

种什么? 怎么种? 卖给谁? 这是农业发展的根本问题; 工商资本下乡, 给这个问题新的答案——

“钱谷山”素描

□ 本报记者 李鹏飞 刘坤 本报通讯员 于执国

钱谷山是一座山, 在即墨市温泉镇。7年前, 张业中在此建立了“钱谷山庄”, 成立了青岛钱谷山有机农庄有限公司, “钱谷山”成为公司自营农产品的主导品牌。

张业中曾是青岛市财委干部。1996年刚“下海”的时候, 一个当村支书的朋友听说消息, 给他打电话, 带着哭腔说: “你怎么就当农民了?”

回忆起当年这一幕, 张业中笑着说: 我当时就回答他, 同样是农民, 但我有我的做法。

5月7日, 记者在钱谷山庄采访。所见景象不同于寻常工商业者所建立的农业基地。大门左侧, 是两排恒温库和配送车; 往里拐, 可见石磨、石碾和粮食囤子样的设施; 山坡上散布着温室、大棚, 还有一串串的水塘。一处塘边缓地, 大约是几百平方米的廊房。

温室里, 日常果蔬以外, 还有木瓜等热带果品。职工介绍说, 其实产量很少, 所以一般只允许游客观赏。

水塘层层而设, 即通常所说的“小流域治理”。记者参观的那条, 上下比降不大, 竟然建了12处塘坝, 张业中介绍说, 钱谷山庄里有三条沟, 都是这样治理的。

与通常所见小流域治理不同, 这里截水为塘的坝子没有硬化。张业中说, 坝底是从山里

搬来的胶质土, 只求拦着, 不求截渗, 所以层层水塘都是活水。塘里放养了鱼苗, 有几处水塘的坝子上布置着一些草皮, 似乎是为将来的绿化作准备。

水塘避风处, 往往栽着竹子, 是从崂山引进的。

山路左侧是苗圃, 山庄建设伊始就有了。当时三五元一棵苗子, 现在每棵价值几百元。品种比较杂, 大部分是观赏类, 这是山庄今后的财富。

以上所见, 即胶东地区通常的物候, 换言之, 即所谓原生态。张业中说, 钱谷山庄从建立起, 即从治水开始, 着手重建。“现在除了无偿和低价接待青岛和即墨地区的中小学生在来参观学习, 山庄还接纳旅行社组织的游客。门票30元, 大约每个游客花费约100元。”

这可以理解为从“一产”到“三产”的融合发展。但张业中所想的, 不止于此。

从机关干部到农民, 张业中是走过弯路的。刚下海时, 他在城里开门店、下乡组织生产, 最早生产樱桃西红柿, 用大车拉着去即墨郊区卖。当时没人认这东西, 有人问: 怎么这么小? 是不是没长好? 普通西红柿一斤几角, 樱桃西红柿5分钱还卖不好。他一想: 这不是我的市场! 剩下的西红柿他全部送出去免费品尝。

反馈很意外, 很多人说“好”。第二年, 单价到了10元; 1998年, 青岛佳世客开业, 他

成了第一个入场的供货商, 他觉得自己找到了“中高端市场”。随后, 他代理的产品进入各家高端超市, 占比从20%—75%, 包括一些大企业的供应, 从没产生质量问题。2008年青岛奥帆赛, 他接受蔬菜种植特供和生鲜食品的物流配送任务, 获得由国家北京奥组委颁发的“特殊贡献奖”。

从那时候起, 张业中成为品牌产品的代理商: “中粮”的品牌, 有几个。本地的, 包括“菲箭”地瓜、“河里套”黄瓜、“马家沟”芹菜, 都通过他代理进入超市。

公司提供资料显示, 目前年销售额11025万元自有果蔬生产、示范、推广基地1000亩, 同时直接带动订单基地5000亩, 辐射带动基地10000亩, 农庄示范带动效应达到30多处乡镇、300多个村庄, 直接带动订单农户(合作组织)3000多个, 辐射带动5000多个农户。订单和辐射带动农户均增收30000元, 人均增收10000元。

“农户可以为公司不断输送优质的果蔬农产品, 检验合格后以农庄品牌统一销售。但一旦检测出使用农药, 合作关系就会永久终止。”提到食品安全, 张业中的语气顿时严厉了许多。

现在超市给他的反馈是, 对他提供的农产品, 消费者往往只认牌子, 对价格不是特别敏感, 这意味着质量可靠。张业中感慨地说: “农产品质量, 就靠良心, 良心是多年培养出来的。”

公司是目前国家发改委确定的山东省唯一“农业和农村信息化试点单位”。在论证会上, 张业中提出自己关心的问题: 农业的核心是“种什么? 怎么种? 卖给谁?”

他对记者说: 企业肯定是核心。但是, 市场、消费者是“天”, 农户是“地”, 企业发展, 就要上顶“蓝天”、下立“大地”。效益靠科技。

他告诉记者, 有一位与他长期合作的韩国农业专家, 在即墨竟一住就是5年。除此之外, 与国内十几所大专院校、科研单位, 特别是与青岛农科院、青岛农业大学、即墨蔬菜技术推广站等有着长期的紧密合作关系, 公司直接或间接聘请国内外知名专家十几名担任顾问。而钱谷山庄, 就是引进技术、品种的试验场。

与记者一同调查的省政府政策研究室农业与开放处处长侯钦认为, 钱谷山庄的特点是踏踏实实, 没有花架子, 能够沉下心来做农业。张业中每年从代理赢利中需要拿出400万元左右投入山庄运营, 他自己认为, 在产业化、合作化、园林化之外, 将来还可以探索农产品销售的社区化, 进入城市社区开店设店; 还可以建立“田野超市”, 把城市和乡村更紧密地联系在一起。

他说: 负责任地做农业, 投入很高, 其实效益并不特别高, 至少需8年—10年才可以盈利。“但是, 我设想的就是‘软着陆(投入), 硬起飞(发展)’。”

我省22家单位获准种植太空种子

□林玉兰 报道
本报定陶讯 日前, 一批太空种子在定陶县南王店中学正式落户。学生们在科技辅导老师的带领和指导下, 完成了太空种子的育苗和点种工作。

这次活动用的太空种子是由中国航天科技集团公司航天育种研究中心提供的, 共6种: 烟航优3号黄瓜、宇航1号甜椒、深农1号尖椒、宇航1号番茄、宇航2号番茄、太空红皮南瓜。据了解, 我省共有22家单位获准种植太空种子。定陶县南王店中学作为菏泽市唯一一家获准种植这些太空种子的单位, 分发到的太空种子有黄瓜、番茄、辣椒、甜椒共五个品种, 每个品种的数量多则二三十粒, 少则只有八九粒。定陶县南王店中学由于青少年科技活动和创新教育工作成绩显著, 今年再次入选为全国科学调查体验试点单位。

今春全省完成成片造林276万亩

□记者 张海峰 报道
本报济南讯 近日, 记者从省林业厅了解到, 截至4月中旬全省已完成成片造林276万亩。其中, 荒山造林32.1万亩; 全省新建和提升改造绿色通道13651.1公里, 同比增长97.4%; 新建农田林网面积201.9万亩, 同比增长21.8%。三年大造林行动开局良好, 提前实现了确保今年春季造林完成200万亩的目标任务。

今年以来我省引入市场机制, 面向全社会公开拍卖荒山荒滩等林地承包权和经营权, 对投资荒山荒地造林一定规模的经营者, 给予一定比例的林地开发使用权, 吸引公司、企业和个人投资造林绿化。推行生态林场、集体林场、家庭林场建设, 鼓励改变传统造林方式, 逐步推行专业造林和专业管护。实施造林招投标和监理制。营造林山头、地段实施造林、监理招投标, 通过竞争择优选择施工单位和监理单位, 严格按规划设计, 按设计施工, 按标准验收。借鉴世界银行造林管理模式, 部分地区推行实行造林报账制, 只有达到规定标准的造林地, 才能兑付资金。合理推行土地流转。在流转的土地上实施地方政府造林、集体造林或公司、造林大户承包造林, 地方政府、集体造林后再集中连片拍卖承包, 推行规模种植和集约化经营。

菏泽加入中国物流城市联盟

□刘志飞 报道
本报菏泽讯 近日, 在中国(成都)物流城市联盟工作会议暨丝绸之路物流发展研讨会上, 菏泽市正式加入中国物流城市联盟, 为以后菏泽物流企业的发展拓宽了道路。

据了解, 中国物流城市联盟由中国交通运输协会发起, 是目前中国唯一的、以城市为会员主体的物流协作交流平台, 现有63个城市会员, 我省济南、临沂、烟台、菏泽位列其中。

菏泽市加入中国物流城市联盟意义重大, 有助于城市间的相互学习和交流, 同时也有利于菏泽市物流企业的招商和宣传工作, 为菏泽打造科学发展和邻边经济高地创造了条件。

日照港获批国际联运业务

□刘志飞 报道
本报日照讯 近日, 中国铁路总公司正式批准日照港开办国际联运过境货物运输业务。世界各地海运至日照港的货物, 均可通过铁路运输方式, 经日照港直接发运至中亚五国、蒙古、俄罗斯、朝鲜、越南等国家和地区, 上述国家和地区货物也可直接经铁路发运至日照港中转。

国际联运过境货物运输是由两个或两个以上不同国家铁路当局联合起来完成一票货物从出口国向进口国转移所进行的全程运输, 发货人只需在发站办理一次性托运手续即可将货物运输抵另一国的铁路到站, 具有成本较低、运输连贯性强、运输风险小和不易受天气及季节变化影响等优势。

临沂启动“十三五”规划纲要编制工作

□记者 刘坤 报道
本报临沂讯 记者从临沂市发改委获悉, 为贯彻落实全国全省“十三五”规划编制工作方案, 临沂市委改革委牵头制定了《关于开展国民经济和社会发展规划第十三个五年规划纲要编制工作方案》, 率先全面启动了市级“十三五”规划纲要的编制工作, 包括全面深化改革、现代产业体系构建、国际商贸名城建设、产业转型升级、生态建设与保护、新型城镇化建设、保障和改善民生等全市经济社会发展的重大事项。

据介绍, 按照《工作方案》时间节点, 临沂市发改委将在6月底前, 汇总形成争取纳入国家和省“十三五”规划纲要重要事项, 经研究批准并报省发改委; 9月中旬前, 提出全市经济社会发展的指导思想、基本原则、主要目标和重点任务, 形成“十三五”规划编制的基本思路。



□刘坤 报道
 宇世巨化工项目分三期建设, 去年10月17日年产15万吨酚醛树脂的一期工程正式投产, 项目二期正在加紧建设, 计划2014年投产, 三期工程2015年投产。图为乐陵市铁营镇循环经济产业园内宇世巨化工有限公司苯酚储罐。为避免苯酚在40摄氏度以下结晶, 储罐内温度常年稳定在40摄氏度以上。



黄河岛国家湿地公园 千亩怪柳成景观

□郭萃 报道
本报无棣讯 黄河岛国家湿地公园(上图)地处无棣东北部、渤海湾西岸, 总面积25.9平方公里。这里环河环海、灌木满岛, 尤其以怪柳为最。据国家林业专家称, 黄河岛天然怪柳林面积大, 分布集中, 生态景观奇特, 地理位置特殊, 在鲁北沿海实属罕见。

据了解, 怪柳也称红荆条、三春柳、红柳等, 为落叶灌木或小乔木, 具有抗旱、耐瘠薄、耐盐碱、抗风蚀和抗风沙等特性, 适应性和抗逆性强, 是滨海盐碱地植被建设和造林绿化的先锋树种。

目前, 黄河岛国家湿地公园拥有怪柳面积2000亩, 其中原生态面积500亩, 这些植物成方连片, 极目望去郁郁葱葱, 蔚为壮观。



□张海峰 报道
 第十七届渝洽会上, 山东企业展示的各类商品吸引了重庆市民的关注。

鲁企掘金渝洽会谋多赢 落户重庆的山东企业超400家, 总投资超过550亿元

□记者 张海峰 报道
本报重庆电 作为中国内陆唯一的直辖市, 地处长江经济带和丝绸之路经济带的交汇点, 重庆战略地位近年来愈加凸显。5月15日在重庆开幕的第十七届渝洽会, 众多山东企业掘金大西南。

山东如意集团利用国家科技进步一等奖技术生产的纯羊绒围脖, 吸引了众多目光。据了解, 如意集团已是渝洽会的常客, 早在2005年, 该集团就在重庆万州投资15亿元建立了大型现代纺织企业重庆三峡技术纺织有限公司。该公司相关负责人孟龙告诉记者, 企业重金投入布局重庆, 是响应国家西部大开发、支援三峡工程和库区建设社会责任的体现, 同时也是

产业转移的需要, 因重庆拥有丰富的劳动力资源和巨大市场, 而当地也缺少大型的同行业企业。

除了如意这样的大块头, 一些中小企业、农字号企业也看中了重庆这方宝地。位于金银花之乡平邑的山东大地金银花有限公司2011年在重庆市城口县设立分公司, 并成立了金银花种植合作社, 负责人杨兆忠每年有11个月常驻重庆。他告诉记者, 重庆的气候、温度、湿度比较适合种植金银花, 产量也要比山东高出不少, 目前在城口县已经发展到1万多亩, 每亩收入超过6000元, 去年仅收花就收了16万吨多, 而忠县、巫山等地也开始试种, 目前他们有想法在当地上马金银花深加工项目。

山东泉林纸业销售人员则告诉记者, 经过几次展示, 泉林本色纸在重庆市场大受欢迎, 已进入六家大型商超; 北汽福田、五征集团、力诺瑞特、福牌阿胶等一大批山东企业, 也纷纷通过签订鲁渝合作项目开拓西南市场。

据不完全统计, 目前落户重庆的山东企业超过400家, 双方实施重大合作项目200多个, 总投资超过550亿元。山东航空有关负责人表示, 随着重庆内陆开放高地建设, 与山东经贸、旅游交往将更加密切, 市场潜力巨大, 由此去年山东航空在重庆市成立分公司, 成为进驻重庆机场的第5家基地航空公司, 未来将继续增加重庆市至山东以及周边连接航线的开发力度。

◆联合收获机首现大蒜收获季 ◆统一规范的种植模式才能更好实现机械化作业

大蒜可以机械收获了

能用上机器收获。

经济作物机械化发展滞后

去年, 老李花了2000多元购置了一台单环节(仅能实现抛挖)机器。省农机局副局长战嘉波介绍, 从去年开始, 我省大蒜主产区单环节收获机这类小型机具的售卖呈现井喷趋势, 几乎从零涨到五六千台, 金乡占了一大半。我省大蒜种植总面积300多万亩, 省农机局预计, 今年估计能再增加5000台, 机械收获面积占总面积的15%左右。

老李去年在使用小型农机时发现, 蒜瓣还是多少有些损伤。今年观摩会上又亮相了十几台单环节机器。省农机局科技质量处调研员侯献伟说, 这些机器针对使用中出现的, 在动力和挖掘链子配合方面都有所改善。两台联合收获机首次实现了大蒜的机械化同步挖掘、剪头, 更加节省了人力, 引起蒜农的啧啧称赞。

事实上, 我省经济作物的机械化水平还比

较低。以济宁为例, 主要有花生、棉花、大豆、大蒜、马铃薯、蔬菜等, 种植面积476万亩。相对于粮食作物耕种收综合机械化水平91%, 经济作物综合机械化水平还不足50%, 尤其是种、收环节, 有的才刚刚起步, 有的尚是一片空白, 经济作物机械化已成为制约农业机械化发展的短板。

不单是改进工艺那么简单

联合收获机演示一段时间后, 也有不少蒜农开始摇头。有的说, 我们蒜里面还套种了其它作物, 这一趟下来就全糟蹋了。记者了解到, 各地农户种植习惯不一样。金乡县和鱼台县都是蒜棉套种, 有的蒜农套种了西瓜。各地在垄距、行距上也不一致, 金乡本地就有5行、6行之分, 间距在18厘米—20厘米间。种植模式不同, 收获机也得根据实际情况相应改变。

侯献伟说, 只有统一、规范的种植模式才能提高效率, 这就需要农机农艺部门协调沟通

好, 不断引导农民统一经济作物品种、播期、行距和管理方式, 为经济作物机械化作业创造良好条件。

制约大蒜等经济作物机械化推广的重要因素是科技研发力量不足。一家参展的机具企业负责人介绍, 他们的机具考虑到套种模式而研发的, 耗费五六年时间, 投入近200万元。虽然机器研发成功了, 推广却是个难事。此前也想找大企业合作, 解决资金难题, 但大企业感兴趣的少。

“基本上都是农户或小企业干, 投入及技术力量严重不足。”侯献伟也颇感无奈: 经济作物规模小, 我省粮食作物的机械化收获基本解决, 但经济作物机械化程度低, 机械研发费用高。而且容易被模仿, 所以大型农机公司不愿意花费时间精力在机具研发上。

“参展的其中一台联合收获机, 是江苏一个富起来的农民苦心研制的, 为了做成这个事, 他变卖了四处房产。”侯献伟希望政府能出台一些政策, 引导更多的科研力量参与到经济作物机械的研发中。

□ 本报记者 赵洪杰

联合收获机首现大蒜收获季

5月15日上午, 全省大蒜机械化收获现场观摩会在大蒜之乡金乡召开, 分别由农业机械科学技和江苏一农民研发的两台联合收获机正式亮相, 这是我省大蒜收获季首次出现联合收获机。金乡华光集团1000亩有机大蒜基地里, 几百名蒜农围绕作业的联合收获机械, 鸡黍镇西李村村民老李在后面检查: “还是有点压到隔壁里的蒜。”

据了解, 金乡大蒜种植面积常年在60万亩左右, 但以往只能靠人工收获, 须经过抛挖、剪头、剪头、装车等步骤, 费工又费时, 蒜农很头疼。老李种了18亩大蒜, 今年喜获丰收, 亩产3000斤, 新蒜每斤卖到1元左右。但是雇人收获在所有成本中占了大头, 一亩地人工费约800元, 而且每人每天干两三分地, 但如果能用机械, 每人每天能收十几亩, 所以他一直期盼