



投入高、销路不畅、假冒产品鱼龙混杂，有机水稻种植另辟蹊径——

100亩有机稻田改建采摘园

27项重点任务 发力供给侧

□记者 王浩奇 报道
本报济宁讯 近日，济宁市正式出台了《关于贯彻落实鲁发〔2016〕12号文件深入推进供给侧结构性改革的实施意见》（以下简称《实施意见》），明确了今后一段时期在“三去一降一补”五大方面的主要目标，并确定了27项重点任务，出台45条政策措施，针对全市经济社会发展中的差距不足和薄弱环节，精准发力，定向施策，补齐短板。

围绕化解过剩产能，推进去库存、管控杠杆水平、降低成本、补齐发展短板，《实施意见》提出“三去一降一补”五大方面主要目标。明确将妥善处置“僵尸企业”、推进淘汰落后产能、加快推进转型升级等5项重点任务，配套财政、税收、金融、土地、人员安置等6条政策措施。到2020年，压减煤炭产能3556万吨，全市煤矿数量控制在40处以内。济宁还将加快推进新型城镇化、推进住房制度改革等4项重点任务，配套完善公职人员住房政策、扩大货币化安置比重、支持农民进城购房等5条政策措施。将商品房去库存周期基本控制在16个月以内的合理区间，棚户区改造2016年完成5.2万户，2017年完成6.5万户，货币化安置比重达到50%以上。



□ 本报记者 美国乐 赵德鑫
本报通讯员 赵磊 乔志宇

王鲁镇，是鱼台县知名的水稻产地，“三秋”时节，行驶在乡间的道路上，路旁随处可见的是农户晾晒的湿稻谷与打好捆儿排列在剥壳机旁的水稻。

“今年风调雨顺，水稻产量高，而且出米率也高，农民有了一个好收成。”看着已经收割完毕的稻谷，王鲁镇王鲁村党支部书记王启龙向记者介绍。每亩地可以收稻谷1200—1300斤，一斤干稻谷能出7两半大米，但即使是在这样丰收的年份，一亩地算上种小麦的收入农民也只能挣到1000块钱。

为了避免这样的困境，王启龙和村民们商议之后，从2013年开始搞起了有机水稻种植。“想着有机水稻卖的价钱高，怎么着也要比常规水稻挣得多。”王启龙说。

为了种有机水稻，王启龙和鱼台县清源谷物种植专业合作社的同事没少费心思。有机水稻的种植需要人工除草，仅此一项每亩地就

需要1000元的投入，有机肥的投入每亩地也需要900元，在前期王启龙给稻田装上了防虫网，结果一场大风过去之后，价值四五十万元的投资一夜之间就打了水漂。

更让王启龙忧心的是，有机水稻的市场前景并不好。“算上之前的种种投入，有机水稻的成本达到每斤25元，我们把价格定在了30元/斤出售，销路仍然不佳。”据王启龙介绍，目前合作社的有机大米主要是通过大公司订购，其余才是走网上销售与超市的渠道。“现在网上的有机大米鱼龙混杂，有的假有机大米甚至卖到了七八块钱一斤，这让我们的产品很难有竞争力。”

但辛苦也没有白费，鱼台县清源谷物种植专业合作社在2015年正式获得了中绿华夏有机食品认证中心对有机水稻的认证。今年是有有机水稻转换期的第4年，王启龙却决定将有机水稻减小100亩的规模用来建设无花果采摘园。王鲁镇位于鱼台县旧城海子与湖西旅游码头之间，王启龙将目光瞄向了来往的游客身上。“仅仅单一的有机水稻不足以吸引游客，我们专门建立了无花果采摘园与莲藕池，让游客到来之后不仅有的看、有的摘，更有的吃、有的买。”在王启龙看来，虽然现在搞了采摘园，但有机水稻一样的卖，游客到来之后，也会尝试购买有机水稻。刚刚过去的这个十一黄金周，就有数千名游客来到基地游玩采摘。

与此同时，王启龙也在和临沂的一家公



□记者 赵德鑫 报道
10月20日，在鱼台县清源谷物种植专业合作社内，王启龙向记者展示刚刚收获的有机水稻。

司商谈有机水稻的合作事宜。“我们打算通过网络摄像头的方式来卖有机水稻，而非过去将有机水稻打包后再销售的方式。”王启龙告诉记者，买方可以直接认购一定数量的有

机水稻田，由合作社的农民来负责种植，通过网络摄像头的方式可以让买家实时监控种植的全过程。这样不仅拓展了销路，也能让种植有机水稻有了保本的收益。

“小红帽”突击队解秋收无人难题

□ 本报记者 尹彤 吕光社
本报通讯员 薛海波

金秋十月已过去大半，收获的玉米仍在院子里懒洋洋地晒着暖阳，播种的小麦也悄悄地伸出绿油油的脑袋成长起来，忙碌的“三秋”生产暂时告一段落。每当农忙时节，谁来种地的问题总是被不断提起。

“玉米还没脱粒呢，再等等吧。”10月19日，嘉祥县梁宝寺镇高庄村村民高玉荣看着院里晾晒的玉米叹了口气，今年玉米价格一路走低，已经降到7毛一斤，大家都准备等等价格回升再脱粒往外卖。“以前价格高的时候一块多一斤，从去年开始降价，今年

更低了，一亩地赚几个钱。”

因为老伴儿患病、女儿出嫁、儿子在外打工。家里的四亩多地只能靠高玉荣自己照顾着。但高玉荣患有房颤，也不能干重活。

多年来对土地的羁绊，高玉荣却从没想过把土地流转出去。“流转出去一亩地也就300斤粮食，自己好歹干干也比这强。”而且从2012年开始，村里免费给村民统一耕地、收割小麦，解决了向高玉荣这样农户的大问题。

在服务村民方面，高庄村有着优良的传统，1983年被团中央授予全国青年突击队的称号。多年来高庄村一直延续着这种精神，2012年村里组织20名青年党员、后备干部成立了“小红帽”突击队，由村党支部书记高

玉灿任队长，义务为群众耕种、收割、运送小麦。“村里买了4台收割机和一台旋耕机，每年突击队分为4个组，每组配备5个人和1辆三轮车，紧跟一辆联合收割机，确保随收随运。”村主任高宝记介绍。

高庄村是个“木工村”，木工技艺很出名，村里有一半人都会做木工。以前在村里及周边经营，这些年越来越多的年轻人开始外出打工，尤以北京海南江苏最多。在外做木工，好的一月收入能达到七八千元。

“麦收需要抢时间，可偏偏也是壮年劳力在外务工挣‘高工资’的黄金时节，建筑商、工厂老板为了留住工人，往往会开出比平时要高得多的薪酬。家里留守的全是老弱

妇孺，很难完成繁重的麦收任务。”高宝记说，解决农户的后顾之忧，就想到了突击队。

“俺们村这些干部真是不孬，这一季光种收一亩地就得110元，村里免费干，遇到我们这种还给送家里去。不靠村里，这地我只能荒着了。”71岁的高宝勤的儿子常年在外打工，老人独居患有腰间盘突出，家里的一亩地老人自己勉强打理，每年麦收时都是村里直接给他送回家。

每年，高庄村都会根据小麦长势、地质特点等实际情况，按照成熟的先后顺序，逐户逐地块地依次推进，人歇机不歇，昼夜加班，科学安排，合理调度，做到忙中不乱，井然有序。

Advertisement for '传统文化和您同行' (Traditional Culture and You Go Together) featuring '画说中庸' (Illustrations of the Zhongyong). It includes a QR code and contact information for China Mobile.

不种玉米种地瓜，深陷价格低、渠道少双重门——

种粮大户转型之困

□ 本报记者 王德炳
本报通讯员 张美荣

9月10日，看着最后的5.8万斤地瓜装上了运往福建省的货车，济宁市兖州区新兖镇大南铺村种粮大户蒋振民深深地舒了口气：“我可算把这烫手的‘山芋’全卖完了，以后可不敢再碰它了。”

蒋振民于2013年底以1200元每亩的价格承包了297亩土地，“第一年种地，脾气没了；第二年种地，青春没了；第三年种地，钱没了……”蒋振民说着最近在种粮大户之间流传的顺口溜，苦笑中尽是无奈，全然没了3年前刚刚租种到土地时的喜悦和憧憬。从去年秋季开始，玉米价格持续走低，种粮大户的利润遭遇“滑铁卢”。面对长期有效的土地流转合同，接二连三的投入成本和多

年辛苦经营出的规模，种粮大户们想到了调整种植结构。“我们包地的目的就是挣钱，什么挣钱我们就种什么。”

调整种植结构迫在眉睫，可种什么好呢？去年秋收后，蒋振民和牛屯村的种粮大户宋丙学聚在一起算了笔账：“小麦一季还好，有国家规定的保护价格托底，挣到钱了。但玉米价格太低，租金又居高不下，将土地流转出的散户们不愿降低租金。再加上农资人工等各类投入，2015年全年收支基本持平。”与玉米行情的惨淡相比，当年地瓜行情不错：亩产地瓜五六千斤，批发价格为每斤七八毛钱，每亩地纯收入1000元至1500元，老哥俩不约而同地决定下季就种地瓜。

无奈事与愿违，等真撤下了瓜秧，他们却发现行情又变了。10月21日，当记者再次来到蒋振民的地头，原先被挖刨不堪的土地

已归于平整，并长出了一排排嫩绿的麦苗。但眼前的生机还是让蒋振民难掩心中的失落，不同于小麦和玉米，地瓜从整地、育秧再到收获要耗费一年的时间，而这一年的租金全算在了种植地瓜的成本中。“我一共种了40亩地瓜，收获了20多万斤，每亩地的种植成本是2000多元，包括秧苗、农资、人工、租金等投入，平均每斤卖二三毛钱，这样算来每亩赔了1200多元。”蒋振民说，他仅是粗略一算，还不算细账。

市场行情为啥急转直下，蒋振民后来才知道，不仅是他和宋丙学转行种地瓜，很多乡镇的种粮大户都大量种植了地瓜。“大批量的上市，直接导致了价格低。”地瓜刚刚上市时是0.45元的收购价，到临近收市时才0.21元，蒋振民说，按照成本来算，只有卖到0.5元左右才能保证不赔钱。

既无种植经验，又无销售渠道也为失败埋下了伏笔，宋丙学告诉记者，地瓜收获前的一个月，他像无头苍蝇一样到处寻找销路，“光手机话费就花了400多元。”结果还是通过一位农村经纪人，找到了有销售渠道的中间商。“咱没卖过地瓜，也不知道行情，人家说给多少钱，咱就卖多少钱。”宋丙学想想还有些委屈，他经常遇到了为了赚取更多的利润而刻意压价的中间商。更让宋丙学学不通的是，良心菜却卖不上良心价。“有一次和中间商商量好每斤批发价0.45元，他来到地里看了看，嫌有虫眼就走了。我本身是卖农药的，在种植地瓜时全部采用国家允许的低毒少量的农药，种植后期的用药量也没有跟上，而这良心之举却影响了地瓜的‘卖相’。”

种玉米每亩地赔了155元，如今种地瓜赔了，蒋振民很迷茫，究竟啥才赚钱？

□吕光社 王浩奇 宫修勇

10月14日，羊山镇计划生育妇幼保健服务站，怀二孩6个月的尹莎莎正在做免费孕早期保健，十几分钟的时间就做完了B超、心电图、血压、血糖、血常规、尿常规、三项阻断、肝功能等8项检查。

“要老二比要老大的时候简单、方便多了！”尹莎莎脸上洋溢着幸福。她告诉笔者，4年前怀一胎的时候，做这样一项免费孕早期保健，至少需要身份证、生育证、查体手册等3个证件，还得挺着大肚子在计生办和卫生院之间来回跑。现在好了，只需《优生优育服务手册》一个小册子就能免费享受基本婚育健康的所有服务。总的来说，相比卫生、计生合并之前，要老二比要老大要少跑5趟腿。

尹莎莎的幸福感正是源于金乡县对卫生、计生服务资源的有效整合，以及管理理念向服务理念转变。今年以来，当地推进计生服务管理改革，并在推行优生优育全程服务的同时，强化宣传教育，整合卫生计生资源，全力

做好新形势下的人口和计划生育工作。

“路子选对了还不行，还要调整好走路的步子。”金乡县卫计局局长周丽霞说，工作的体制、机制是否合理是决定改革成败的关键一步棋。

今年以来，金乡直面卫生计生两项业务分线作战、多头管理的问题，整合卫生计生两种资源，在原人口和计划生育领导小组的基础上，成立金乡县计划生育和卫生工作领导小组，重新明确成员单位卫生计生工作职责，定期召开联席会议，研究解决实际问题，确保在顶层领导上有一个声音喊到底。

具体工作中，全县各镇街都将卫生院院长纳入计划生育和卫生工作领导小组，由五职责任人变为六职责任人，搭建起由镇街党委书记、镇长为组长，分管书记、分管镇长、计生办主任、卫生院院长为副组长的组织领导小组，统筹推进计划生育和卫生工作。

领导小组下设办公室，由镇街分管卫生计生工作负责人兼任办公室主任，镇街计生办主任、卫生院院长任办公室副主任，并结合各自实



△10月13日，金乡县东城社区卫生服务中心，医生在为新生儿做小儿推拿治疗

际，创新工作方式方法，组织实施计划生育妇幼保健服务站建设工作，推进计划生育和卫生工作，确保卫生计生由原来的一是一，变为1+1>2。

卫计融合，肯綮在基层。当地在村(居)层面建立计划生育专职主任动态调整长效机制，提高村计生专职主任待遇，实行绩效考核，确保2016年村计生专职主任工资达到村党支部书记

的80%。为推进卫生计生综合执法体系建设，当地还建立健全了县、镇(街)、村三级卫生计生综合执法网络体系，完善三级协作机制，实现农村、社区卫生计生监督无缝隙、全覆盖。

“卫生计生领域要改革，为什么改，怎么改，改成什么样，答案都离不开群众和服务两个概念。”金乡县卫计局局长袁炜说，立足于为群众提供全面、优质的卫生计生服务，他们主动作为，适应新常态，提供从新婚一直延续到更年期的全方位、全周期健康服务。

“中医标本兼治，副作用小，我来了三次，感觉心情舒畅多了。”今年49岁的金乡街道办事处居民王秀英年初患上了更年期综合征，通过在东城社区卫生服务中心国医堂进行中医调理，病症有了很大的改善。

针灸、拔罐、艾灸、推拿……今年8月以来，金乡县13个镇街卫生院中都建起了一处具有中医特色国医堂，不仅发挥中医特色优势，为群众提供新的服务内容，还延伸了计划生育妇幼保健站的服务触角。在育龄妇女健康体检中，国医堂医务人员利用中医药“简、便、验、廉”的特

色优势，向育龄群众开展不孕不育、孕期诊断、产后调理、更年期调理等服务项目。

在《关于强化计生与妇幼保健服务管理的实施意见》《金乡县生育全程服务工作规范》等一系列文件的指导下，金乡优化各类服务流程，以推行“一站式”、“一条龙”优生优育全程服务为抓手，全面开展生育登记。

原来做一项孕检仅需要准备的证件就多达6种，现在育龄妇女仅凭一本《金乡县优生优育服务手册》就能免费享受到12项基本婚育健康服务。服务的精细化、全程化让广大育龄妇女享受到了从新婚体检、孕前优生健康检查、孕早期保健服务、产前筛查到新生儿预防接种与保健的便捷、高效、优质服务。

此外，当地还坚持信息互通、资源共享原则，做好各类卫生计生服务信息的互通共享工作。对信息化手段的运用，使得育龄妇女的婚姻、孕情、分娩、新生儿出生等各类信息一目了然，由简单查环查孕到精准查病治病的工作转变，做到高管理于服务之中，实现计划生育和妇幼保健服务工作融合的双促进，两提高。

□ 责任编辑 刘田
(0531)85193837