东省国有资产投资控股有限公司、山东发展投资控股集团有限公司、山东东岳高分子材料有限公司、万通海欣控股股份有限公司、北京义之资本管理有限公司共同发起设立，注册地设在济南市。公司注册资本100亿元，首期出资20亿元。

到目前为止，中国银监会公布的地方资产管理公司中，我省有3家，数量与福建省并列全国第一。除泰合资产管理公司外，另外2家分别是山东省金融资产管理有限公司（2014年12月成立）、青岛市资产管理有限公司（2015年9月成立）。其中，山东省金融资产管理有限公司2016年12月增资扩股至101.1亿元，是目前国内资本实力最强的地方资产管理公司之一。

农行济南和平支行率先投产快e付扫码支付自助售货机

□ 记者 王爽 通讯员 朱有康 报道
本报济南讯 近日，在农行济南和平支行营业部营业大厅里多了一台自助售货机，里面销售的是饮料、零食等商品。在银行里摆放自助售货机不多见，更令人惊奇的是，在结算时用农行的掌银扫一扫就能付款。

一位等候办理业务的客户想买饮料，他到自助售货机前选好商品后，打开手机上的农行掌上银行客户端，扫描售货机屏幕上的二维码，输入密码后，掌银上显示“支付完毕”，商品从自助售货机里掉下来。

据悉，这是山东省农行系统内率先投产的快e付扫码支付自助售货机，也是济南和平支行开启“场景金融”布局的一次尝试。

近年来，电子支付市场竞争日趋激烈的背景下，农行深入挖掘新版电子商务系统平台功能，在省内系统率先实现快e付扫码在线下终端进行支付，扩大了电子商务应用范围，丰富了农行掌银的应用场景。下一步，该行将加快布局进度，在高校、企业内投放机具，提供更加安全便利的掌银应用场景。