

京东发布财报 首次年度盈利 集团剥离金融业务 单季净收入达到803亿元

□ 本报记者 白洁

3月2日晚,国内收入规模最大的互联网企业京东集团发布了2016年第四季度及全年业绩财报。财报显示,京东2016年全年净收入高达2602亿元,同比增长44%,非美国通用会计准则下(Non-GAAP)年度净利润达10亿元人民币。这是京东集团自2014年赴美上市后,首次实现年度扭亏为盈,也是京东成立13年来首次年度盈利。

业内人士表示,2015年京东因对新业务进行战略性投资,全年亏损94亿元。2016年,随着京东商城盈利能力稳步提升,京东金融业务自筹自支能力快速加强,京东在保持对新业务战略性投资的情况下实现了盈利,迎来了持续健康发展的新拐点。

据悉,2016年京东全年交易总额(GMV)同比增长47%,达到6582亿元人民币。特别是第四季度,得益于“双11”和“双12”的消费拉动,京东单季净收入达到了803亿元人民币,同比增长47%。同时,精细化管理带来的运营效率提升和充沛的现金流也为可持续增长和盈利能力提供了保障。2016年,京东12个月的自由现金流为156亿元人民币,相比2015年同期增长121%,良好的现金管理和资金实力保证了京东朝着以技术为驱动的全面智能化商业发展的实力。

京东集团首席执行官刘强东表示:“我们很高兴看到京东继续保持强劲的增长势头,进一步表明我们坚持为用户提供高品质电商体验的愿景不断赢得了中国市场的肯定。我们的强劲增长反映了中国消费者对京东正品行货和无可比拟的优质服务的认可。放眼未来,我们将聚焦技术创新,以此进一步巩固我们行业领导者的地位。”

值得关注的是,2017年1月,京东金融与中国银联达成深度合作,双方将在互联网支付、农村金融项目等多个领域共同寻求创新。3月1日,京东集团签署了重组京东金融的最终协议。依照该协议,京东集团将出让其持有的所有京东金融股份,相当于京东金融68.6%的股份。京东集团将不再拥有京东金融的法律所有权或有效控制权,京东集团将获得大约143亿元人民币现金以及在京东金融未来实现累积税前盈利后,获得其税前利润的40%。此外,如果中国相关监管法规许可,京东集团有权将其在京东金融的权利转换为京东金融40%的股权。预计该交易将在2017年完成。

相关链接

京东欲布局 山东千家“家电专卖店”

□ 记者 白洁 报道

本报北京电 2月28日,记者从京东家电“沸腾中国2017”战略发布会上了解到,2016年,电商近20%的渗透率超过传统销售渠道,跃升为家电零售第一渠道,而占据线上家电市场62%份额的京东也已经超过所有线上线下的对手,成为中国最大的家电零售商,这意味着电商渠道开始成为家电零售产业的主导者和引领者。

京东集团副总裁、京东商城家电事业部总裁闫小兵介绍,截至2016年底,全国超过1700家,覆盖了45万个行政村的“京东帮服务店”销售占据了京东大家电业务的30%,处于试销阶段的京东家电专卖店也以近千家的开店数量探索出可持续发展的路径。

值得一提的是,之前只在乡镇市场开店的“京东家电专卖店”迎来模式上的巨大变革,京东将采取在县级城市和乡镇市场同步发展的模式,县镇村齐上阵。2017年将在全国县镇村开设超过1万家京东家电专卖店,这是“沸腾中国2017”渠道战略提出的具体目标。相关人士分析,新模式下的“京东家电专卖店”在山东布局将超过千家。

京东商城家电事业部销售拓展部薛有为介绍,根据经济体量不同,京东将在在县城开设1—2家或3—5家京东家电专卖店,在经济体量较小的县城则采取经销商开店或进店模式。

“京东家电专卖店”不同于传统的线下店,店主不需要在备货、物流和安装上进行投入,而是采用代客下单的方式在线上的京东商城完成交易,并全部依托京东帮服务店进行配送和安装,是一个典型的O2O实例。

关于开展“3·15诚信金融品牌”推送的启事

“3·15”消费者权益日即将到来,为维护广大读者的金融服务消费权益,打造我省优秀金融品牌,本报从即日起公开接受读者对我省金融行业服务满意度的评议,请您通过电话、电子邮件、微信等方式对为您提供服务的金融机构和金融产品做出公平、公正的服务评价,本报将及时将您的评价转达给相关金融机构和政府主管部门,并对读者评议出的“3·15诚信金融品牌”进行宣传报道,恳请广大读者积极参与。

- 1、评议范围:全省银行、保险公司、证券公司、小额贷款公司、民间融资机构、第三方理财机构和其他与消费者密切相关的金融产品。
- 2、评议电话:0531-85196373、85196284、85196509
- 3、电子邮箱:dzjr2013@163.com
- 4、公众微信号:dzjr—dazhongjinrong(或直接搜索“大众日报—大众金融”)
- 5、评议受理截止时间:2017年3月14日24时

大众日报
2017年2月28日



□ 责任编辑 蔡明亮

一个地炼企业的海外并购之路

工行山东省分行支持国内地炼企业海外并购第一单落地

创新个案

跨越欧亚非,横贯东与西。2013年“一带一路”战略实施,“巴基斯坦燃煤电站项目”“中亚天然气管线项目”“德黑兰至马什哈德高铁”……作为金融和实体经济大省,山东金融业以资金融通先锋队的姿态,为省内优势企业在“一带一路”沿线布局落地中提供了强大的资金和智力支持。

今日起,本报推出“支持‘一带一路’金融服务先行”系列报道,定期推出山东金融支持企业“进出口”“走出去”“引进来”优秀案例。

□ 本报记者 刘兵
本报通讯员 王鑫

日前,随着壳牌马来西亚炼油有限公司(下称“壳牌马油”)交割于山东恒源石油化工有限公司(下称“恒源石化”),并正式更名为恒源马来西亚炼油有限公司,工商银行山东省分行支持恒源海外并购成功落地,这也是中国地炼行业海外并购第一单。

恒源石化为我省地方国有企业,是山东省政府重点扶持的地炼企业。近年来,在国家“三去一降一补”的背景下,一直在全球范围内寻找投资机会。山东恒源石油化工有限公司董事长、总经理王有德表示,为进一步解决该企业遇到的一系列生存危机和矛盾,恒源石化依托“一带一路”战略,全力实施国际化路线,力争通过“走出去”,在炼油行业艰难的升级整合中,顺势而上,走出特色,从根本上解决企业的健康可持续发展问题。

据了解,早在2015年3月,恒源石化就开始实施壳牌马油并购项目。在经历了与壳牌总公司剥离、当地政府审批、银行资金审批、人事分配管理、法律法务等系列程序后,历时近2年,壳牌马油的交割工作终于尘埃落定。

在这一过程中,恒源石化除了面临对方公司提出的各种刁难和马来西亚政府的苛刻制度,还遇到了并购的资金困境。“并购前,至少要有5000多万美元的股权资金在公司账户上;并购中,还需要2亿美元的资金做好债权置换。这么多资金怎么办?”王有德说。

关键时刻,金融必须支持实体经济发展,必须支持国内企业实施国际化战略。工行山东省分行得知恒源石化实施海外并购的需求后,第一时间为其提供了多产品的资金支持。据了解,去年底,该行上下联动、内外协作,通过总行、省行、二级分行和支行联动,并于工行马来西亚支行合作,通过内保外贷及营运资金贷款满足了企业并购资金需求,最终实现了项目落地。

“所谓内保外贷,就是境内银行为境

内企业在境外参股投资的企业提供担保,由境外银行给境外投资企业发放相应贷款。”工行山东省分行国际业务部副总经理付忠介绍,在恒源石化海外并购这一项目中,工行山东省分行恒源石化开出了保函,总行、工行山东省分行、工行马来西亚支行三方共同为其提供了这一并购贷款。

据介绍,此项目交割后,恒源石化以6630万美元收购壳牌马油51%的股份,拥有对公司的绝对控制权,企业每年将为马来西亚提供40%的油品供应,同时发起对剩余49%股权的要约收购。

王有德表示,此次并购带来了国际先进的产品升级技术,“目前壳牌马油执行的是欧二排放标准,但恒源石化目前使用的技术已经达到欧五标准。‘走出去’真正让过剩产能转化成了优势产能。”

实际上,本次业务收购,最大限度地实现了双方的优势互补。一方面对于成品油供不应求的马来西亚市场,恒源石化在未来拿到成品油出口资质后可以将国内过剩产能成品油输出,有效助力恒源石化开拓国际市场。同时,对马来西亚需求量不高的芳烃、LPG以及丙烯等化工产品,根据中国东盟自贸协定,可以享受7%的免关税

采编心得

在“去产能”背景下,地炼企业一直为社会所诟病。工行山东省分行支持恒源石化抢抓“一带一路”契机,海外并购壳牌马油,不仅帮助企业实现了经济上的盈利,更重要的是助力其实现了新发展,将企业的科技水平提升到新高

待遇,实现较低价格进口,将显著提升恒源石化盈利能力。

近年来,为深入贯彻国家“一带一路”战略,助力山东优势企业走出去,工行山东省分行依托境内外整体优势,不断丰富国际业务产品线,加强产品与模式创新,持续提升“进出口”“走出去”“引进来”三大类型企业的综合服务能力,充分发挥了金融机构支持实体经济发展的作用,较好地体现了国有大行的社会责任。

据了解,工商银行已在总行成立了专项融资部,在省行和二级分行层面相应成立了专家团队。“通过内外联动,推进境外收并购内保外贷、中介型福费廷、融资租赁公司内保直贷、企业应收账款信保理、出口买方信贷等‘走出去’拳头产品,不断完善授信政策、提高审批效率、优选绿色信贷和列入国家‘一带一路’的重点规划建设项目,全力促进外贸稳增长和服务‘走出去’企业。”付忠表示。

截至目前,工行山东省分行已为山东省内多个重点项目出具意向函、兴趣函等“走出去”支持,为多家企业出具“走出去”服务方案,项目金额总计超过40亿美元。

度。

谁说地炼行业无发展、无前途?金融行业不可单纯地对能源行业进行排斥,要注重区分行业内的不同企业,对经营有困难但发展潜力足的企业可予以倾斜照顾。

吸收省财政资金、省级融资性担保机构股权投资基金及其他国有资本和社会资本

做大做强,山东再担重启多元化融资

□ 记者 李铁 报道

本报济南讯 3月6日,山东省再担保集团股份有限公司(股票代码:831899,以下简称“山东再担”)发布公告称公司拟申请股票在全国中小企业股份转让系统(新三板)终止挂牌,《关于申请公司股票在全国中小企业股份转让系统终止挂牌的议案》已由公司董事会审议通过,将提请股东大会审议。这意味着山东再担正式启动新三板终止挂牌工作。

事实上,新三板企业终止挂牌并非个案,全国已有多家“类金融”企业先后启动终止挂牌工作,其主要原因是受市场政策影响,融资渠道受阻。

近年来,山东再担实现了快速发展,助力中小微企业发展成效显著。随着“双平台、双主业”战略的实施,进一步深化和完善再担保体系建设,加快拓展再担保业务,对扩大资本金规模提出了新要求。据了解,2015年省政府出台文件提出“做大做强省再担保集团,通过省财政和国有企

业注资,兼并重组以及利用资本市场再融资等方式,3年内将省再担保集团资本金增加到30亿元”,当年,省财政厅向省财金集团下拨专项财政资金,用于对山东再担增资。

山东再担于2016年启动了股票发行工作,股票发行工作进入询价阶段后,证监会以窗口指导方式停止了已挂牌类金融企业的股票发行工作。受政策影响,财政资金无法投入山东再担,山东再担其他增资方案也因新三板的限制无法实施,基于以上原因,山东再担启动新三板终止挂牌工作。

山东财经大学当代金融研究所所长陈华表示,山东再担启动终止挂牌工作是企业基于长期发展战略和新三板类金融企业融资现状作出的明智选择,山东再担作为省属国有担保公司,承担了支持中小微企业发展的政策性职能,新三板当前限制“类金融”企业融资,不但导致山东再担无法在资本市场融资,更

导致政府财政资金无法进入公司,这与企业挂牌的初衷不符,如果新三板“类金融”企业解禁迟迟没有时间表,将有更多类金融企业在新三板终止挂牌。

启动终止挂牌工作也标志着其重启多元化融资渠道,终止挂牌后,将会吸收省财政资金、省级融资性担保机构股权投资基金及其他国有资本和社会资本,有利于做大做强山东再担,提升其服务中小微企业的能力。

资料显示,山东再担是经省政府批准设立的政策性、非盈利性省属大型国有企业。公司自成立以来始终践行“服务中小企业,促进全省经济发展”的宗旨,致力于促进全省中小微企业发展。记者从省有关部门获悉,山东再担自成立以来累计担保、再担保额超过1500亿元,扶持中小微企业超过2.2万家,间接促进地方经济财政收入增长200多亿元,创造就业岗位(机会)140多万个,拉动地方GDP增长2400多亿元。



□ CFP供图

我省首单210亿元的市场化债转股项目,就是建行济南历下支行党员骨干组建“突击团队”成功营销的成果

党建激活转型发展原动力

□ 本报记者 刘兵
本报通讯员 宋志修

“抓党建就是抓发展,我们通过党委带支部、支部带党员、党员带员工的党建‘四级带动’机制,把全行的活力有效激发了出来。”建行山东省分行党委书记、行长段红涛表示,山东建行正加快推进“从规模第一方向质量第一梯队迈进”的发展战略,党建无疑是全行转型发展的重要“源动力”。

山东建行坚持把党建工作作为突破经营困境、破解发展难题的关键,去年新一届党委成立后,他们立足山东金融发展实际,以党建统筹全局,发挥组织干部引领作用,提升员工创业精气神。

党组带领,强基固本

“一项重点工作、一名领导、一个专班、一张时间表、一套推进办法,一抓到底”,这是山东建行对各级党委班子的明令。党委形成的文件政策如何落实到位?就是依靠这“六个一”。

党支部是党的最基层组织,只有基层

一线党的组织强起来,党员队伍活起来,在基层的工作才有坚实基础,转型发展才有可靠保障。去年以来,山东建行启动支部生根工程,四两拨千斤,把“支部建在网上”作为党建工作固本强基的关键,实现党组织、党员、党组织全覆盖。据了解,仅去年一年,该行就新成立基层党支部190个,新发展党员196名,新增“党员之家”62个。

“我们实施‘生力军’工程,选拔35岁以下优秀青年党员重点培训;实施‘双培养’工程,建立把业务骨干培养成党员、把党员培养成业务骨干的双向培养机制;实施‘后备军’工程,建设高质量入党积极分子队伍,把好党员入口关。”段红涛介绍。

据了解,该行党委在选拔任用干部中,从基层直接选拔人员占比58.7%,从省行本部选拔到基层任职占比9.7%,两者合计占选拔任用总数的68.4%。从省行本部选派9名青年员工到县域支行任职,目前已有7名同志成为支行主要负责人,极大地焕发了党支部的青春活力。

制度规范,奖惩分明

“不到年终不考核、不到提拔不考核”,过去的山东建行采用是这种考核机制,容易滋生“庸懒散”的现象。近年来,山东建行党委创新考核评价机制,建

立日常考核与定期考核双轨并行的考核机制,形成了履职管理、日常巡查、专项考察、信访调查和舆情监察相结合的考核体系。

据了解,他们突破传统论资排辈的台阶论、求全责备的完人论、迁就照顾的平衡论,完善考核维度,过好业绩指标、群众满意和评价评价“三关”,让扎实肯干、德才优秀的干部脱颖而出。

“我们把纪律监督和业务监督有效结合,发挥巡视‘体检’作用、纪委执纪作用、内外部多渠道监督作用、‘三道防线’约束作用。组建4个巡视组,将巡视触角延伸到县支行,目前已对二级分行巡视一轮,对20家县支行开展巡视。”段红涛说。

据了解,仅去年前三季度,该行就处分180人次,其中党纪警告3人次,严重警告5人次,降级3人,撤职5人,留用查看4人,开除1人。近期,对辖内4起严重违规典型问题和1起超范围公务接待问题严肃问责公开通报,有力发挥警示作用。

员工追随,激活新潜力

“法定假日中,她在协调处理繁琐行政;开颅手术前,她还伏在案桌整理报表……”去年“七一”前夕,“传递榜样力量 弘扬先进风采”风采展如期举行,建行山东省威海分行财务会计部于秀芹的“老黄牛”事迹,继续感动着每一位在场

员工。

“让员工知道、让员工说话、让员工追随”,这是建行山东省分行党委,围绕党建发展、转型发展、员工发展采取的三条路径。

基层的声音是最宝贵的声音,基层的意见是未来改进的方向。“员工接待日”、行长信箱、各层面员工座谈会……员工生病住院必访、员工直系亲属去世必访、员工家中出现重大变故必访、员工家中遭受自然灾害及意外事故必访、重大节假日营业网点必访、特困员工及困难劳模救助必访,“六必访”是该党委对所有党员干部的要求。

山东建行坚持政策资源、绩效分配向一线倾斜,向艰苦地区倾斜,向有能力、有业绩的员工倾斜。目前,该行已加快基层营业机构实施职务与职等并行制度试点,畅通员工职业成长通道,鼓励中后台人员走向前台,提升员工获得感。“领导带头了,干部关心了,员工获得了,活力自然就被激发了。”建行山东省分行一位普通员工说。

据了解,日前山东省首单总金额210亿元的市场化债转股项目,就是济南历下支行党员骨干组建“突击团队”成功营销的成果。而在烟台福山支行,该行党总支与福山产业园管委结对共建,用党建引领业务,招商引资的大项目在该行开户占比达95%以上。