

外需萎缩 内需不振 价格下跌

政企银担多方协作攻坚“外贸”

□ 本报记者 李铁

企业的授信。扩大贸易融资规模,有效满足重点企业贸易融资需求,加大对外贸企业的融资支持力度愈发紧迫。

此次签约的机构包括省财政厅、商务厅、金融办、人民银行、银监局等政府部门,五大国有银行和进出口银行等主要金融机构,山东省再担保集团、青岛城乡社区建设融资担保有限公司、潍坊市再担保股份有限公司、威海齐东融资担保有限公司和日照市融资担保有限公司。

按照“控制风险、适当补偿、共同负担”的原则,对贸易融资项下担保风险,由省、市、银行业金融机构、担保主体(包括融资担保公司、保险公司、政策性金融机构等)按照1:2:2:5的比例共同承担。

省财政厅相关负责人表示,该机制一方面充分发挥了担保的作用,为外贸企业提供服务,放大企业的交易量;另一方面,通过建立省市政府与银行等金融机构参与,可有效扩大财政资金的统筹效益,为银行机构和担保主体加大融资提供有利支持。

套期保值护航

当前我省外贸下行的主要原因在大宗商品

的套期保值。前三季度,12类大宗资源性商品进口下降48.8%,拉低全省进出口和进口12.7与25.5个百分点。

大宗商品价格的涨和跌,对企业来说都是风险,怎么控制风险?中银期货专家顾劲涛建议,可以从期货的套期保值功能来规避风险。

顾劲涛说,以豆粕为例,企业预计到明年或者今后一段时间原材料价格会大幅度上涨,却没有足够的资金去采购时,可在期货市场上进行买入保值,比如在3000点分批买入,涨到3600点平仓,这样他就可以赚到600点的价格;也可以在3600点左右选择交割,可以3000点的价格拿到市面上3600点的货。

现在,银行机构也在为客户开辟一些新的规避风险的尝试,将融资与套期保值有机结合,在对客户进行金融融资的同时,提供一些场内或者场外套期保值的业务。

中国银行总行贸易金融部王新良介绍,某铜加工企业铜材货量很大,资金占压压力很大,企业希望把资产盘活。为此,该行一方面为其提供了货价融资,根据市场价位进行相应的折算;另一方面,为其做套期保值。通过融资和套期保值,该企业既获得了

银行资金的支持,同时把价格锁定,将把各项风险合理规避。

银行全力支持

银行与企业命运休戚相关。在进出口面临困难的时候,更需要银行业机构着力加强对外贸企业的融资支持。作为传统的外汇专业银行,中国银行在贸易融资领域具备专业优势,中国银行山东省分行行长陶以平在会上表示,该行已经开展多项措施促进山东外贸企业走出困境。

据了解,中国银行山东省分行已对“青岛、日照、烟台”三大港优质客户提供差异化授信和产品政策支持。对青岛港、日照港、烟台港704家重点进出口客户,根据年进出口量情况有选择地支持并提供差异化政策,特别是在授信发起绿色通道、产品准入、利率报价等方面给予优惠待遇,加大港口外贸经济增长的支持力度。

同时,该行积极协调中行海外机构为“走出去”企业核定授信额度,帮助企业利用海外资金,降低财务成本,促进外贸增长。今年以来,累计利用外部资金超过800亿元人民币,有效拓宽了企业融资渠道。

9月份 全国财政收入增长9.4%



据新华社北京电 财政部19日发布数据显示,9月份,全国一般公共预算收入10892亿元,比上年同月增长9.4%,同口径增长7.1%。

从前9个月的累计情况来看,全国一般公共预算收入114412亿元,比上年同期增长7.6%,同口径增长5.4%。

分级来看,9月份,中央一般公共预算收入4844亿元,增长8.1%,同口径增长7.8%;地方一般公共预算收入6048亿元,增长10.6%,同口径增长6.6%。全国一般公共预算收入中的税收收入8299亿元,同比增长3.6%。

主要税种方面,9月份,国内增值税2594亿元,同比下降3.5%,扣除营改增转移收入影响下降4.3%;国内消费税875亿元,同比增长14.6%;营业税1354亿元,同比增长18.8%,考虑营改增收入转移影响增长16.3%。

地方小税种方面,9月份,契税334亿元,同比增长10.2%;土地增值税291亿元,同比增长4.7%;耕地占用税182亿元,同比增长17.2%;城镇土地使用税129亿元,同比下降6.4%。

从财政支出来看,9月份,全国一般公共预算支出17799亿元,比上年同月增长26.9%,同口径增长25%。1-9月累计,全国一般公共预算支出120663亿元,比上年同期增长16.4%,同口径增长15.1%,为预算的70.4%,比去年同期进度加快2.7个百分点。

此外,数据还显示,1-9月累计,全国政府性基金预算收入27166亿元,比去年同期下降30.5%,同口径下降26.4%;全国政府性基金预算支出26499亿元,比去年同期下降20.3%,同口径下降17.2%。

银行半年报 凸显移动金融优势

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 近年来,银行在提升手机银行客户体验上所做出的努力逐渐获得市场认可,选择手机银行办理业务的客户越来越多。半年报中,上市银行手机银行客户总数已达6.43亿户,部分银行新增零售客户手机银行覆盖率已超过50%。

半年报中,各商业银行或多或少介绍了手机银行版本更新或功能优化情况,客户体验和交易安全等方面均有不同程度提高。其中,上半年民生银行手机银行交易金额同比增长127.33%,办理账户查询、转账汇款、信用卡还款、投资理财、外汇结售等常规业务占大头,主要客户群体已经养成使用手机银行的习惯。

由于直面激烈的互联网企业竞争,手机银行已成银行各业务条线中创新需求最急迫、创新实践最前沿、创新成果最显著的领域。从半年报看,各行都积极开展了大量差异化的互联网金融创新尝试,新增和扩展的金融服务不少都直接与网民日常生活息息相关,在增加客户黏性和获客方面的效果明显。

据了解,民生银行在手机银行上推出借记卡在线预约办理、代发工资、医疗挂号等新功能和服务,并在手机银行中接入直销银行,半年内推出多款较高收益产品。据透露,民生银行上半年手机银行交易客户占比已近四成,较年初提升了5多个点。

日照港与日照银行 成功开启四方合作模式

□ 记者 王爽 报道

本报日照讯 10月18日,在日照港股份公司东10号泊位,满载17.8万吨乌克兰精粉的“土库曼斯坦”号轮船靠泊接卸,这是日照银行、日照港股份公司、日照港保税物流中心、河北敬业集团创新实施“贸易+物流+金融+监管”四方合作模式后靠泊的首船。

日照港集团和日照银行自今年6月份研讨立项“贸易+物流+金融+监管”的四方合作模式,10月正式运行并成功靠泊首船。该模式搭建的平台,整合了港口和银行的优势资源,形成了闭环的风险防控体系,突破了贸易融资难的困境,可以为终端客户提供优势竞争资源,改善日照口岸贸易融资环境,促进港口吞吐量的增加,将为合作各方带来良好经济效应。河北敬业集团就是在这一模式吸引下,从边缘客户发展成核心客户,该公司将利用这个平台加强与日照港的广泛合作,此次“土库曼斯坦”号在日照港顺利靠泊,是双方合作模式的首次起航。

“贸易+物流+金融+监管”四方合作模式是日照港集团和日照银行全面深化战略合作、“突破园区,聚力招引”发展的创新举措,是双方在10月17日新常态下贸易融资业务发展与合作研讨会签订全面深化战略合作协议后的首个落地成果。

□ 责任编辑 白洁

小小猕猴桃让农户鼓起“钱袋子”

每户3万元惠农贷款换来林交会“金奖”

□ 本报记者 王爽

本报通讯员 朱沙 臧志波

深秋时节,记者来到淄博市博山区源泉镇,道路两旁的水果摊上摆满了刚摘下的新鲜猕猴桃,村民们正在忙着进行包装。2012年国家工商总局为源泉猕猴桃颁发了“博山猕猴桃”国家地理标志证明商标,2013年其“博山碧玉”新品种在第十届中国林交会上荣获“金奖”。

博山区麻庄效恩有机猕猴桃采摘园李经理见到记者喜笑颜开:“2008年刚开始种猕猴桃的时候,农行给我们每户3万元的惠农贷款,这才把承包费交了上去。经过这几年发展,现在在我这片采摘园从3亩扩大到了6亩地,一年能产4万多斤。而且这贷款好用,用的时候取出来,有钱了接着还上,用着方便,利率还不高!”

源泉镇是国家级生态镇,目前全镇猕猴桃种植面积8000余亩,有12个村种植猕猴桃,人数达到1500户6000多人,形成了沿淄河两岸20公里的猕猴桃旅游观光带。为把产业做大做强,2007年源泉镇成立了宏泉猕猴桃专业合作社,副理事长房明介绍说:“今年猕猴桃大丰收,收入很可观。猕猴桃3年结果,4年丰产,60年的生长周期。源泉猕猴桃好吃、价贵、不愁卖,收购价7元一斤,还挺抢手。”

博山猕猴桃发展初期,因资金困难等问题,广大农户对猕猴桃的种植有心无力。农行博山支行在得知此事后,积极了解客户需求,为村民开办了惠农贷款业务。

农行博山支行行长丁修凯介绍:“2008年以来,为了支持猕猴桃产业发展,我们

主动上门服务,从合作社了解猕猴桃产业的发展前景,从农户了解种植上的困难,及时为农户提供资金支持。同时,定期对农户进行回访,了解资金使用情况,在风险可控的前提下,适当调整农户贷款额度。目前,我们基本对当地的农户进行了一遍摸底。下一步,我们将进一步做好农户贷款发放工作,全力支持猕猴桃产业发展。”

据了解,针对猕猴桃产业,该行已经累计发放贷款2000余万元,受益农户100余户。小小猕猴桃也让农户鼓起了“钱袋子”。去年,全镇猕猴桃种植面积2000余亩,产量400万斤,产值3000万元。据了解,今年猕猴桃产量将达到700万斤,为1500余户百姓带来4200万元经济收入,户均增收2.8万元。

争当“泉城好司机”

□ 记者 李铁 报道

日前,天桥交警大队民警走上街头,为过往群众讲解“泉城好司机”活动。

自6月1日起,太平洋保险杯“泉城好司机·文明济南人”主题系列宣传活动在泉城济南开展,吸引了济南大批机动车驾驶员参与,活动开展3个月里,济南全市有近15万人参加报名,其间无任何违法记录且车身贴有指定车贴的司机即可参与抽奖,活动旨在提升驾驶员现代文明交通意识,促进共同维护良好交通秩序,营造文明畅通的道路交通环境,为泉城文明建设添砖加瓦。

10月13日,抽奖活动结果揭晓,80后公交车女驾驶员高营营成为第一季万元大奖得主,另有2名市民获得二等奖3000元奖励,20名市民获得三等奖1000元奖励。

人身险费率形成机制悄然成型



我们关注财经热点

□ 李铁

曾占据寿险公司半壁江山的分红险,在普通型人身险、万能险完成费改之后,终于本月初迎来费改。据预测,市场上主流分红险产品保费的降幅或将达到10%至25%。不过,与前两次寿险公司争先推出费改新产品不同的是,此次市场表现相对平静,多家保险公司表示并不急于以“低价”抢占市场。可以说,这一方面反映了分红险地位下降的现状,另一方面也表明我国人身险费率市场化改革路径日趋平稳,人身险费率形成机制悄然成型。

所谓分红险,是指保险公司在每个会计年度结束后,将上一会计年度该类分红保险的可分配盈余,按一定的比例,以现

金红利或增值红利的方式,分配给客户的一种人寿保险,和投连险、万能险等产品均是具有理财功能的寿险产品。

在中国保监会2013年8月启动人身险费率市场化改革之前,分红险在人身险公司保险业务中的地位类似于现在的财产险公司的车险业务,占比在七成以上。如果贸然改革,阻力定然很大,甚至有可能引发保险公司恶性竞争。相比之下,普通型人身险和万能险占比就小很多。改革前,普通型人身险占人身险保费收入仅8%,万能险比重更是只有5%,这也是人身险费率市场化改革明确“普通型、万能型、分红型人身险”改革路径分三步走的原因。

自从普通型人身险和万能险分别于2013年8月和2015年2月实施费率改革工作后,两大险种得到了飞速发展。目前普通型人身险已占人身险保费收入的34%,万能型人身险也占到人身险保费收入的22%,而分红险业务风光不再,今年前8个月其占人身险公司全部业务的比重降为48%左右。

眼下推进分红险费率改革正当其

时:一方面降低了市场出现大幅波动的可能性,另一方面也亟需改革激活这一日益僵化的保险产品。

从以往普通型人身险和万能险费率改革的经验来看,首先降价是必然的,消费者有望获得更多的实惠。例如,改革后普通型人身险主流产品价格就平均下降了20%左右;其次,产品差异化逐步显现,满足个性化消费需求的产品也更加丰富,自人身险费率改革以来,备案、审批的普通型、万能型费率改革产品数量就得到了明显增加,这也有助于保险公司之间的差异化竞争;第三,对于保险公司而言,分红险的费改也有望实现以量补价,既让利消费者,又促进了业务量和保费收入的增长。

将其放置在中国人身险费率市场化改革的视野下,“放开前端,管住后端”的改革意义更在于要形成市场化的定价机制,同时监管部门回归监管本位。

改革之前,分红险利率受到监管限定,不高于2.5%,导致产品同质化问题严重,分红率偏低。改革后分红型人身险的预定利率由保险公司按照审慎

原则自行决定,实质是将前端产品定价权交还保险公司,产品预定利率(或最低保证利率)由保险公司根据市场供求关系自主确定。

同时,后端的准备金评估利率由监管部门根据“一揽子资产”的收益率和长期国债到期收益率等因素综合确定,通过后端影响和调控前端合理定价,管住风险。

“管住后端”的监管思路也是为了让前端运行更加健康。近年来,保险公司数量激增,部分保险业务的定价放开后,小保险公司加速“超车”,大保险公司则力图稳固市场地位,保险公司之间开打价格战,形成恶性循环,进而危及到整个行业的健康发展。因此,改革方案在放开费率管制的同时,严格了准备金要求,大幅抬高恶性竞争成本,对提供高保证利率或结算利率的市场行为均有严厉的后端约束,进而降低偿付能力充足率。保险公司出现偿付能力不足,监管部门将及时采取监管措施。在此规则下,保险公司必须“有多大本钱做多大生意”,恶性竞争行为在很大程度上受到遏制。