

创新种植水稻，田间螃蟹戏鸭 经济林场多用，林下有鱼有花

立体种养，鱼与熊掌兼得

□ 本报记者 单辰 戴玉亮

在种植和养殖的创新上想点子。

2013年，在建筑行业摸爬滚打多年的马颖，将目光瞄准了高端农业。“汴淀湖边，我包了46亩地，其中16亩用来试种水稻。”马颖说，因为当年雨水多，加上汴淀湖蓄水丰富，16亩水稻喜获丰收。

“很多专家来双王城实地考察后，都说这里土碱天旱，不适合种水稻。”马颖说，因为自己也翻阅了很多农学资料，学习了部分水稻种植知识，所以得出结论，只要水供应得上，种水稻不是问题。

第一年试种成功后，去年马颖将水稻种植面积从16亩一下子扩大到了500亩。

“2014年，我从一开始试种的1个品种增加到7个，分片试验。”马颖说，因为稻田南移，不再紧邻汴淀湖的水稻只能“喝”井水。

“原先这儿有两眼井，因为水稻种植的需求量大，我又打了6眼，平均分布在稻田里。”马颖说，最终，在经历了1年的财力、脑力和人力的消耗后，7个稻米品种里，他只留下了2个。

“一个是粳米的一种，一个是糯米的一种。”昶德公司的马颖说，这两个品种都有生长期长、稳产、口感好的优点，属于有机稻米的高端品种。因为富硒、无污染，市场价已经达到了20元/斤，直供全国一、二线城市。

水稻成功了，但田间的沟渠和稻谷下空间的浪费又让马颖想破了脑袋。“有了！”马颖决定在种植的同时搞养殖。“青鱼、草鱼、鲢鱼、鳙鱼、鲤鱼和泥鳅在田间沟渠里养，鸭

子、螃蟹在稻田里养，一举多得。”

2015年，马颖“立体种养”的想法得以实施。“说是养殖，其实相当于野生。芦苇肥鱼，鱼粪肥水，肥泥，泥肥稻子。”马颖说，在水渠中长大的鲢鱼可以卖到10元/斤，远高于普通养殖鲢鱼4.5元/斤的市场价，“今年光卖鱼都能收入20多万元，再算上稻米收入，很可观。”

“明年我准备单独拿出10亩地种油菜，不吃不卖。油菜打碎以后，专门当返田肥料使用，是天然的有机肥。”马颖计划着，再把稻田里的茎从10厘米扩到15厘米，便于鸭子们和螃蟹活动。

在双王城北，有一个占地3万亩的生态林场。“林场主栽树种为毛白蜡、速生杨、国槐、柳树、千头椿等经济林和营造林，林间间作，提高土地利用率。”寿光市林海生态博览园旅游公司负责人毕晓梅说。

“林海生态博览园探索并实现了上林下藕、上林下渔的立体种养模式。”毕晓梅说，即在盐碱地上挖池筑坝，抬高地面。池坝上栽种经济林，池中种植莲藕净化水质，再在池中套养淡水鱼。

“目前，园内水域养殖面积已达3500亩，有革胡子鲶、鲤鱼、花白鲢等20多个鱼种，年均可向社会提供成品鱼700万斤左右。”毕晓梅说，立体种养为旅游和博览园带来了可观的经济收入，并成为旅游观光的亮点。因鱼池有藕，每年7月至9月，博览园内都会举办荷花节，引得各地游客前来赏玩。

卧铺小米

一年打出好名声

□ 本报记者 单辰 戴玉亮

11月3日上午9点，54岁的双王城镇卧铺村村民杨武卿骑着摩托车，载着高密客户魏玉明到自己家收小米。“今年一共收了1.2万斤，从农历八月十五卖到现在，就剩不到2000斤了。”杨武卿说，“你要再不来，这也没了。”

经过价还价，魏玉明以每斤4.7元的价格收购了杨武卿剩余的1900余斤小米。

“去年卧铺村一开始种谷子，我就留意了。”魏玉明说，“卧铺村土质盐碱化程度较低，气候较干旱，符合谷子生长。而卧铺村选种的‘黄金五号’，抗病性强、产量高、口感好。”

去年，种了30多年棉花的杨武卿，看着近几年持续走低的花棉收购价皱起了眉头。“眼看着从一斤7元多掉到6元，去年又掉到了5元以下。”杨武卿说，原来自家种着10亩棉花，没白没黑地忙活一年，收入还不到2万元。不改种，就没活路了。

下定决心后，杨武卿和其他几个有意向改种的村民一起，去外地考察学习谷子种植技术。“棉花亩产350斤，不好卖；谷子最差亩产500斤，销路也好。”杨武卿说，用谷子种植知识“武装”了以后，去年谷雨，他试种了6亩春谷子。

“6亩谷子平均亩产500斤，一下来就订完了，一斤8元多。”杨武卿说，“不打农药、少用化肥、多施有机肥。熬出来的小米粥稠得像胶水。”杨武卿试种谷子成功后，今年谷雨节，卧铺村有300多户种上了春谷子。

“这谷子就是全家的希望。”村民侯洪波说，自打种上谷子，他经常一天在地里盯着，“不是地里活儿多，就是愿意看着谷子一天天长高，心里踏实。”今年中秋前后，卧铺村的1600亩谷子喜获丰收。“下来小米后，亲戚要、当地客户要、外地客户要。”侯洪波说，“因为品质高，卧铺小米只用了不到一年的时间，就在寿光传开了好名声。”

“今年全村有一半的谷子种植户给地里浇了一水，另一半没浇水。”双王城镇卧铺村包村干部王晓田说，“浇了一水的谷子，亩产小米能到700多斤，没浇水的亩产500斤左右。”

“村中无井，水成了卧铺谷子现在最大的发展阻力。”王晓田说，下一步，村里将积极争取打井政策，让卧铺村的土地早日喝饱水。

“等以后全村都种起谷子，咱成立个合作社，注册个品牌，影响力就大了。”侯洪波说，“等卧铺小米成了名牌，卧铺人的致富梦就不远了。”

玉米丰收

遭遇价格低谷

□ 本报记者 石如宽 戴玉亮

“今年玉米收成很好，价格却很低，除去各项成本一亩地剩不到400元钱。”11月1日，寿光市洛城街道东荆村村民李宝先对记者说。

李宝先种植了20亩玉米，亩产量达到685公斤。10天前，他把玉米卖了，每公斤1.64元，一亩地收入1123元。

李宝先算了一笔账，一亩地玉米种子要50元，化肥尿素150元，机器收割50元，粉碎秸秆50元，耙地50元，再加上浇水、施药等，每亩地投入的成本约为450元。流转土地每亩为600元，因为可以种植小麦和玉米两季作物，平摊下来，玉米每亩流转土地的费用为300元。

今年我国玉米临时收购挂牌收购价格进行了下调，确定为每公斤2元，比去年临储价格每公斤调低了0.26元，这也是自2008年国家推出玉米临储政策以来，临储价格首度出现下调。

“玉米临储价格的降低，直接影响了种粮农民的收益。”长期在寿光收购玉米的齐玉山说。由于前几年玉米临储价格连年上升，“只涨不跌”预期增强，不断刺激农户种植玉米的积极性。“去年玉米价格高时，每公斤到了2.4元。我就把6亩地全种上了玉米。”台头镇邢家茅屯西村邢恩美说。

由于玉米收获得早，邢恩美在9月下旬就把玉米卖了。“当时1.88元每公斤，收入还算可以。”邢恩美说。因为寿光北部干旱，往年只浇一遍水的玉米地，今年竟然浇了3遍，增加了种植成本。好在是自己的地，扣除成本，邢恩美的玉米每亩还能剩下400多元。

今年玉米价格为何突然下跌？齐玉山认为，一是受国际粮价的冲击，二是养殖行业萎缩，三是国家收购政策的调整。

据齐玉山介绍，美国、加拿大等国家的优质进口玉米，到港后价格仍比国内同等质量玉米更接近1/3，这让不少大企业选择了进口玉米。同时，养殖行业的低迷也导致对玉米需求的大幅下降。

“种玉米想要赚钱，要通过精细化种田控制成本。”寿光市农业局局长杨维田说，目前农民化肥利用率不足1/3，既污染又浪费。科学地施肥浇水，科学地栽培，能大幅降低成本。同时，玉米比传统收获时间推迟10天左右，尽量晾晒好，提高籽粒品质，才能卖个好价钱。

寿光成立

三大医疗集团

□ 记者 石如宽 戴玉亮

通讯员 赵彦彦 报道

本报寿光讯 11月2日，寿光市成立三大医疗集团，分别是寿光市人民医院医疗集团、寿光市中医院医疗集团、寿光市妇幼保健院医疗集团，是由寿光市区公立医院和基层医疗机构组成的跨行政隶属关系、跨资产所属关系的医疗联合体。

成立集团后，集团内成员医院性质、名称、隶属关系、产权所属、人事关系均不变，保留独立法人地位，独立核算，自主经营，自负盈亏，独立承担民事责任。集团内部主要通过战略规划、技术、资源、市场、产品、契约、品牌、医院文化、信息、委托管理等多种纽带把集团成员联结成一个有机整体。

三大医疗集团均组建成立了理事会，牵头医院院长担任理事长，草拟了医疗集团章程和一系列规章制度、合作协议，明确了工作分工和要求。

省水省肥省人工，就是投入有点大

以色列节水设备到寿光，水土服不服？

□ 本报记者 戴玉亮 石如宽

“这套滴灌设备真管用。用水少、用肥少，西红柿产量还增加了。”11月6日，寿光市稻田镇东陈村陈亮指着黑色的管道告诉记者。

陈亮说的这套以色列耐特菲姆公司生产的水肥一体化管理设备，是去年戴威农业科技发展股份有限公司为推广项目免费给安装的。据了解，戴威农业与耐特菲姆公司合作，利用以色列先进的节水技术和经验，提升寿光蔬菜的产量和品质，目前已建设两个试验基地。

今年6月，西红柿收获完毕时，戴威农业副总经理刘国良对陈亮的西红柿大棚专门做了数据对比。“漫灌时，亩均耗水600立方米，现在不到300立方米。冲施肥用量下降66.7%，耗电量下降54.7%。与此同时，西红柿产量增加20%左右。”刘国良说。

“以前沟灌浇水，每次至少需要2个人，现在1个人就可以。”陈亮说，“滴灌施肥，植株壮、挂果多、果型周正，而且棚内湿度小，病害少。”

“早一天推广，百姓就能早一天受益。以色列高效节水农业设备，可以实现水、肥资源的精确利用，还能防止土壤被侵蚀。”戴威农业董事长戴贵芝说。

1962年，以色列发明了滴灌技术，农业用水总量一直稳定在13亿立方米，农业产出却增加了5倍。目前，以色列全国90%以上的农业都应用了水肥一体化技术。

寿光市欣欣农业示范园安装了水肥一体化设备。园区3号棚管理员李洪凯在查看压力表、水表、大过滤器运行情况。“有了这套设备，现在每棵西红柿苗的用水量是多少我都知道。”李洪凯说。

让李洪凯放心的是，每个喷头每小时喷1.6升水，不会多，也不会少。供水远端的喷头也是一样的水量。

“这是以色列设备的先进之处，滴头的附水量很均匀。既能达到土壤有湿度，又让空气中的湿度没有那么大。”刘国良说。

李洪凯管理的大棚109米长、12米宽，安装的水肥一体化设备要1.3万元。“省水省时

省工，设备确实好，但花费有点高。”李洪凯说。

洛城街道马前村村民刘华生家的两个黄瓜大棚，都用上了国产的滴灌设备。“合上电、上好肥料就不用管了，确实省心。要是大水漫灌，至少2个人，浇灌3小时。”刘华生说。

刘华生正打算更换滴灌设备，向刘国良打听价格。听说以色列的滴灌每米要0.5元时，刘华生觉得太贵了。附近的大棚户刚刚安装的滴灌每米只有0.2元。“花钱多，但性价比高，以色列的滴灌可用5年，国产的只能用1年。”虽然刘国良这样说，但刘华生还是

觉得价格无法接受。

刘国良认为，百姓认识不足，推广有困难。

欣欣农业示范园，采用了多项以色列的节水技术。如酷耐特雾化喷头，水分超细化，没有水滴，还可以小水勤流，根据土壤张力进行灌溉。还有小水滴均匀喷洒技术，3到5秒就可以降温10多度。据了解，这些技术和设备，价格都比较高。

“喷灌设备的一次性投资比较高，一般用户难以承受。因此，喷灌设备市场的发展需要政府给予政策上的支持。”戴贵芝说，为了降低成本，寿光已经成立了以戴威农业

为依托的水肥一体化技术研发中心。

农业节水方面，寿光在企业和政府层面一直在努力。寿光蔬菜产业控股集团有限公司已与以色列TAP公司开展合作，引进以色列先进的温室蔬菜管理技术，以促进节能减排，缓解水资源短缺的压力。在今年的菜博会上，新3、4号展厅顶部采用的集雨水循环系统，实现了雨水收集、集蓄和再利用，成为寿光农业节水前沿成果的典型代表。

同时，寿光通过大力推广农田微喷、大棚微灌等技术，提高农业灌溉水利用系数，全市高效农业节水灌溉总面积达65万亩，年节约农业灌溉用水2000万立方米。



□ 石如宽 报道
欣欣农业示范园
工作人员李洪凯正在查看水肥一体化设备运行情况。

凭缴所得税，企业可贷款

寿光农商银行累计发放小微企业贷款410亿元，占寿光所有金融机构总额的70%以上

□ 本报记者 石如宽 戴玉亮
本报通讯员 王希强

凭着3年缴纳所得税的平均值，寿光纪元农机有限公司从寿光农商银行贷款450万元，10月1日已经到账。纪元农机的这种贷款方式被称为“税融通”信用贷款。

根据潍坊市地税局、潍坊市金融办、潍坊人行相关文件要求，寿光农商银行在寿光创新开办“税融通”中小企业信用贷款业务，解决中小企业临时性流动资金周转困难问题。

今年6月，寿光农商银行就“税融通”贷款业务的开展与寿光市地税局签订了《银税合作协议》。该行根据税务部门提供的各级纳税信用企业清单，在全市2000多家纳税企业中筛选出763家经营发展良好、缴纳税款及时稳定的企业，按照其3年所得税平均缴纳额度核定贷款额度，发放“税融通”中小企业信用贷款。

纪元农机主要从事卷帘机销售及智能大棚安装，10月份时急需购进一批卷帘机及配件，

但资金严重不足。寿光农商银行信贷人员依据纪元农机3年缴纳所得税平均值，为其办理了信用贷款。截至目前，寿光农商银行已发放7笔“税融通”中小企业信用贷款。

近年来，寿光农商银行在产品服务创新、支持模式建设、发挥纽带作用等方面积极作为，走出了一条服务小微企业的发展新路。自2009年3月成立以来，寿光农商银行为小微企业量身定制土地流转“一抵通”贷款、“种苗助力贷”抵押贷款、农业产业园区贷款、三日贷、订单贷、税融通等十几个贷款新产品，实现了小微企业信贷业务全方位、多层次发展，累计发放小微企业贷款410亿元，扶持小微企业贷款占寿光市所有金融机构总额的70%以上。

文家街道桑家营子村桑德德有两个占地共3亩的蔬菜大棚。“以前种菜随大流，忙活一年有11万元的收入。要是摊上同种蔬菜大量上市，收益就低了。”桑德德说。而同村的桑祥英因为是菜香坊蔬菜专业合作社社员，按照合作社订单种植蔬菜，种植同样规模的蔬菜大

棚，一年下来收入达14万元。“购种和建棚所需物资由合作社统一采购，价格有优惠。贷款利率也比非社员优惠50%，而且订单种植收益稳定。”桑祥英说。2014年，桑德德主动申请加入菜香坊蔬菜专业合作社。

有了与合作社的订单，桑祥英就能从寿光农商银行贷款30万元，1年来较非社员可节省9000元的利息。除了常见的产品购销合同，工厂化育苗合同、种子采购合同、温室承建合同等都可以成为贷款的依据。只要是标准化合同，寿光农商银行都“认”。截至目前，寿光农商银行共为110家农业小微企业发放贷款25.9亿元，为2个蔬菜合作社发放贷款2100万，为6534户菜农发放贷款6.72亿元，先后催生了天成食品、东方誉源、新世纪种苗、马腾实业等20多家农业高新产业领军企业。

“参加寿光农商银行‘绿色金融致富同行’手牵手活动后，泰丰农膜销量增长了12个百分点，树立了品牌。”寿光泰丰农膜总经理胡振之说。