

保障投资权益，发掘流通价值

保险试解艺术品保真难题



创新个案

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 王峰

保真难，一直是艺术品市场发展面临的主要难题。在艺术品电商平台不断涌现、收藏市场人气日益火爆的当下，这一矛盾更为突出。在利用保险为艺术品增值方面，中华财险山东分公司进行了率先探索。

6月15日，中华财险山东分公司推出“艺术品保真保险”，与山东文盟文化发展有限公司签署战略合作协议，保险“联姻”艺术，助力艺术品保真。

签约仪式上，济南大学党委副书记、书画家朱德强现场作画，并由相关机构作艺术品鉴定，由环周律师事务所律师进行司法鉴定。据了解，这幅4尺的《孟子语录》，是文盟艺术品线上交易平台的首批作品，并获得中华财险山东分公司签发的首单“艺术品保真保险”。

“预估价值1万元以内的字画作品，按照40元/年收取保险费；预估价值1万元以上的作品，按照50元/年收取保险费。”中华财险山东分公司重要客户部总经理杜洪波介绍。

据了解，该产品的保险期限控制在平台回收保护期内。平台根据作品预估价值设定回收保护期，1万元以内为两年期，1万元以上为三年期。在保护期内，平台负责溢价回购，溢价比例控制在5%至15%范围。回收保护期有效保证了收藏者持有自由选择权，大大降低了承保风险。

在承保手续方面，保险公司工作人员会拍摄并留存现场制作照片、作者执画照片、作品照片、防伪标志照片，并详细记录作品名称、作家情况、防伪编号等相关资料。

“客户报案后，经具有鉴定资质的正规鉴定机构出具证明，认定作品为赝品，视为保险事故发生，保险公司负责赔偿。保险期2年以内的，赔偿限额为2000元；保险期为3年的，赔偿限额为5000元。”杜洪波说。

记者了解到，山东文盟文化发展有限公司正在建设艺术品线上交易平台，为山东齐鲁七贤文化城有限公司的控股子公司。据介绍，该线上平台主要定位于价值1千元至5万元的中低端艺术品，创作者定位于各大画院的在编艺术家、各大院校的学院派青年艺术家以及热爱艺术创作的社会艺术家三种类型；其市场运营目标为大众化的流通、传承，而非极少数的拍卖、典藏。今后，该平台上的所有交易作品，都将由平台出资购买“艺术品保真保险”。

“由于我国缺少与国际接轨、公正诚信的文化艺术品鉴定和估值专业机构及监管体制，致使艺术品在市场中缺乏信誉和保险保障，使得艺术品市场赝品泛滥，艺术家知识产权无法得到保障，艺术品投资人和收藏者蒙受损失。如何为艺术品增值、提高保真程度，一直是业内难题。”齐鲁七贤文化城董事长原洪泉说。

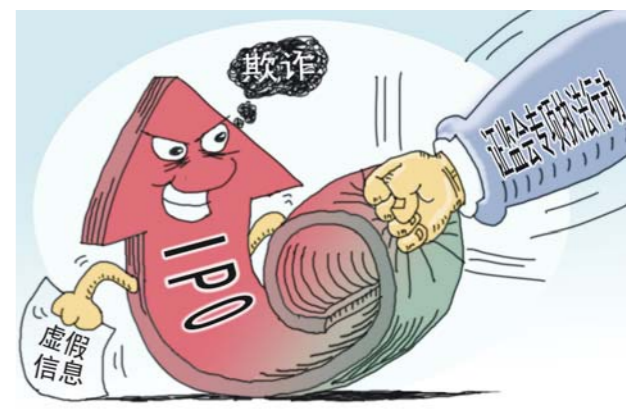
近年来，一些著名拍卖公司、大型博物馆出现了假鉴定丑闻，使得艺术品市场公信力急剧下降。保真难这一“短板”，在艺术品线上平台中会加倍放大。由于网络是虚拟空间，尽管许多网站推出在线鉴定服务，但其所依赖的“鉴定专家”是否可靠、依靠图片来完成鉴定是否可行、颁发的鉴定证书是否有效，都考验着消费者的眼力。

如今，借助金融思维，引入保险增信，这一保真难题得以缓解。“通过构建这样的艺术品保险服务体系，为规范艺术品市场

提供了专业全面的保险保障。一方面保障了艺术家的知识产权，确保利益最大化；另一方面让投资人获得货真价实的艺术品，实现投资效益最大化。同时，也让艺术品经营活动在保险、保真鉴定服务中建立诚信体系，促进市场行为规范化。”签约仪式上，中华财险山东分公司总经理助理侯朝红表示。

近年来，国内艺术品金融化大趋势日益显现。保险增信保真，也为下一步的保值、流通做了铺垫。“长期以来，艺术品一直难以成为银行等金融机构认可的抵押物。是真还是假、是否值钱、如何流通，这些问题难以确定，银行不敢抵押。这其中，最根本的问题就是保真。保险助力保真，为艺术品金融迈出了第一步。”原洪泉提到，下一步将与更多金融机构接触，探索艺术品抵押融资。 □CFP供图

▲6月24日证监会例行发布会上发言人邓郁表示，近日，证监会专门部署了首次公开发行(IPO)欺诈发行及信息披露违法违规执法行动。作为资本市场最重要的“入口”关，IPO正直面新一轮前所未有的监管风暴。人们也期待着，严惩欺诈发行能真正为A股铸就“诚信底线”。 (据证监会网站、新华社)



■采编心得

从保管到保真，保险对艺术品市场的参与程度越来越深；从保真保险到质押融资，艺术与金融的联姻之路也越走越广。

但在互相融合的过程中，由于艺术品本身特有的属性，比如赝品风险、估值风险、流动性风险、管理人道德风险等，与金融机构规避风险的特质始终存在矛盾。

这些矛盾的调和，需要双方的共同努力。一方面，艺术品市场应该加快制度建设，保障消费者和投资者的利益；另一方面，金融机构也需要积极作为，正确认识艺术品的特性，在有效规避风险的前提下，创新开发更多适合艺术市场的金融产品。

交行成伦敦金银市场协会黄金定盘商

□记者 王爽 通讯员 王雪涛 报道

本报济南讯 记者近日从交通银行山东省分行获悉，交通银行日前正式获准加入伦敦金银市场协会(LBMA)黄金定价机制，成为第四家成功加入该机制的中资银行，也是全球第十四家LBMA黄金定盘商。

据了解，LBMA成立于1987年，是全球最大的现货黄金场外市场和全球现货黄金的定价中心，也是全球黄金和白银市场最具影响力的自律性组织。自1919年发布以来，伦敦黄金定盘价一直是世界各黄金市场基准价的主要参考标准，广泛应用于生产商、消费者和金融机构之间的交易结算，也是众多黄金衍生交易合约的定价基准。自2015年3月起，LBMA对沿用近一个世纪的伦敦黄金定盘价进行改革，引入第三方洲际交易所旗下基金管理机构(IBA)作为独立管理人，为新的LBMA黄金价格定价机制提供电子定价平台和方法，负责新定价机制的管理和治理，确保新的LBMA黄金定价机制独立、透明。

近年来，交通银行贵金属业务快速发展，已建立起覆盖实物类、代理代客类、自营类、租借类、理财类和仓储核算等多维度的产品和服务体系，成为国内贵金属业务产品种类最为齐全的商业银行之一，具备黄金进口、上海黄金交易所首批银行间黄金询价业务正式做市商和上海金集中定价交易定价员等资格。

金融服务“三夏” 信贷助力“三农”

农行山东省分行有效满足农业生产金融需求

□ 本报记者 王爽
本报通讯员 朱沙 李玉杰

夏收时节，滨州市小营镇的小麦抢收进入高峰期，一台台联合收割机、打捆机、灭茬机、粮食烘干机在麦田里来回轰鸣，一派热火朝天的景象。

张丰勇是当地的一名小麦种植大户，也是中裕谷物专业合作社的社员，在他看来，这个夏天过得比去年轻松多了。“去年没有这么多机器，今年我从农行贷款50万元，跟别人合伙购买、租用了一批收割机、打捆机，4000亩小麦不到3天就收割完了。”张丰勇说。

这只是农行山东省分行服务“三夏”生产的一个缩影。今年以来，农行山东省分行及早部署，要求分支机构全力做好“三夏”金融服务工作。5月至6月21日，该行累计发放农户个人贷款9.94亿元，累计发放三农法人客户贷款170.52亿元，有效满足了农业生产的资金需求。

据了解，为做好支持“三夏”生产工作，农行山东省分行及早深入田间地头和农户家中，深入农资批发市场、化肥农药销售部门、农机销售部门及粮食收购企业，全面了解“三夏”资金需求。针对“三夏”生产形势紧迫、资金需求急的实际，该行优先配置涉农贷款计划，对收回的农户贷款规模，重点用于农户“三夏”生产资金需求。

具体操作中，该行实行一站式“绿色通道”，优先受理“三夏”生产贷款，简化信贷手续，提高放贷效率，及时发放贷款，做到不误农时。东平县彭集镇粮食收购商张瑞

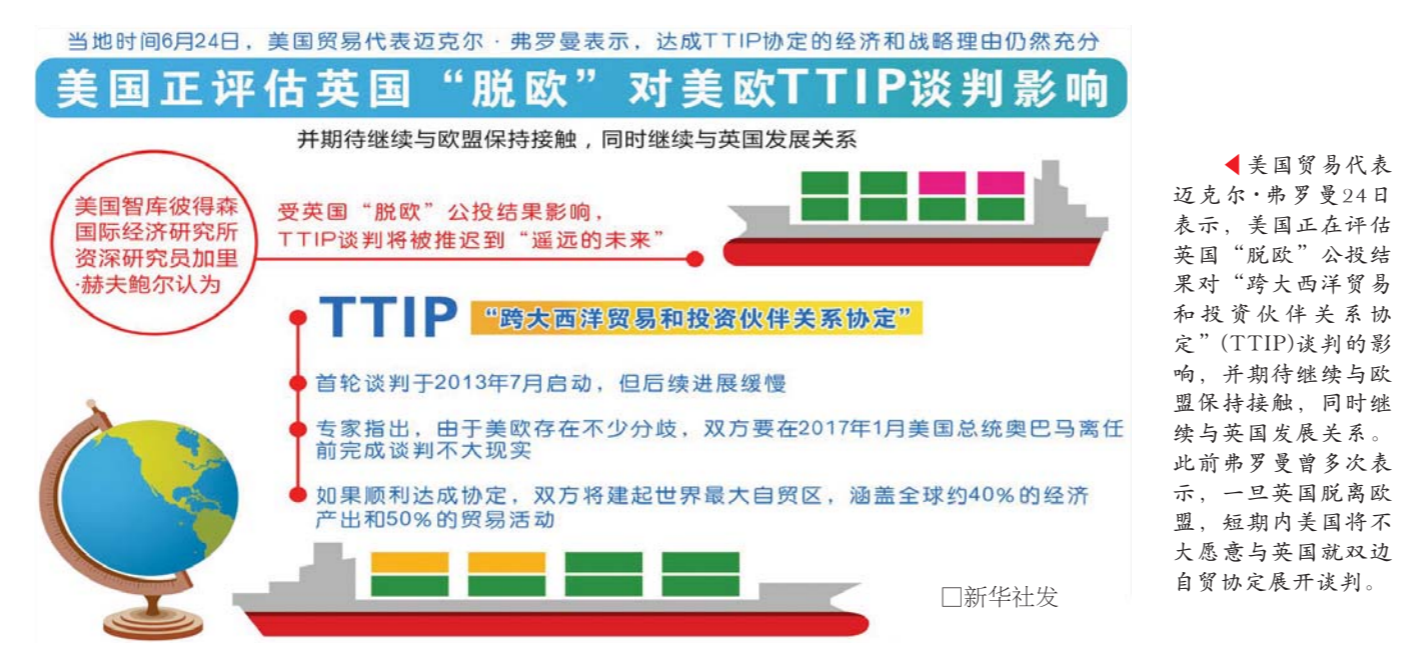
胜说：“小麦收购基本都是‘田间地头’交易，我一天能转好几个村。很多农户喜欢现金交易，我手里有充足的现金，多亏了农行周到的服务。在夏粮收购期间，农行工作人员还会每天跟我联系粮食收购的现金需求情况，为我备好整钞和零币，为我收购提供了极大便利。”

同时，该行还加强与地方政府、农业、

财政、水利等部门沟通，及时掌握当地农田水利建设、灌溉配套与节水改造、水土保持等工程项目信息，制定详细的金融服务方案，确保金融服务工作措施到位、服务到位。

在支持“三夏”生产中，农行山东省分行确保网络、结算渠道畅通。该行全面实施“惠农通”工程，解决农民小额取现需求，

使农民资金通过非现金结算方式快速到账，确保“粮出手、钱到手”。目前，该行共发行“金穗惠农卡”1678万张，依托农资门市、粮食收购门市、百货超市等设立“金穗惠农通”服务点4.37万个，布设电子机具11.53万台，电子机具行政村覆盖率达到77%。5月至6月21日，“惠农通”累计转账交易额达到466亿元。



探新路 守红线 解难题

我省农村合作金融试点有序推开

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 孙楠

第1视角

6月22日上午，全省新型农村合作金融试点工作经验交流会在青州召开，总结全省试点工作启动以来取得的成绩，安排部署下一阶段试点工作。去年以来，我省积极推动新型农村合作金融试点工作，探索为全国提供可复制推广的农村合作金融发展经验。

据了解，截至目前，潍坊市已有13家农民专业合作社通过资格认证，青州市的家富果蔬专业合作社为其中之一。

前些天，青州市高柳镇黄岭村村民陈承恩很苦恼：“今年准备改建大棚，把原先几个普通大棚建成两个现代高温大棚，但苦于自己手中资金不足，去银行贷款又要拖延几个月，确实陷入了资金困境。”在老陈向其所在的家家富果蔬专业合作社提出申请后，该合作社信贷部的工作人员主动上门对

接。经过一番考察，该合作社信贷部决定给陈承恩发放10万元信用互助贷款。

“试点拓宽了农业生产资金来源渠道，促进了农村经济发展；激活了农民手中的闲置资金，促进了民间资金在阳光下规范有序流动；规范了农村金融秩序，促进了农村社会稳定。”家家富果蔬专业合作社理事长李庆凯介绍说，合作社自2015年6月获批开展信用互助试点业务以来，累计发生信用互助业务151笔，互助金额514万元。

无独有偶。成立于2014年4月的滕州市信诚农村信用互助合作社，以滕州市西岗镇半阁村入股村民为社员，开展资金互助。截至目前，累计发放互助金77笔、274.9万元；累计分红8.71万元，2015年分红收益率达到6.4%。该合作社先后为30户社员解决了生产经营中的季节性、临时性资金难题，新发展温暖蔬菜大棚5架，4户社员购买了农用车辆和小农具，新发展个体工商户3家。同时，分红增加了社员收入，人均增收600元以上，真正起到了“互助”的作用。

在缓解社员融资难题的同时，不少地市还探索出了农村合作金融发展的新路子。

据介绍，招远市坚持因社制宜，6家试点社探索出4种类型：自发联合型，如顺丰植保合作社，针对社员相对分散，出资谨慎等情况，在社员作出出资承诺后，骨干社员先出资存入个人账户，率先开展互助；集体引导型，如盛润种植合作社，社员全部为同村村民，将社员信用与村规民约、福利发放有效对接，依据登记信息进行资金搭配；龙头带动型，如联果果品合作社，规范完善实缴制出资方式，社员出资认股后即可享受分红，并由托管银行管理闲置资金，保障资金安全；供销社型，如泽农粮油、兴农农业、宏源果品3家试点社均为供销社办，建立了一体化农综服务体系。

为提高试点合作社的积极性，不少地市对信用互助业务开展良好的合作社给予奖励补助。枣庄市财政局出台了信用互助试点财政扶持办法，安排400万元专项扶持资金，根据信用互助基金规模分档进行补助。在财政贴息方面，枣庄市财政给予合作社的扶持资金，也可用于信用互助借款的贴息，并鼓励区(市)对试点进行贴息扶持。以滕州市为例，财政列支专项资金，对互助业务资金

借入和借出均给予月息2%的补贴。

为严守政策红线，不少地市着重从社员身份、资金来源用途、经办场所管理等方面进行严格规范。自2012年起，莒南县顺源养殖专业合作社就自发在社内开展资金互助业务。列入试点社后，该社对前期资金互助业务进行整改。对不符合规定的外村社员，与其退出，清退社员48户。清理规范不符合文件规定、超比例超地域范围的出资，劝导社员撤出或缩减出资额，清退资金112.8万元。对于不符合文件规定的借款，同借款人协商，提前或到期收回借款，收回资金132.5万元。

此外，试点中的两家托管银行，农行、农信社认真履行托管职能，加大对信用互助的外源融资支持，合作银行托管服务正逐步走上正轨。截至今年5月末，农行山东省分行已与25家试点合作社签署信用互助托管三方合作协议，托管并发放信用互助资金201笔，金额757万元；全省农村信用共与57家试点合作社签署了三方合作协议，累计为社员办理信用互助业务653笔，金额2086万元。

招行伦敦分行正式开业

□记者 王新蕾 报道

本报济南讯 6月16日，招商银行举办伦敦分行开业庆典，来自英国政府、监管当局、金融同业、中英企业代表近200人出席。据介绍，这是中国股份制银行在英国获准成立的首家分行。

随着中英两国贸易往来不断加深，双边投资持续增长，伦敦离岸人民币中心不断发展，越来越多的中国企业到英国投资和发展，招商银行伦敦设立分行将为这些“走出去”的中国企业提供优质、高效的金融服务。招商银行伦敦分行将以大额批发业务为发展重点，提供包括银团贷款、贸易融资、资金清算、并购服务、现金管理在内的多样化的金融产品和服务，在促进中英、中欧双边经贸、服务及投资往来方面发挥更大的作用。

招商银行伦敦分行的成立，是招商银行实施全球化战略的重要一步，进一步完善了招商银行现有的“本外币、离在岸、境内外、投商行”四位一体的跨境金融平台，丰富了招商银行跨境“商贸通、资本通、财富通”产品体系，为招商银行客户提供更为全面的境内外一体化全方位的金融支持。

平安银行济南舜耕支行正式开门纳客

□记者 王爽 报道

本报济南讯 平安银行济南舜耕支行6月21日正式开业。在大型战略客户的支持下，该支行首日存款规模突破30亿元，实现了“开门红”。

记者了解到，平安银行济南舜耕支行于2015年12月25日经监管部门批准开始筹建，并于2016年6月8日试营业。作为一家新成立的支行，该支行在公司业务方面，将深挖主流市场，深耕主流客户，努力夯实在投行、贸融、网金、小企业等特色产业方面的优势，做一家以新业务、新产品为主打的集约化经营特色支行；零售业务方面，该支行将立足社区，充分利用地利位置优势，做好业务调研，辐射周边大型社区，为周边居民做好综合金融服务，将其打造成平安银行在济南南部地区的一座深入人心的规范化金融窗口。



□王爽 报道
▲平安银行济南舜耕支行6月21日正式开业。