

泰山文交所鉴定团队、专业鉴定评估机构、预收购方分别对艺术品进行真伪和价值判断——

预收购保障艺术品资产收益权

□ 本报记者 李铁

9月17日，山东泰山文化艺术品交易所股份有限公司（下文简称泰山文交所）正式发售接受认购雅尚一号艺术品资产收益权产品，产品发售总规模880万元，预期年化收益率8%，产品标的为画家吴冠中的两幅画作，这是泰山文交所推出艺术品资产收益权产品以来，标的艺术家最为知名、画作市场价值最高、发售规模最大的的一笔。

2011年底，为防范金融风险，规范市场秩序，国务院发布“38号文件”，全国范围内开始清理整顿文化艺术品交易场所，曾经火爆的文交所迅速降温。沉寂一段时间后，各交易所纷纷酝酿转型之路，寻找新的业务领域。

泰山文交所于今年6月正式推出资产收益权产品交易业务，目前已实施4期。泰山文交所副总经理王宁说，之前备受争议的艺术品份额化交易模式，由于赋予了艺术品太强的金融属性，因此造成了很大的风险，推出该项新业务也是出于控制风险的考虑。

“事实上，这是一种艺术品抵押融资

理财产品。”王宁介绍，“通过对艺术品进行资产打包，对外发行，加上期限和回购，确保投资者获得艺术品升值的溢价。”

记者了解到，此次雅尚一号艺术品资产收益权产品由北京雅尚新世纪艺术品投资管理有限公司（以下简称雅尚公司）作为综合会员申请发售，以吴冠中书画作品为产品标的，产品存续期限24个月。认购会员人数累计不得超过200人，认购起点为50000元，认购不可撤销。

泰山文交所要求，产品终止日，雅尚公司承诺溢价回购，该公司法定代表人为雅尚公司溢价回购义务提供不可撤销的连带责任担保。

此外，泰山文交所还全程加入了预收购方环节。预收购方一般为藏家、画廊、拍卖行，是在产品非正常终止时承担溢价回购义务的第三方机构。泰山文交所会对其总资产、负债、盈利、资产负债率等情况进行评估，确保其在产品非正常终止时，有能力收购产品标的，其法定代表人为预收购义务提供不可撤销的连带责任担保。

艺术品本身的质地往往取决于其在艺术

品行业的学术、美术地位和影响力，优秀的作品往往升值空间大，价格受市场波动影响小。泰山文交所推出的产品标的均在海内外享有较高知名度，这也有利于吸引投资者认购。

“质地的根本落脚点在于真伪问题。”王宁介绍说。为便于甄别，泰山文交所只选择当代书画家，对于去世画家的作品，则要求其传承有序，有完整的交易记录。

泰山文交所鉴定团队、专业鉴定评估机构、预收购方分别对艺术品进行真伪和价值判断，与发售方协商后，在取最低值的基础上打3—5折来确定最终产品发售价。以此次产品为例，产品标的分别是吴冠中的《野藤明珠》和《夫人肖像》，之前的拍卖落锤价格总计为1900万元，鉴定评估机构北京百雅轩艺术发展有限公司估价3200万元，最终泰山文交所确定的产品发售总规模是880万元，不足鉴定评估机构估价的3成。

产品认购成功后，标的质押在泰山文交所。质押物封存时，同时要求预收购方和发售方到场，三方签字确认后入库。

为提升艺术品本身的价值，产品标的会

面临展览的诉求。泰山文交所除了要求必须以展览主办方为名义出借，并承担从仓库到回仓过程中损毁、灭失、保险责任，还对产品作标记等特殊处理，派人全程跟随、全程录像等。王宁说，批准展览的前提是必须获得预收购方的同意，回仓时也会邀请预收购方验收。

在增信措施中，泰山文交所还力图在发售方与预收购方之间建立一道“防火墙”，防止双方结合，非法套取资金。泰山文交所要求，预收购方必须由该所自行寻找，并考察其与发售方之间是否有经济、业务往来。

为避免投资人投机行为，该产品交易机制为T+5，即会员不得在买入后5个交易日卖出同一交易编号的产品或在卖出后5个交易日买入同一交易编号产品。上市交易后，投资人可在泰山文交所交易平台对其持有的产品进行整体转让，但不得拆分，文交所会给出提示价格供交易者参考。

不过，尽管对该业务进行了多项风险防控，泰山文交所仍提醒投资者，产品会面临市场、法律与政策、信用，以及本金损失等风险。



□CFP 供稿

▲9月份以来大盘高位回落，上周以来更是震荡加剧。调整风险上升，资金加速撤离开放式交易型指数基金(ETF)。

齐鲁银行首期同业存单成功发行

□记者 王爽 报道

本报济南讯 齐鲁银行近日在银行间市场成功发行了首期同业存单：发行量10亿元，期限3个月，利率4.7%。这标志着齐鲁银行同业存单业务迈出了实质性的一步。

今年6月份，齐鲁银行成为首批获得市场利率定价自律机制基础成员资格的地方法人银行之一。正式获批之后，齐鲁银行积极筹备同业存单发行工作，组织金融市场部、计财部等相关业务人员参加央行组织的培训、会议，联系评级公司进行主体评级，制定《齐鲁银行同业存单管理办法》等规章制度，与同业机构交流发行经验和做法。8月末，齐鲁银行2014年度同业存单发行计划获人行总行备案通过。

为做好首期存单发行工作，齐鲁银行金融市场部与计财部协调配合，提前筹划发行时点和期限，对潜在需求进行摸底，进行了充分的准备工作，确保了发行的圆满成功。

本次存单发行是通过市场化融资的有益尝试，为将来齐鲁银行面向企业和个人大额存单及其他市场创新产品的发行奠定了良好基础。

鲁证期货举办“黑色行业发展与期货创新座谈会”

□记者 孟佳 报道

本报天津讯 9月17日，由鲁证期货主办的“黑色行业发展与期货创新座谈会”在天津召开，来自京津冀地区40余家钢铁生产企业、钢材贸易企业、焦炭及矿石贸易企业等近百位代表参加了本次座谈会。

座谈会就中国煤焦钢产业发展特点及风险管理、钢铁行业年度趋势和策略、鲁证期货煤焦矿场外期权产品、钢铁原材料价格走势分析及策略等主题发表演讲并进行专题讨论。

会议对钢铁产业链当前的现状及未来发展情况进行了深入剖析，帮助产业链上中下游的实体企业及时把握行业发展趋势和市场行情变化，提高企业运用期货及场外期权等金融衍生品进行风险管理的能力，打造适合企业自身发展的新型风险管理及贸易模式，对促进企业持续稳定经营及多层次衍生品市场体系的建立和发展具有积极而深远的重要意义。

太平洋保险与华为签订战略合作协议

□记者 王爽 报道

本报济南讯 记者近日从太平洋产险山东分公司了解到，9月16日，中国太平洋保险(集团)股份有限公司与华为技术有限公司签署战略合作协议。基于该协议，双方将联合成立“新技术应用实验室”。标志着双方将在信息通信技术(ICT)领域展开全面深入合作，共同研究保险行业下一代ICT架构，推动新技术在保险业的应用。

根据协议，华为将为中国太平洋保险提供基于云计算和大数据的ICT基础架构及解决方案，来支撑其业务战略发展，并确保移动信息安全；中国太平洋保险将运用其丰富的风险管理经验和多元化综合服务平台，为华为提供全方位风险保障解决方案及资金管理服务等。

东亚银行公益基金 再建两所“萤火虫乐园”

□记者 孟佳 报道

本报上海讯 9月18日，由上海宋庆龄基金会——东亚银行公益基金(下称“东亚银行公益基金”)捐建的两所“萤火虫乐园”分别在山东省日照市东港区南湖镇中心小学和重庆市大足区弥陀小学落成。至此，东亚银行公益基金在全国建成的“萤火虫乐园”已达36所。

此前，南湖镇中心小学和弥陀小学均因运营资金有限，缺乏先进的教学设施。东亚银行公益基金为南湖镇中心小学建成的“萤火虫乐园”为该基金在山东省内捐建的第2所乐园，包含总价值约20万元的电脑、投影设备、课桌椅等电教设备，以及逾2000本图书的书库；东亚银行公益基金为弥陀小学建成的“萤火虫乐园”为该基金在重庆市内捐建的第2所乐园，包含总价值约15万元的电脑、投影设备、课桌椅等电教设备，以及逾2000本图书的书库。



□戴章超 报道

▲9月20日，郟城县郟城街道后东庄村农民在为农户装运国庆节鲜花。

郟城县农商行扶持发展的8000多亩大棚鲜花迎来上市高潮，将为1000多农户带来9000多万元的收入。该行通过架桥，帮助花农以每盆3.5元到5元的价格与江苏省沭阳、徐州等地收购商签订了供销协议，解决了种植户的销售难题。

东营银行小企业专营中心——

“小马达”系列产品 “贷”动小微大未来

□记者 高文亮 报道

本报东营讯 “如果没有这150万元，真不知道公司该如何运行！”东营泰丰精密金属有限公司负责人李坤，在公司发展如日中天之时竟遭遇资金周转不灵的困局，一度陷入绝望。好在东营银行小企业专营中心送来了“及时雨”，在递交申请五天后的9月17日，他便获得了中心发放的150万元贷款，“公司总算‘解渴’有救了。”拿着贷款，李坤连连感慨。这笔钱无异于给公司注入一针强心剂。

李坤的创业之路，正因有东营银行小企业专营中心的扶持才走得更加通畅，这是中心服务小微企业，发展普惠金融的真实写照。成立近五年来，中心紧紧围绕服务小微、服务三农的市场定位，以一池金融活水浇灌小微企业经济之树，让一笔笔资金“飞入寻常百姓家”。该中心负责人给记者列出了一份成绩单：截至9月17日，中心已累计发放贷款突破百亿元，直接扶持创业4880人，投向三农领域的信贷支持超13亿元。

该中心创新研发推出的“小马达”系列小微信贷产品，不仅品种丰富，而且门槛低，大部分具有服务三农、扶持创业的特点，其中涵盖“渔家贷”、“就业贷”、“新农贷”、“巾帼贷”、“东部贷”、“义乌贷”、“青创贷”、“棉花贷”、“屠宰贷”等与政府部门合作的贴息类贷款产品及涉农类贷款产品。这一举措巧妙化解了融资难、融资贵造成的小微企业的尴尬局面。



□陈清林 报道

特色种植促农增收

▲9月21日，阳谷县大布乡兴农高梁合作社社员正在收获成熟的订单高粱。

阳谷县金融部门积极扶持发展订单高粱种植，目前，全县发放扶持贷款3600多万元，发展订单高粱、谷子等特色种植作物1.3万余亩，目前，已陆续进入成熟期，预计亩产750公斤左右，亩纯收入3500多元，成为农民增收的新亮点。

“助保贷”解决中小微企业担保难

□ 本报记者 孟佳

2010年9月，山东建行率先在菏泽试点“助保贷”业务，这种以“池”的形式解决中小微企业担保难的做法很快在全国推广。

“建行‘助保贷’产品是一种有益尝试，服务小微企业成效明显，请在推动山东省中小微企业金融服务中，将其作为典型案例进行总结、介绍。”今年初，山东省省长郭树清在建行山东省分行的汇报材料上如是批示。

在助保贷模式下，政府推荐企业名单，组建“小微企业池”。入池企业的担保由三部分构成：入池企业自身提供相当于贷款额度40%的抵押或担保；企业缴纳贷款额度约2%的保证金，形成助保金池；政府按“小微企业池”贷款额度的10%，出具风险铺底资金。

助保贷模式以长于风险控制著称，建行山东省分行“助保贷”业务开办至今，贷款不良率为0.05%，远优于银行小微企业贷款

平均水平。记者了解到，助保贷的低风险既得益于前端控制，也得益于后端的风险化解。

以最早开展助保贷的菏泽地区为例，2012年曾有一家农产品加工企业因管理不善，无法偿还到期的300万元贷款，为该企业提供担保的是一家“池”内的同业企业。

按照助保贷模式的规则，出现风险的代偿顺序应为助保金、抵押或担保、风险铺底资金。从理论上来说，需要动用财政出资的风险铺底资金的概率并不大，多数情况下助保金和抵押或担保即能覆盖风险。

不过，在今年经济下行和经济结构调整压力双双增大的背景下，银行不良贷款激增成为普遍现象。控制贷款风险和化解区域风险，成为摆在银行和地方政府面前的一道难题。助保贷模式下，如何防止“池”内担保企业被风险企业拖累，应是银行和政府首先考虑的问题。

贷款一部分通过扣收助保金解决，剩余

部分由政府牵头协调池中其他企业代为偿还。建行菏泽分行小企业中心经理吴衍存介绍，当时政府出于保护相关企业的考虑，主动居间协调，帮助担保企业接管了债务企业，重组其经营团队，原企业法人代表亦加入管理团队。

吴衍存说，为防止代偿的担保企业被原债务企业拖累，建行利用自身客户资源，将债务企业推介给同条产业链上下游的企业客户，以改善其生产经营。整个过程，不到两周就处置完毕。现在，这家农产品加工企业已渡过难关，各方面生产经营步入正轨。

客观来看，类似债务违约处置方式并不鲜见，但类似做法多出现在关乎地方金融稳定和经济基础的大型企业身上，几百万的中小企业贷款规模，政府会花大力气处理的并不常见。其背后的原因，正是助保贷模式对政府参与处理债务积极性的调动。

“主要原因是政府有风险铺底资金在里边，政府当然不希望风险扩大到动用风险铺

底资金的程度，必然会很愿意银行处理债务。”建行山东省分行营业部小企业经营中心副总经理张生玉说。

吴衍存表示，政府获知企业信息的能力和打击逃废债的手段非银行可比，助保贷模式让银、政、企利益捆绑在一起，容易在债务处置问题上达成一致。

吴衍存说，政府获知企业信息的能力和打击逃废债的手段非银行可比，助保贷模式让银、政、企利益捆绑在一起，容易在债务处置问题上达成一致。

截至2014年8月末，助保贷业务已覆盖山东省(除青岛外)89个县区，政府投入风险铺底资金7.5亿元，“助保贷”业务累计投放167亿元，余额57亿元，存量客户1139户，政府风险补偿铺底资金、贷款余额、余额新增、户数新增等多项指标均列系统首位。

润昌农商银行：坚持“四个面向”引领跨越发展

聊城润昌农商银行在深化改革、开拓创新的激流中一路走来，始终坚持“四个面向”的市场定位，以创新转型为动力，以稳健经营为保障，全力支持新农村建设，铸就了科学进步、跨越发展的新篇章。

重点支持了斜店乡村庄的棚菜种植、万善乡的樱桃采摘园、店子乡的灵芝种植。该行致力于中小微企业信贷产品创新，为中小微企业提供了实实在在的方便和实惠。

该行在着力优化网点建设的同时，注重大力发展网上银行、手机银行、电话银行等电子银行业务，

实现了农村边远地区及城乡郊区的金融全覆盖。该行大力支

持实体经济，突出扶持龙头企业，助推产业优化升级。组织开展“送金融知识下乡”、银企洽谈等活动。该行以全方位金融服务助力冠县县域内社保体系构建，已成为代理县域内社会保障类业务办理的主渠道。(张玲)

金乡联社：加强科技安全管理

今年以来，金乡联社按照“科技服务业务”的工作思路，进一步夯实网络基础建设，做好安全运维管理，落实常态化科技检查，科技安全管理水平大幅提升，为各项业务健康发展提供了强力支撑。(王浩宇)

济阳农商银行：成功举办“惠生活”中秋刷卡有奖活动

借助中秋佳节之际，济阳农商银行“惠

生活”中秋大型营销活动正式拉开帷幕。本次活动涉及面广，涵盖服装、电器、餐饮、娱乐等多个行业约30家城区商户。本次活动的成功开展，吸引大量商户申请加入商户联盟，为后期业务开展积累宝贵经验与较好客户参与基础。该行正与合作公司筹划“国庆七天刷卡有奖活动”，届时预计入盟商户将增加到60户，活动期间实现银行卡刷卡消费量增加2000笔。(赵磊)

无棣农合行：开设“残损币兑换和券别调剂”窗口

无棣农合行营业部近期开设专门的“残损币兑换和券别调剂”窗口，每日营业前备足20元以下小面额人民币，满足客户兑换需要。另外，指定专人每日了解营业网点零币结余量，做好各种面额的配钞工作，有效缓解了公众残损币兑换难、零币缴存难、日常

找零难的问题。(徐琳)

莘县农商行古城支行：助推小微企业发展

莘县农商行古城支行助推小微企业发展，对小微企业服务全年目标提前规划，实行限时办结制，人财物向小微企业倾斜，激发客户经理投放小微贷款积极性。(多凤珍)

金乡农信社：贵金属销售取得良好成效

年初以来，金乡农信社高度重视贵金属业务发展，加强宣传和营销，组织开展形式多样的营销活动，取得良好成效。截至目前，已累计代理销售黄金1316克，白银16510克，实现贵金属业务手续费收入48115元，销量居全市农村信用社首位。(张方慧)

