



我进口的货为什么被海关审价了?

近日，苏先生进口一批红酒，报关行告诉海关要审价，需要他提供一些材料。苏先生不理解，海关为什么管进口货物价格？如果海关不认可货物申报价格怎么办？

海关审价，就是海关审查确定进出口货物完税价格的过程。《中华人民共和国海关法》规定：进出口货物的完税价格，由海关以该货物的成交价格为基础审查确定。成交价格不能确定时，完税价格由海关依法估定。完税价格是对进出口商品征税的计税基数，完税价格乘以相应税率就是企业要缴纳的税额。为防止不法企业利用低、瞒报商品价格的方式偷逃税款，海关必须依法履行审价职责。

海关审价，并不是“海关定价”或“海关限价”。审价的过程尊重实际成交价格和市场定价机制，遵循一套严格的价格审查流程。首先，海关会签发书面的《价格质疑通知书》，列明海关对进出口货物申报价格进行怀疑的理由，提请企业作出解释。如果企业提供的正本合同、发票、市场价格指数等材料能够说明申报价格的合理性及真实性，则海关接受申报价格。否则，海关将与企业开展价格磋商。

价格磋商可不像去市场买菜那样“讨价还价”，而是海关在保守商业秘密的基础上，与企业交换彼此掌握的用于确定完税价格的数据资料。海关与企业充分交流有关进口货物的贸易状况、交易情况、价格等信息，然后结合现有的价格资料，得到适用的价格审定依据。

审价时，企业可向海关申请提供担保先行提取货物，待审价结束后再结算税款。也可以向海关申请预审价，在货物实际申报进口前确定完税价格。海关在审价过程中不收取任何费用。

在此也提醒广大企业，利用低、瞒报商品价格的方式偷逃税款，是一种走私行为，将受到法律严惩。如王某为牟取非法利益，以低报价格方式走私进口布料共2000余吨，涉嫌偷逃应缴税额821万余元。青岛市中级人民法院对该案作出判决，以走私普通货物罪判处王某有期徒刑12年。（陈星华）

邹平农商银行

启动“书香商行全员阅读”活动

为积极响应全民阅读活动，提升员工队伍素质，近日，邹平农商银行启动“书香商行，全员阅读”活动。总部统一为各单位订购了《责任放在第一位》、《懂感恩、讲奉献、不抱怨》发放到各单位阅读，每位员工至少撰写一篇1000字以上的书评或读书笔记、心得体会等，交流读书体会，分享阅读成果。活动开展以来，已收到员工读书笔记、心得体会340余篇，引导干部职工争做书香员工、建设书香商行，为打造现代银行、推进可持续发展打下坚实的基础。（鹿亮）

无棣农商行

电子银行实现无卡取款

近日，无棣农商行推出一项安全、便捷、智能、个性化的特色取款服务——预约取款，客户可通过网银、手机银行渠道进行预约，在该行ATM机上轻松实现“无卡取款”。整个过程只需输入一次手机号、一个预约码、一个卡密码便告完成。再也不用将银行卡揣在身上，用随时不离身的手机就可实现取钱了，切实为客户提供便捷的金融服务。（董宝雷）

农行潍坊分行

“银医通”搭建便民桥

近年来，农行潍坊分行顺应网络化、信息化发展趋势，致力于地方政府惠民工程和医疗卫生事业发展。截至目前，该行已与潍坊市中医院、潍坊阳光融合医院等4家医院签订战略合作协议，积极推广“银医通”项目，为广大家庭搭建起便捷就医的绿色通道。目前，该行已在合作医院布放“银医通”机具306台。据该行介绍，银医双方将在资金融通、支付结算、理财服务、“银医通”等业务领域开展全方位、紧密型合作，对于拓宽服务领域、创新服务模式、增进银医交流具有重要意义。（姜文娟 吕宝良）

鲁证期货场外期权参考价格						
期货参照2015.12.14收盘价(单位:元)						
品种	期货合约	期货价格	期权到期日	执行价格	看涨期权	看跌期权
沪金	AU1606	226.95	2015-12-31	225	4.51	2.57
棉花	CF605	11440.00	2015-12-31	11400	173.37	133.49
沪铜	CU1601	36230.00	2015-12-31	36000	957.27	727.93
铁矿石	I1601	304.00	2015-12-31	300	11.13	7.14
豆粕	M1601	2425.00	2015-12-31	2400	50.61	25.68
豆粕	M1605	2345.00	2015-12-31	2350	37.90	42.89
棕榈油	P1601	4420.00	2015-12-31	4400	99.21	79.27
螺纹钢	RB1601	1617.00	2015-12-31	1600	34.05	17.10
橡胶	RU1601	11490.00	2015-12-30	11400	339.52	249.77
橡胶	RU1605	10230.00	2015-12-31	10200	298.11	268.20
白糖	SR601	5489.00	2015-12-30	5500	102.01	112.98
白糖	SR605	5547.00	2015-12-31	5500	110.43	63.56

法律声明

以上数据仅供参考，所提供的期权报价仅供参考，本公司是根据各期货品种15:00的收盘价计算的期权价格，因此该数据是一个静态数据，不能作为可成交的价格。期权报价会随着期货行情的变化而改变，因此，实时期权价格请咨询公司场外衍生品部。在符合相关法律法规的前提下，本公司不保证所提供的数据没有任何错误、遗漏、不准确，及有关报纸之使用或不能使用时，或因报纸之运作中断、缺陷、运作或传递之延迟，或系统失灵而致任何人财产损失或损害，本公司概不负责。

以上所包含的数据不应视为出售要约、订购邀请或向业内人士提出的任何投资建议。

以上数据是接近平值期权的报价，若需要邮件订阅或网站详细报价，请联系鲁证期货场外衍生品部。

欢迎垂询 Tel: 0531-81678983 Fax: 0531-81678981

从政企协作到银企合作，齐鲁银行将金融服务送到家门口，全力践行普惠金融——

齐鲁银行双轮驱动助力济南“北跨战略”

□李士庆 张娜

优化“客户体验”——打造“市民银行”品牌形象

走进齐鲁银行位于济南市天桥区桑梓店镇小马商业街的营业大厅，自助银行、电话银行、安全药箱、温馨等候文化墙，让人深刻地感受到既有蓬勃向上的朝气与活力，又有积淀深厚的金融文化气息。这家成立于今年5月份的小微支行，是齐鲁银行北园管辖行跨河支持“三农”经济发展的一个窗口，伴随着济南“北跨战略”的深入实施，已经成长为黄河以北一家“精品”小微支行。

据了解，济南市作为山东省的政治、经济、金融中心，聚集着众多的金融机构，经济发展水平也在省内处于较高水平。但长期以来，天桥区黄河以北的经济发展远远滞后，桑梓店镇周边金融服务非常薄弱，当地农民的金融需求亟待满足。

“地理的阻碍，难以阻挡齐鲁银行的服务，从坐商等客到主动出击，还有很多文章可做。”齐鲁银行北园管辖行行长李兴伟坚定地说。

据介绍，该行成立初期全行员工仅5人，分别来自市里其他支行，支行面积仅70平方米，支行员工克服距离远、环境艰苦等困难，通过和政府合作，在最短的时间和21个村建立合作关系，利用下班后的时间自带复印机，逐村开户和讲解金融知识。

人流来了，资金流也就来了，短短6个月就开卡4000多户，覆盖群众10000多人。

目前该行已与桑梓店镇21个自然村建立了结算和代发业务合作，通过加强服务和外拓营销，已累计吸收村镇存款1.2亿元，居民储蓄存款5800余万元。桑梓店镇副镇长张新海说：“齐鲁银行扎根当地，融入当地，不仅满足了我镇居民强烈的储蓄意愿，更为他们带来了全新的金融信贷服务，真正做到金融惠民、惠农。”

助力“北跨战略”——

叫响“小微金融服务商”品牌

随着“北跨”步伐的不断加速，天桥区黄河以北已建立起多个省、市级重点项目。

◆核心提示

“北跨”已经成为济南城市规划发展的“热词”。

齐鲁银行作为济南市本土的商业银行，秉承“齐鲁银行，在您身旁”的发展理念，积极响应市委、市政府的号召，抓住济南市“北跨战略”机遇，于2013年底设立新材料产业园支行，成为第一家进驻新材料产业园区的地方性股份制商业银行；今年5月又在桑梓店镇成立小微支行。该行凭借“本土本土”、“地缘人缘”优势以及“扑下身子、甩开膀子”精神，逐步成长为新材料产业园区乃至桑梓店镇周边地区最有影响力的金融机构。



△客户宋成虎为新材料产业园支行送锦旗，感谢该行对其提供的融资帮助。



△桑梓店小微支行义务为当地居民宣传、讲解金融知识。

如何助力园区企业落地生根，延长产业链，增加附加值，成为当地政府和金融机构面临的一大课题。

齐鲁银行新材料产业园支行从破解企业融资难、融资贵问题入手，围绕“北跨战略”大力拓展项目信贷链条，重点支持一批有竞争力、带动力、效益好的企业发展。该行通过积极营销，第一时间为多个项目提供了融资支持，主要包括对鑫茂齐鲁科技城的按揭贷款支持和中弘股份济南鹤山项目的信托贷款支持。

鑫茂齐鲁科技城是天津鑫茂集团开发的工业园区，是支撑济南“北跨”的重点项目。园区建成后容纳1000家小微企业，企业入驻后将为黄河以北的经济发展提供重要动力。为助力“北跨”项目发展，该行创新性地与鑫茂签订了3亿元的按揭协议，用短短一年时间，累计发放按揭贷款近1亿元，

利率水平远低于同期其他项目的按揭利率，为项目一期的销售及二期的开发提供了有力的资金支持。

“可以说从我们公司成立，到目前二期项目如期动工，齐鲁银行始终都给予了大力支持。2013年，当我们遇到资金困难时，是齐鲁银行及时完成调查审批，解了我们的燃眉之急。现在又共同搭建了园区融资平台，为入园企业提供特色信用产品，比如创业贷、超短贷、联保贷，为入园企业后续发展提供资金保障。”说起与齐鲁银行的合作历程，济南鑫茂新兴科技产业园置业有限公司总经理孙昭慧如数家珍。

今年，中弘控股股份有限公司开发的新奇世界国际旅游度假区·济南鹤山项目在黄河北部拔地而起。该行把握先机，为该项目发放信托贷款1.5亿元，并与中弘股份签署了战略合作协议，目前济南鹤山项目的3亿

是责任，更是共生

——写在日照银行成立15周年之际

□王爽 许静

12月14日，日照市大学科技园电子商务科技园一间不大的办公室内，33岁的马军正和合作伙伴熟练地操纵着机器人，输入色彩程序，完成陀螺制作。

6个月前，马军创办日照千邦网络科技有限公司。

今年9月17日，他得知共青团日照市委举办全市青年创新创业挑战赛的消息，毫不犹豫地日照银行岚山中心支行报名点提交了项目计划书。

“无人机、3D打印等，被公认为是未来的颠覆性变革，进行少儿科技教育，做未来科技人才的启蒙者，市场潜力不小。”马军心里有一个胀满的帆。

同一天，“天天爱水果”超市创始人王希升也以“一个微信，水果到家”项目，报名参加此次创新创业大赛。

这次大赛，吸引了200余个项目报名。为汇聚起全市“大众创业、万众创新”的强大动能，日照银行联合共青团日照市委专门推出“创小青贷”，安排3亿元专属贷款规模，优惠利率，为创业青年提供从初创、成长到成熟各阶段融资需求的“梦想加油站”。

“今天的中小微企业，很可能就是明天的大企业，甚至是中国500强。”日照银行

◆采访手记

在自然界，蜜蜂们采蜜、酿蜜，不仅满足自己的生存需要，同时也为植物传粉，促进植物繁衍。植物的繁衍又为蜜蜂带来更多花源，也是更广阔的生存空间。

根据竞争战略之父迈克尔·波特的理论，企业社会责任分两类，一类是反应型，另一类是战略型。公益慈善是第一种，蜜蜂属第二种。

显然，蜜蜂这种共生模式更能体现一种负责任的、可持续的发展范式。企业只有通过战略性地承担社会责任，在自己的核心价值主张中尊重社会利益，才能对社会施以最大的积极影响，为自身和社会创造更多共享价值。

党委书记、董事长王森在大赛启动仪式上说，“创新创业挑战赛是青年展示创业项目、获得创业资金的重要平台，也是日照银行‘突破园区、聚力招引’行动计划的重要内容之一，我们要切实担当起地方银行应有的责任。”

“突破园区、聚力招引”是今年日照市“头号工程”。在动员大会上，日照市委书记、市人大常委会主任杨军强调指出，“要围绕‘突破园区、聚力招引’转观念、定措施、抓落实，努力全市发展打开通道、培植后劲。”

第一时间，日照银行出台“突破园区、聚力招引”行动计划。

“行动计划”46条，条条都是“真金白银”。目前，日照银行已对239户重点扶持企业中的109户给予短期流动资金支持，对

23家重点工业企业中的18家给予重点支持，并创新推出结构化融资业务，积极支持钢铁深加工、汽车及核心配件、现代物流等产业转型升级。1-11月，投放纳税大户信贷资金累计132亿元。截至11月末，全行小微企业贷款余额234.52亿元，增幅26.34%，高于全部贷款增速5.65个百分点。

“跟进快、定位准、举措实。”日照市委副秘书长、市长刘星泰充分肯定日照银行的做法，要求全市各级学习借鉴，并批示：“相信日照银行在为我市‘突破园区、聚力招引’、稳增长调结构提供有力的金融支持的同时，自身也会得到持续稳健的发展。”

从支持草根经济、重点产业，到保护传统文化，以企业和社会共赢为原则履行社会责任，已成为日照银行打造价值领先银行发展目标的最佳途径。

恒丰银行济南分行荣获

“全国银行业金融机构小微企业金融服务优秀团队”称号

近日，中国银监会下发关于表彰全国小微企业金融服务先进集体和个人的决定，恒丰银行济南分行荣获“全国银行业金融机构小微企业金融服务优秀团队”荣誉称号，这也是当地唯一一家获此称号的银行业机构。

恒丰银行历来重视小微企业金融服务工作，济南分行在总行的指导下，秉承“规划制导、批量营销、标准操作、持续服务”的营销理念，深耕小微金融，积极探索创新小微企业金融服务模式，提升专业化水平，对小微企业进行信贷资源倾斜，大力支持小微企业发展，取得了明显成效。分行小微企业通过详细的市场调研和同业研究，借鉴优秀做法，进行产品创新，多个授信方案被作为优秀案例，在系统内推广；在总行企业金融总部8月份下发的“创新先锋奖”获奖名单中，济南分行小企业部获得“创新先锋之星”、“创新先锋团队”和“创新先锋推动

团队”奖，包揽了小企业所有奖项。

特别是今年以来，恒丰银行济南分行创新服务模式，按照“开发一个商圈集群，配套一项拳头产品，服务一批优质客户”的小微企业批量营销模式，成功服务了济西二手车集群、滴滴专车、钢球产业集群等一大批小微企业批量项目，特色鲜明，效果明显，获得当地政府和市场客户的好评。

截至2015年9月末，恒丰银行济南分行小微企业贷款余额57.62亿元，增速达60%，小微贷款户数655户，小微企业申贷获得率85.17%，全面完成“三个不低于”指标，有力支持了小微企业的发展。下一步，恒丰银行济南分行将积极打造速度更快、质量更高、风控措施更有效的恒丰银行特色小微企业金融服务体系，进一步加大对小微企业支持力度，创新普惠金融服务新模式，继续为当地实体经济和小微企业发展提供有力支持。

润昌农商银行

完善小微信贷服务机制

为持续提升小微企业金融服务水平，润昌农商银行进一步优化业务流程，完善信贷产品及服务，加大对实体经济支持力度，逐步建立持续的金融支持实体经济和小微企业金融服务的长效机制。

该行明确小微信贷中心作为小微企业专门服务窗口，专为小微企业特色业务、优质客户设立贷款快速审批通道。重新整合小微企业评级、授信、用信流程，简化工作程序，全面提高了工作效率。坚持“做小做散”，将可用信贷资金优先放于“三农”贷款和涉农、民生、环保的小微企业贷款，最大限度地满足符合贷款条件的小微企业资金需求。加强小微企业贷款品种和担保方式的创新，为广大小微企业客户提供更多的产品选择。同时提升小微企业金融服务内涵，由单一的贷款服务向全方位、多层次的金融综合服务方式转变。（张相俊）

博兴农商行

打造老百姓家门口的贴心银行

“每天早上6点开门，晚上9点关门，比银行的营业时间多出一倍来，方便老百姓的同时，店里的营业额也节节攀升，现在来买东西的客户越来越多直接拿着银行存折来，零钱都不用找了。”博兴县柳舒村的个体户、超市老板激动地向我们细数农民自助服务终端便民点的好处。

该行的农民自助服务终端可以满足大客户的基本金融需求，在实施普惠金融的同时牢牢占领农村金融市场，把农民自助服务终端作为战略品牌产品进行推广，真正做到为民服务零距离。（郭伟伟）