齐鲁涌金潮 创新谱华章

——农行山东省分行服务经济发展回眸

□朱沙 李士庆

2016年，中国农业银行山东省分行以服务我省经济社会发展为己任，坚持以金融创新促进经济转型升级，实现发展质量和效益的双提升。

中国农业银行山东省分行党委书记、行长益虎说：“去年以来，我行认真落实省委、省政府各项工作部署，坚持新发展理念，坚持稳中求进工作总基调，坚持以提高发展质量和效益为中心，全面实施创新驱动、转型升级战略，全力促进经济稳步向好和社会和谐稳定。”

△农行山东省分行首创“银企共建升级版”金穗惠农通服务模式，大力提升普惠金融服务质效，受到广大农民欢迎，并被农总行在全国推广。

△农行山东省分行积极支持我省特色农业发展，小小猕猴桃，做成了大产业。

△农行山东省分行大力扶持青年创业，“鲁青基准贷”解决了山东明华塑料制品有限公司流动资金不足问题。

△农行山东省分行信贷支持光伏发电新能源建设。 本版摄影：陈鹏

集中优势力量 大力服务我省发展战略

2016年到2020年，是全面建成小康社会的决胜阶段，是实现我省由大到强战略性转变的关键时期。2016年，农行山东省分行集中金融资源，积极服务我省发展战略，写下了浓墨重彩的一笔。

该行认真服务优化区域发展格局。围绕东部提升、中部崛起、西部跨越，纵深推进“两区一圈一带”战略，农行山东省分行积极支持加快建设山东半岛城市群，提高综合竞争力，把山东半岛蓝色经济区建成具有国际竞争力的高端产业、海洋经济集聚区。积极支持资源高效利用和生态环境改善，发展现代生态产业体系，建设黄河三角洲农业高新技术产业示范区。大力支持加快沂蒙等革命老区发展，加强与中原经济区交流合作，把西部经济隆起带建设成邻边经济新高地。积极支持我省参与“一带一路”建设，全面融入环渤海地区合作发展，形成开放型经济新优势。

农行山东省分行积极支持工业强基，促进传统优势产业转型升级，培育发展新一代信息技术、轨道交通设备、海洋工程装备、先进机械设备、生物医药、新材料、新能源等新兴产业，推动其它各类知识密集型产业快速成长。该行牵头的济南至青岛高速铁路300亿元银团贷款项目，是2016年以来省内规模最大的一笔外部银团项目。在企业融资需求不旺的形势下，及时转变营销思路，抓住基建领域投融资需求和政府平台融资模式转变的契机，加快产品创新，全年共审批产业基金12笔，金额318.6亿元；累计提款59.15亿元，其中政府信用类基金34.35亿元，企业信用类基金24.8亿元。成功运作了济南财金投资发展基金、济青高铁淄博段PPP项目、山东高速城镇化基金、山东水利建设发展基金等项目，中标了100亿元山东省铁路发展基金。

一年来，该行支持了以济青高速改扩建、泰东高速、潍日高速、烟台国际集装箱码头等为代表的一批基础设施建设项目，中广核乐陵15兆瓦光伏并网发电、华润东明热电厂供热机组、安丘城顶山风电场等绿色能源项目为代表的一批绿色能源项目，以及以济南海绵城市、济宁文化中心、孝妇河综合治理项目为代表的一批政府信用融资项目。全年累计为142家客户发放固定资产贷款228.6亿元，有力支持了我省实体经济发展。

创新产品和模式 力促一二三产融合发展

2016年，国家提出用工业理念发展农业，以市场需求为导向，以完善利益联结机制为核心，以制度、技术和商业模式创新为动力，促进农业供给侧结构性改革，着力构建农业与二三产业交叉融合的现代产业体系，形成城乡一体化的农村发展新格局。去年以来，农行山东省分行积极培育农村经济新业态，推进一二三产业融合发展，促进农民增收。

“现如今，农场有400亩农田、30亩池塘、8万只蛋鸡。”面对在荒碱地里刨出的“金疙瘩”，利津县洪武家庭农场负责人赵洪武吃水不忘挖井人，“关键时候还得亏农行出手相助，给解决了50万元的资金困难，让俺及时买来土地深松机！”如今，洪武家庭农场拥有小麦联合收割机、土地深松机等各类农用机具20多台(套)，实现了机械化种植、自动化养殖。农场年创产值870万元，纯收入170万元。

鞋底的泥土有多厚，农行人的感情就跟农民兄弟有多深！围绕农业经营主体、渤海粮仓、精准农业、高标准农田建设工程，农行山东省分行着力提供全方位金融服务，提高三农客户贷款可获得性。支持农业全产业链发展，到2016年末，新型经营主体贷款新增13.2亿元，余额达376.5亿元。积极推进“两权”抵押贷款试点工作，创新推出农村土地经营权抵押贷款产品和农民住房财产权抵押贷款产品，在20个县支行开展试点。切实履行新型合作金融试点托管银行职责，66家支行与97家试点合作社签订了三方协议，托管互助资金1500余万元。

“接地气”的工作作风和服务态度不妨碍农行“高大上”的创新产品。该行积极探索“互联网+”农村电商金融服务，推出了“E农管家”专项产品，服务农产品进城订单和结算服务，累计实现交易额8.3亿元。

曹县大集镇丁楼村鼎鼎服饰有限公司负责人丁先生对此有切身体会。该村是享誉全国的专业淘宝村，演出服、民族服等淘宝网销售额名列前茅。面对远远不断的淘宝客户和纷至沓来的下游经销商，丁先生却直挠头。原来，下游经销商和淘宝网是两类不同目标的客源，需求不一，价格不一，结算渠道也不一。尤其是下游商户的批发业务需要手工记账和对账，差错多成了他的一块心病。

对症下药，农行研发推出了“E商管家”电商平台，为传统企业的批发业务提供集商品管理、经销商管理、销售管理、财务管理等功能于一体的电子商务服务，恰好弥补了淘宝网处理批发业务的短板和不足。刚用上1个月，尝到“甜头”的丁先生就成了“E商管家”的活广告。

益虎说：“在‘互联网+’的激流里，没有一种固有的电商模式会永立潮头；在‘大众创新、万众创业’的沃土上，‘E商管家’也不会是‘淘宝村’最后的来客。只要把‘互联网+’的精髓融于客户需求的血脉，任何一种电商模式通过脚踏实地、精准营销，都会扎根企业，在客户需求的土壤里开枝散叶，慢慢长大。”此言不虚，“E商管家”之外，农行还对接互联网电商平台，创新了“供销e家”等电子商务金融产品，先后为“云农场”、“供销京东平台”、农村淘宝提供线上与线下相结合的金融服务。

中小微企业是县域经济中最具活力的单元，农行山东省分行多措并举，支持县域中小微企业发展。努力破解小微企业融资担保难题，探索建立“融资增信”、银担合作等模式，到2016年末，“融资增信”业务已在39个县开展试点，发放贷款5.5亿元。与省农业融资担保公司在资本金入股、建立风险分担机制等方面开展合作，不断拓展银担合作的深度和广度，已与22家县域政策性担保公司开展业务合作，合作额度61.6亿元。围绕“一区一群一圈一链一平台”营销定位，确定65个重点营销的园区、集群、商圈及核心企业产业链，锁定648家重点小微客户，按区域、集群、客户类别制订差异化营销方案，集中营销力量，分阶段实施批量化营销。探索建立小微企业金融服务专营机构模式，制订《小微企业金融服务示范支行建设实施方案》，选定济南和平支行、青州市支行、蒙阴县支行3家支行纳入总行首批试点，设立“小微企业金融服务”示范支行，以点带面提升全行小微金融业务服务能力及水平。推出小微企业“金色通道”专属品牌体系，积极推进“银政保”贷款业务。到2016年末，全行小微企业贷款余额337.56亿元，较年初增加43.69亿元，增速14.87%，高于全行贷款增幅12.47个百分点。

助推新型城镇化 圆了农民的“城市梦”

到了结婚成家的年纪，肥城市安站镇农民辛鹏却发起了愁：在外打工已有几年，但一直是租房住，如今婚房成为了最大问题。“起初问了周围的人，也咨询了几家银行，但受限于农民工的身份，都不大好办，自己后来都有放弃的念头。”辛鹏回忆中透着无奈。出乎他的意料，贷款买房四处碰壁，偶然碰到农行推广“农民安家贷”却成了他抓到手的“救命稻草”。

“农民安家贷”是农行发放的用于农民在城镇购买商品住房的贷款，也是国内首个专门针对农民群体的个人住房贷款产品。农行山东省分行个人贷款业务部负责人介绍，该产品有三大创新：一是根据农民特点专门设定了新的准入标准，有效解决农民贷款准入难的问题；二是针对大部分农民无法提供收入证明书的难题，设定了符合农民特点的收入认定方式；三是针对农民收入的季节性特点，除按月外，增加了按季、半年或按年的灵活还款方式。

短短两天时间，农行就完成了前期调查审批工作，顺利为辛鹏发放了16万元的“农民安家贷”。“多亏‘农民安家贷’，圆了我的‘城市梦’。”如今的辛鹏，已入住新房。

“农民安家贷”有力助推了城乡金融服务均等化，同时支持城镇化推进和县域房地产“去库存”。截至2016年底，农行山东省分行累计发放贷款近3.9万笔、129亿元。

作为推进城镇化进程的另一举措，农行山东省分行积极发力供给侧改革，大力支持农村基础设施项目建设。该行探索银政合作新模式，率先在全国农行推出政府购买服务贷款等特色产品，筛选支持了一批农田水利、高标准农田建设、城镇化改造、农村水电路气暖等农村基础设施项目。

宁津县的村级道路大部分修建于2003年至2005年，已远超过6年使用年限，路面整体状况差，抗灾保障能力弱，路网结构不合理，“断头路”“瓶颈路”多。出行难影响了生产生活，群众要求进一步改善交通运输条件的愿望十分强烈。2016年11月18日，宁津县村级公路改造工程项目贷款获批，农行德州分行将提供2.23亿元资金，有效提升宁津县乡村公路质量，解决广大乡村的出行难问题。

通过实施限时办结制度，农行山东省分行提高政府购买服务贷款审批效率，从受理审查到反馈审查意见平均工作时间仅为3.2个工作日，对于材料齐全的业务，平均审查办结时间为8.1个工作日。截至2016年底，该行审批政府购买服务贷款项目108个，金额388.4亿元，实现投放41亿元；县域城镇化贷款新增28.1亿元，达到165亿元；审批水利贷款项目31个，金额77.32亿元，贷款余额较年初增加20.1亿元。支持国省道和农村道路改造项目，贷款金额77.7亿元。积极对接全省百强县地方政府，支持高密、寿光等城市建设发展基金，审批基金规模60亿元。

农行山东省分行信贷还支持了一批社会主义新农村改造项目，推动绿色生态可持续发展，有力支持农民群众提高生产生活水平，全面助推我省农村人居环境改善。2016年，共支持棚户区改造项目8个，投放贷款14.7亿元；支持污水处理、垃圾焚烧发电等项目6个，审批金额11.69亿元；支持改善县域学校大班额、县域医院等民生项目17个，审批金额56.27亿元。对具有历史遗迹、特色景观和民俗文化的村庄，支持发展乡村旅游，审批贷款金额6.11亿元。

倾全力扶贫攻坚 拔掉穷根展笑颜

齐河县大黄乡袁李村村委办公室门口，挂着一块金光闪闪的“金益农”信用村牌子。牌子是农行挂上的，村党支部书记展文海说：“这几年俺村发家致富多亏了这块金字招牌，多亏了农行的支持，全村有40户通过农户小额贷款支持种大棚、搞养殖，估计这几年增收300多万元；有10多贫困户贷款种西红柿、养鸭子脱了贫、致了富，过上了好日子。”

袁李村贫困户的幸福生活是山东农户矢志扶贫结出的硕果之一。近年来，该行积极响应省委、省政府扶贫工作号召，始终坚持根植齐鲁，强化责任担当，积极通过产业带动，全面加大金融扶贫力度。

——制订金融扶贫工作方案，将金融扶贫纳入全行综合考评。要求各分支行成立了金融扶贫工作推进领导小组，明确“一把手”是金融扶贫的第一责任人，必须亲自抓、亲自管。建立了“省行统筹，市分行推进、县域事业部(支行)抓落实的管理架构”和“目标精准、政策精准、产品精准、考评精准”的金融扶贫工作机制，整合全行资源倾力做好脱贫攻坚金融服务。

——对31家省级扶贫开发重点县单独安排信贷计划。以建档立卡贫困户为受益对象，通过支持重点项目、龙头企业辐射一批，支持专业合作社带动一批，支持专业大户(家庭农场)扶持一批。重点通过“龙头企业、家庭农场、农民合作社”走访、政府扶贫增信机制推广、易地搬迁扶贫项目专项对接等扶贫“九项行动”，全力支持贫困农户脱贫致富。

——实施产业扶贫“一行一项目”工程。在16家二级分行，每行至少推进一项产业扶贫项目，围绕贫困地区特色农业产业发展，因地制宜创新了“牡丹贷”“苹果贷”“黑牛贷”“阿胶贷”等特色产品，支持特色产业发展，带动贫困户精准脱贫。在全省重点推进了易地搬迁扶贫、光伏扶贫等产业带动模式，其中，与枣庄、滨州等地方政府签订光伏扶贫贷款业务合作协议，设立2000万元政府风险补偿基金，专项为建档立卡贫困户提供贷款担保；对泗水县水库移民搬迁扶贫、定陶城乡土地整治两个项目投放贷款2.9亿元，惠及建档立卡贫困人口2600余人；安丘、鄄城两市县光伏扶贫工程项目贷款总金额5.6亿元，惠及贫困人口6万人。近期，为临沂市沂南县承销了国内首支扶贫社会效应债券5亿元，全部用于公共服务领域扶贫工程项目。

——积极争取专项政策支持，与省农担签订了扶贫合作协议，引入了风险分担机制，开发推广了“扶贫四联贷”产品，开启信贷资金与财政资金互补的扶贫新模式。截至2016年末，31个扶贫重点县、20个扶贫任务较重的县贷款余额分别增加33.6亿元和40.6亿元，增速分别高于全行5.92个和10.35个百分点。累计支持建档立卡贫困户1.25万户，精准扶贫农户贷款余额6.17亿元，较年初增加1.32亿元。

——加大自主扶贫工作力度。以驻村“第一书记”为平台，做好扶贫各项工作。向济宁市泗水县圣水峪镇皇城村派驻一名副处级“第一书记”，通过党员结对帮扶、养殖帮扶、捐赠帮扶等模式，综合运用金融、产业、智力扶贫等多种措施，帮助村民尽早脱贫。为皇城村营里小学捐赠电脑、文具、电教室，建设道路“户户通”，直接捐款近100万元，带动财政及各类社会捐赠1000多万元，有力带动了村容村貌的改善和村民生活条件的改善。

截至2016年底，农行山东省分行共向全省农民发放惠农卡总量达到2002.1万张，较年初增加872万张，增量居全国农行系统第1位，有效提升了农村支付的便捷性和金融服务的可得性。下一步，该行将持续提升贫困地区基础金融服务能力。进一步扩大“金穗惠农通”工程辐射范围，对具备固话通讯条件的贫困地区行政村，免费布放电子机具，“金穗惠农通”电子机具覆盖率力争达到90%。同时，利用“云农场”、农村淘宝、施可丰等互联网综合服务平台，开展线上线下融合的金融服务，让更多贫困农户搭上“互联网+扶贫”的快车。

2016年，农行山东省分行稳健发展，迈上又一个新台阶。展望未来，在努力实现“十三五”规划的征程上，该行将发奋有为，砥砺前行，以优异成绩迎接党的十九大胜利召开。

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

农行金穗鲁通卡，多重好礼等您拿！

礼遇一：高速通行费低至9折
即日起至2017年12月31日，持金穗鲁通卡过高速，可享受高速通行费省内9折、省外9—9.5折优惠，每卡每月最高优惠150元。

礼遇二：乐享周六，1元洗车
即日起至2017年12月31日期间每周六，持金穗鲁通卡在山东省内（不含青岛）指定洗车门店刷卡洗车，可享受“1元洗车”优惠。每卡每个活动日限享受1次、每月限享受2次优惠，不累加、不递延，仅限7座及7座以下车型享受优惠。名额有限，先到先得。

礼遇三：必胜客满120立减40.01
即日起至2017年3月31日期间每周二、周六，持金穗鲁通卡至必胜客欢乐餐厅活动门店用餐，单笔刷卡消费满120元，可享立减40.01元优惠。数量有限，先到先得。

礼遇四：消费满额赠OBU
即日起至2017年12月31日，金穗鲁通卡持卡人累计消费满999元，即可获赠车载电子标签(OBU)1台及免费安装服务。数量有限，先到先得。

礼遇五：10元审车
即日起至2017年12月31日，持金穗鲁通卡至济南骋华机动车检测有限公司刷卡审车，只需10元即可享受价值254元的当年车辆年审服务一次。名额有限，先到先得。金穗鲁通卡车主审车贵宾专线：0531-85951122，审车地址：济南市天桥区二环北路太平庄(山东金弘石材市场向北300米路西)。

至诚相伴 Accompany You With Sincerity
农行【信用卡】
即刻关注 农行信用卡 官方微信/微博
www.abchina.com “信用卡”频道 客户服务热线40066-95599、021-61195599