购买力外流需要怎样的反思

□ 毛建国

热点快评

出境游热了，出境消费也成了热门话题。数据显示，我国出境游人数和购买力已连续3年居世界第一。2014年中国内地公民出境旅游达1.09亿人次，海外支出同比增长28%达到1648亿美元；预计2015年中国内地公民出境旅游达1.2亿人次，消费支出将高达1940亿美元，超过1万亿元人民币。**(11月5日《经济参考报》)**

境外旅游消费支出，竟能超过1万亿元人民币，这放在以前，简直不敢想象。一方面，这说明中国确实发展起来，国人确实富裕起来了；另一方面，这么大的数字也确实需要引起重视，特别是在扩大内需背景下，如果这笔钱用于内需，显然有利于化解经济下行压力。

当我们感慨购买力外流时，并不是说不该花，或者说花得没有意义。对未知世界的向往追求和亲身亲历，是人类生生不息的动力所在，也是需求不断发展升级的体现。世界是圆的，也是平的，发展为出境游提供了条件。出去的过程，是欣赏的过程，也是学习的过程。很多人正是通过出国旅游，了解了世界的多元，看到了自身的差距，师人之长技，回来后增添了文明自觉和奋发动力。因此，不仅不应该非议和限制，反而应该理解和鼓励更多的国人走出去，看看“外面的世界”。

在现代社会，人们的行为常常与消费分不开。既然出去了，消费是必不可少的。有些钱该花，花得有价值。我们在意的只是其中一部分购买力，也就是可以在国内实现，或者国内可以提供替代的，结果花在了国外。一定意义上讲，这部分购买力的外流，不是很必要，有争取的可能和价值，这才值得我们关注。

但必须指出，即便看起来不必要的购买力外流，包括一些国人在国外表现出来的“买买买”状态，可以进行消费探讨，但不要简单地置于“爱国”框架下审视。现在有一种观点，认为到日本，到其他一些国家大肆采购的人，没有文化自觉自信，是一种“消费不爱国主义”，这种观点是十分荒谬的。在消费主义时代，把一个人的消费行为与爱国情怀简单对接，简单狭隘，背离文明。那些在国外消费甚至大肆采购的人，他们一样蓬勃着中国心。

当一种消费呈现出一种集体倾向时，乍看起来不理性的背后一定有理性的成分。人们的消费行为，基本是受“性价”决定的。“性”就是以品牌、质量、功能为基础构成的品质，“价”就是价格。如果说一些争相采购的产品在国内也有的话，更应该追问，到底是什么原因，导致同一商品出现国内外巨大的价格差？为何连不折不扣的“中国制造”，也是海外比国内便宜呢？这里涉及税收政策问题，涉及流通成本问题，也涉及商家经营理念问题。

购买力外流需要怎样的反思？一方面，必须看到一个发展起来的时代，外流是一种必然现象，是一种全世界现象，具有合理的成分。另一方面，即便一些购买力外流看起来没有那么必要，也不应该简单给其贴上不爱国的标签，更应该探讨我们能不能提供出同样性价的产品？这样的反思，才有意义和价值。如果有一天，国外市场有的，我们都有，而且比他们便宜。谁还会大包小包，从国外捎回来？

避让救护车给予奖励值得商榷

□ 戴先任

10月30日晚高峰，在南京玄武湖隧道，当一名发生车祸的伤员需要救助时，众多车辆主动靠边为救护车让行。11月4日，南京交管局官方微博发出通告称，将奖励让出生命车道的司机们价值500元的油卡。**(11月5日《南京日报》)**

国内发生过一些路上车辆不给救护车让行的事例，这样的直接结果让被救助的伤员陷入危险境地。南京交管局给予主动避让救护车的司机们每人发放价值500元的油卡，有利于提醒、鼓励人们给救护车让路。

但我们也要看到，《道路交通安全法》第53条明确规定：警车、消防车、救护车、工程救险车执行紧急任务时，可以使用警报器、标志灯具；在确保安全的前提下，不受行驶路线、行驶方向、行驶速度和信号灯的限制，其他车辆和行人应当让行。其他车辆与行人让行是责任，是义务。也就是当时的众多车辆自觉让行，不过是尽到了自己的分内之责，现在额外给予他们奖励，就容易让人产生误解。

主动避让救护车的“好心司机”，其实更多的是守法司机。要看到，积极避让救护车的司机们，只是尽其责任而已。国内的道路交通文明有待提高，并不能过多寄望通过给予遵纪守法的行为以奖励来实现，而应通过加大罚则，对于拒不避让急救车辆的司机们予以惩处，这才是“名正言顺”。

“全面二孩”政策实施的三个疑问

□ 李世荣

自十八届五中全会决定放开全面二孩后，无论是老百姓，还是相关部门及媒体，都感到措手不及，各方透露出来的信息也多种多样，不尽相同。笔者梳理了一下发现，眼下人们对“全面二孩”政策普遍存着三个疑问：

其一，实施“全面二孩”政策的时间到底是全国统一还是不统一？

据媒体披露，国家卫计委副主任王培安近日在接受央视采访时表示，现阶段，全国符合全面两孩政策条件的夫妇约有9000万对。预计明年第一季度，全国多数省区市会落地实施全面两孩政策。 **(11月5日新华网)** 这个表态表明，“全面二孩”政策的实施在各地会出现有先有后的情况，也意味着这一政策的实施将不会在全国统一进行。可令人不解的是，同样是“全面二孩”如何落地的问题，11月4日，国家卫计委计划生育基层指导司司长杨文庄在接受媒体采访时却表示，与“单独二孩”在各地落地时间不同，这次全面两孩政策开始正式实施的时间将保持一致。 **(11月5日新华网)**

仅仅是一个全面二孩是不是统一实施的问题，就有两个截然不同的答案，这说明对“全面二孩”政策是不是统一时间落地，卫计委内部的思想还没统一，窃以为，为了避免实施“单独二孩”政策各地各行其是所造成的混乱，卫计委应该统一认识、统一口径。

其二，抢生算不算违规超生？“全面二孩”政策出台后，湖南有关部门在第一时间表示对抢生“不作实质性处理”其实也是基于这一点，可这一人性化举措却被国家卫计委以“修法”为由叫停了。党的十八届五中全会明确指出：坚持计划生育的基本国策，完善人口发展战略，全面实施一对夫妇可生育两个孩子政策，积极开展应对人口老龄化行动。换言之，“全面二孩”已经是计划生育基本国策密不可分的一部分，其所体现的是国家意志，具有不可侵犯的权威性和强制性，所有法律法规政策都不能与之相悖，二孩政策出台之后生二孩就已经不算超生。

其三，修改相关法规需要几个月的时间吗？

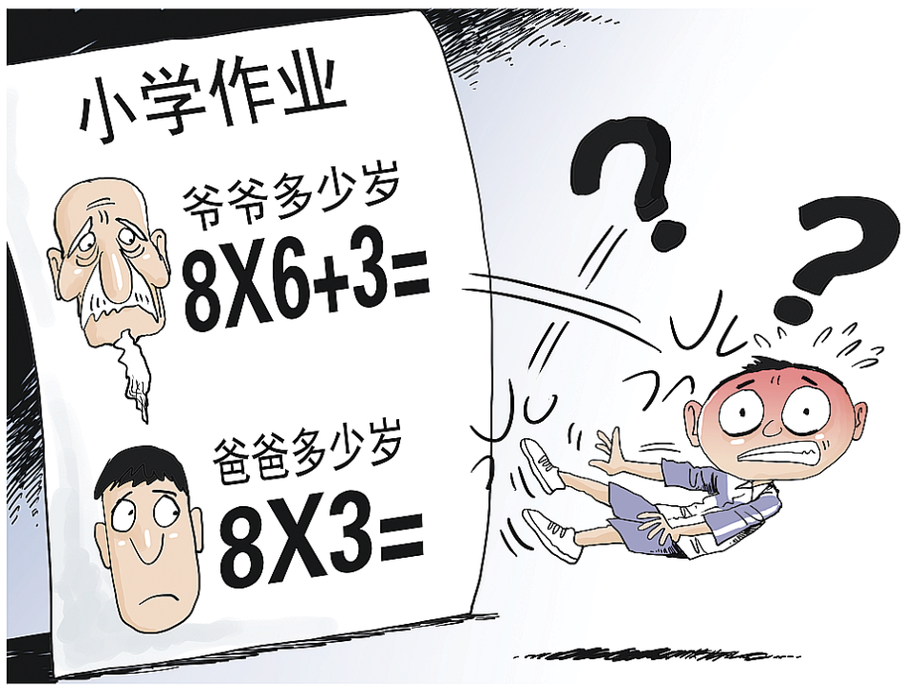
按照卫计委有关人员的说法，修改相关法规要到明年一季度才能完成，是不是真的需要这么长的时间？答案无疑是否定的。同样按照卫计委有关人员的说法，对《人口与计划生育法》第18条的修改，只不过是把以前国家提倡“一对夫妇生育一个孩子”修改为“生育两个孩子”，两者只有一字之差，试问：这样的修法用得着花几个月的时间吗？

而根据《全国人民代表大会常务委员会议事规则》第三条的规定，全国人民代表大会常务委员会会议一般每两个月举行一次；有特殊需要的时候，可以临时召集会议。这说明《人口与计划生育法》的修改在时间上也不存在任何问题。

当前，“全面二孩”已是基本国策，公众生育完全是响应国家号召，对这种积极性应该想方设法予以保护，我想，这才是卫计委应该秉持的正确做法。

■ 漫 画

作 者/ 张建辉



“小明今年8岁，爸爸的年龄是小明的3倍，爷爷的年龄是爸爸年龄的6倍多3岁，爸爸、爷爷今年各多少岁？”近日，有宿迁网友在网上发布了这样一道数学题，虽然答案很简单，但算出的结果却让网友感慨，“生物老师看到后该哭了”。

虽然题目不难，答案却让人“晕了”。爷爷比爸爸大123岁，放在现实中是不可能的，爸爸15岁结婚也是法律不允许的。设计数学题，不是公式用得准确就行了，算出来的答案也应该符合逻辑，符合常识。爷爷比爸爸大123岁，是违背生活常识的，这让学生如何接受？

(11月5日《京华时报》)

低价药价格松绑不如补贴生产

□ 魏文彪

今年6月1日起，国家取消部分低价药最高零售价。“松绑”五个月来，记者走访广州市内各大医院、社区医院和连锁企业了解到，“松绑”过后低价药价格应声上涨，涨价少则几倍，多的达上百倍。患者以前花50元可以买到三种药，现在只能买两种甚至一种了。**(11月5日《信息时报》)**

国家取消部分低价药最高零售价的目的，是出于通过放开部分低价药价格管制，提高药企生产积极性，增加市场低价药供给，减轻患者使用高价药负担的良好初衷。不过，追求利润最大化是企业的本能。在国家取消部分低价药最高零售价情形下，部分低价药生产企业必然要提高原先低价药的价格，导致患者吃不起原来常吃的药，或者只能改用其他价格相对低廉的药，而又担忧药效不如人意。这样一来，原先低价药的市场供应量得到了提高，但患者使用这些药品的负担却提高了。低价药由原先的“吃不到”，变为现在的“吃不起”。

其实，提高低价药生产企业的积极性，保障低价药的市场供应，完全可以采取另外的政策路径。比如，在不取消低价药最高零售价情形下，由政府对药企生产低价药给予补贴，使其生产低价药变得有钱可赚。如此，就既有利于留住市场上的低价药，同时又避免因为放开价格管制，导致原先的低价药价格过度上涨，导致患者再也吃不起这些药。

威海南海新区：产业跑出“加速度”

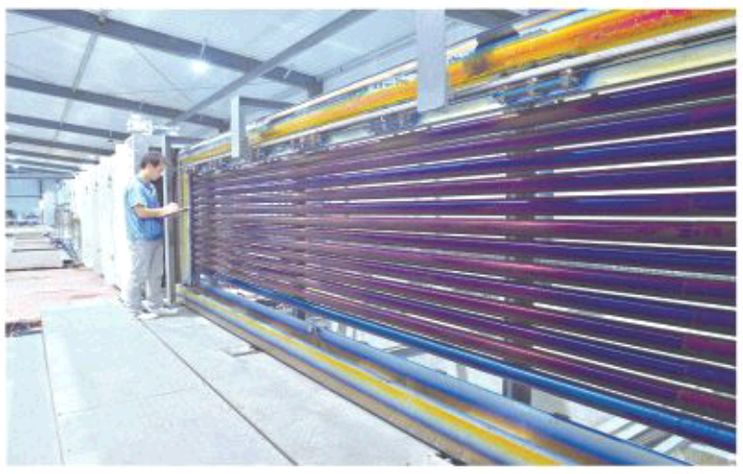
创新发展 率先突破

□彭辉 刘昌勇 孙大伟

威海南海新区是山东半岛蓝色经济区重点建设的海洋经济新区之一，也是威海实现全域城市化、市域一体化发展的强力引擎和重要板块。在过去8年中，威海南海新区以丰富的海洋资源为依托，大力发展蓝色经济，已经吸引了100多个过亿元的蓝色项目落地。

如今，在三年突破发展目标的激励下，威海南海新区正抢抓机遇，做强行业龙头，加大招商引资力度，加快构建现代海洋产业体系，做大总量、提升质量，促使经济发展进一步上档升级，引领经济发展新常态。

△德瑞博新能源汽车生产车间


△金太阳光热发电生产车间

△天润动力装备产业园船用曲轴生产现场

△卓达新材生产车间

真情付出 营造最佳创业环境

落户于威海南海新区的国网通微型投影项目还未投产，便吸引了一批又一批有合作意向者前来参观洽谈。

“正是因为威海南海新区管委工作人员一次又一次的热情到访，帮我们解除了一系列发展的后顾之忧，我们才最终决定在威海南海新区落地投产，发展微投影产业。”提起到威海南海新区落户的原因，国网通微型投影项目副总经理关彦博对威海南海新区管委的工作人员给予了极高的评价。

关彦博带领研发团队所从事的手机微投影，在国内是一个较新的领域。然而，起初关彦博对到威海南海新区投资建厂并不十分感兴趣。

“我们团队的队员们多为南方人，南北方生活习惯有差异。再加上电子产业聚集地多在南方，那里原材料比较充足，相关配套设施齐全，而在威海南海新区，原材料的运输和新建的配套都会增加不小的成本。这些问题我们不得不考虑。”关彦博说出了当初的顾虑。

精诚所至，金石为开。威海南海新区管委相关负责人一次又一次上门，站在企业的角度提出了很多解决措施和未来设想。经过长达一年多时间的沟通，关彦博最终决定落户南海，边研发边生产。

“威海南海新区作为国家战略重点建设的海洋经济新区，未来发展前景不可估量。管委机关干部们的热情和韧劲也让我相信，威海南海新区一定会为我们创造最佳的创业环境。”关彦博说。

目前，国网通微型投影项目正在安装调试设备，预计年底将投产。投产后，国网通微型投影项目年产微型投影光机模组件可达1200万台，产值可达80亿元，将成为国内最大的微投影核心组件的生产基地。

威海南海新区的政策支持、区位优势、港口优势，这些都是创业者们最为看重的。在夯实基础硬实力的同时，威海南海新区不断提升自身软实力。他们不断创新招商方式，通过规范化招商、专业队伍招商、重点区域定点招商、重点产业定点招商、委托招商等，充分利用外力打开招商新局面。

“项目引进后，我们会在手续办理方面尽量为企业节省时间和流程，在施工现场及时帮助他们解决难题，并从生活照顾等方面拼软实力，让投资商能够一心一意谋发展，并带动更多的项目前来投产。”威海南海管委负责人表示。热情的服务，超前的谋划，及时为创业者们解决了后顾之忧，为扎根南海的创业者们吃了一颗定心丸。

当前，中韩自贸区建设为威海南海新区对韩招商引资提供了新的机会。9月11日，为期3天的2015威海国际(中韩)美丽产业博览会在威海南海新区开幕，有250多家中韩厂商参展。威海南海新区利用这一机会抢抓中韩合作机遇，重点突破对韩招商，扩大对外开放。除了对韩医疗美容产业合作，双方还将在韩国影片拍摄、旅游文化、健康养老等方面开展深度合作，吸引更多国内外游客前来威海南海新区安家置业。

激情奋进 做大做强优势产业

在天润动力装备南海产业园1.2万平方米的大型单体船用曲轴锻造车间里，工人们正按照批量生产大型单体船用曲轴。作为威海南海新区装备制造的龙头产业，将来打造出产值过百亿的动力装备产业园。

去年11月份，天润曲轴大型单体船用曲轴正式投入生产。与车用曲轴不同，大型单体船用曲轴对生产工艺和加工设备提出更高要求，锻造精度要更精确、设备运行要更稳定。过去，大型单体船用曲轴的研发生产一直被一些发达国家垄断，如今，天润曲轴填补了国内生产大型单体船用曲轴的空白。“正式投产后，我们不仅接收着国内订单，还开始按照国外客户的订单需求生产新产品，向国外供货。”天润曲轴相关负责人介绍。

“从开工建设之日起，我们便争当威海南海新区的龙头企业。不断加大建设生产速度，提高产品科技含量，增加规模效益。希望通过我们的发展，带动相关产业的崛起，发展壮大威海南海新区的先进装备制造业。”天润曲轴负责人表示。

在天润动力装备南海产业园推进过程中，处处能见到威海南海新区“保姆式”服务的身影。

正当项目进入设备安装调试阶段，准备进入试生产的时候，企业遇到了用电难题。“我们的中频感应加热炉对电力需求很大，虽然在建设之初规划了35千伏变电站，但仍无法满足大型全纤维曲轴试制的要求。”天润曲轴负责人说，这一情况被威海南海新区分包项目负责人了解后，他们第一时间协调供电部门，帮助天润曲轴动力装备产业园新增一条供电线路，彻底解决了供电不足的问题，企业对此非常感激。

龙头企业的带动往往能够加快相关产业的崛起。为培育龙头企业，威海南海新区紧扣全市产业发展布局，瞄准国际、国内500强企业及行业龙头，重点培植天润动力、三角集团、蓝岛科技等行业领先企业，全力提升产业项目层次，助推经济上档升级。

豪情在胸 打造三大百亿产业

威海南海新区拥有丰富的海洋资源，海洋经济发展潜力巨大。凭借着得天独厚的海洋资源优势和骨干产业基础，大力发展技术先进、特色鲜明、国内领先的海洋装备制造产业、生物医药产业等，通过产业关联集聚，形成增强经济发展后劲的合力，提升经济发展水平，这也是威海南海新区正在努力的方向。通过产业的关联集聚，提升经济发展水平，威海南海新区力争至2016年形成3个百亿产业集群初期构架。

“我们的第一款车型上市之后销售火爆，第二款车型——260B也已于前几天进行批量生产，每3分钟能生产出一台，市场前景看好。”德瑞博新能源汽车负责人介绍，他们规划的年产量是30万台，正按照订单加紧生产。在壮大自身的同时，他们正在引进同一链条的上下游产业，力争形成规模集聚效应，降低成本。

规模出效益。致力于构建“建设一批、投产一批、膨胀一批、储备一批”的产业梯队，威海南海新区正全力壮大特色产业集群。目前，威海南海新区正依托资源优势和现有产业基础，充分利用本地资源和区位优势，围绕一批具有龙头带动作用的大型企业，发挥集聚效应，拉长产业链条。

未来，威海南海新区将重点发展以海洋工程、汽车产业、智能装备、民用飞机航天、节能环保和新能源装备等为重点的先进装备制造业；以新型功能材料、高性能结构材料、先进复合材料等为重点的新材料产业；以电子元器件、信息通讯等为重点的电子信息产业；以海洋食品研发、生物技术、化学药物及医学装备等为重点的生物医药产业；以化工新材料、生物化工、石油化工等为重点的生态化工产业。