

禹城政府买单 培训企业家

□记者 张宇鸿 通讯员 白聪聪 刘立 报道
本报禹城讯 “这次培训课程既有供给侧方面等国家宏观战略的解读,也有涉及企业发展的网络营销等课程,更有去浪潮集团这样的大企业现场取经,课程理论与实践相结合,可谓是助推企业发展的及时雨,让人受益匪浅。”3月6日,正在参加禹城市企业家高级研修班的百乐集团副总经理窦光朋感触颇深。

3月1日到8日,禹城市企业家高级研修班在山东大学举办。这次高级研修班,既有禹城本土企业,也有招商引资企业,有上规模的大企业,也有特色的小企业,都是禹城的骨干企业和发展前景比较好的企业。禹城市委托山东大学经济学院,结合国际国内形势及山东实际,精心设计了培训课程,既涵盖宏观层面,又涉及《网络营销与新媒体营销》等微观层面,还有《齐鲁文化与孔孟之道》等传统文化,同时还安排了精品现场教学点。

“重视和加强企业家队伍建设,是禹城市的优良传统和成功经验。禹城的快速发展,离不开企业家们的突出贡献。站在新的发展起点上,企业家们面临更大的机遇和挑战,希望通过培训,进一步提升企业家素质水平,让他们放下包袱、开动脑筋,一心一意围绕企业做大、做强、做久开展工作。”禹城市委书记张安民说。

禹城连续4年开展干部培训“百千万”工程(即,选派百名领导干部到知名高校培训,培训千名科级干部及基层党组织书记,培训万名基层党员干部及优秀人才),先后选派600余名党政领导干部和100余名企业领导干部赴浙江大学、南开大学、华东政法大学、中国井冈山干部学院、国家行政学院等进行培训。

定陶:传统文化 引领文明新风尚

□记者 吴宝书 通讯员 颜文珠 杨品茗 报道
本报菏泽讯 菏泽市定陶区马集镇的刘忠玉利用传统戏曲两夹弦,创作了《退彩礼》,近日在该县各乡镇演出受到好评,并引领了一批喜事简办的新潮流。

在定陶,像这样以传统文化倡树新风、寓教于乐的事儿不胜枚举;滨河街道红艳艳舞蹈队将广场舞与中医穴位按摩相结合,让群众在丰富精神生活的同时改善身体素质;尼山书院的国学班免费开课,越来越多的孩子从对电子游戏的沉迷走向对传统文化的热爱。“我们从满足群众文化需求现实题材中寻求传统文化创作的灵感和素材,这样更能在群众中引起心灵共鸣,进而以文化引领新风尚,革除旧习惯,真正让群众从文化生活中有所收获。”区委常委、宣传部长盛冬梅说。

为此,定陶区着力推进文化惠民工程,开办国学讲堂、道德讲堂等公益讲堂,将全区划分成传统戏剧、传统曲艺、民俗活动、体育竞技四大“文化片区”。2016年,全区投入370余万元,为所有注册庄户剧团提供2000元每场的演出补贴,为近千支文化队伍更新了服装、音响、道具等,24个庄户剧团平均每天演出80场。

文化的繁荣发展离不开老百姓的广泛参与。定陶区相继派出三批农村文艺骨干到浙江、威海、安徽等地取经。再塑镇曲艺队创作的坠子书《新编十大劝》、仿山镇李怀鹏创作的曲艺大鼓《厚德传万家》等新编剧目在群众中广为传唱。越来越多的农村文艺爱好者身体力行倡树新风,更是自编自导自演,将身边的好人好事、道德模范、致富能手搬上舞台,通过农村“小舞台”讲好“大道理”,让群众在娱乐中得到启发、教育和鼓舞,思想在潜移默化中慢慢转变。

沂水推进政银企合作

□记者 王洪涛 报道
本报临沂讯 3月15日,沂水县召开金融工作暨政银企合作推进会议,相关金融机构与地方部分企业签订合作协议,这次银企对接共涉及企业210家,达成贷款意向362个,累计对接资金116.2亿元。

今年,沂水确定了“125”工程,包括20件民生实事和150个产业项目计划,总投资达188亿元。2017年,该县总的任务是新增存款70亿元,贷款55亿元,存款余额达到498亿元,贷款余额达到343亿元,实现金融业税收3亿元以上,金融对地方财政的贡献度达到10%以上。

博兴曹王镇开启“手机问政模式”

□李剑桥 陈彬 邵强 报道
本报博兴讯 近日,网友“木木的外挂”在“魅力曹王”微信公众平台“我要诉求”专栏上反映,曹王镇曹二村京博加油站路边的十字路口是很多学生上学的必经之路,一直没有红绿灯,非常危险。两天后,曹王镇市政安工作人员在曹二路口设置了安全警示标识,并对205国道沿线路口交通安全隐患进行了排查整改。

据曹王镇党委书记吕友庆介绍,为更好地倾听民意、反映民意、集中民意,今年2月底,该镇在“魅力曹王”微信公众平台页面上增开了“我要诉求”专栏,这个热线不仅可以满足人们表达意愿的诉求,还最大程度地保护了作者隐私。“该镇分管信访工作的王健表示,“我要诉求”专栏开通一个多月来,平台的访问量达到2.6万人次,收到群众反映问题122件(次),意见建议28件(次)。

为避免“僵尸平台”的出现,该镇规定对网友反映的问题,受理回复时间不得超过12小时,办理反馈时间不得超过3个工作日。此外,为保证群众意见真正有效达成,镇上还成立了工作督查小组,镇党委书记亲自督查每周汇总的“诉求台账”,不定期督导群众问题、意见、建议办理情况和亲自满意度,对推诿扯皮、办事不力的人员进行严肃问责。



更多报道内容可见新锐大众客户端地方频道及大众在县微公众账号,欢迎关注。

乳山修筑拓宽“英雄之路”

12家拆迁户全部主动迁居

□任松高 徐连涛 报道

本报乳山讯 听说乳山市政府修筑、拓宽连接胶东育儿所和乳山抗日英烈教育基地之间的这段“英雄之路”,需要拆除自家新屋,87岁的老人乔玉孟激动地对儿孙说:“我13岁那年10月17日,日本人大扫荡,咱村60多户有一半人家的房子被烧,还有村民活活死在鬼子的刺刀下,这段历史我至死不会忘,你们也要牢牢记住。我们现在的好生活,是烈士用鲜血换来的。现在修筑英雄之路需要我们付出,别说拆迁房子政府有补偿,就是一分钱不给,咱也不能说半个不字!”

今年,乳山计划投资约8000万元,实施乳山抗日英烈教育基地西线拓宽改造工程。该项工程完工后,从胶东育儿所到乳山教育基地的路况将得到根本改善。

1942年冬,乳山突围战在这里打响,日军血腥屠杀胶东抗日军民的乳山惨案在这里发生,“乳山十勇士”等英雄群体在这里英勇就义……乳山红色教育基地地处

乳山主峰阳坡,从乳山市崖子镇田家村胶东育儿所通往这里的西线盘山公路目前只有4米宽,道路破损较为严重。

据了解,此次乳山西线进出道路拓宽改造工程,总里程约7.5公里,改造后路基将加宽至10—15米,路面宽8—10米。修筑拓宽红色英雄之路,有一段盘山路要穿村而行,所涉村庄不仅要征用农民的部分承包地,而且还需拆迁12户民居。

为确保拆迁工作顺利进行,乳山对补偿事项,标准早早进行公示。由于这段段民居大多是新建房屋,负责拆迁的工作人员原以为会遭遇麻烦,上门宣讲政策的同志也怕吃闭门羹,没想到12户人家意见出奇地统一,不等政府作出安排,就主动腾出房子,有的住回自己以前的老屋,有的搬到亲友家暂住。从通知下达仅半月时间,12户民房即全部拆除。

3月23日,记者从施工方了解到,整个工程3月底即可完工,今年上半年,一条宽阔的“英雄之路”将延伸到乳山抗日教育基地。



□彭辉 报道

为了拓宽乳山红色教育基地沿线路,沿途群众主动配合拆除自家房屋。

大户包山,如何能更长久?

——民间资本参与小流域治理的青州样本

□本报记者 杨国胜 郑颖雪 本报通讯员 潘伟 孙承志

青州市南部,山地众多,由于夏季降雨集中,部分被雨水冲刷的山地变得裸露,时间一长引起水土流失。单纯由政府治理需耗费大量人力物力,针对这一问题,2016年以来,青州市采取“政府引导、业主投入、企业运作”模式,鼓励和引导民间资本对水土流失严重区域进行综合治理,取得明显成效。截至目前,青州市已有33家企业和种植大户投资水土保持工程,累计投资3亿元,治理水土流失面积30.4平方公里。

山清水秀 人人叫好

“青州有个小九寨,有山有水有古道。”2016年夏天,以此为题的文章,刷爆了青州人的朋友圈。这个“小九寨”,指的就是青州市王坟镇石头沟村和漫撤古道。3月4日,记者随青州市曼萨农业开发有限公司负责人田国林来到了这里,初春的“小九寨”,没有夏天的郁郁葱葱,却有万物复苏的生机,果树林木的枝丫上,有的钻出了绿色的新芽,有的点缀着浅色的小花苞。

“这里以前可不是这样的,我来承包的时候,全是荒山。”田国林告诉记者,2008年,他承包了王坟镇石头沟村和上白洋村两个村的相连的荒山,共计约5平方公里,从包下来开始,就雇人开荒种树。“到现在已栽了扁桃、榛子、山楂等各类果树经济林15万株,约三千亩;栽侧柏、黄芦、黑松等生态公益林25万株,约三千亩,基本达到荒山经

济林或绿化植被全覆盖。”

王坟镇农业综合服务中心主任姜立新告诉记者,青州市逐步探索出一套“治理有权,管护有责,开发有利,产权明晰”的工作机制,形成了治理主体多元化,投入来源多样化,资源开发多渠道和全社会共同参与水土保持工作的新格局。

今年83岁的王国辉,几乎没有离开过石头沟,他一直看着村边荒山的变化。“亏了有人承包,不然这山一直荒着多可惜,他们在荒山开发过程中,雇了村里很多闲散劳动力,老的少的都去了,多的时候一天用上百人。现在夏天来玩的人很多,村里人搞农家乐、卖土特产也富起来了,很多去城里打工的年轻人又回来了,我们村里再也不是以前那样只有留守老人了。”王国辉告诉记者。

投资大 回报周期长

“从包山到现在已经9年了,一直投钱,2016年才刚治理出来点样子,敢找人来看,还没有经济效益。”田国林告诉记者,为了开荒种树,吸引游客前来观光,他前后修建生产道路十余公里,并栽种各类林木,总投资近千万元。“我就是王坟镇人,现在定居天津,做生意挣了点钱,听说家乡的荒山能承包了,就想回来搞旅游,可是投资太大,经济林种上得几年才能结果,刚开始经验不足,迟迟找不到好路子,可把我急坏了。”田国林说。

在姜立新看来,把荒山承包出去,吸引民间资本注入,实现经济效益、生态效益统

一,是利国利民的好事。“王坟镇有开发前景的荒山约12万亩,都包出去了,现在承包大户就有30户,他们目前都以多种形式进行绿化和经营,主打的还是果园采摘、林下经济和观光旅游。”姜立新告诉记者,但是绿化荒山是个长期作业,前几年只能投资,并没有经济效益,不少投资人向他反映,感觉坚持不住了。

在生意场上拼搏多年的青州市民孙亦航,2014年包下了王坟镇黄连村的一片荒山,成立了青州市顺盛农林科技发展有限公司。“干了多年实业,想来山里跟农活几打交道。”孙亦航告诉记者,包荒山、搞绿化,更多的是一种情怀。

驱车行驶在孙亦航修的土路上,车内感觉非常颠簸,车窗外一侧是山体,另一侧就是悬崖。

“别看这路况不好,修起来可费劲费钱了,柏油路面根本修不起。2014年到现在,我已经投资1000万元,修路、种树,样样都不能少。”孙亦航说,考虑到在农林方面不专业,就跟青州工程职业学院合作,成立了科研合作基地,请了8个博士过来指导果树种植。

在多位博士的指导下,孙亦航引进的蜜桃新品种“映霜红”,2016年收获了近1万公斤。“桃子第一年收获,又大又甜,预计到2018年可能见着效益,但收回成本还早呢。”孙亦航说。

投资人渴望政策和资金支持

青州市庙子镇水利站站长牟永臣,一直关注着镇上几个包山大户的投资建设情况。

创新招商方式精准高效引项目

新泰70个重点项目集中开工,总投资191亿元

□记者 姜言明 通讯员 肖根法 报道

本报新泰讯 2月18日,新泰市70个重点项目集中开工,总投资191亿元,单体投资规模平均2.7亿元。这是新泰开展招大引强、招才引智、招金引银等创新招商方式所取得的成果。

招大引强,大项目催生大产业。今年,新泰市首批集中的重点项目中,北汽国泰汽车产业园项目格外惹人注目,总投资24.79亿元,占地1000亩,不仅为国泰集团拉长产业

链条、优化产品结构,加快企业转型提供了强力支撑,也为北汽汽车制造有限公司扩大战略布局、提高产销能力开辟了广阔发展空间。另一招大引强项目光伏领跑技术基地项目,总投资200亿元,占地12万亩,总装机容量200万千瓦,将成为全国最大的采煤沉陷区农光互补示范基地。新泰紧扣“三强四高”标准,将国内外500强、央企强企、知名上市公司、行业领军企业作为招商重点,精心绘制“产业招商地图”,主动寻求合作。

招才引智,高端人才引领创新之路。新

泰坚持以人才优先促发展领先,建立海外高层次人才信息库,通过外出定向引才、培育产业聚才、创优环境留才等多种渠道,大力集聚海外高层次人才,引领产业转型升级发展。作为省重点建设项目的山东晶泰星光光电科技有限公司,是一家专业从事LED光源模组、应用照明、集成电路及产品研发为一体的高新技术企业。去年,引进2名海外博士合作建立集成电路设计公司,并吸引石墨烯材料发现者、2010年诺贝尔物理学奖得主安德烈·海姆教授,促成英国石墨烯照明公司与晶

反弹琵琶,养鸡大户这样应对市场风险

□本报记者 王兆峰 本报通讯员 姚晓楠 程源

近期,鸡蛋价格持续走低,有的地方蛋价已经跌到2元左右。这让众多养鸡户叫苦不迭。而在临清,有一位养鸡大户,反弹琵琶,有效规避了风险。他的做法,或给其他养殖户以启发。

淘汰存栏,别人买鸡我卖鸡

“2015年种蛋价格最高达到了1块零几分钱一枚,但是现在差远了,成本价大约是4毛钱一枚的种蛋,卖价根本不到3毛钱,而且,就算有蛋也卖不出去。”3月16日,临清市海宏养殖场经理杨海宏说,“我经营养鸡场快20年的时间了,价格差距这么大还是第一次遇到。”

“现在多数还在支撑的养殖户,基本都是亏本经营,我现在存栏两万只父母代种鸡,日产蛋量大约是18000多枚,而这些种蛋存放7天以上,只能转成商品蛋出售,这样一

斤就得赔两块多。”杨海宏说。

杨海宏介绍,2016年上半年,鸡蛋的价格还在持续走高,那时候很多散户追高,盲目扩大养殖;他在别人大批进鸡的时候,开始陆续淘汰了四万只鸡,就在淘汰过程中,生鸡价格由每斤4元,跌到2.3元。“不淘汰也不行,一只鸡一天在鸡棚里赔1毛钱,一个月就是3块钱,1万只鸡就是赔3万,只能找个相对较少的赔钱方法。”

重心转向,别人不要的鸡我要

“去年5月份,我在路西扩建了20亩地,建设一个青年鸡养殖场,这块地方可以建3栋鸡舍。我在2017年春节的时候先上了一座,现在里边存栏7万只鸡。”面对市场低谷,杨海宏还新建鸡舍并且大规模的引进青年鸡,着实让人为他捏把汗。

“正是因为不少人在价格高峰期盲目进入市场,鸡进得多,鸡蛋产得多,造成了鸡的抗病能力下降,疫情才扩展开来。100天的

青年鸡成本价是每只20元—25元,现在只能卖到10元—11元,而这个时期的青年鸡又即将面临产蛋期,加上市场价格这么低,所以散户基本不会选择这部分鸡。而我正购进这个年龄段的青年鸡,这部分鸡再过两个月左右,就可以顺利进入产蛋期,预计到时候鸡蛋价格会出现回暖。”杨海宏说。

“我现在存栏的7万只青年鸡都是30天左右的,而其中的一半早已经订出去了,订出去的价格是14元每只,比现在的市场价还要高几块。其实购买青年鸡的都是大户,他们根本不在乎差那几毛钱,因为能提供这么多货源的毕竟是少数。而青年鸡不仅要要求量,对它们的养育过程也细之又细,我这一栋鸡舍的设备加上厂房投了200多万元,全程无需人工参与,从喂食到清理粪便全部自动化,并且清理得相当干净,质的提升,也是我这么多年坚持的重点。”

卖鸡蛋也需要供给侧改革

“现在鸡蛋价格走到了低谷,而市场调

节必然会让鸡蛋价格触底反弹,鸡蛋价格恢复正常只是时间早晚的问题。”杨海宏说。

在谈到下一步的发展时,他拿出手机,给我们展示了“绿色食品证”。原来,为了提高蛋类抗风险能力,杨海宏准备主打“绿色产品”,通过绿色养殖实现鸡蛋的“高端化”,通过稳定的市场需求抵抗鸡蛋价格的剧烈波动。

“正常情况下,普通商品蛋价格每斤在3块钱,而有绿色食品标识,每斤可以卖到3块2。而我打算走送货上门的高端定制方式,根据不同天数的鸡蛋口感,高端包装送货上门。”杨海宏说。

要“主打高端”,就得拥有足够的生产规模和经济实力。杨海宏的养鸡场在临清市属于规模比较大的,可杨海宏还是心里“没底气”。为了扩大养殖规模,杨海宏决定吸引散户,由散户来饲养蛋鸡,饲料和鸡的防疫工作都由他进行“一站式服务”,鸡蛋由养鸡场回收。一旦出现大规模疫情怎么办?对此,杨海宏并不十分担心,因为他早已有了“保险”这颗定心丸。“如果出现问题,可以立马启动保险程序这道‘保护伞’,保证养鸡场和散户收益。”