

区域观察 济宁新闻

稳中提质·政府作为

夯实基础 做活“巨匠” 培育“本土” 积蓄势能

济宁高新区：问鼎“新硅谷”

□ 本报记者 美国乐 孟一
本报通讯员 李辉

2015年，济宁正式被定为山东省信息产业发展基地，一个“新硅谷”正在齐鲁大地悄然崛起。如今，济宁高新区正用加速的产业基础累积和强大的项目吸引力书写满意的答卷，通过龙头项目带动、本地企业培植等，探索出属于自己的特色发展路径。

的复杂产业，地基不牢就会面临崩塌的危险。对此，济宁高新区的做法是先把产业发展所需全部装进“篮子”，夯实地基再盖楼。

“如果说惠普和甲骨文两个人才项目的落地还不足以让我们有足够的信心拍着胸脯说，建设信息产业基地我们能行。那么，随着其它行业巨头有区别的要素填充，高新区确实已经具备了平地起座‘新硅谷’的能力。”济宁高新区信息产业办公室主任徐廷福举例说。华为项目有着自己的“要素树”，可沿着数据存储的“主根”生出数据分析、数据备份、数据开发等产业“须根”。当每棵“要素树”都根脉发达时，济宁信息产业这棵大树就会扎得牢靠，并延展出无限的可能性。

做活“巨匠” 培植“本土” 探路还需练好“内功”

迈出发展步子，身负各大IT巨头光环的济宁高新区显然不会放过难得的天然降地。做活“巨匠”，已然成了多快好省探路产业前进的首选路径。

去年，中国规模最大的科技服务咨询和解决方案供应商文思海辉技术有限公司落户高新区。作为对人才专业素质要求极高的软件服务商，之所以瞄上三线城市济宁，正是因为惠普、甲骨文等行业巨头提前埋入高新区的人才“种子”。

“开业1个多月，我们就和惠普培训的200多名人才签订了项目合作协议，承接QQ音乐相关的软件服务。”文思海辉（山东）

服务外包人才产业基地副总经理李籽龙告诉记者，公司全年合作人数将超千人。如果没有厚实的专业人才作支撑，公司不可能冒险落户。

依托人才，高新区靠精准招商和行业培育做活了一条从教育培训到服务外包的产业链。前有上海蚂蚁雄兵投资管理有限公司沿着培训脉络建立全球“互联网+”教育中心，注入“互联网教育”和“创新创业活动”的新元素；后有IT人才聚集型企业拉开软件服务外包的大阵仗，提升信息产业的承载力；如今，惠普又先后牵头成立山东省信息产业职业教育集团、与石油大学共建IT研究院，继续扩大人才培养的规模，提高培训层次……从不产出、难引进、愁留人，到IT人才自给自足且批量对外输送，济宁高新区用不到3年时间把最初看似摸不着头脑的信息产业“人才破土”棋局走出了大格局。

在信息产业基地建设中，本土制造意义重大，是行业长远发展的中坚力量。深谙此理的济宁高新区大力实施“共生计划”苦练“内功”：一方面加强平台建设，先后投资15亿元建成60多个创新服务平台，实验设备、研发平台等均实现资源共享，为初来乍到的本土企业创造了良好的成长环境；另一方面强化政策和金融扶持，在制定信息产业发展规划的同时出台系列扶持政策，设立1亿元信息产业发展基金，专款专用。如今，本土信息企业九点连线凭借“教师批改神器”火遍全国，融拓科技自主研发的智慧金融云加强了金融领域的风险控制和信用监管，受到追捧，信息产业的“济宁制造”正快成长为一支行业发展的生力军。

寻找优势 突出特色

建“真高地” 还需耐住寂寞

“济宁发展信息产业得耐住寂寞，做出点样子，我们至少需要10到15年。”济宁市市长傅明先曾在多个场合发表这一观点，意在强调，要建“真高地”，济宁还需在摸索前行中寻找自我优势，突出自身特色，明确“新硅谷”在未来差异化发展中的核心竞争力。

在中国信息产业的大版图中，北有中关村的软件行业汇集；南有深圳通讯产业异军突起；东有上海张江集成电路产业的不二竞争力……三足鼎立态势的兴起，正得益于差异化的发展思路。而明晰的发展重心，则是在信息产业领域中获得领军地位的必备要件。

“特色化发展和精细化运营是未来高新区信息产业发展的主要思路，也是整座‘新硅谷’金字塔的‘塔尖’，而我们目前尚处于打完基础开始中部建设的阶段。”市委常委、济宁高新区党工委书记白山说，高新区工作的当务之急依旧是积蓄质变势能，做好信息产业聚合、聚链、聚群文章，着力突破信息产业巨头对接、高端IT人才团队引进，加快信息技术产业基地建设，加速汇集项目和产业要素。

高新区信息产业发展有了足够高的视野定位，也在打造一个有助产业发展的良性生态圈。记者了解到，这个生态圈更像一个连环锁，一环套一环，环环相关：既囊括了强调人才引进和服务的人才圈，注重招商、园区、协会、展会的产业圈，加快形成打造惠普信息产业园、甲骨文数据库生态圈、华为大数据存储生态圈、文思海辉服务外包生态圈、软通动力智慧产业生态圈……环环相扣的生态圈可确保信息技术产业科学有序发展。

问鼎“新硅谷”，济宁高新区依旧在路上。

百名听障儿童 可获人工耳蜗康复救助

□记者 吕光社 孟一 通讯员 姚萍 报道

本报济宁讯 为救助听障儿童，日前，济宁市残联下发了《关于做好百名听障儿童人工耳蜗康复救助的通知》，对所有符合救助条件的1-6岁听障儿童实施人工耳蜗救助，确保2016年实现“发生一例、筛查一例、救助一例”，现已进入评估检查阶段。

据了解，4月25日至5月17日，济宁市初筛通过的79名听障儿童将分批到山东省听力语言康复中心、山东省耳鼻喉医院进行听觉言语能力、智力及听力学、影像学等方面的评估检查。经省专家组审核通过的听障儿童将陆续安排植入手术。

相关工作人员介绍称，人工耳蜗救助主要由各级财政出资为每名受助听障儿童免费提供人工耳蜗产品1套、手术及调机费（12000元）、一学年（10个月）的康复训练补助经费（14000元）。听障儿童家长到户籍所在的县（市、区）残联、济宁高新区、太白湖新区、经济开发区社发局申请。申报时携带听障儿童家长身份证和听障儿童的二级以上医院听力检查报告、身份证、残疾人证、户籍本、3张两寸彩色相片、村（居）开具的收入证明等材料。

济宁开通电视图书馆 为全省首创

□记者 王德琬 吕光社 报道

本报济宁讯 为充分发挥数字资源对文化事业创新升级的作用，4月22日，济宁市图书馆与山东有线联合开发了济宁市电视图书馆项目。该项目为全省首创，国内领先。

该项目是济宁市智慧城市建设的组成部分，利用山东有线在济宁地区的广电网络线路优势，为图书馆打造7×24小时的宣传平台，济宁市图书馆馆藏的电子图书、视频资源以及图书馆情动态、社会活动等能实时面向全市140万户家庭发布。

济宁市电视图书馆项目2015年8月试运行，是图书馆在资源发布渠道上的一次创新与尝试，也是图书馆电子资源阅读的一种新方式，该项目的建成使济宁人足不出户可以通过电视走进图书馆，坐拥图书馆的电子资源。

英特尔小额贷款公司 获国家小微金融创新大奖

□记者 张誉耀 通讯员 苗昱 报道

本报济宁讯 近日，从第六届中国小微金融机构联席会年会上传来喜讯，济宁高新区英特尔小额贷款公司凭借独特的风控及业务创新模式，荣获中国小微金融领域的两项最高奖项——“2015中国小微金融最佳风险控制奖”和“2015中国小微金融最佳创新贡献奖”。截至目前，英特尔小额贷款公司累计营销客户35万人次，累计发放贷款6.5亿元，户均放款6.8万元，贷款余额2.6亿元。

稳中提质·民间创新

“守摊子”不如“闯路子”

——济宁交运集团创新创业实现多枝开花

□ 本报记者 王浩奇 吕光社
本报通讯员 周明建

4大业务板块，14个汽车站，企业资产总额10亿元，各类营运客车3206部，在册职工5224人……济宁交运集团可谓一个“大摊子”。

“市场经济条件下，‘守摊子’是守不住的，不发展就是退步，发展慢了也要遭受被淘汰的命运。”今年是交运集团改制挂牌十周年，在董事长魏广锡眼里，国企改革而后生，如逆水行舟，不进则退，行慢了都有可能被淘汰。

以攻为守。交运集团勇于放弃既得利益，多枝开花，与时俱进，改制十年，年营业收入由3亿元提高到17亿元，实现利税提高到6000万元，工资总额提高到1.7亿元，翻了三番，企业股金由每股1元增值到每股1.9元，基本翻了一番。

“赔钱”发展城际公交

国企改革重生，市场永远比眼前利益更重要。2013年之前，道路客运市场已经开始下滑，但交运集团汽车站发往各县市区的“一票直达”快客正处于黄金时期，不但未受到影响，反而票价收入可观，成为交运集团利润的一大主力。

然而，交运集团却在这时调整发展布局：不再继续发展“一票直达”，转而上马票价只有3至4元的城际公交。“为什么放着挣钱的买卖不干，偏要把精力放在这赔钱的营生上？”很多人都不理解。

“客运市场下滑已成为新常态，快客虽然挣钱但却不能适应新的市场环境。”魏广锡说。为了赢得市场主动，他们不惜每年亏损近千万元，在曲阜、汶上、嘉祥、鱼台、金乡、微山、泗水等7个县市成立了公交公司，提前设点布网；不惜将十几元、二十几元的快客票价降至3元钱、4元钱的公交票价……

放弃了暂时利润，却赢得了长远市场。现在，交运集团已经搭建起城际、县城城区、城乡三级城乡公交网络，深得老百姓欢迎，仅城际公交一项日客流量达到3万人次，较2013年前的“一票直达”时代翻了一番。

“如果我们因循守旧，不敢变革，不及时转型，今天的市场我们还能占多大份额很难说。”魏广锡说。今年，交运集团公司



济宁交运集团积极实施公交客运转型发展，开通了14条城际公交线路，赢得了民心、树立了形象。

对各县市公交公司下达了零利润计划，2016年，各公交公司将摘掉亏损的帽子，实现公交可持续发展。

旅游、出租等多枝开花

“你能到澡堂子里面买拖鞋吗？你能到饭馆里买大勺吗？你能到鞋摊上买钉子吗？”改制前的交运人也许对1997年的小品《鞋钉》中的台词并不陌生。如今，“运输公司”还真就卖起了车。目前，交运集团已经运营起6个品牌9家汽车4S店，1个平行进口汽车展厅。2015年，共销售商品车11458辆，在省内同品牌中销售量排名保持靠前。

其实不光是汽车销售，目前，交运集团旅游、出租取得突破，通勤从小到大的校车从无到有，客运体系不断丰富，已拥有4大业态，涉及十多个具体领域，增加了主营业务收入的同时，也增强了公司整体抗风险能力。

交运集团旗下顺通旅游公司推行“以车养社”理念，利用车辆优势捆绑旅游业务，提高市场竞争力；2010年底，交运集团抓住出租车罢运的有利时机，进军出租车行业，投放量占比可达72%，并尝试推行公车公营

模式，打造了当地出租汽车行业的标杆。开展的业态越多，就越要注重有的放矢。魏广锡说，近两年抓住公车改革时机，积极争取公务用车租赁业务，目前和当地城市管理局的合作即将全面展开。公交通勤等模式的推广，不仅降低了运营成本，还增加了收入。目前公司运营通勤线路136条，全年可实现收入3000万元。

当前，电商高速，物流配送显得空前重要。交运集团瞄准这一市场，统一配置车辆设备，主动开通了覆盖十二县市的城乡物流专线。目前，宁运快货业务网点实现了乡镇全覆盖。与此同时，国家悬挂运输试点项目也已成功通过验收，和圆通公司合作的圆通鲁西南最大的分拨中心顺利运转，电商物流园初具雏形。

“互联网+”引领新方向

如果您在焦急地等待公交车，不知道下一秒车会不会到来，打开手机APP，公交车实时运营状况便可一目了然；如果需要提前订票，还不想去车站，打开微信购票系统，网上支付，便可随时随地快捷订票；出租车太贵，公交车太慢，如果你和很多人一样有

一项周末出行计划，网上选择定制巴士系统，可乘坐定制巴士绿色出行……

舒适、便捷源于勇于创新、不断突破。交运集团近年来开发应用公交智能调度管理、车站无人售票机系统，实现了网上售票、手机售票，开通了微信服务功能部分车站、客运车辆实现了WIFI无线网络覆盖，运用“互联网+”思维实现公司转型升级。

就在近期，公司与北京速派得公司成功签约，合作成立的“济宁交运速派得物流有限公司”正在进行工商注册，届时，就可借助速派得的物流信息平台开展城市配送业务，同城货物将实现“滴滴打车”模式。

在安全运输领域，公司设立远程监控中心，安装了车辆监控终端，实现对客运车辆的远程实时监控，并在2011年实现了与省监控平台的GPS数据对接，成为全省第一家成功实现车联网的专业运输企业。

与此同时，交运集团实践“绿色”出行理念，清洁能源和新能源客车达到2136部，占比66%。自2008年曲阜公交投入CNG新能源车辆开始，集团公司为节约燃料成本，大量更新、购置CNG、LNG和汽电混合动力公交车，去年更是一口气购置了520辆纯电动公交车，绿色交通发展成效显著。

传统文化 和您同行

画说论语

孔子曰：“君子有三戒。少之时，血气未定，戒之在色。及其壮也，血气方刚，戒之在斗。及其老也，血气衰，戒之在得。”

孔子说：“君子有三种事情应引以为戒。少年时身体内的血气尚未充实，要戒的是色精之欲；到了壮年血气正好刚强，难忍一时之忿，好与人争斗，凶然始凶惹祸，故须戒斗；到了老年时，血气已衰体力不济，如果还贪求事功，冀有所得，不但身体不能适应而且事情也办不好，所以要戒得。”

插图创作：燕一群 栏目主持：中国移动济宁分公司

4G+ 和更佳

中国移动 China Mobile



扫描二维码，在网页中打开并下载，轻松安装新视觉大众客户端

□ 责任编辑 刘田
(0531)85193837