

我省元月份信贷投放平稳增长

人民币贷款余额50815.2亿元，比年初增加738亿元，同比多增25.1亿元

□记者 王爽 报道

本报济南讯 记者近日从人行济南分行获悉，2015年元月份，我省多渠道增加信用供给，全省信贷投放平稳增长，本外币各项贷款余额比年初增加827.2亿元，有效支持了实体经济发展。

本外币贷款平稳增长。今年1月末，全省本外币贷款余额54508亿元，比年初增加827.2亿元，同比少增72.1亿元。其中，人民币贷款余额50815.2亿元，比年初增加738亿元，同比多增25.1亿元；外币贷款余额601.7亿美元，比年初增加12.8亿美元，同比少增17亿美元。

受政策调控，表外融资增势放缓。1月末，全省银行表外融资(含委托贷款、信托贷款、未贴现银行承兑汇票)余额15637.3亿元，比年初增加622.5亿元，同比少增410.8亿元。直接融资平稳增长。1月份，全省非金融企业直接融资增加106.5亿元，同比多增122.1亿元。

信贷结构进一步优化，重点领域和区域

贷款平稳增长。制造业贷款增长加快。1月末，全省制造业本外币贷款余额16402亿元，比年初增加340亿元，同比多增16.4亿元。制造业贷款增量占全部短期和中长期贷款的38.3%，占比同比提高6.7个百分点。

服务业贷款平稳增长。1月末，全省服务业本外币贷款余额15720亿元，比年初增加195亿元，同比少增138.8亿元。其中，交通运输、仓储和邮政业贷款余额2608.9亿元，比年初增加35.5亿元，同比少增3.6亿元；房地产业贷款余额2168.4亿元，比年初增加28.3亿元，同比少增19.7亿元；租赁和商务服务业贷款余额2324.8亿元，比年初增加61.7亿元，同比多增49亿元；批发和零售业贷款余额5498.4亿元，比年初增加69.3亿元，同比少增110.5亿元。

个人贷款增长有所放缓。1月末，全省个人(住户)本外币贷款余额12906.1亿元，比年初增加216亿元，同比少增62.2亿元。

涉农和小微企业贷款较快增长。1月

末，全省涉农贷款余额21768.9亿元，比年初增加382.3亿元；余额同比增长11.4%，增速高于同期全部贷款增速0.2个百分点。小微企业本外币贷款余额10737.3亿元，比年初增加110.9亿元；余额同比增长19.2%，增速高于同期全部贷款增速8个百分点。

重点区域贷款平稳增长。1月末，黄河三角洲高效生态经济区、半岛蓝色经济区、省会城市群经济圈、西部经济隆起带本外币贷款余额分别为6070.5亿元、26061.6亿元、20126.6亿元和11640.4亿元，比年初分别增加129.9亿元、366.9亿元、328.2亿元和190.3亿元。

本外币存款较快增长。1月末，全省金融机构本外币存款余额71474.6亿元，比年初增加1614.6亿元，同比多增1054.1亿元。

其中，人民币存款余额69159.6亿元，比年初增加1338.7亿元，同比多增976.4亿元；外币存款余额377.2亿美元，比年初增加44亿美元，同比多增11.9亿美元。

人行济南分行相关负责人表示，要深入

理解2015年稳健货币政策的丰富内涵，重点保持货币信贷和社会融资规模合理增长。加大项目储备和对接力度，加大对国家重大项目建设、“三纵三横”快速铁路网等基础设施项目，以及省重点技术改造项目的支持力度，支持企业在银行间市场融资。加大对重点领域和薄弱环节的支持力度，将更多的信贷资源配置到三农、小微企业、服务业、科技创新、新兴产业、新增增长点，以及水利、铁路、节能环保等重点领域和薄弱环节，切实以信贷结构优化促进贷款合理增长。

同时，切实提高自主定价能力。积极应对利率市场化改革趋势，加强资产负债管理，进一步提高科学定价能力。继续完善贷款自主定价机制，灵活调整定价策略。更加注重重防化解区域性金融风险。深入排查大企业、担保圈信贷风险，加强银政企之间和债权银行之间的协调配合，加强基层网点管理，认真执行金融稳定重大事项报告制度，牢牢守住不发生系统性区域性金融风险的底线。

工行个人投资交易终端 新增三类功能

□记者 王爽 报道

本报济南讯 记者近日从中国工商银行山东省分行获悉，工行去年创新推出的“工银e投资”个人投资交易终端得到市场认可，并于近期针对PC版新增了三类功能，分别是新增了代理金交所及外汇类产品的行情、交易、资讯功能，支持添加自选、预警等个性化定制功能，以及新增了快捷自定义、历史回忆等功能。

“工银e投资”客户交易终端是目前国内银行业唯一一款个人投资者专属交易平台，集行情、资讯、交易和服务于一体，可提供账户贵金属、积存贵金属、代理金交所贵金属等各类工行自有和代理的交易品种，全方位满足投资交易需求。公众可以通过工行网站等渠道下载该软件，无需注册，即可浏览行情，既克服了传统各家银行网银需要先登陆再浏览的弊端，又兼具了工行产品齐全、交易安全的优势，为广大客户提供了一个兼具专业性、时效性、安全性和便捷性为一体的开放交易平台。

工行相关负责人介绍，“工银e投资”是工行适应客户网上投资交易需求而专门打造的互联网金融产品。在专业性方面，不仅提供集外汇、贵金属、期货、债券等主要金融投资资讯服务，而且拥有强大的分析功能，包含15个重要技术指标分析工具、画线工具等，为投资决策提供专业参考。在时效性方面，交易终端保证高频行情刷新，最快可以实现每秒刷新4次，方便用户第一时间获取多个交易的最新行情和资讯。在安全性方面，“工银e投资”提供“预留信息验证”、“300秒锁屏”等安全保障措施，全方位保证客户账户安全。在便捷性方面，设计了快速交易、图块报价点击下单等交易流程，软件操作上提供了自动填写交易要素、快速下单、小窗置顶等功能，有效提高了交易效率。在个性化服务方面，为投资者提供自选产品、技术指标、报价价格自定义等个性化功能，以及产品定制设置、操作记录保存等辅助功能。

据了解，为适应客户移动生活的需求，工行随后将推出手机版的“工银e投资”APP，方便客户随时随地浏览行情、快速下单、查看持仓。

太平洋保险推出行业首款 无人驾驶飞机专用保险产品

□记者 李铁 报道

本报济南讯 日前，太平洋保险推出一款农用无人飞机保险产品，这是行业首款无人驾驶飞机专用保险产品。

这款产品提供机身损失保险和第三者责任保险两种保障，基本涵盖无人机作业中的主要风险。太平洋保险广泛参考各方资料，通过参加农用无人机推广现场会等活动深入接触客户、政府、渠道、农户，对农用无人机保险产品的市场潜力和风险状况作专业调研，满足了客户的特定需求。

据了解，无人驾驶飞机的用途非常广泛，在农业领域越来越多地应用于植保作业、农业监测、辅助授粉等环节，农用无人机也是农业新技术应用的重要手段之一，通过为生产企业和客户提供专用保险产品，加深相关领域合作，有助于共同培育保险市场，拓宽农业保险服务领域。

山东中行 推出“航运在线通”服务

□记者 王爽 报道

本报青岛讯 “海运费电子支付首笔业务成功落地，人民币、美元已经查收到账！”近日，山东中行收到中国外运山东有限公司发来的喜讯，该行与中外运合作开展的“航运在线通”多币种支付服务成功投产上线，标志着山东中行在航运行业服务方面又迈出了跨越性的一步。

记者了解到，“航运在线通”是山东中行重点打造的网络金融系列产品之一。该产品立足“快捷、多币种、融资”三大亮点，通过中行系统与商户平台的对接，向进出口航运企业提供专门针对贸易往来中海运费、海关税费、换单费、提箱费等货运相关费用的本外币支付服务。

在此之前，航运行业支付手段主要以现金、支票、本票等传统手段为主，“航运在线通”产品简化了海运业务本外币支付手续，加快了支付速度，因此该产品一经推出就受到了付款方、收款方等多方企业欢迎。对付款企业来说，该产品减少了公司在不同部门与银行间奔波的次数，降低了人力和时间成本，提高了领取提单效率；对收款企业来说，将柜台工作转移到网络处理，加快了收款速度，节约了人工操作等成本，可谓多方共赢。

山东作为进出口贸易大省，航运支付业务需求旺盛，山东中行推出的“航运在线通”服务，在整个航运产业链业务中为客户服务提供了重要一环。该行表示将继续加快该业务推广，积极探索整个产业链上的金融服务新模式，提升贸易金融客户服务水平。



□孙义佳 报道

近日，青岛农商银行胶州支行客户经理到胶北办事处赵家庄村了解大樱桃树生长情况。该村通过农商银行的支持，成立了青岛明硕果蔬菜专业合作社，辐射周边13个村，形成了产、供、销一体化发展格局，有效增加了农民收入。

(申春艳)

(赵磊 修丽萍)

济阳农商银行：让客户畅享电子银行服务

详细的客户电子银行服务，在济阳农商银行营业部办理业务，能够享受到免费Wi-Fi服务。在该营业部电子银行体验区或自己手机登陆电子银行，轻松实现账户查询、转账汇款、网上支付、代缴费等金融服务。安全便捷的Wi-Fi，

(鹿亮)

金乡农信社：迎新春 换新钱 欢欢喜喜过大年

春节期间，金乡农信社大力开展“换新钱过新年”活动，及时做好现金调拨计划，加大

传统业务“增值”，创新业务“升值”，泰山保险——

双轮驱动，险企啃下市场硬骨头

□本报记者 王爽 本报通讯员 郭宝峰

无论从体量还是从阅历来看，注册资本20.3亿元人民币，挂牌于2011年1月的泰山保险，都是一家年轻的保险公司。不过，作为保监会批准成立的首家注册地在山东的全国性保险法人机构，近两年，泰山保险通过传统业务“增值”、创新业务“升值”双轮驱动，步入了发展的快车道。

“车险是现代商业保险中比较普遍的险种，几乎所有的财险公司都有这项保险服务，应该算是传统业务了。”泰山保险车险部副主任张其璞介绍，“关于车险的定价，目前保监会是有指导价折扣底限限制的。自8月份保险‘新国十条’发布以来，有关部门加快了对商业车险的改革，车险定价的市场化进程加快。我们今年开发了一款新的车险定价系统，即保障了现有价格体系下对风险的正确识别，又为商改后的定价以及自主产品研发奠定了基础。”据了解，泰山保险推出的车险定价系统是一款自动定价系统，结束了以单一风险因子报价的传统核保规则，依据从车、从人、从地域的多个风险因

子组合，按照行业市场数据规律建立模型，更加科学地判断识别风险给予精准报价。

“之前我们的车险价格是由‘车’决定的，换句话说，来自车的因素，决定了我们的车险的价格。这从车险保费的计算因素：新车购置价多少、开了几年、上一年度出险情况……这种定价机制下，车险保费不会因为不同的交通驾驶习惯有多大差异，结果是拥有良好驾驶习惯的驾驶人尽管每年不出险，但支出的保费与其他没有良好驾驶习惯的驾驶人无异，没有享受到作为一名好车主应得的优待；而有些驾驶人尽管一直出险，但由于车险定价原因，他的保费上涨不过区区几百元。新定价系统将彻底打破这种不公平的情况，定价因子更加精细化，这也是商业车险改革的重要方向。”张其璞解释。

泰山保险企划精算部负责人汪洋说，不光是车险，其他保险产品同样面临精细化的发展需求。泰山保险很早就嗅到了这种趋势，专门成立了一个企划精算部，与具体的业务部门配合，优化或开发出更加符合客户需求的产品。新定价系统正是车险部与企划精算部协同作业的成果。目前，泰山保险车

险业务定价能力已跃居业内上游水平，各分支机构可以利用定价系统进行精准报价，以实现业务风险与市场投入的科学匹配。据介绍，以自动定价系统为基础，2015年泰山保险车险业务还将上线自动核保系统，后期还将推出微信报价终端或APP报价终端服务，配合公司网、电销售平台的建设推动工作。

新业务上同样有所斩获。日前，泰山保险位于威海乳山的保险猪试点基地试点成功，啃下了保险行业的一块“硬骨头”。由于农业保险高风险、高赔付的复杂特性，令很多保险公司望而却步，成功的案例屈指可数。

早在2012年3月，泰山保险就设立了农业险部。2013年6月，泰山保险成为《农业保险条例》实施后，第一家获得农业保险经营资格的商业险企业。“农业保险在商业保险中一直不受待见的核心原因是其道德风险太大。”泰山保险农业险部负责人刘强一语道破了农业保险的“尴尬”，“其中，养殖业保险的风险最高。就拿养猪业来说，有的养殖户养了5头猪，却只给其中的3头投保。一旦另外2头有什么问题，他们往往会算到投保的里边。”

(张玲)

邹平农商银行：积极部署节后网点服务工作

为进一步加强节后网点服务工作，邹平农

(张玲)

润昌农商银行：三大工程建设确保“双丰收”

为做好2015年春节旺季金融服务工作，润昌农商银行通过开展进村庄、进商场、进社区、进机关、进企业、进校园营销等措施，推进了“三信工程”、“社区银行”、“微贷技术推广”三大工程的建设，确保了客户满意度和市场营销“双丰收”。

乡镇营业网点开展“三信工程”建设，利用广大务工农民春节返乡的有利时机，对评定



的信用户，及时放款；城区营业网点开展社区银行建设，在城区各大小区，安排员工全天轮流值班，设立服务咨询台，开展上门服务“福”活动，结合春节期间“过新年、换新钱”活动，为广大市民送上了节日的祝福；该行小微信贷团队积极转变传统信贷营销模式，开展上门服务，主动走近小微客户群体，大力推广“生意贷”、“房抵贷”等特色小微信贷产品。