

面临禽流感冲击，王德定坚持按底价收购不怕亏损

# 宁赔千万元 不赚昧心钱

稳定的货源，鸿润公司采用企业+基地（合作社）+农户模式，以4.2元/斤的价格与养殖户签订了肉鸡保底收购合同。但因为其他地方出现了禽流感，从4月20日开始肉鸡价格就受到了明显的冲击，最低达到了2.6元/斤。如果按照4.2元的价格，平均每收购一只鸡，王德定就会损失8元钱。整个禽流感影响的周期下来，仅仅货源一项，鸿润公司就要赔1000万元。

有人劝王德定，“你现在刚刚投产，可以用检修设备的借口不要这些货物，不然的话，你赔都赔不起。”“这事儿我永远不会做，哪怕赔一个亿，我砸锅卖铁也要履行合同。”王德定斩钉截铁地说，“失去了诚信，就什么都没有了。做生意要摸着良心做，不赚昧心钱。”

刘得志是一位养鸡大户，回想起2013年时面临的困境，现在依然心有余悸。“别人都说‘家财万贯，带毛的不算’，看着市场上价格这么低，心里很担心。当时多亏了和鸿润公司签订了保底合同，不然家里的鸡卖不出去，一年等于白干了。”刘得志告诉记者，这几年，不管市场价格如何变动，鸿润公司一直按照合同办事，价格高时按照市场价格结算，价格下跌时也有保底价格，真正让养殖户们放宽了心。

不仅仅是在2013年，当同样的情形在2014年重现时，王德定仍然坚持“诚信立足”的根本，哪怕承受损失也要严格履行当时的合同。诚信二字不仅为鸿润公司带来了“AAA级诚信企业”的荣誉，养殖户们亲戚朋友间口口相传，吸引了更多养殖户合作。与2013年相比，目前鸿润公司肉鸡的存栏量增加了240万只，肉鸡的存栏量增加了70万只。

## 关爱员工留下企业根本

在鸿润公司的会客室中，两面锦旗吸引了记者的注意。“真情无限、博爱情怀”、“情

系职工、帮困解难”两面锦旗，是公司两名职工宋然、杜春花分别赠送的。从2013年建厂开始，王德定就动员经理与车间主任询问员工的家庭状况，对管理人员下了硬任务，家庭有困难的员工，一个都不能漏下。

宋然是鸿润公司的一名普通工人，因为母亲患有尿毒症，每个月治疗需要八千元，夫妻二人面临着沉重的经济压力。通过车间主任了解到情况后，王德定来到宋然家中，带着2000元慰问金，每个月又给宋然增加了200元工资。“公司的关怀解了自己的燃眉之急，更让自己感受到了公司作为大家庭的关爱。”宋然的话语中流露出浓浓的感激之情。对于所有的困难员工，除了前住家中慰问外，每个月王德定都会给他们多开200元的工资。

员工是企业的根本，如何能够招到优秀的员工，如何让员工留下来，王德定用关爱二字诠释出最准确的途径。

鸿润公司有一个固定的制度，那就是评先评优，每个月、每个季度、每一年都会评选优秀员工、优秀班组长、优秀班组、先进管理者等诸多荣誉。仅2014年，公司就拿出了20万元奖励190名优秀者。对于评选的优秀者，公司都会派人专车把优秀者送到家里，放鞭炮、送鲜花、送家电，让员工切实感到公司的重视与关爱。

一传十，十传百，四方乡邻都知道了公司的好，有更多的打工者加入到鸿润。在2015年春节后的招聘中，鸿润公司本来计划招聘500人，招聘开始后很快就有1500多人前来报名。

面对招聘时的火爆场景，在大年初八，公司开始生产的第一天，王德定就召开了全体中层管理人员的会议，而整个会议只有一个核心：关爱新入职的员工，让新入职员工体会到企业的温暖。“要让每位新员工在公司吃的放心、住得舒心、干得开心。”王德定对所有管理层做了要求，要尊重每位新员工，在关爱上起到表率作用。“不仅留住员工的身，更要留住员工的心。”

## 扎根泗水德润一方

“之前在小摊上看到经过简陋加工的血豆腐，两块钱一份，卖相不错，但并不是安全的食品，卖出去等于害人。”在鸿润的生产车间，与其他工厂不同的是，在宰杀过后，鸡鸭的血要比别家多出一道蒸熟的工序。为了保证这些鸡血和鸭血不被生产成他人食用的“血豆腐”，王德定特意要求生产部门将鸡血和鸭血煮熟并进行搅拌，使其只能用作养殖中的饲料使用。

同时，王德定还对厂区的保安下达严令，绝对不能让一桶鸡鸭血从自家的生产线拉出去。“鸡血与鸭血在养殖和生产的过程中属于废料，其实并不干净，不能被食用。”王德定向记者介绍，“做企业，不仅仅是钱的问题，我们要有自己的一份社会责任，不能让不干净的食品流入社会中。”

作为改革开放最先富起来的一批人，王德定的父亲80年代就成了万元户。在王德定的记忆里，自家的店铺外总是挂着“缺钱补斤、童叟无欺”的牌子，店里定好的价格，即使别人一斤贵出两毛钱，自己家里也不会轻易变动。“对于乡里60岁以上的困难家庭，每月父亲都会发放60元的生活费，不仅如此，村里学校的危房改建、修建桥梁、安装路灯，父亲每次都会进行捐助。”从少时开始，父亲的善行就为王德定上了最生动的一课。

“来到泗水，泗水就是我的家。不为家乡做贡献就对不起自己的良心。”王德定说。从来到泗水投资开始，王德定就拜托附近村庄的工人们提供附近居民的情况。逢年过节，王德定都会带着礼品到附近村看望贫困老人。

不仅如此，王德定还为泗水南部山区的东卸甲小学送去了空调、风扇、电子琴、文具、书包、办公桌、体育器材等物资。在冬天到来时，先后为东卸甲小学、冯家庄小学、北山小学、中心小学捐赠了爱心煤，让山区的孩子们学习不再寒冷。

## “和讲堂”开讲

□记者 赵德鑫 报道  
本报济宁讯 3月21日上午，“齐鲁晚报·今日运河”金牌通讯员、金牌读者颁奖仪式暨和讲堂开讲仪式举办。

“和讲堂”由济宁市委宣传部、济宁高新区、曲阜师范大学、齐鲁晚报主办。“和”文化是传统文化的核心文化，蕴涵着天人合一的宇宙观、协和万邦的国际观、和而不同的社会观、人心和善的道德观。“和讲堂”将每月定期举行一次，面向普通市民进行公益宣讲，邀请专家、学者、教授、企业家、专业人士等莅临讲坛。

## 7县将新建集中供水工程

□记者 王浩奇 报道  
本报济宁讯 记者3月20日从济宁市水利局获悉，今年将在鱼台、汶上等7个县新建集中供水工程3处，续建集中供水工程3处，管网延伸工程1处。

为解决农村饮水安全问题，2015年全市农村饮水安全工程总投资10078万元，计划解决21.92万人的农村饮水安全问题，其中农村居民18.23万人，学校人口3.69万人。

## 农产品出口走上“快车道”

□记者 张敬耀 通讯员 胡凯 报道  
本报济宁讯 记者从济宁海关获悉，金乡县直通式海关监管场所（以下简称“直通场所”）设立申请已于近日获批，建成后济宁市直通场所数量将增加到3个，“金乡大蒜”等农产品有了一条从家门直通出海“快车道”。

据介绍，在“金乡大蒜”的带动下，2014年全市农产品出口达38.8亿元，居出口商品价值第二位，成为拉动本地区开放型经济发展的重要力量。直通场所的设立将有效分流口岸的监管压力，企业可就地办理调箱、装箱、拼箱、返箱、运抵报告发放、报关、查验、放行等手续，货物放行后直接进港验封后装船，大大提高进出口通关效率，降低了企业物流成本。

据测算，直通场所开通后，平均每个箱可降低物流费约300元，每年可为农产品出口企业节约物流费用5000余万元。

## “泗水赏花汇”开幕

□赵德鑫 吕光社 包庆森 报道  
本报济宁讯 3月16日，2015“泗水赏花汇”正式启动。今年的赏花汇已是第四届，主题是“春来泉乡美，赏花到泗水”。梅花、杏花、桃花、梨花、槐花“五朵金花”将在泗水的青山绿水间静待游客的欣赏。

据了解，每年3月至5月泗水将举办“泗水赏花汇”活动，举办包含梅花节、杏花节、桃花节、梨花节、槐花节在内的系列赏花活动。通过以花为媒、市场运作，为周边地区游客提供春季赏花踏青、美食观光休闲等旅游产品。3月28日，泗水桃花节将在泗水万紫千红度假开幕，活动将持续至4月20日，将开展大型文艺演出、“万人桃花源缘缘”、“桃花美食节”等活动。

相比往年，今年“泗水赏花汇”活动内容更加丰富、优惠力度更大、赏花地点更多，共涉及7个乡镇、5个花节、10多处景区点，近100天的春季赏花时间。主办方提醒，游客尽量选择旅行社直通车线路前来观赏，避免自驾游，以免因交通拥堵带来不必要的麻烦。

## 国医大师工作室即将启动

□通讯员 王碧辉 记者 尹彤 报道  
本报济宁讯 为加快济宁市中医药传承人才培养，济宁市中医院特邀多名国医大师及国内著名中医专家来院建立“国医大师传承工作室”，以“师承”方式培育医院副高级以上的中医人才，让广大患者不出门就能享受到国家级中医专家的服务。启动仪式将于3月29日举行。

据了解，此次的国医大师工作室邀请的是国内知名的“国宝级”中医专家，由他们做指导老师，并为每位指导老师配备1—2名具有相当专业理论和一定实践经验的副高级及以上业务骨干为他们的继承人。跟师培养一般为2年一期，学术传承人将跟随国医大师出门诊、查病房，通过耳濡目染、口传心授，少走弯路，提高理论和临床诊疗能力。

## 济宁农行上门服务

□赵克龙 报道  
本报济宁讯 为广泛宣传金融知识，为客户提供优质、高效、便捷的金融服务，今年以来，农行济宁分行广泛开展了“进三农、进社区、进市场、进企业、进商圈、进高校”六进活动，利用周末、节假日时间，组织人员深入基层和群众，为群众讲解银行卡、电子银行、投资理财等基础金融知识，现场进行应用示范和指导，在普及金融知识的同时，促进了业务发展，实现了经济效益和社会效益双丰收。

## 首善之区

□本报记者 吕光社 赵德鑫  
本报通讯员 尤明文 包庆森

坚守与养殖户签订的合同，他承受着1000万元的损失；防止宰杀血液流入市场，他专门增加一道生产程序；关爱困难员工，他给每位管理层下了硬任务……他就是济宁鸿润食品有限公司董事长王德定。用诚信为企业筑基，用关爱扬慈善之风，王德定诠释着当代企业家勇担社会责任的典范，从当选泗水好人到入选济宁好人榜，他获得了诸多的赞赏。3月16日，王德定却这样告诉记者说：“我做的还远远不够。”

## 坚守诚信带来稳定货源

进入鸿润公司，流水线上，一排排鸡鸭被工人熟练地分割，墙上“诚信立足”四个大字格外醒目。据了解，鸿润公司每天可以宰杀8万只鸡、3万只鸭，需要有充足的货源保障。这不仅来源于企业雄厚的实力，更是“诚信立足”一点一滴累积结出的硕果。

禽肉行业当前面临的最突出的问题就是禽流感的冲击。尤其是对于养殖户来说，一次禽流感引发的价格大跌就带来沉重的损失。但在鸿润这里，王德定一直坚守着当初与养殖户签订的保底价格的合同，宁愿赔钱也要让守住诚信的底线。

鸿润公司投产于2013年3月，为了保证安全

## 办证盖章由8天压缩到3天内

□王浩奇 李继保 郝美想 报道

本报梁山讯 3月19日上午，拳铺镇琉璃井村村民李冰接到县政务服务中心的电话，他2天前申请注册梁山瑞华设备商贸有限公司的工商营业执照、组织机构代码证、税务登记证和公章已经全部办好。

3月12日，梁山县政务服务中心推出企业设立登记“一口受理、一口受理”联办服务，申请人只需到“三证一章”联办窗口填写收件通知书，提交所有申报材料，就可到3个工作日内一次性领取营业执照、组织机构代码证、税务登记证和公章企业设立登记联办服务按照“一站收件、内部流转、同步审批、统一发证”要求，由县政务服务中心牵头，工商、质监、国税、地税、公安5个部门的窗口共同参与，使企业设立登记实现“从分散办到集中办、从串联办到并联办”的“一站式”服务，将行政审批时限从原来的8个工作日压缩到3个工作日以内。

梁山“三证一章”联办窗口对申请材料进行初审，对材料齐全并符合法定形式的，窗口收件人向申请人出具收件通知书，并将申请材料的基本信息流转至工商、质监、税务等业务审批部门，由县公安局完成公章刻制。各审批部门在收到材料后3个工作日内作出准予许可或不予许可的决定。准予许可的，由各部门分别打印证照；不予许可的，说明理由，由并联窗口通知申请人补齐相关材料。完成“三证一章”的制办后，联办窗口通过电话、短信、电子邮件及网络公告的方式通知申请人，申请人凭借收件通知书和有效身份证件就可领到“三证一章”。

政务服务中心副主任贾存金介绍，梁山“三证一章”联办制适用于县本级登记注册的市场主体，即仅限梁山县级登记注册的有限责任公司，由并联审批综合窗口统一受理，工商、质监等部门并联审核分别打印证照，刻制公章，联审批综合窗口统一发放。



□吕光社 吕卫锋 报道

## 杏花盛开

3月22日，邹城市中心店镇大元村杏花盛开，游客穿行林间，留恋忘返。

小苗价格急降 大树不够“坚挺”

# 一棵法桐从12元降到了2元

□本报记者 尹彤

每年春天，“中国法桐之乡”任城区李营街道都是最忙碌的时候。从早到晚，李营苗木市场里的苗木经营户都忙着收购苗木向外运输，来来往往卖苗的人群人头攒动，南来北往的外地客户车辆也是络绎不绝。但，今年这份繁忙大打了折扣。

3月19日，记者在李营苗木市场走访发现，今年苗木价格骤降，尤其是年后降幅更大，部分小苗价格降到去年的八分之一。大树价格相比前两年也有所回落。

## 一亩地赔一两千元

“收苗子么？”3月19日下午4点多，李营街道何岗村的赵大姐骑着电动车在市场里转了20分钟，还是没找到收小苗的。“很多经营户都没开门，开门的也不收小苗。”一位经营户告诉她，只要一挂出牌子，10分钟就报完数了。

记者了解到，直径1.8-2厘米的法桐前年能卖到12元一根，今年春节前还能卖到5块钱左右，可现在直降到了2元。去年2米高的小苗可以卖到1.3元一根，今年竟然降到2毛钱。不只

是法桐，白蜡、国槐这些李营的主打苗木行情所差不多，小苗价格集体跳水。

“往年白蜡的扦插条能卖到60块钱一公斤，地里光卖扦插条就能挣好几万元，今年整个市场你一份也找不到。”李营同鑫苗木基地的赵建军告诉记者，谁家有了就截了回家烧火了。

赵建军今年也种了十几亩小苗，好在用的是自家的扦插条，赔的不多。按他的说法，如果是买扦插条来种，一根扦插条2毛，加上地租、人工、肥料一亩地成本得四五千元，但今年一亩地的小苗只能卖到两三千元，这样每亩地至少赔一两千元。如果用挖育苗成本则更高，赔的也更多。“今年包地的都赔了，有不少包地的连地、苗子都不要了，光雇人挖苗子都不够成本。”

汪庄村的王大爷承包了20亩地今年赔了4万元，正巧地主想收回地，他就顺手推舟把地退了。“剩下家里几亩地春上改种柿子，不再这么操心了。”

苗木市场上，小苗大势已去，大树的市场是否坚挺呢？“大树好点，但比往年也降了不少。”赵建军说，往年直径20厘米带帽的法桐可以卖到2000多元，今年也就是1300元左右。种植大树的利润也大幅下降。

## 周期性规律还是盲目扩张？

近几年苗木行情一直不错，今年的降温是暂时现象还是释放的信号呢？

种苗大户李元喜认为，小苗主要是在苗圃间流通，但随着法桐繁殖技术的成熟，苗农都掌握了培植方法。一些想培育大规模苗子的苗农都不再外购小苗，改由自己培育。加上受前两年市场影响，去年种植小苗的农户太多，存圃量过高供大于求，导致今年降价。

据了解，因为此前苗木市场火爆，济宁各地苗木面积扩张迅速，根据年报统计，2014年底全市苗木花卉育苗总面积49.41万亩，比2013年增加10.8万亩，增长27.9%。其中，法桐、白蜡、国槐的增长为前三名。

除李营街道外，其周边如二十里铺街道、长沟镇、汶上县、兖州区等地苗木数量过度膨胀，以二十里铺街道为例，仅用时一年就从7000亩扩展到5.1万亩，扩张速度令人咋舌。

李营街道农委主任史作坤认为，苗木市场有着周期性规律，“好三年，坏三年，平平淡淡又三年”，三到五年一个周期，现在正好是低迷期。“苗木市场的繁荣、衰落与国家的经济形势有很大关系。”政府投资力度大，基建项目上得多，市场就

兴旺。相反，政府实行紧缩的货币和财政政策，市场必然受影响。国家实行“新常态”，各地大型项目工程减少，绿化也受到冲击。而且法桐并不是唯一的绿化树种，部分地区比如京津冀地区对法桐并不钟爱。“我之也和李营苗木协会的人员沟通过，苗木行情不好不只是李营，全国形势都不太好。但三五年后肯定还能攀升上来。”

## 调结构应对低谷期

从供不应求到供大于求，目前济宁的苗木市场正驶入低谷期。“其实从前年我们就开始呼吁，注意调整结构，不能一味地发展小苗，不要盲目扩张，但前两年行情好，没人听。”济宁市林业局种苗站工作人员表示，下一步可以按照2-3-5（百分之二十的小苗，百分之三十的中苗，百分之五十的大苗）调整种植结构。“改变单调的种植结构、多培育良种，可以减少市场的冲击。”在发展良种上，经济林方面可重点发展“辽核”系列，速生树种例如泡桐、速生柳等品种；也可以多发展乡土树种、珍稀树种，如白榆、刺槐、苦楝、臭椿等。

这名工作人员还建议，“此前种植品种比较单一，销售方向主要是北方。将来还是应该扩大市场，真正做到‘买全国、卖全国’，这样即使遇到周期性的低迷也可以减少损失。”