

寿光为企业提供 政策性担保24亿元

□记者 石如宽
通讯员 周丽 报道
本报寿光讯 今年1至10月,寿光发挥市金政融资担保有限公司的政策性担保作用,为145家企业办理担保业务24亿元,比上年同期增长300%。

通过降低业务担保费率、协调银行降低贷款利率等方式,寿光全力推进“银担”合作。扩大银行准入授信范围,目前除工商银行、邮政储蓄银行正在审批外,寿光市内的其他银行均已完授信准入。

同时,寿光开展与潍坊市再担保公司的深度合作,为重点企业和项目在公开市场发行债券、票据和信托产品等融资行为提供增信担保。经潍坊市再担保公司增信后,单笔最大担保额提高3倍,达到1.5亿元。

3000万元发展基金

推动金融创新

□记者 单辰 戴玉亮
通讯员 董惠 报道
本报寿光讯 为发挥金融支撑作用,提升金融机构服务企业发展的能力,寿光近日设立3000万元金融改革基金,用于支持金融业创新发展。

在加快金融产品和服务创新方面,对金融机构自主开发和争取的金融创新试点工作,分别给予10万元和5万元奖励。鼓励金融机构利用信托、融资租赁、保理、短期融资券、中期票据、PPN等融资工具为中小企业提供融资支持,按融资额的1%给予补助。

鼓励金融机构设立分支机构。对新引进银行机构给予100万元补助,3年内给予不低于3000万元的财政性资金存款支持。对开办贷款公司的银行、保险机构,按贷款公司注册资本的5%给予补助。

积极引导基金、融资租赁、互联网金融等新型金融组织。引导规模以上企业成立股权投资基金,对符合条件的,按不高于20%的比例投资入股。对新设立的财务公司、融资租赁公司及获得银监会、证监会等批复的互联网金融公司给予100万元补助。

鼓励企业进行规范化股份制改造,按照实际发生中介费用50%的比例给予补助。对在境内资本市场首次发行上市的企业,在“新三板”和上海证券交易所新兴产业板挂牌的企业给予100万元补助,对在齐鲁股权交易中心和其他场外市场挂牌的企业分别给予50万元、10万元补助。

百姓创业故事

朱天平:

不会过度承诺 但会超值服务

□ 本报记者 石如宽 戴玉亮

“我不会过度承诺,但会超值服务。”这是台湾见诚自行车潍坊地区总代理朱天平遵循的经营之道。现在如果有人自行车车胎漏气需要修补或者换个车闸之类的事,哪怕不是自己代理的自行车,朱天平也会伸出援手。

朱天平曾在寿光商业贸易中心工作,负责家电、自行车的销售。2002年,单位解体了,朱天平决定自己创业。进了4辆电动车,用了3个月的时间才全部售出。虽然成绩不好,但让朱天平看到其中的潜力。

在众多的电动车品牌中,如何做?多次思索后,朱天平提出上门服务。当时的电动车车圈还是辐条圈,朱天平承诺上门换辐条、补胎,还有半路免费救援。“一个电动车,还上门服务,值得吗?”同行质疑。但朱天平坚信,贴心服务才能赢得客户。

一天中午,朱天平正吃饭时,接到一个电话,对方称自己买的电动车坏了,问能不能过来给看看。当时客户在距离寿光50公里外的海化工业园,朱天平摆下饭碗,带上工具,开车赶过去。到了后,朱天平发现,只是保险丝接触不好,用手拧一下就好了。走时,朱天平又给客户留下几个保险丝备用。

这件事,让那个客户非常感动。之后,这位客户在自己的小区帮朱天平推荐卖掉了26辆电动车。“服务能带来很多的客户。”朱天平说。

现在,朱天平一天最多能卖出50多辆电动车,员工也达到43人,售后服务车有5辆。

2004年冬天,寿光北部的卧铺村一位村民打电话说电动车启动不了。当时,刚刚下了大雪,售后服务人员赶到村里时,修车的村民上班去了。等了两个小时,村民才回来,销售服务车上已经落了厚厚的一层雪。“别修电动车了,咱先吃饭。”村民热情招呼。“我们公司不允许员工吃客户的饭,否则要罚款。”售后服务员拒绝了。但这位村民抢过来车钥匙说:“不吃饭就别走”。无奈,员工请示朱天平。朱天平说,客户那么热情,就留下吃饭吧,但吃完饭后记得悄悄留下200元钱。

在该村民的带动下,卧铺村有100多户买了朱天平的电动车。

后来,电动车市场竞争激烈,朱天平改为代理自行车。“超值服务的理念不能变。时刻把客户放在心上,客户才会信赖咱。”朱天平说。

寿光组建三大医疗集团,上联省立医院专家,下接乡镇卫生院患者

家门口看病,也有“大专家”

□ 本报记者 戴玉亮
石如宽
本报通讯员 帅金美

11月20日,寿光市人民医院普外科主任医师李建国正在侯镇医院坐诊。患者家属刘秀丽走进来对李建国说:“李大夫,我父亲马上出院了,谢谢你。”

前几天,刘香丽的父亲觉得肠胃不舒服,来侯镇医院看病时,恰逢李建国值班。看了胃镜检查片子后,李建国诊断老人患了胃结石、胃溃疡,随后给老人做了手术。“在乡镇医院,有市医院的医生给看病,我们觉得放心又省钱。”刘秀丽说。

11月3日,侯镇医院挂牌寿光市人民医院集团侯镇医院,人民医院的普外科、消化内科、内分泌科专家到侯镇医院坐诊。刘香丽的父亲得到了市里专家看病的机会。

目前,寿光市形成了由寿光市人民医院联合市精神卫生中心和古城、田柳、营里、上口、侯镇、稻田、洛城卫生院组建的紧密型的人民医院医疗集团,由寿光市中医院联合纪合、孙家集、文家、马店、化龙、台头卫生院组建的半紧密型的中医院医疗集团,以及由寿光市妇幼保健联合圣城街道卫生院吸收社会资本参与组建的PPP模式的妇幼保健院医疗集团等三大医疗集团。

“三个医疗集团的成立,将推动优质医疗资源的纵向流动,实现县域优质医疗卫生资源的全覆盖。”寿光市卫生和计划生育局局长刘乐朋说。

家门口来了市里医生

今年夏天,寿光市羊口镇17岁的麻明明得了腹股沟疝气。如果到寿光市人民医院做手术,往返路程100公里。羊口分院申请后,寿光市人民医院很快派来专家为麻明明做了手术。

去年,寿光市人民医院把羊口卫生院作为集团化试点单位,为羊口分院配备了2个手术室。该手术室已通过省疾控中心验收,可进行阑尾炎、疝气等一般手术。

组建医疗集团后,寿光市人民医院作为集团龙头,对分院派出管理团队和技术团队,负责分院的管理和运行。“通过技术力量下沉、仪器设备帮扶、管理理念渗透、医疗质量控制等,将优质医疗资源持续输送到基层。”寿光市人民医院副院长、羊口分院院长朱宪增说。

此前作为乡镇卫生院,羊口分院只能配备使用国家规定的基本药物,病人想用好药也开不了。“市人民医院托管后,可以增加药物类别,但还是按照乡镇医院零差价销售。”朱宪增说,患者不用出镇,也不用多花

钱,就能享受三级医院的服务。

据了解,在加大对羊口分院软硬件帮扶的同时,医疗集团对分院在人员、绩效、业务等内部管理方面进行了重构,从体制机制上理顺了人民医院和羊口分院的关系。同时,羊口分院仍然履行基本公共卫生服务职责,其基本医疗服务范畴的原有采购渠道、财政补助渠道不变,服务项目和内容不减。

卫生院“直通”省级专家

“片子显示为多发性肾囊肿、结石、梗阻。”“下一步该如何处理,能不能尽快手术?”“做一个逆行造影看一下,随时都可以手术。”

这是山东省立医院泌尿外科主任王法成通过远程会诊系统与稻田中心卫生院外科副主任医师刘和祥以及患者家属的交流。患者家属说,虽然在镇卫生院就诊,但能得到省立医院专家的指导,打消了很多顾虑。



寿光市人民医院关节外科医生正在羊口医院为患者诊断。

水产养殖工厂化,渐成行业共识

□ 本报记者 单辰 戴玉亮
本报通讯员 王建国

寿光市营里镇水产养殖场场长袁荣津,眼下正在考虑的事情是:明年春节前后从海南的南美对虾育苗基地进多少虾苗。

“数海南那边的育苗基地经验丰富,寿光养殖户多数从海南进苗。”袁荣津说,2013年以来,水产养殖行业行情下滑,高端经济鱼类等养殖户的收入受到严重影响。“我关停了场子里13个养殖棚的鳊鱼池,改养南美对虾。”

“2012年,每斤养殖鳊鱼能卖到120-130元,2013年跌到80元。去年跌到谷底,每斤卖不到60元,低于养殖成本。”袁荣津说,好在自己2012年时投资建了养殖场,提高了抗风险能力。

过去,出河道口不到1海里,鱼虾就能装满船。如今,捕捞能力增强且水质恶化——

出海30海里,几乎不见鱼

□ 本报记者 戴玉亮 单辰
本报通讯员 刘瑞全

11月23日一大早,在寿光市羊口镇靖海门水产市场,“大滩头”谷秋冬正在整理自己摊位昨天的收支账目。

“卖了120斤梭鱼、150斤活爬虾,进了600斤海螺……”谷秋冬按着计算器,一边算一边嘟囔着。“一天没合眼,就挣了170元钱。”谷秋冬叹了口气,去小卖部买了两包方便面,准备回家。

“大滩头”的外号,是3年前码头上的同行们给谷秋冬起的。2012年,谷秋冬以320万元的价格承包了羊口镇的2万亩沿海滩涂,搞起了水产养殖。因为承包规模大,再加上老谷

当时敢做敢拼,魄力十足,同行们无不羡慕。

“当时,我凭多年的海上经验,觉得这渤海湾还有潜力可挖,没想到老天爷给我开了个大玩笑。”谷秋冬说,承包后的第一年,他向海里投了120余万元的文蛤苗。文蛤很脆弱,对水质要求极高,当时没做水质化验和风险评估就下苗了,最后血本无归。

“全部是黄豆大的文蛤苗,品质顶尖,可一下水,没几天都死干净了。”谷秋冬说,这一“劫”,把他这些年鼓起来要干养殖的勇气全部打消了。

在此之前,谷秋冬有一艘远洋捕捞船,即便在最惨淡的年月,收入也不算低,但仍然和部分拥有沿海滩涂的承包户的收入没得比。“看着人家搞滩涂养殖心里眼馋,再加上

转化率低,抗风险能力低,不环保等特点。

“迫于出口的乏力、内需的稳定以及来自环保方面的压力,水产养殖业必须转型向生态、高质量和可持续发展的方向发展。”营里镇东源水产养殖场负责人崔永发说,转型的一个重要方向,就是变现有的粗放型养殖为精细科学化的工厂化养殖。

和袁荣津之前一样,崔永发的养殖场最重要的经济鱼类也是鳊鱼。行情低迷,很多鳊鱼养殖户连年赔本,但崔永发的养殖场仍然能够保本甚至盈利。

“营里镇的地下卤水资源丰富,浅层地下水温度在23摄氏度左右,在与深层淡水混合后,温度在20摄氏度左右,非常利于鳊鱼的生长。”崔永发说,“另外,调节卤水浓度可以改善鱼池环境,预防鱼苗生病、提高成活率。这个得天独厚的优势,是其他地区的养

殖场不具备的。”

据了解,2013年以来,寿光因地制宜、海陆互补,在李营、牟营、宋家、北单等北部卤水资源的富集村,重点发展了一批集育苗培育、成鱼养殖、出口加工于一体的工厂化水产养殖园区,着力打造现代渔业新亮点。

“我对未来有信心。”崔永发说,低迷的市场会在几年内迅速淘汰大量无法掌控养殖成本的小型养殖户,为大型规模化、工厂化的养殖场腾出发展空间。目前,营里镇已有十几家工厂化水产养殖场和养殖棚落地。

“做水产养殖不能看短期利益,必须长远考虑。”崔永发说,自己和其他养殖伙伴一起,还会继续扩大养殖规模。等市场供应量下降,鱼价上涨,工厂化养殖场必然会提升利润空间。

自己干了20多年远洋也干腻了,索性卖了船,干起了滩涂养殖。”谷秋冬说,第一年大亏后,第二年自己就敢再往海里投苗,只能靠鱼虾蟹类自然生长。

“不过,也有人赚了钱。”谷秋冬说,现在所有沿海滩涂海域内鱼虾蟹类几乎全靠天收。这海底下一年能捞上来多少“金子”,谁也不清楚。“有的滩涂一年能盈利十几二十万,有的保本,而我是亏损。”

“以前刚出河道口不到1海里的距离,鱼虾就能装满一整艘船,根本不用远航。”谈起10年前自己出海的情景,在码头停靠着的小型渔船主李文峰告诉记者,“那个位置相当于现在1号航标的位置,当时一天一个来回,所有的船都能满载而归。”

“如今,出海30海里,谁都见不到鱼。”李文峰说,虽然有了休渔期,但随着渔船捕捞能力的增强和水质的恶化,想在近海发财的可能性几乎为零。

“出海的都知道,以前3号航标以北盛产毛蛤,7、8号航标以南盛产牡蛎。”李文峰说,如今再出海到那个位置,几乎什么都没有。

“原来7、8号航标的地方有个海底‘牡蛎山’,因为体积太大经常刮到船体。”李文峰说,以前没拍个照片留念,现在再去,只能看见孤零零的2座航标了。