

今年初，山东大蒜遭遇的退运事件昭显出当下国际贸易环境的多变性与复杂性——

# 政策性信用保险护航农企“走出去”

□ 本报记者 王爽  
本报通讯员 杜延杰

今年初，山东出口的2200吨大蒜因为韩国方面质检不合格遭到退运一事引发各界高度关注。在此事件中，蒜农遭受了货物退运的巨大损失，并开启了贸易纠纷的申诉之路。

记者了解到，在出口运输过程中，蔬菜水果等农产品易发生腐烂和变质，因此由买卖双方质量纠纷引发的拖欠、拒收案件一直高频多发。质量纠纷包括货物数量、品质、包装、农药残留等多方面的争议，是引发拖欠、拒收，最终导致农产品出口企业无法正常收汇的重要原因。

对此，省商务厅有关人士说，在国际贸易中，农产品出口企业要降低因质量纠纷引起的收汇风险，首先是在合同中明确约定货物规格、包装、检验检疫标准、检验检疫机构、质量异议期等利于界定责任的条款，还要关注合同中的争议解决方式、解决地点、争议处理期限等问题，同时严格执行合同。

此外，投保一份出口信用保险也是一个不错的选择，可以有效规避质量纠纷背后的深层次海外买方信用风险问题。

该人士介绍，从企业实际受损情况来看，很多时候海外买方会因为自身资金短缺或农产品市场价格大幅下跌等原因，进而以质量问题为借口拖欠货款或拒收货物。在这种情况下，若企业投保了出口信用保险，而买方又无法提供关于货物质量问题的有力证据，中国信保最高可赔偿农产品出口企业90%的损失。

据了解，近年来，随着我国优势农产品出口渐成规模，境外农业合作开发步伐不断加快，除质量纠纷外，农业企业遭遇海外买方破产等商业风险和进口国突然提高检验检疫标准等政治风险的事件也逐渐增多。

数据显示，2014年，中国信保共计向农产品出口企业支付赔款3700余万美元，其中，买方拖欠致损金额占全部企业损失的84.4%，买方拒收致损金额占企业损失的11.7%，其他致损原因还包括政治风险、买方破产和开证行拖欠等。

除各类风险外，资金不足也是制约农业企业海外发展的重要因素。对此，中国信保山东分公司有关专家说，大部分农产品出口企业规模小，融资难，且农产品生产季节性和周期性很强，对资金周转要求很高；境外农业项目多有投资金额高，资金回收周期长的特点，企业融资需求普遍较大。所以说，相关企业除了看到政策性信用保险的风险保障功能外，还要看到其具备的融资功能。

记者了解到，中国信保作为国家政策性保险机构，目前可以向“走出去”企业提供出口信用保险和海外投资保险两类保障产品，前者可以为农产品出口企业提供以信用证、非信用证方式从中国出口的信用期限在一年以内的出口收汇风险保障；后者可以为境外农业项目投资企业提供因投资所在国发生的征收、汇兑限制、战争及政治暴乱、违约等政治风险造成的经济损失提供风险保障。例如，中国信保自2013年以来帮助一家粮食企业在海外建立自己的农产品生产基地，主要就是为该集团投资巴西的大豆种植项目提供了海外投资保险服务。该项目总投资

资近4亿美元，计划在巴西建设大豆种植、加工和仓储等一体的大豆产业食品工业园区，净种植面积约9万公顷，年产大豆近28万吨。目前该项目实现的大豆回运，能为该集团提供稳定的大豆原料供应。

据统计，2014年，我国政策性信用保险对农产品出口的承保规模已达到113亿美元；承保海外种植园、农业经济合作区等农业海外投资项目30余个，承保金额近10亿美元。随着今年中央一号文件提出要更为积极主动推动农业“走出去”战略，中国信保将在继续在三个方面发力，为“走出去”农业企业提供全方位风险保障及配套金融服务。结合国家“一带一路”重大战略部署，对面向东南亚、中亚等“一带一路”沿线国家和地区的产品出口和农业投资项目给予有针对性的承保优惠；结合各省市自治区农业特产情况，制定具有地域针对性的农业细分行业专项出口支持措施；优化海外投资保险产品，提高海外投资保险的承保能力，加强在海外投资保险项下与银行的合作，更好地满足企业风险控制 and 投融资需求。



央行将对黄金进出口限制审批 □CFP供图

▲3月19日，央行公布了《黄金及黄金制品进出口管理办法》，自4月1日起，央行对黄金及黄金制品进出口的数量进行限制性审批。

央行称，此次办法的出台是根据国家宏观经济调控需求，办法所称黄金是指未锻造金，黄金制品是指半制成品和金制成品等。

## 平安银行 济南万达支行开业

□记者 李铁 报道  
本报济南讯 3月16日，平安银行济南万达支行正式对外试营业，这是平安银行济南分行正式对外营业的第16家同城支行。据悉，试营业第一天，周边附近居民慕名而来，除了服务大厅、多功能分区和创新的金融产品，在二楼的财富客户贵宾室，万达支行还为客户布置了咖啡茶饮区、图书报刊区、儿童活动区。

## 保监会公布商业车险改革试点方案

据新华社北京电 中国保监会24日对外公布了《深化商业车险条款费率管理制度改革试点工作方案》(下称《方案》)，明确了这项改革的时间和路线图。改革后商业车险价格将总体平稳，低风险车主会享受更多的费率优惠。

方案确定黑龙江、山东、广西、重庆、陕西、青岛等六个保监局所辖地区为改革试点地区，明确从2015年4月1日起，经营商业车险业务的财产保险公司可以根据《方案》要求申报商业车险条款费率。



2014年，我省林权抵押贷款总面积新增37.67万亩，累计贷款金额新增197502万元

# 林权抵押贷款的惠民样本

木使用权、林地使用权，办理好林权证，请专业资质评估机构进行评估。随后提出贷款申请，看符合条件后，签订合同、办理抵押登记。”皂户李信用社主任潘国芬介绍说。

根据评估，以“林权质押+担保”模式，茹园苗木获得皂户李信用社3300万贷款，期限为3年。“镇信用社了解当地情况，从灵活程度、便利性上都是其他外地银行无可比拟的。”李金辉说。自信用社以40%的抵押率做成第一笔林权抵押贷款后，当地工行、建行、农行等金融机构纷纷开展林权抵押，抵押率均在40%左右。目前，茹园苗木也从建行、齐商银行获得了授信额度。

不能动的苗木变成“活钱”。到今年9月，茹园苗木投资4000万元，占地40000多平米的苗木大厅将完工，兼有展览、物流、电子商务等功能，这也是皂户李镇苗木产业发展的里程碑。

皂户李镇共有7万亩苗木，潘国芬不光盯着万亩林场，还挂念着全镇千千万万中小苗农。对于中小苗农来说，这几年的日子并不好过。随着苗木市场趋于饱和，小苗太多，优质大苗太少，想要推陈出新，但资金缺口太大，短时间内收不回，是苗木大镇转

型的瓶颈。截至目前，皂户李信用社做的林权抵押贷款已达6300多万元，这笔钱为苗木产业转型注入了活水。

26岁的村民李灵龙是皂户李镇苗木协会会长，他创办的弘邦景观公司共有1100亩苗木，也经历着苗木饱和之痛。他想要转型做容器苗和彩叶树种。“全国绿化工程质量不断提升，苗木质量也需要提升。容器苗外都用无纺布包装，吸水快、成长快，大小规模都可长距离运输，成活率能达到80%至90%。但成本增加了三成，而且第一年投资，第二三年才能收回。”李灵龙转型做彩叶树种，也是迫于市场需求，“绿叶树木太多了，彩叶是一种新尝试。虽然有风险，但是利润率高，附加值高。金叶白蜡、红叶白蜡、金枝白蜡，今后两年将是热门树种，但是成本也比一般白蜡高三倍。”

经过详细调研，以1100亩苗木抵押，皂户李信用社为李灵龙办理贷款200万元。“办下林权证后，贷款手续比较简单，一周到两周就能下款，也无需担保。有了资金支持，好的思路和想法都可以实现。”李灵龙说。

记者从省林业厅林改办获悉，截至2014年年底，全省林权抵押贷款总面积81.26亩，

2014年新增37.67万亩；累计贷款金额421477万元，2014年新增197502万元；累计贷款余额135804万元，2014年新增59514万元。

据省林改办科长刘华泽介绍，我省林权抵押贷款工作中仍面临很多困难。由于银行对森林资源资产评估难把握，林业贷款收益周期长、风险大，导致对林权抵押贷款业务顾虑较大，积极性不高。开展林权抵押贷款的银行也不多，集中在农信社、邮储银行等少数银行。手续繁琐，利率相对较高，部分银行存在要求双重抵押，除用林权证抵押外，需要多户联保或其他资产同时抵押；有的还要求抵押林地已办理森林保险业务等条件，加大了林农的思想障碍和贷款成本。目前也缺少具有针对性的信贷产品，林业生产周期长，见效慢，而目前林权抵押贷款主要是以1-3年的短期贷款为主，贷款发挥的效果有限。

省林改办建议，金融部门可与山东省国投公司开展合作，共同搭建林权抵押贷款平台，由银行授信给国投，再由国投贷款给林农。同时各级政府可建立专项林权抵押贷款风险基金，作为信用违约风险金，消除银行系统的顾虑。

## 创新个案

□ 本报记者 王新蕾  
本报通讯员 王军

苗博会刚过十天，惠民县皂户李镇一派繁忙景象。作为苗木大镇的“龙头村”，前找李村95%的村民都从事苗木产业。村民李金波、李金辉兄弟创办的茹园苗木公司，是该镇规模最大的林场，总面积11000多亩。“苗木产业投资周期太长，五六年才见效。想要扩大规模，资金缺口是主要问题。如果林权不能变现流通，很难保证资金的持续投入。”李金辉曾为此头疼不已，“苗木再值钱，得由相关部门评估，来确定能否作为抵押物，还要由森林资源评估师评估，抵押率也是问题。”

为支持本地苗木产业发展，惠民县农村信用合作联社皂户李信用社(下称“皂户李信用社”)带了头，做起了滨州市第一单林权抵押贷款。“首先要明确林木所有权、林

## 邹平农商银行：口碑营销发展手机银行业务

邹平农商银行积极应对移动渠道客户金融服务需求，以约惠新春手机银行活动为契机，全员参与电子银行业务营销。员工学习并熟练掌握手机银行软件下载、激活、使用业务操作流程，利用工作之余各种场合向周围亲朋好友宣传手机银行业务，微信朋友圈转发各种活动动态。建立并实施产品使用回访制度，对开通手

机银行服务的客户逐一建立台账，定期采取电话、上门或微信交流等方式回访，加强后续跟踪服务，了解客户使用情况，针对客户提出的问题及时给予解决。(鹿亮)

## 济阳农商银行：启动网点服务价值提升项目

为进一步提升网点服务水平，增强核心竞争力，济阳农商银行定今年3月份为“网点服务价值提升月”。与山东纳兰拓企业管理咨询有限公司合作，启动网点服务价值提升项目。通过全员培训、长期跟踪，实现服务督导、检查、评价的标准

化、常态化，促进服务理念更新、服务行为的规范以及主动营销服务的开展。

该行将以本次培训为契机，督导全员积极投身岗位工作，提升服务价值，树立济阳农商银行勤勉高效、团结奋进的良好银行形象。(修丽萍 刘广)

## 金乡联社：深化“阳光信贷”工程建设

为进一步实现信贷流程公开化、透明化管理，强化社会舆论监督作用，金乡联社积极践行“阳光信贷”工程建设，实现了银农双赢的

良好局面。

该社在全县27家营业网点及公司业务部实行“阳光信贷”公示。让客户对信用社相关产品和制度了然于心，同时能够更好的接受广大农户对信贷人员的日常监督。(潘婷 程敏)

## 无棣农合行：开展“开户有礼 交易免费”活动

无棣农合行开展“开户有礼、交易免费”活动。活动期间，新签约的客户在签约当天完成至少两笔且单笔金额不低于300元(不含)以上账务类交易，即可在签约网点领取价值35元

## 泰康资产管理规模破7000亿元 进取型投连账户居前

□记者 王爽 实习生 郭琴琴 报道  
本报济南讯 泰康资产管理有限责任公司近日披露，目前公司受托资产管理规模已超过7000亿元，其进取型投连账户成立以来已超过20倍的回报。

截至2014年底，泰康受托资产管理规模已超过7000亿元，除管理母公司泰康人寿委托资产外，保险业和非保险业等第三方业务规模突破2800亿元。其中，企业年金投资管理规模超过800亿元，跃居20家投资机构前三甲，投资业绩在200亿元以上的大中型年金投资人中排名第一。

截至今年3月11日，泰康进取型投资连接账户净值为21.0896元，自2003年1月30日成立以来净值增长超过20倍，年化回报率达到28.61%。2014年，泰康资产所管理的10只投连账户规模加权平均收益率为33.78%，在业内所有投连账户中保持领先，与基金业大体持平。

据了解，去年12月，泰康资产完成了全球投资业绩标准(GIPS)的验证，成为国内首家通过这一权威验证的保险资产管理公司。

