

下游客户账款积压，需上游供应商资金垫付

持续性金融“输血”科技型中小企业

□ 本报记者 李铁
本报通讯员 王雪涛
实习生 赵芳苑

快速病理一站式诊断服务站，能够将传统诊断3-5个工作日压缩至2小时，目前已在11个省区设立办事处，400家医院采购了该设备。但是，由于医疗器械行业压款时间相对较长，大多在4个月至1年之间，每台设备售价较高，达到60万元，再配合相关试剂，每个办事处每年需投入资金1000万元。另外，由于技术领先，鼎成医疗系列产品迅速主导了行业市场，过去代工生产的方式难以跟上市场拓展的速度，为此公司正在商河建厂试生产第三代服务站，也需要相当资金的投入。

王亮感慨道，目前公司正处于迅速铺开市场的阶段，银行能提供连续不间断金融支持非常关键。除此之外，在贷款的同时，不增加附加条件增加企业负担，企业效益好了，银行的贷款更安全，也就实现了银企共赢。据他介绍，贷款过程中，除了利息，交行就没向他兜售过承兑等任何强制性产品。

今年以来，随着经济下行压力持续，下游客户账款积压，需要上游供应商提供资金垫付，这给本身资产不足的科技型中小企业带来更重的负担。

以山东太平洋环保有限公司（下称“太平洋环保”）为例，该公司成立于2007年，主要利用厌氧方式处理制药企业的高浓度废水，公司董事长朱杰高介绍，尽管制药行业受经济形势影响较小，但也出现了客户要求垫付资金的现象，往年安装完成时回款比例是80%，现在只有60%。去年12月，太平洋环保承接了国内某知名药企投资额达2600万元的项目，目前仅回款500多万元，占用了该公司大量的资金。了解情况后，交行山东省分行为其提供了400万元的流动资金贷款，保证了企业正常运转。

实体经济不景气，科技型中小微企业更不易。为发展科技金融业务，早在2013年，交行山东省分行就率先成立济南科技支行，采取单独授权、驻点审查、个人签批、单独考核，在财务资源、信贷资源上进行倾斜，服务对象80%以上为高新技术企业、科技型中小企业、创投企业。

该行还创新服务手段，对列入“山东省科技型小微企业融资绿色通道”的客户开辟绿色通道，限时审结；并制定优惠措施，

每年匹配专项信贷10亿元用于支持科技型企业发展，并在贷款定价上予以一定优惠。

在业务推出方面，“展业通”已成为该行小企业融资的服务品牌，该业务根据客户需求研发创新金融产品，为科技型中小企业制定阶段服务方案，开发一系列服务于科技型中小企业的系列产品，包括生产经营一站通、贸易融资一站通、工程建设一站通、结算理财一站通、厂商联动一站通、个人投资一站通等六大组合套餐18个产品系列，涵盖了科技型中小企业采购、生产、销售等不同阶段，满足科技型中小企业结算、融资、理财、投资、贸易等不同需求，具有信贷品种全、审批效率高、担保方式多、服务方法新等特点。

例如，小企业中期流动资金贷款是指成熟期小企业流动资金需求较大，无法由其自有资金满足时，可向交行申请的授信品种，期限为1-3年，还款方式多样，根据企业的现金流入情况，可以到期一次还本付息，利随本清，也可实行不等额本金还款法和等额本金还款法。

国开行山东省分行 授信50亿元支持泰安 高铁片区棚改项目建设

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 记者近日从国开行山东省分行了解到，该行向泰安市高铁片区棚改项目授信的50.41亿元，目前已发放贷款16.3亿元，涉及10个村，惠及1.87万居民。该项目是全省融资额度最大的棚改项目。

记者了解到，泰安高铁片区是围绕泰安高铁站规划建设西部城市发展新片区，面积约25平方公里，包含19个棚改村。由于国开行专项贷款资金规模大、到位及时，帮助居民实现了提前回迁。目前，该片区配套设施建设明显加快，道路、教育、医院、公园等高标准配套设施正在全力推进。片区面貌焕然一新，吸引了众多知名企业相继进驻，发挥了重要的区域引领带动作用。

据了解，今年以来，国开行山东省分行认真落实中央和省委省政府关于加快棚户区改造的决策部署，不断加大开发性金融对棚改的资金“供血”支持。截至目前，该行累计承诺棚改贷款970亿元，发放贷款513亿元，贷款余额455亿元，支持全省棚户区居民27万余户。

中泰证券 首只做市产品落地

□ 记者 王爽 通讯员 胡鑫 报道

本报济南讯 12月17日，中泰证券(原齐鲁证券)在报价系统发行了首只做市产品——畅盈宝3月期3号，对该只做市产品进行连续双边报价，并通过柜台市场与报价系统两个平台对投资者同时开放认购。至此，中泰证券首只柜台做市产品成功落地。

中泰证券自今年5月份着手准备在报价系统做市工作，10月14日成功拿到了中证报价系统试点做市商资格批复函。与此同时，中泰证券开展制度、流程的制定、系统测试等工作，10月28日成立了柜台市场做市业务决策小组，对柜台市场做市产品与做市资金规模进行了审议，推动公司在报价系统的第一单做市产品的顺利发行落地。目前，中泰证券是市场上的第四家试点做市商。

记者了解到，为进一步加强柜台市场的流动性支持，中泰证券正积极推进报价系统场外质押式回购业务和自建柜台平行推进约定式回购业务，以丰富投资收益的灵活性，进一步满足客户的流动性需求。同时，中泰证券不断活跃私募市场交易，丰富场外做市商平台维度。

□ 责任编辑 白洁

银行通过互联网方式提供非金融和泛金融服务，开启场景金融服务新模式

以业主为中心建立小区域金融生态系统

□ 本报记者 王爽
本报通讯员 牟丽娜

化的O2O普惠金融服务新模式。

近年来，中国银行致力于打造“E中银”网络金融服务品牌，已为上千家企业园区、上万家社区提供集合门禁、车禁、园区就餐、园区消费、物业管理、社区消费等为一体的整体服务，网络金融则依托现有业务，提供更具象化的场景，满足园区、社区的运营管理者、企业、个人的各类服务需求。以中银e社区服务为例，通过与物业管理公司合作切入社区，完整地构建了一个由物业、银行、小区住户、小区商圈共同组成的综合服务平台，为客户提

供一站式社区金融与商务服务。

记者了解到，“中银e社区”能够实现物管公告、缴费、报事报修、周边商户下单、银行服务预约等多重功能，让业主足不出户就能了解小区最新的物业公告；浏览购买网上金融超市的高收益理财产品；查阅缴纳水电、煤气、物业等小区各类日常生活费用；免费在手机上向物业发送报修、投诉工单或者寻求邻里互助。同时，可依托中行卡参与社区周边商户超低价线上活动以及“精彩”系列跨境出游、海淘返现优惠等，有效

提升物业服务水平，拓展社区生活边界。

业内人士指出，能把传统业务搬到线上，是由成熟的金融系统以及丰富的线下网点支撑，社区以业主为中心建立小区域金融生态系统，通过互联网方式提供非金融和泛金融服务，利用物业、商户等非金融服务拉近和客户的关系，是银行“从柜台里走到柜台外、从网点里走到网点外”为客户提供服务的全新尝试。

据悉，短短一年时间，已经有一万余家社区加入“中银e社区”。

开放式
任意银行卡均可注册使用。

智服务
记录金融生活轨迹，预测、提醒资金到账日期。

惠生活
专属活动，给力优惠，娱乐、出行一站到位。

融e联
您的专属客户经理，随时在您身边提供服务。

