



▲金兰物流信息交易中心，隽立峰紧盯着大屏幕上的数字，给公司工作人员打电话调度生产。这个中心有即时播报鲁南及全国物流信息的电子商务系统。



▲物流基地的货场上，隽立峰和来办业务的业户攀谈起来。跟业户聊天对隽立峰即是一种休息，也是他掌握业户需求的一个途径。



▲“小宋，装的什么货，去哪里的？”大货车前，隽立峰问一名年轻的装卸工。隽立峰可以叫出物流基地几乎所有装卸工的名字。

# 咱们的事业大有可为

□记者 卢鹏 徐明  
通讯员 潘月胜 颜超 报道



▲在金兰物流基地的螺旋货车通道上，宋连胜与隽立峰一道俯瞰物流基地，憧憬事业的发展。

►宋连胜在公司总部的党员活动室带领临沂商城经营业户中的“流动党员”重温入党誓词。商城党建是当地党建工作中的一大亮点。



►兰山区涑河小学，宋连胜在教孩子们拍他为学校捐赠的新款篮球。



►在市郊的一处健身器械生产厂房，宋连胜在查看喷漆设备。商贾做大做强的同时，宋连胜开始着力发展自己企业的品牌和生产力量。



▲在“连胜”牌体育用品展柜前，来自几内亚的客商SOW拿过一个拉力器十分专注地试起来。接待海外客商对宋连胜来说已经是家常便饭。



▲“临沂港”的检验检疫大厅里，宋连胜与公司办事员一起咨询有关产品出口的相关事宜。新建的“临沂港”给临商进行对外贸易提供了极大的便利。



▲隽立峰和同事一起验看刚刚制作出来的货车车牌。隽立峰说，中联的物流线路已经覆盖了全国的大多数省份。

11月30日早上9点，临沂市兰山区金兰物流基地，宋连胜在熙攘的人群和轰鸣的货车间疾步穿行，他来拜访老朋友、中联物流公司的隽立峰，顺带看看他在这里的物流库房。

“咱们的事业大有可为啊，老兄……”两人一见面，四只手紧紧握在一起，情绪格外激动。5天前，习近平总书记视察了金兰物流基地，与基地的管理人员、装卸工亲切交谈。宋连胜、隽立峰仍沉浸在欢欣鼓舞的情绪中。

宋连胜租用隽立峰公司三楼的物流库房，2000多平米的库房里码着一人多高的货物。一见到有打开的箱子，宋连胜就把里面的产品仔细打量一番，大到整套健身器材，小到羽毛球。“还那么仔细啊，老宋。”旁边的隽立峰半开玩笑地说。“习惯了，闲不住，你不是也经常天不亮就跑到物流园里来干活吗？”宋连胜边说边拿出一对羽毛球拍，让隽立峰试试手感。

隽立峰1994年在临沂市第一批从事物流配送，2007年成立中联物流公司。宋连胜则是从上世纪80年代摆摊卖墨水开始起家，他创办的天江经贸有限公司现在是临沂市最大的文体用品经销商。作为临商中的“老字号”，混迹商海几十年的老哥俩，依然保持着沂蒙老区人的慈善与朴实。

宋连胜说话不多，脸上常带着憨憨的笑容。隽立峰一脸茂密的胡茬，走路说话都风风火火的，在物流园里来回穿梭奔忙。如果不是为了见来访者而有意披上一件黑色风衣，那么他很可能被认成一位装卸工或普通的物流师。跟他们聊天，感觉他们不像企业家，倒像是家乡村里两位见多识广的大叔。

很多人相信“无奸不商”，老区人的朴实会“耽误”赚钱。在宋连胜、隽立峰他们看来却恰恰相反，朴实的人更执着、更讲诚信，这正是临商的优势。宋连胜20多年前打开上海供货市场，凭的就是自己的“憨劲”。当时有个学校的老师来到批发市场，拿了个“英雄”牌墨水的空瓶，说学校要这种墨水，跑遍了批发市场也没买到。宋连胜看到了商机，他承诺让那位老师用上英雄墨水。随后宋连胜两回大上海，第一次因带的货款不够，被厂方冷冷地拒绝了。碰了一鼻子灰的宋连胜想着他对那位老师的承诺，于是东拼西凑凑了5万块钱，钞票有10元的，有5元的，比较零碎。他向妻子要了几条袜子，把钱塞到里面然后绑到腰上，坐了近20个小时的长途车第二次去上海，终于从英雄墨水厂拿到了第一张货单。

“奥林丹”“红双喜”“火车头”……宋连胜成功代理了一个个文体名牌产品。现在，宋连胜的公司经营2000多个品种的文体用品，他还上海设立了分公司，创办了自己的“连胜”体育用品品牌。凭着宋连胜、隽立峰一样的勤劳和诚信，临沂至今已发展成为全国著名的商贸物流名城。在临沂商贸物流最密集的兰山区，现已发展各类专业批发市场95处，商品年交易额过十亿元，物流辐射全国1800多个县以上网点。但临商们早已不再满足于全国市场名城、物流之都的“光环”，他们考虑更多的是如何迈大国际化步伐。今年1至9月份，兰山商城实现进出口额3.5亿美元，网上交易额41亿元，分别增长了150%和105%，有49个国家和地区的客商在商城设立了贸易代表处。凭借商贸物流拉动，兰山区今年的财政收入已突破50亿元，在全国百强区中的排名从2012年的65名提高到了今年的55名。

发展了，富裕了，下一步怎么办，这是摆在临商面前的一个大课题。说到这里，老宋给我们讲了自己的一个“段子”：“他刚富起来那会儿挺兴奋，有一次参加活动，贵宾济济一堂。有领导问宋连胜赚了钱有什么打算。他‘嘿嘿’憨笑了一下，说了句‘雷’倒全场的‘实在话’：‘主要先留着自己花呗……’”事后老宋回味自己的话，感到十分惭愧。随着事业的发展，宋连胜开始以实际行动回报社会。

“这方面，连胜大哥是临商的带头人，是我学习的榜样。”隽立峰拍着宋连胜的肩膀说。近年来，宋连胜先后捐资援建学校20余所，捐助文化体育用品及资金共计300余万元；建立扶贫联系学校6处，为130名贫困学生提供助学金30余万元。为周边100多名村民、300余名下岗职工租商铺，找创业门路。身为临沂小商品商会会长，宋连胜还利用自己的资源和人脉为商城、为政府招商引资。山东省教育用品采购基地、美国NBA篮球生产厂、中国教育用品采购基地、中国教育仪器设备进出口基地……从2007年开始，宋连胜几乎每年为当地介绍引进一个大项目，给社会增加的经济效益以十亿元计。

现在有很多人夸宋连胜、隽立峰，说他们事业做得好。他们多数时候还是那样憨憨地笑笑，不作回答。因为他们觉得很多临商做得比自己好。因为他们觉得还有好多事自己可以做得更好。