

单列832个贫困县2016年信贷计划,产业扶贫由“输血式”向“造血式”转变。中国建设银行——

倒排“时间表”,打赢脱贫攻坚战

□ 本报记者 李铁
本报通讯员 宋志修

责制定辖内扶贫方案,具体承担扶贫各项工作的实施。

在调研分行对金融扶贫工作的业务需求和有关意见的基础上,该行制定了《中国建设银行“十三五”金融扶贫工作规划》和《中国建设银行2016年金融扶贫工作计划》,明确了未来5年金融扶贫的时间表和路线图。

建行单列了832个贫困县2016年信贷计划,满足贫困地区信贷需求,对贫困地区所属一级分行因扶贫贷款带来的经济资本需求予以统筹支持。据初步统计,截至今年9月30日,建行在832个国家级贫困县各项贷款余额为3954.31亿元,当年新增215.99亿元,同比增速11.04%,当年累计投放额1330.16亿元。

在坚持既有费用政策基础上,建行2016年再安排1000万元扶贫专项业务管理费,包括但不限于特色产品、开发搭建电子商务特色平台等业务。安排2000万元固定资产专项采购费用,用于贫困地区分行设立自助银行、“助农支付服务点”以及“善融商务”营销中相关设备购置。此外,在捐赠计划总量控制的前提下,建行2016年计划安排3750万元,在国家扶贫重点地区开展专项捐赠活动。

因地制宜谋发展

做好扶贫工作,既要有全局规划,也必须因地制宜。经过前期调研,各地建行意识到,产业扶贫是贫困地区由“输血式”向“造血式”发展转变的关键。

在经验交流环节,建设银行派往陕西省安康市汉滨区财梁社区的第一书记范蔚然将交流会变成了展销会,他带来了当地生产的大米、纯净水和蜂蜜,向来自全国各地的建行员工推介。

围绕水稻、茶叶、蜂蜜等陕南特色产业,范蔚然通过“龙头企业+贫困户”、“合作社+贫困户”、“能人大户+贫困户”等模式,帮助贫困人口就地脱贫。其中,他帮助组织成立的众鑫绿色种植农民专业合作社和财梁茶叶产业有限公司,经过1年多努力,已建成标准茶园1250亩,2016年春季产茶1100斤。截至目前,已为当地贫困村民在茶园管护、采摘、加工上发放工资15万元,累计解决50余人就业问题。

建行吉林分行则结合延边地区历史上有养殖黄牛传统,以定点帮扶的龙井西水村为试点,向200余户建档立卡贫困户提供673万元个人信贷支持,搭建养殖、管理、收购闭环产销链条,形成多效帮扶机制。

扶贫关键在“扶智”

石院、石屋、石板路,以及古朴的品茶屋和排列整齐的编制手工艺品。走在济宁市泗水县圣水峪镇南仲都村、西仲都村,很难想象,就在两年前,这里还是当地有名的“穷山村”,两个村共400户贫困户就占了200多户。

“第一书记到了村里以后,带给村里最大的变化就是帮我们选对了路子,发展乡村旅游。”南仲都村支部书记姚洪说。现在,他们村的乡村旅游项目已经吸引了周边临沂、泰安等地的游客,甚至还有河南的游客光顾。

“授之以鱼,不如授之以渔。”建行在南仲都村派驻的第一书记张永堂说道。建行为南仲都村提供规划资金50万元,使该村得以聘请知名的深圳麟德旅游规划顾问有限公司,从旅游特色、设施建设、投入产出、市场开发、经营管理、投资回报等方面,进行了科学规划设计并组织了精心施工。现一期工程已按规划建成,吸引投资1100万元。

不远处,第一书记援建的生态农业观光园,火龙果已经上市,草莓也即将迎来采摘季。预计2016年该村的人均收入将达到8600元,是2014年的3倍以上。



国开行山东分行与威海市签署开发性金融合作协议

□ 记者 王爽 报道

本报威海讯 11月4日,国家开发银行山东省分行与威海市政府开发性金融合作协议签约仪式在威海举行。根据协议,双方围绕威海市“十三五”时期经济社会发展目标,通过规划先行、政策引导、市场建设、融资推动,营造良好的投资环境、金融环境和市场环境,共同促进威海地区经济社会平稳健康发展。

据了解,国开行山东分行与威海市政府自2003年签署首个开发性金融合作协议以来,累计向威海地区发放贷款108亿元,重点支持了威海市2003年-2007年城区道路及配套管网、刘公岛基础设施、船厂搬迁、棚户区改造建设等政府重点关注的民生领域项目,对威海所辖的县市实现了贷款资金全覆盖,重点支持了棚户区改造、抗暴风雪、台风应急贷款、污水处理等城建重点工程项目建设,支持了核电、抽水蓄能电站以及部分产业龙头企业的发展。2014年,双方以开展棚改融资合作为契机,该行累计对威海市的重点项目承诺贷款163亿元,在威海地区的贷款余额增长了一倍,对于促投资、稳增长,支持威海经济社会发展发挥了积极作用。

下一步,国开行山东分行将结合威海地域特点及“十三五”发展相关规划,重点在新型城镇化、基础设施、对外合作等领域,创新融资模式,通过政府购买服务、PPP等方式,支持威海市棚改、扶贫、养老、医疗、教育大班额等民生项目,助力威海新型城镇化建设,并发挥国开行在对外投融资方面的优势,积极对接“一带一路”、中韩自贸区建设等国家战略,重点推进中韩产业园区建设、口岸互联互通等建设。

工行成为“港股通”跨境资金结算银行

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 记者从中国工商银行获悉,该行已于日前获批“深港通”中“港股通”业务结算银行资格,将可以开展“深港通”项下“港股通”业务资金跨境结算及换汇业务。至此,工商银行已同时拥有沪港通与深港通项下的港股通结算银行资格,加上前期该行在香港的子公司工银亚洲取得了港交所本地港股结算银行资格,该行已全面参与两地证券市场各项业务。

工商银行相关负责人表示,“深港通”是内地与香港股票市场之间互联互通的重要组成部分,有利于加强两地资本市场联系,扩大两地投资者的投资渠道。为做好“深港通”的金融服务工作,工商银行制定了包括港股通跨境资金结算、人民币港币换汇、账户结算透支、风险管理制度和应急预案等一揽子全流程结算服务方案,做好了各项准备工作。

记者了解到,工商银行是国内最早参与证券市场资金清算的商业银行之一,多年来为市场参与者提供了高效安全的证券资金结算服务,结算规模始终全市场保持领先,目前已跻身国内最大的资本市场清算银行。

交行(卢森堡)有限公司巴黎分行成立

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 当地时间11月15日,交通银行(卢森堡)有限公司巴黎分行开业。这是继去年交通银行(卢森堡)有限公司成立后,该行利用欧盟护照便利在欧盟境内跨国设立的首家分行,标志着该行欧洲机构布局进一步完善。

截至今年9月末,交通银行集团资产总额达人民币80918.1亿元,较年初增长13.09%;实现净利润人民币525.78亿元,同比增长1.03%。境内员工近10万人,业务涵盖商业银行、投资银行、证券、信托、租赁、基金、保险、离岸服务等诸多金融领域。今年,交行在《财富》“世界500强”排名提升至第153位,在英国《银行家》杂志“2016年全球银行1000强”榜单中排名上升至第13位,连续三年在“中国零售银行客户满意度排名”中名列第一。

按照“走国际化、综合化道路,建设以财富管理为特色的一流公众持股银行集团”的发展战略,交通银行近年来不断加快国际化发展步伐。截至今年9月末,交行境外经营网点达到56个,形成了以“亚太为主体、欧美为两翼、拓展全球布局”的境外发展态势。今年上半年,交银集团境外银行机构实现净利润人民币26.79亿元,同比增长29.67%,占集团净利润比重至7.11%,集团境外银行机构资产总额达人民币7.439.07亿元,较年初增长6.09%,占集团资产总额比重至9.35%。

为进一步提升在法国的客户服务能力,交通银行全资子公司——交通银行(卢森堡)有限公司于2015年11月向当地监管机构递交了交通银行(卢森堡)有限公司巴黎分行的设立申请,并于今年2月获得法国金融审慎监管局批准。

□ 责任编辑 白洁

山东国寿创业人力突破20万人

□ 记者 刘兵 通讯员 徐钢 报道

本报济南讯 11月19日,中国人寿保险股份有限公司山东省分公司分业经营20周年暨庆祝三渠九部创业人力突破20万人大会在济南举行。记者从现场了解到,山东国寿创业人力突破20万,是中国人寿系统内第一个突破20万人的省级分公司,也是整个行业首家达成这一目标的省级机构。20年间,山东国寿从小到大、由弱变强,创造了营业收入比分期初期增长60倍的辉煌成绩。

近几年来,山东国寿抢抓股改上市机遇,深入“解放思想干事创业加快发展”,推动全省系统发展观念、经营理念的大解放大革新。积极响应党中央“大众创业、万众创新”号召,致力于吸纳更多社会人士投身寿险营销事业,既为大众提供了施展才华、实现梦想的平台,也有力支撑了公司事业发展。山东国寿创业人力突破20万,标志着“大众创业、万众创新”理念在保险业的落地生根开花结果,显示了“新十条”等支持现代保险服务业加快发展的政策红利初步释放,有力地服务了山东经济社会发展能力的再提升、再跨越。

长期以来,山东国寿坚定不移地走以量质并举的人力扩张为主导的市场拓展道路。中国人寿(集团)公司党委副书记、副董事长、总裁缪建民表示,“建三渠九部、创万人大业、打造三个体系”等一系列思路举措,本身都是关乎全局的创新,这些创新既包括具有开创性的新思路新理念新举措,也有对既往经验教训深入总结基础上的消化吸收再创新,既需要智慧,也需要勇气。尤其是三渠九部建设,是多样化、全方位开拓市场、服务客户的机制创新,是全渠道经营在山东国寿的本土化实践。

中国人寿1949年建司,1996年根据中央金融体制改革要求,产寿险正式分业经营。11月18日,山东省公司在济南举行分业揭牌仪式,以崭新的姿态融入山东经济社会,正式开启了振兴民族寿险业的二次创业征程,到今年整整是20个年头。

20年来,中国人寿山东省分公司总保费从分业之初5亿元发展到今天突破300亿元,创造了“20年60倍”的辉煌业绩,创业人力从分业初期不足千人发展到突破20万人。随着保费总量和创业人力和服务突破,该公司发展的内生动力和服务

民生保障的能力持续增强,公司总资产超过1243亿元,风险保额超过1.93万亿元,服务客户数超过4000万人,城乡居民和职工大病保险累计承保1.12亿人次,赔付148.7万人次、33.49亿元,小额人身保险累计承保2530万余人,为15万余人次支

付3.2亿元的保险金;银龄安康工程累计参保3200多万人,为18万余人次支付了4亿元的保险金;积极探索为全省建档立卡贫困人口提供“一揽子”保险保障服务的有效方式和路径,赢得了社会的广泛赞誉。



图片来源于网络

创新金融业务,践行普惠金融,助力县域经济。齐鲁银行——

践行“进走访”“实招”助“实体”

务方案,尽快与圣泉集团达成合作协议,并最终按照1:1的比例进行配资,为该项目提供2000万元的信贷资金支持。

“职工持股计划落地后,进一步增强了职工参与意识,充分调动起职工积极性,对于促进我们这些土生土长的县域民营企业实现股权优化,完善公司治理、实现跨越发展具有重要意义。”圣泉集团执行总裁唐地源感慨道。

据了解,圣泉集团的职工持股计划是我省新三板挂牌企业中的首例,也开创了银行与企业合作的新模式。齐鲁银行坚持“以客户为中心”,充分发挥板块认同优势、总行决策效率优势和业务创新优势,着力破解股权估值、流通等难点,积极创新业务模式,针对新三板企业群体,为圣泉集团量身定制产品。该业务的成功办理,也成为齐鲁银行在新三板金融领域中的一个新突破。

创新模式解决融资担保难题

想加盟“帮帮忙”农资店,但是“贷款资质受限,融资难,担保难”,这成了章丘当地不少农户的难题。

“帮帮忙”农资加盟店是圣泉集团旗下山东帮帮忙农业服务有限公司(下称“帮帮忙公司”)在章丘当地设立的专门从事化肥、农药等各类农资销售服务的门店,主要布局在各乡镇的重要村庄。今年计划在章丘境内发展加盟商至100户。

由于帮帮忙公司的加盟商大多为农民,贷款资质受限,不少加盟商望而却步。

今年9月份,齐鲁银行在章丘“进走访”交流中,了解到当地农户的这一困境后,在充分考虑风险的前提下,打破常规,制定了“银行+农户+企业”的三方融资方案。

“所谓三方融资方案,就是齐鲁银行为农户(帮帮忙公司加盟商)入户考察筛选自然担保人,并办理免息的创业及再就业小额贷款;帮帮忙公司追加连带保证责任,并指导农户尽快实现稳定经营;农户依法合规经营,按时还本,以此解决帮帮忙加盟商的资金短缺问题。”齐鲁银行章丘支行行长韩志刚介绍说。

据了解,齐鲁银行正着力推进此项业务,如顺利落地,将有效带动当地农村经济发展。此外,齐鲁银行还与圣泉集团积极探索依托农资店,建立“齐鲁银行助农服务点”,为居民提供日常所需的银行服务,进一步填补金融服务空白,便利农民生产生活。

多方合力推动金融精准扶贫

“扶贫是一项艰巨的政治任务,也是本地银行和企业必须要承担的社会责任。银行助力民营企业跨越,推动‘普惠金融’发展的同时,更得落实好‘精准扶贫’。”黄家栋认

编辑手记

“进走访”不单单是走过场,银行行长深入到企业、项目、园区和基层,才能“访”出办公桌上看不到的内容,才能解决当前我省银行业存在的“小问题”、基层企业发展中的“大困难”。齐鲁银行作为我省城商行的代表之一,在此次山东银监局组织的“进走访”活动中,采取了一系列行之有效且值得推广的好做法,起到了良好的带头作用,值得肯定。

当前,我省经济下行压力仍然不小,民营企业发展还遇到不少的困难。山东银监局主要负责人提出,省内的各银行行长、代表不仅仅只是在“进走访”活动中“走”一场,更重要的是活动结束后,形成长效机制,也能“进得去、走得开、访得来”,实现银企的良好和长效互动,持续推动金融支持我省供给侧结构性改革的开展。

创新个案

□ 本报记者 刘兵
本报通讯员 王希 吴铮

为进一步增强银企互信,推动辖区银行业金融机构负责人更加深入了解辖区重点企业、项目、园区生产经营状况和实际融资需求,缓解企业融资难融资贵问题,支持山东经济供给侧结构性改革,今年9月,山东银监局在全辖范围内开展“银行业金融机构负责人进万家民营企业、走千个重点项目、访百处创业园区活动”(下称“进走访”)。活动三月有余,效果如何?近日,记者跟随调研组走进齐鲁银行和济南圣泉集团股份有限公司了解活动实施情况。

助力企业实施职工持股计划

“同属于新三板挂牌企业,圣泉集团的需求与我的创新息息相关,股权质押、职工参股等业务都是齐鲁银行为我量身定制。”齐鲁银行行长黄家栋说。

济南圣泉集团股份有限公司(下称“圣泉集团”)是章丘本地一家以生产石墨烯等新材料为主业,为神舟飞船提供保温材料的民营企业,该集团与齐鲁银行合作由来已久,10年间齐鲁银行已累计授信10亿余元。

为进一步完善公司治理结构、健全激励机制,圣泉集团拟实施职工持股计划,需要资金支持。在“进走访”活动过程中,齐鲁银行了解到这一需求,立即着手研究制定服