

青岛市金融业前三季度继续放量

金融支持实体经济持续发力

存贷款稳步增长的背后是青岛市银行业金融机构对实体经济的支持。今年，青岛市金融办推动开展“驻青银行机构走访千家重点企业活动”，组织36家银行机构逐户联系并走访了1020家重点纳税企业，摸排企业融资需求422.5亿元，走访企业达成融资协议202.4亿元，直接拉动全市6月当月新增贷款215亿元，创6年来新高。

除了对重点企业不放松金融支持，青岛市银行业金融机构还全面参与该市重点领域建设战略。青岛市指导金融机构围绕省市“一带一路”规划、蓝色经济战略、西海岸新区建设、红岛经济区发展等重大战略，制定一揽子服务方案，实现银行信贷与区域经济发展战略的有效对接。推动银行机构创新产业基金、“商业银行+投行”等模式，确保新机场、济青高铁、青钢环保搬迁、地铁等重点项目建设以及棚户区改造等重点领域融资需求得到合理满足。

据悉，前8个月新增重点项目、保障性安居工程、海洋经济、战略新兴产业和绿色信贷贷款合计385亿元，占全部贷款增量的51.57%，13家银行对“一带一路”相关项目

总授信达244亿元。

中小微企业是经济的重要组成部分，经济下行压力的持续，让中小微企业的处境更加艰难。为此，青岛市银行业金融机构推进普惠金融建设，鼓励扩大县域、社区金融服务覆盖面，打通金融服务“最后一公里”。据了解，8月末，小微企业贷款余额2664.46亿元，比年初增加66.78亿元，同比增长7.91%，小微企业申贷获得率为87.11%，同比上升5.08个百分点。涉农贷款余额2537.55亿元，比年初增加176.35亿元，同比增长10.79%，高于各项贷款增速0.83个百分点。

地方准金融机构活力也得到不断释放。9月末，全市47家小额贷款公司，注册资本81.66亿元，年内发放小额贷款88.94亿元。其中，小微和涉农贷款余额占比达到83%。全市53家融资性担保公司，年内为企业担保83.75亿元，累计担保户数4223户，小微和涉农在保余额占比73%。自开展民间资本管理公司试点以来，全市22家民间资本管理公司，注册资本21.8亿元，年内满足企业融资需求25.3亿元。

中小微企业特别是科技型企业缺乏符

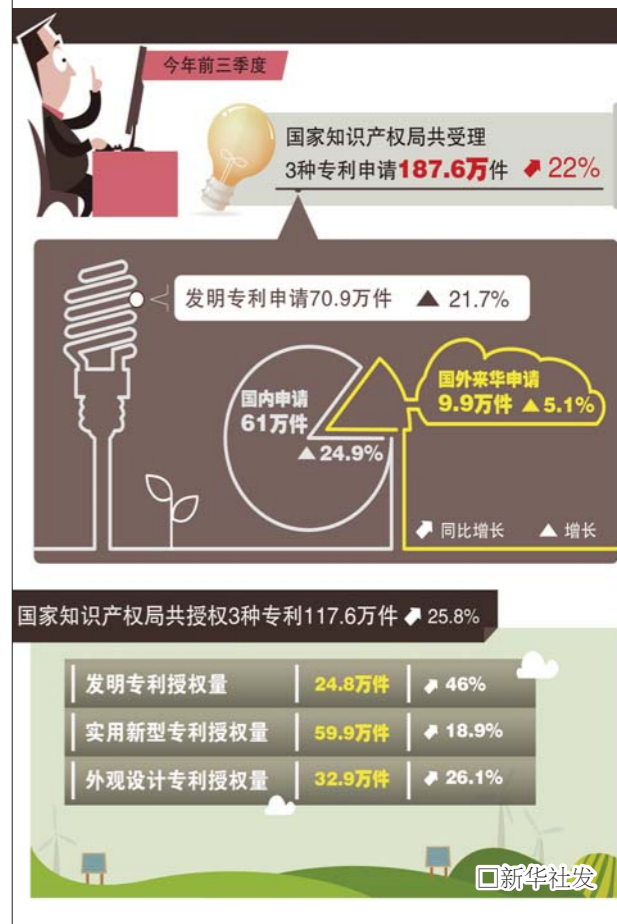
合银行信贷标准的抵押物，易陷入融资困境。为支持服务创业创新型中小微企业发展，增强企业融资能力，青岛市推进开展科技型中小微企业专利权质押贷款保证保险创新试点新工作，被业内称为“青岛模式”。

在制度设计上，该业务力求突出地域特色，在模式构造上，主要有三大创新：即降低质押门槛实现专利权融资价值；政府补贴保费但“不兜底风险”；实现风险共担、利益共享，保险公司、银行和担保公司按照6:2:2的比例共同承担风险损失，企业在办理专利权质押并通过三方联审后，可获得一年期单笔最高500万元的贷款支持。通过这一模式，企业专利权质押保证保险融资综合年化成本仅为5.3%，远低于市场上其他渠道的融资成本，切实缓解了中小微企业“融资难、融资贵”的难题。

据悉，自7月1日试点以来，已有百余家企业咨询相关政策，青岛罗博飞海洋技术有限公司、青岛镭创光电技术有限公司两家科技小微企业通过专利权质押贷款融资700万元，近20余家企业进入审批程序。

前三季度我国受理的发明专利申请量同比增长21.7%

国家知识产权局10月16日发布数据



新华社发

个人自助质押贷款 让金融资产“活”起来

□记者 王爽 报道

“没想到没到期的理财产品也能贷出钱来，这样装修的钱就有了！”北京的张先生说到他最近贷到的一笔装修款时表示。今年上半年，张先生买了一套房子要装修，可是当时手头紧，仅有一笔30万元的工银理财产品，要到下半年才到期，所以装修的钱当时没有着落。后来，他通过朋友了解到工商银行个人自助质押贷款，就马上通过网上银行把这笔理财产品质押到了一笔款，装修缺钱的问题迎刃而解。

张先生所办理的就是工商银行创新推出的个人金融资产自助质押贷款业务。截至9月末，工行个人自助质押贷款今年以来已累计发放744亿元，余额达357亿元，先后为30多万个人客户解决了购物、装修、婚庆、旅游休闲、教育培训、文化体育等消费资金需求。

工行相关负责人介绍说，个人自助质押贷款作为一款“消费+金融+互联网”的融合产品，通过网上银行、手机银行全线上自助办理，资金实时到账。个人客户的定期存款、国债、理财产品、账户贵金属、保单等多种金融资产均可作为质押物，质押率最高可达9成。单笔贷款最低500元起贷，贷款到期时客户既可用自有资金还款，也可根据质押物特点申请用质押资金还款，满足了客户消费融资的便利性和资金周转的需要。

青岛市农民专业合作社 信用互助试点本月推开

□记者 李铁 报道

本报青岛讯 青岛市金融办、市农委、市供销社日前在平度市共同举办了青岛市农民专业合作社信用互助业务培训会议，计划10月份将试点工作向全市推开。

会议重点解读了《青岛市农民专业合作社信用互助业务试点方案》、《农民专业合作社信用互助业务试点管理暂行办法》、试点资格认定程序和认定标准。会议要求各有关区市积极审慎地探索农村合作金融新模式，充分调动农民专业合作社和社员的积极性，精心筛选培育试点示范社，发挥好合作托管银行的作用，严格控制金融风险，在总结试点经验的基础上，计划10月份将试点工作向全市推开。

陆金所P2P“人民公社”正式上线

□记者 王爽 报道

本报青岛讯 日前，由陆金所和前海征信联手打造的P2P“人民公社”平台正式上线，截至目前已有77家正式签约并开始使用P2P“人民公社”的产品，包括投哪网、积木盒子、宜信、拍拍贷、团贷网、你我贷以及点融网等。该平台自成立以来广受关注，短短一个多月，已经有100多家P2P网贷公司主动联系磋商合作事宜，同时平台中后台的访问量已达百万级别。

为帮助P2P公司解决“获客难”的问题，陆金所P2P“人民公社”已经上架了9家P2P公司共计16个贷款产品，以此帮助合作伙伴引入更多高品质的借款人。同时，第一批由合作的P2P公司提供的理财产品，目前已完成系统对接和生产测试，即将正式上线。

作为一个开放的P2P平台，陆金所P2P“人民公社”拥有跨越“前台-中台-后台”全方位服务体系。其前台进行引流获客，中台提供增信措施和专项定制产品设计，以及后台提供征信及催收服务，全面帮助解决P2P行业发展中遇到的获客难、融资难、风控难这三大难题，这也是P2P“人民公社”对各家金融机构最具吸引力的原因之一。

举例来说，某些信贷公司虽然有着比较丰富的风控管理经验，但线上能力不高，无法顺应互联网金融的高速发展。他们选择进驻P2P“人民公社”，可以在前台帮助他们快速获得投资人流量，有效解决获客难题，大幅降低融资成本。另外，大部分小型的P2P企业因为规模的原因，其运营能力有很大局限性，P2P“人民公社”会针对他们的弱点，着重帮助他们完善风控、降低整体的管理成本，减少坏账，为其提供覆盖全流程的闭环服务。

培养人才助力财富管理中心建设

上财2015级金融学专业高级课程研修（青岛）班举行开学典礼

□记者 李铁 通讯员 李保光 报道

本报青岛讯 10月17日，“上海财经大学2015级金融学专业高级课程研修（青岛）班”开学系列活动拉开帷幕，此次开学系列活动为期两天，包括开学典礼、金融智荟系列讲座、新生篝火晚会，及新生素质拓展活动。这也是上海财经大学青岛财富管理研究院落地青岛后的首个教育项目。

开学典礼上，青岛市副市长刘明君表示，近年来青岛的经济得到了快速发展，金融业增加值占GDP的比重更是逐年提高。“随着经济的发展，金融业会逐步成为青岛的一大支柱产业，而这需要的就是人才。”刘明君强调，金融人才对青岛城市发展起到至关重要的作用，而财富管理中心的建设更

是离不开高端金融人才。为此，青岛市通过跟上海财经大学合作成立了上海财经大学财富管理研究院，开展人才培养工作，并计划引进美国加州大学的金融工程硕士项目。

上海财经大学副校长方华表示，上海财经大学将在青岛市政府的支持下，利用学校现有的各种办学力量对接好上海财经大学青岛财富管理研究院，做好青岛的人才培养工作。他还勉励新生利用这一平台提升自身素质，运用好、掌握好学习方法，并利用所学知识服务好所在企业，力争成为青岛、山东乃至全国的金融领军人物。

青岛市政府于2014年底与上海财经大学建立了战略合作伙伴关系，双方共建上海财经大学青岛财富管理研究院，把世界级的优

质教育资源引入青岛，服务于青岛财富管理中心建设。目前，研究院主要承担着人才培养、文化传承、社会服务和研究咨询等四大职能。

据介绍，此次开学典礼涉及的项目——上海财经大学金融学专业高级课程研修（青岛）班，学制为两年，课程学费4.9万元。其招生对象主要是拥有学士或以上学位，且有三年工作经历的金融专业人士、金融机构高级管理人员以及有金融专业知识的实业高级管理人员。学生在修完教学计划的全部课程，并按照上财研究生院规定通过课程考试、同等学力人员申硕学位全国统一考试及论文答辩后，可申请获得上海财经大学金融学专业经济学硕士。



新华社发

既要“放款快” 也能“快还款”

因地制宜，小贷逆势放量

□本报记者 李铁
本报通讯员 魏小娜

回款源源不断，只是暂时缺少资金，选择从哪里融资，是青岛汉森菌业有限公司（下文简称“汉森菌业”）总经理丁月华需要思考的一个问题。

汉森菌业是我省最大的香菇培育基地，也是民营食用菌生产龙头企业，每年生产菌棒200万个，产值超过1200万元。今年7月，丁月华投资了两个扩建项目，资金临时出现短缺，缺口200万元。对于他而言，企业资质较好，从银行贷款不是问题，关键是效率。

所以，这次他没有选择银行，而是选了青岛市黄岛区仁亨利小额贷款有限公司（下称“仁亨利小贷”）。丁月华告诉记者，从银行贷款，审批基本上需要1个月左右，而且贷款期限最少要1年。在仁亨利小贷，手续简单，只需提供担保人，从申请到获批贷款，仅用了两天时间。

丁月华选择小贷公司，除了放款效率高，还因为从小贷公司贷款成本并不高。尽管小贷公司的年利率比银行高，但贷款还款方式灵活，还可选择天利息，由于产品回款快，仅用了20天他就偿还了其中100万元，算下来，实际支付的利息比银行要低很多。

仁亨利小贷总经理邵永流告诉记者，“短、频、快”是小贷公司的特色，充分发挥这一优势就意味着客户怎么方便怎么办。截至目前，成立仅8个多月的仁亨利小贷就累计发放贷款4亿元，贷款余额2.1亿元。

今年以来，受经济下行压力持续增加影响，部分小贷公司不良风险开始暴露，关门倒闭的现象也时有发生，甚至出现了小贷公司已进入“寒冬”的说法。邵永流却认为，此时进入小贷行业反而更为有利。

他说，经济上行期，企业的日子好过，银行的贷款投放量大，其实并不适合小贷公司进入，一方面企业的经营风险被掩盖，另一方面企业从银行贷款相对容易；等到宏观经济转向，前期积累的不良开始集中爆发，

银行压缩银根，经过一轮洗牌之后，风险也已释放完毕，存活下来的企业往往比较优质，小贷公司再进入反而风险更低。

当然，这并不意味着降低发放贷款的标准，完善的信贷调查决定了小贷公司的生死。不过，在企业经营整体不景气，扩张意愿不足的情况下，小贷公司也需快速建立自己的客户群，仁亨利小贷就仔细研究了黄岛区当地特殊的经济环境。

目前的黄岛区是2012年由胶南市与黄岛区合并组建而来，两地历史上工业基础相比青岛其它区市较弱，经济相对落后，农业占比较大。随着国家级新区——青岛西海岸新区的建立，黄岛区的经济开始活跃起来，特别是城市化过程中，大批失地农民设立小加工厂或小企业，但在融资过程中，却面临可抵押物不足的问题。

邵永流告诉记者，仁亨利小贷的解决方案首先是重视央行征信系统，这是甄别客户的关键，选择那些诚实守信的客户；其次，发挥熟人关系圈的口碑效应，多向借款人的

亲戚朋友了解情况。也正因为如此，该公司70%的业务都集中在黄岛区。

小贷公司的“小额分散原则”不仅仅用在客户身上，也体现在担保人身，建议缺少抵押物的借款人将担保风险分散出去，避免单个担保人因为代偿而陷入经济困境。

采访过程中，工作人员接到一位贷款人电话咨询担保事宜，准备将自己的房屋改建为农家乐，需要贷款20万元。工作人员告诉记者，该客户确定了3位担保人，每位只需承担不到7万元的责任，担保人也更乐意接受，小贷公司和担保人都降低了风险。

除此之外，仁亨利小贷也思考在没有担保人的情况下的信用贷款，针对黄岛区数量众多的按揭购房者的情况，该公司目前已开始着手准备贷款人利用商业贷款进行信用贷款。据了解，该项业务适用于按揭购房的客户，客户提供已偿还的银行流水，小贷公司根据已偿还款确定授信额度。工作人员告诉记者，只要贷款人按期偿还购房贷款，均可获批，且不需要住房抵押和担保人。