

众创空间

80后硕士创建生物科技公司 研制无公害杀虫剂

安仲涛：为了“舌尖安全”折腾到底

核心提示

11月3日，在莒县店子集镇王家庄村的一座温室大棚内，一簇簇西红柿藤蔓沿着吊绳爬得正欢。眼前这青翠的一片很难让人与一位80后硕士联系起来——前几日安仲涛还在日照市青年创新创业挑战赛上侃侃而谈，现在却一头扎进了老家的蔬菜大棚。



罗从忠报道
11月3日，安仲涛在产品示范大棚里，用手拨开作物根系周围的土壤，查看产品效果。

□ 本报记者 罗从忠

“工科男”学起了兵法

谈起“安维信”三个字，安仲涛自言“其中满满的都是情结与野心”。他解释说，19世纪张弼士创建“张裕酿酒公司”时，让自己的姓氏成为企业名称的第一个字，而安仲涛也以此效仿：“维信”二字则是来自于全球微生物制剂的主导企业诺维信公司，“超过40%的世界市场份额都被这家丹麦企业占有”。

安仲涛在本科与硕士研究生阶段主攻的课程都是“生物化工”，从他的所学专业来看，应该是一名实实在在的“工科男”。为何要白手起家创建公司，“折腾”了三四年还执着如初？

随着采访的深入，安仲涛提起了刚迈入大学时的一件小事。军训的间隙，他拿起一本杂志，却“看到了终生受用的一句话”：“我们国家现在缺少的是博古通今，既懂外国的经营管理，又懂中国的《孙子兵法》，还懂《共产党宣言》的企业家。”

“我当时的专业叫‘生物资源开发与利用’，这不就是开发资源搞经营的事吗？不就是企业家应该干的事吗？所以我当时给自己定的出路就是做企业。”初进大学的安仲涛并没有将此停留在想法上，而是立即购买了一本《孙子兵法》。这一读不要紧，却让他在汲取古人智慧的阅读之路上越走越远。“《孙子兵法》之后是《三十六计》，然后是《周易》……”

庄稼地里大有可为

“做企业不是搞战争，没有良心作支撑，即使《孙子兵法》倒背如流又能怎样？”安仲涛坦言，选择“一种无公害的环境友好型微生物高新技术产品”作为创业项目，是出于对社会问题的担忧。

在安仲涛读研期间，食品安全问题渐成话题，同时也引起了他的关注。“关注专业与社会动态已成为习惯，并且经常写一些分析性的文章。”在深入研究后，安仲涛发现，我国产生食品安全问题的原因大致可在农产品种植、食品加工制造以及市场流通三个方面产生，而“我所学的生物化工专业与前两个方面，尤其是农产品种植方面息息相关”。

“种植作物时，农民通常会使用大量的农药化肥，产生的残留问题严重影响着食品安全，另外也会对土壤活力产生影响。”经过分析，安仲涛认为，“庄稼地是广阔天地，创业的机会来啦！”

不觉间，3年的研究生生活即将期满，缺少资金的安仲涛寄希望于就业后在内部创业，在就职的公司内部开拓自己的项目。然而，入职半年后，安仲涛发现这条创业路径不太可行：“这需要等待机遇，但是食品安全问题的紧迫性给不了我那么多时间。”

2011年底，安仲涛辞去了自己初入社会的第一份工作，并立即着手公司的注册事宜，“我觉得，只有领到营业执照，才能有底气地说我创业了。”

2012年3月7日，在筹集了50万元注册资金后，安仲涛终于如愿以偿。

一个好汉三个帮

营业执照拿到手，安仲涛立即进行市场调研。深入田间地头，他发现根结线虫病令蔬菜种植户苦恼不已：作物得了这种病一般会减产20%—50%，严重者可减产70%以上甚至绝产。目前市面上流行的剧毒有机磷农药，不但影响土壤环境，更对食品安全产生威胁。

“无人钓鱼船”实现“智慧钓鱼”

刘祥刚：让钓鱼成为更多人的乐趣

□ 本报记者 董卿 张健
本报通讯员 张文军 庄裕方

“一蓑一笠一扁舟，一丈丝纶一寸钩。一曲高歌一樽酒，一人独钓一江秋。”钓鱼人是逍遥和快乐的：静坐在岸边，挂饵、甩钩，等鱼上钩，整个过程带来的喜悦外人难以想象。

如今，收获鱼上钩的快乐，不再只是垂钓者的“专利”，“无人钓鱼船”的面世正慢慢地让钓鱼智能化、简单化。

“从船入水到下锚泊船再到拖鱼回航，我们都能通过遥控器控制。”10月28日，刘祥刚向记者讲述无人钓鱼船钓鱼的过程，作为这款产品的发明人，从2012年在深圳研发到现在的落地，他用了4年的时间。

“从央视去年8月份播出‘发明版’以后，我们用了一年的时间沉淀，让产品在性能上更成熟、更稳定。”9月29日，商用版的“钓鱼先锋号”首次问世，来自江苏、浙江等地的50多位客商慕名而来，仅这次发布会，刘祥刚就拿到了近400条船的订单。

但回首创业路，刘祥刚走得并不顺利。“从日照到青岛、深圳，再到‘回家’，我用了18年的时间。”回忆当年，刘祥刚历历在目。1999年，他怀揣着梦想从青岛来到深圳，带着对成功的渴望，他和从深圳归乡的一名工程师一番夜谈，点燃了追梦的旅程。

“尝试，这是我来深圳前的想法，一直找到自己想要的为止。”为了尝试，仅从1999年到2003年间，他辗转于20多家公司，终于在2003年尝到了甜头：他发现了数码产品行业的机会，便投身于MP3播放器收音半成品部件的制作。5年后，他又尝试去做可



10月28日，在办公室，刘祥刚正在调试商用版的“钓鱼先锋号”。

□ 张健 从春龙 报道

穿戴产品的研发，直到2012年研发无人钓鱼船的想法出现。

“掌握核心技术也就是把住了产品的命脉，在这条1米多长的钓鱼船上，含有无线遥控300米、低噪技术、泊船定位等8项关键技术。”今年，我们又获得了两项国家专利，这也为我们产品的销售注入了信心。”刘祥刚信心满满地向记者介绍未来的规划，为了让钓鱼的智能化最大程度放大，刘祥刚和他的团队将于近期推出钓鱼客户端，届时

钓鱼爱好者通过手机就能实现对钓鱼船的控制。

“先建立起智慧钓鱼系统的生态圈，将鱼线、鱼钩、鱼灯、探鱼器等周边产品纳入到销售网络中，走‘小米’的营销模式，推出一系列质优价廉的产品；继而将智慧系统应用到更多行业上面，无人打渔船、智能捕捞船、水面清洁船……”将无人钓鱼船投入市场只是刘祥刚梦想的第一步，对于未来，他还有很多设想。

巨峰流动茶商党员 济南安“新家”

□ 记者 丁兆霞
通讯员 杨志梅 梁爱玲 报道

本报日照讯 一名东营客户需要上千斤的高档绿茶，岚山区巨峰镇驻济南茶商服务中心党支部书记陈常亮及时把这信息分享给驻派的巨峰茶商党员，茶商们的日照成品绿茶及时出手，卖上了好价钱。

“在济南，南方茶占据了大部分市场，日照绿茶要想打开销路，各个茶商之间就得实现信息资源共享，抱团抢市场。”陈常亮不仅是巨峰镇驻济南茶商服务中心的党支部书记，还是日照崂山茶业的市场部经理，今年春天从巨峰镇到济南拓展市场。他认为，茶商服务中心党支部，应该致力于搭建一个让驻济茶商沟通联络的平台。

10月6日在济南历城区挂牌成立的巨峰镇驻济南茶商服务中心党支部，是巨峰镇党委建立的首个异地党组织，也是岚山区首次在异地为流动党员建“家”。据巨峰镇党委组织委员唐加明介绍，近年来，随着巨峰镇绿茶产业规模扩大，异地茶商队伍不断壮大。目前，仅在济南就有崂崂、万平、圣谷山、御青等20余家茶业龙头企业设立了经销点。常驻济南的巨峰籍茶商有60多人，其中8人是党员。为进一步扩大党组织的覆盖面，让每一个党员都能在党的一个组织中参加活动，提升党建工作服务经济发展的合力，今年，巨峰镇党委通过摸底调查、“双找”等方式，掌握了全镇常驻外地党员经营户的基本情况，并内部挖潜，先行试点在济南成立了巨峰镇茶商党支部。

针对茶业产业链长、茶商党员链上流动性大的实际，巨峰镇驻济南茶商服务中心党支部利用异地茶商党员QQ群、微信群、党建微博以及微信等新媒体平台，开展学习培训、交流咨询、茶文化传播、信息共享等方面的服务活动。实行“开放式”、“双重管理式”党员活动管理制度，向每名异地茶商党员下发“电子活动卡”，党员依据活动卡要求，根据自身特点、时间安排、地域和交通便利等情况自主选择合适的时间、地点、活动主题等，参加各党组织的活动。

为以党建引领绿茶产业风向标，实现党建与产业经济的发展共赢，茶商党支部将在驻外茶业商户内开展“党员诚信经营户”“文明经营示范户”“党员文明服务标兵”为内容的创建活动，在茶业商圈最大程度发挥党员诚信经营的辐射、示范作用。同时，定期举办茶博会、茶文化节、开园节、采茶比赛、茶园采风等活动，宣传巨峰绿茶，为茶商、茶企提供展现和销售的平台，打造巨峰绿茶文化名片和“百里绿茶长廊”旅游名片。

潮河镇流动人口 计生服务回函率超98%

□ 记者 罗从忠 报道

本报五莲讯 11月24日，五莲县潮河镇计生站的工作人员从“流动人口信息管理系统”上得知，正在青岛打工的一位育龄妇女已经成功怀孕，身体状况良好。

按照规定，计生站需要及时掌握在外务工育龄妇女的身体状况，关注妇女身体健康。近年来，潮河镇计生站加强了对流动人口的计生服务，做到了电话随访到位，并及时采取避孕节育信息通报单，使全镇的流动人口回函率达到了98%以上。

潮河镇的计生服务工作之所以能顺利开展，主要得益于宣传工作到位。目前，全镇46个村都建起了计划生育宣传栏和公开栏，通过利用广播、宣传栏、组装宣传车、发放计生明白纸等多种方式进行宣传引导，特别是对单独二胎政策进行了广泛的宣传。今年以来，全镇发放各种宣传品15000份，各种随访5000余人次，针对新婚夫妇、怀孕妇女、生育家庭发放“计生宣传大礼包”1200个，实现了“计生干部知法、懂法、严格依法办事，计生对象知法、守法的目标”。

莒县人民法院： 宪法宣传日 送法到社区



□ 梁晟皓 张国强 刘晓丽 报道

12月4日是国家宪法宣传日，此前，莒县人民法院的法官来到当地石槽社区，向社区居民开展宪法知识宣传。

活动中，法官向居民分发宪法知识彩页、法院案例汇编、劳动者权益保护宣传册等法治宣传材料，热情的向居民讲解法律知识、宣传法治思想，法官与居民其乐融融，在相互交流中让宪法至上的观念深入人心。

以荐股为诱饵设“原始股”骗局

日照一受害人被骗37.8万余元，3名被告人获刑

核心提示

成立皮包公司，从网上购进大量“客户资料”，电话询问被害人有无投资意愿，并向其推荐股票。取得信任后，再以能够买到“原始股”为诱饵，以收取股金、手续费等名义疯狂吸金，而后“人间蒸发”。

近日，日照市东港区人民法院审结一起“原始股”诈骗案件，3名被告人因犯诈骗罪，分别被判处有期徒刑四年零六个月至五年，并处罚金人民币10万元至15万元。

□ 本报记者 董卿 梁晟皓
本报通讯员 魏培培 苏瑞

“黑市”购入“客户资料”

阮某、张某、汪某3名被告人均系初中文化的无业游民。2013年5月，3人成立一家皮包公

司，并通过QQ搜索的方式，在网络上找到出售个人信息的“黑市”卖家，大量购入“客户资料”。

为方便实施诈骗，3人在公司成立之初，使用了虚假身份。3人分工明确，阮某是公司老总，负责日常管理、购买“客户资料”；张某是操盘老师，负责和客户联系，说服客户购买“原始股”；汪某是客服，负责客户服务、取款。虽然在名义上，该公司的业务是帮助客户购买股票，但实际上，对于投资理财，3人均是“门外汉”。

2014年10月，3名被告人电话联系上了日照的周女士，问其有无投资股票的意愿。因被告人阮某认识在证券公司工作的朋友，便把朋友向他推荐的股票再推荐给周女士。据阮某在法庭上供述：“当时股市形势较好，即使无人推荐，基本上在股市里都能赚钱。”

利润分成骗得受害人信任

因购买阮某推荐的股票尝到了甜头，被害人周女士便开始与3名被告人的公司合作，由该公司为其代理股票操作，赚了钱一起分红。渐渐地，周女士对3名被告人产生了信任。

几个月后，股票市场持续走低，周女士的账目开始亏损，为诱骗周女士继续投资，3被告人谎称能低价购入即将上市的“南华仪器”原始股，随后以收取股金、手续费的名义，先后6次诈骗周女士现金人民币共计378780元，并将骗到的钱按比例分赃。

2015年3月，周女士再试图联系3名被告人时，所有电话均打不通，遂意识到被骗，立即向公安机关报了案。接到报案后，日照市公安局东港分局网络安全保卫大队的民警进行了大量的侦查摸排工作，并于3月26日11时许，在广东省惠州市大亚湾经济技术开发区将3名被告人抓获归案。

法官提醒莫有投机心理

2015年8月14日，东港检察院向东港法院提起公诉，指控阮某、张某、汪某犯诈骗罪。9月16日上午，此案在东港法院第二审判庭开庭。庭审过程中，3名被告人对自己的犯罪行为供认不讳，张某和汪某提出自己在案件中起辅助作用，应认定为从犯。被告人汪某的辩护人提出了“被害人本身的风险防范意识不强，因此被害人存在过错”的辩护意见。

东港法院经审理认为，3被告人以非法占有为目的，骗取他人财物，数额巨大，侵犯了公民的财产权利，其行为构成诈骗罪。关于被告人汪某的辩护人提出被害人风险防范意识不强的问题，法院认为，被害人是否有防范意识，并非当然导致被告人实施犯罪，故对该辩护意见不予采纳。关于被告人张某、汪某提出的其系从犯的问题，因3被告人系有预谋的共同犯罪，3人均积极参与，互相配合，共同保障了犯罪行为的顺利实施，因此不宜区分主从犯，但根据3被告人的分工以及所起作用的大小，量刑时可酌情予以考虑。2015年10月24日，东港法院对该案作出上述判决。

法官提醒，本案被告人使用的均是虚假身份，取款银行卡也均是使用他人信息办理，且每次收取的银行卡均不一致，类似诈骗案件侦破难度较大，容易给被害人造成大额财产损失。在我国证券市场上，“原始股”一向是盈利和发财的代名词，也正是在巨额利益的诱惑下，本案被害人居然先后6次被以股金、手续费等名义骗取37.8万余元。因此法官提醒公众，莫要有“一夜暴富”的投机心理，在涉及钱财交易时，应对陌生人保持高度戒备心理，不能让犯罪分子有机可乘，避免“馅饼”变“陷阱”。