

齐鲁股交改制步入发展快车道

□ 本报记者 杨鹏
本报通讯员 杨君伟

作为国内区域性股权交易市场的先行者和领头羊，齐鲁股权托管交易中心日前改制为公司，这是其三年艰苦探索、成功积累后的一次“破茧蝶变”。

企业发展的助推器 上市公司的孵化器

齐鲁股权托管交易中心改革发展试点工作，是我省金融改革的一项战略举措。2010年，省委、省政府根据全省股份制和证券市场发展规划和现实状况，作出了“完善发展全省性股权交易市场”的战略部署。同年12月，齐鲁股权托管交易中心正式成立，成为国内较早设立的区域性股权交易市场。

三年来，在全省上下共同努力下，齐鲁股权托管交易中心闯出了名堂，被业界誉为“齐鲁模式”，正逐渐成长为企业发展的助推器、上市公司的孵化器。该中心已有12家挂牌企业启动了上市程序，准备进入更高层次资本市场。

2013年8月7日，省政府出台《关于加快全省金融改革发展的若干意见》指出，齐鲁股权托管交易中心在尽快完成公司制改制基础上，近期目标是打造成为全省中小企业投融资平台，中远期目标是建成以资本要素为特征的金融综合交易平台。9月17日，省政府常务会议研究通过了《加快齐鲁股权托管交易中心改革发展试点方案》，要求各级政府将推动全省股权交易市场发展纳入经济社会发展规划，纳入经济金融工作的重要议事日程，作为政府绩效考核的内容；省有关部门、各地政府参照企业上市给予挂牌企业补助和奖励。11月5日，齐鲁股权交易中心有限公司成立。

公司制改造为发展奠定基础

公司制改造是齐鲁股交中心改革发展中至关重要的一步。省金融办相关负责人表示，齐鲁股交中心改为公司制好处有三。一是便于厘清政企关系，建立现代企业制度，形成“市场运作、政府规划监管”的良好运行格局。二是便于引进战略投资者，吸引券商等有实力的金融机构，有利于未来快速、规范发展。三是便于引进人才。金融行业是个高智力、高报酬行业，公司制下的薪酬体

系更加有利于吸引高端人才。公司制改造后，新中心引入了券商、综合金融集团等大型金融机构。其中，齐鲁股权托管交易中心持股30%，齐鲁证券、鲁信集团、深圳证券信息有限公司分别持股25%、15%、6%。鲁信集团产权管理部副部长金同水在接受记者采访时说，鲁信入股可以为齐鲁股交中心带来五方面的业务拓展，包括挂牌企业资源、信托合作业务、市场投融资业务、融资增信业务、融资租赁服务等，开发



信托产品的挂牌交易、企业私募债保荐及股权质押融资或股权过户式融资、企业融资增信、私募股权基金交易等产品，必将会有极大的丰富和完善齐鲁股交中心产品结构。齐鲁证券相关负责人表示，区域性股权交易市场属于私募市场，对专业性要求更高，功能发挥依赖于其背后的专业机构水平。由券商控股或参股已经成为区域性股权市场建设的主流模式。

立足山东 辐射周边

公司制改造只是新征程上的第一步，齐鲁股交中心还将从大力培育挂牌企业主体、发展壮大合格投资者队伍、积极引进中介服务机构、创新市场交易品种、全面提升市场服务功能、健全完善市场制度、协调对接全国性证券交易所、开展定募公司股权规范管

□ 通讯员 晓阳 记者 杨鹏 报道
◀ 11月5日，齐鲁股权交易中心挂牌企业代表在淄博鸣锣开盘。

恢复金融的草根性与社区性

——深交所总经理宋丽萍谈区域性股权交易市场建设

□ 本报记者 杨鹏

日前，深圳证券交易所总经理宋丽萍参加在淄博举行的加快齐鲁股权交易中心发展座谈会，就区域性股权交易市场的定位、特点、规范和建设发表了自己的见解，引起了与会人员的共鸣和思考。

宋丽萍表示，从总体上看，区域性股权交易市场尚处发展初期，很多具体的运作机制和盈利模式还在探索之中。但基本的发展方向已经明确，就是打造面向区域中小微企业的综合性金融服务平台。

“要达到这个目标，关键是要产生聚集效应，企业要聚集，信息要聚集，金融机构要聚集，产品和服务要聚集，最终形成一个完整的金融生态圈。”宋丽萍表示。近年来，围绕服务小微企业，各类金融机构都进行了大量的产品和服务的创

新，但是缺乏平台进行整合，各级地方政府特别是高新园区也提供了多样化的信息服务、咨询服务和投融资对接服务，但是缺少登记托管、股权融资等核心功能，服务的深度和广度受到限制。她认为，有了区域性市场这个平台，各种各样的产品和服务就能聚集起来，相互补充，相互促进，形成完整的产业链和生态圈，小微金融服务就会充满生机和活力。

宋丽萍认为，对于金融市场来说，区域性市场的意义在于恢复了金融的草根性与社区性。从境外的经验来看，金融市场都是从社区开始发育的，在这个基础上才有了标准化的产品和全国性、全球性的市场。草根的、社区性的金融是金融体系的微循环，最能够因地制宜地创新产品和服务，最能够惠及每一家企业和每一个人。“中国需要补上这一课。”她说。

理和有序流转等方面继续深化改革，创新发展。

该中心将在规范市场准入条件的前提下，不断拓宽企业挂牌范围。大力支持上市后资源企业、细分行业重点企业、创新型挂牌融资，逐步形成多元化挂牌主体。同时推出地方金融板，推动地方法人金融机构以及小额贷款公司、融资性担保公司、融资租赁公司、典当行等新型金融组织进场挂牌或开展业务。

未来，中心将按照“管理科学、运作规范、功能健全、风险可控”的原则和“立足山东，辐射周边及其他地区”的战略定位，通过建立现代公司制度和创新产品与服务模式，全面增强股权市场托管交易和金融综合服务功能，显著提升市场承载力、吸引力和核心竞争力，为创业期、成长期、发展期的中小企业提供经济、便捷、高效、优质的金融服务。

□ 通讯员 晓阳 记者 杨鹏 报道

◀ 11月5日，齐鲁股权交易中心挂牌企业代表在淄博鸣锣开盘。

工行芯片卡发卡量超8000万张

□ 记者 杨鹏 通讯员 段维斌 报道
本报济南讯 记者今天从中国工商银行获悉，截至9月末，工行发行的各类芯片银行卡达到8049万张，前九个月客户持工行芯片卡实现的消费额超过1.25万亿元。此外，工行还下大力气解决制约芯片卡发展的受理环境问题，现有POS机具已经100%可受理芯片信用卡，是目前国内唯一一家全面具备芯片卡发行和受理能力的商业银行。

据工行相关负责人介绍，该行是国内最早发行芯片卡的商业银行，目前芯片卡行业应用已达12种，涉及社保、交通、公积金、医疗、教育、公共缴费、eID电子身份证、旅游景区等民生领域和银保、社区管理、企业员工管理、商业会员管理等各类商业应用。

北京银行济南分行推出 股权类集合融资产品

□ 记者 王爽 通讯员 季玮 报道
本报济南讯 北京银行济南分行近日联合山东省再担保集团、齐鲁股权托管交易中心，筹划成立了山东省首支股权类集合融资产品——“京彩集合股权贷/债”，拓宽了省内中小企业的融资渠道。“京彩集合股权贷/债”是将多家中小企业联合起来作为一个整体，通过股权质押反担保模式共同委托一家担保公司为所有企业承担担保责任，依托其股权质押由银行获得贷款或在齐鲁股权托管交易中心发行私募债券。

据了解，此次发行的“京彩集合股权贷/债”包括一支“股权贷”和一支“股权债”，分别为山东柯林维尔化工股份有限公司、山东中阳碳素股份有限公司等5家企业发放2800万元贷款；通过“股权债”模式，为山东邦迪化学制品股份有限公司、山东绿野生物科技有限公司、山东龙翔实业有限公司3家企业募集一年期资金2000万元，挂牌利率为年化7.2%。

平安产险首次荣膺 “年度最具价值保险品牌”

□ 记者 孟佳 报道
本报济南讯 近日，第八届中国保险创新奖颁奖典礼在东莞举行，平安产险首次荣膺“年度最具价值保险品牌”。此外，平安产险个人账户资金损失保险等五款产品分别荣获最佳创新力保险产品奖等五项大奖，连续5年斩获创新力保险产品奖。

据了解，今年前三季度，平安产险业务稳健增长，实现保费收入人民币835.42亿元，展现出公司雄厚的综合实力；在客户服务方面，平安产险连续5年升级“快易免”服务标准，2013年3月推出结案支付即时到账服务，成功率高达94.07%，个人VIP客户全程无忧简易理赔服务承诺的客户满意度则达到95.27%，持续引领保险行业提升理赔服务水平。

据悉，“中国保险创新奖”从2006年开始设立，由《保险文化》杂志社联合国内著名院校保险院系、国内著名财经媒体共同举办，旨在推进、鼓励国内各家保险公司积极从事保险产品创新。

险企新阵地：传统保险嫁接健康管理

□ 本报记者 杨鹏

11月8日，新华青岛健康管理中心正式开业。这是新华保险继2012年西安、武汉健康管理中心成立之后，在健康管理领域又添加的一块拼图。在人口老龄化加速、医疗保健费用高企的背景下，包括人保健康、新华保险在内的多家险企纷纷进入健康管理市场“跑马圈地”。

从根本上减少医疗支出

去年9月，保监会发布了《关于健康管理产品提供健康管理服务有关事项的通知》，明确健康管理服务是指保险公司针对被保险人相关的健康风险因素，通过检测、评估、干预等手段，实现控制风险、改善健康状况的服务，包括健康体检、就医服务、生活方式管理、疾病管理、健康教育等。健康管理的概念和实践最初出现在美国，

而最先广泛应用健康管理服务的则是保险业。保险公司将被保险人依据健康状况进行分类，将不同患病倾向的人群交给不同专业的健康管理机构，由其指导被保险人自我保健。成本管理是险企实现风险管理和盈利的核心环节。通过健康管理，保险公司可以通过对被保险人的健康风险进行识别、控制和干预，使其对该类疾病的发病率保持在产品预定的水平或进一步降低，以获得承保利润。

从理论上说，传统的保险保障嫁接健康管理对险企和被保险人来说是双赢之举，从根本上解决医疗支出过高问题。

关注客户整个生命周期

近年来，不少险企纷纷涉足健康管理领域，以期通过保险产品和健康管理的有效整合，减少赔付支出，延长产业链条，提升企业竞争力。

以新华健康管理中心为例，该中心将健康管理服务扩展到客户整个生命周期，由医学专家为客户制定个性化的健康干预指导方案。在该中心，体检只是健康管理的开始。根据客户的健康需求，中心还将提供体检报告解读咨询和健康促进服务，包括近200余项健康检查项目、10余项健康管理服务、30余项中医养生调理项目以及功能医学、牙科诊疗、医学美容、抗衰老等专业健康服务，形成涵盖健康体检、健康评估、健康指导、中医养生、就医协助、私人医生等内容的矩阵式健康医疗服务体系。

新华保险的目标是通过布点健康管理中心，打造出一套“保险保障+健康管理+医疗服务”的创新业务配套服务。

除新华保险外，不少险企也纷纷打出“健康管理”概念牌。人保健康与康美药业等共同成立健康管理公司，在全国建立健康管理服务网点；平安健康险推出新产品将中高端医疗与健康促进管理相结合；合众人寿试水健康管理社区。

改变保险消费体验

目前的健康险要获得保险金赔偿，被保险人必须以身患疾病和医药费用支出为代价，销售体验比较差，业务人员卖得辛苦，客户买得也纠结。新华保险董事长康典认为，健康管理服务可以使保险销售与购买体验变得愉悦。在他眼中，“新华健康管理中心”的定位不是一般的体检中心，而是围绕客户的全生命周期，改善客户消费体验的尝试”。

一位保险从业者告诉记者，目前的保险市场产品同质化严重，这一方面是由于各项费率的规定没有放开，另一方面也是各家保险公司把重心都在如何扩大保费规模上。即使有的保险公司在产品结构上花了很多心思，但由于缺乏相应的保护机制，产品抄袭严重，极大地抑制了保险公司创新的冲动。健康管理服务则可以在一定程度上避免保险同质化，重燃保险公司研发新产品的热情。

华夏银行济南分行——

“小企业网络贷” 开拓平台金融E时代

□ 孟佳

10月15日，由华夏银行济南分行主办的“维尔康市场客户答谢暨新产品推介会”在维尔康市场内开展。推介会现场，维尔康市场、水产协会面向市场及协会内的业户，联合推介“华夏银行小企业网络贷”模式。

当日，华夏银行济南分行即新增授信意向客户53户，标志着该行“小企业网络贷”这一平台金融模式，在山东落地后步入了快速发展的快车道。

据了解，自2001年起，华夏银行济南分行采取“联保联贷+互助金池”模式，已累计为济南维尔康肉类水产批发市场内200多家业户累计

发放贷款3.88亿元。

在积累了一定的肉类、水产行业金融服务经验后，华夏银行济南分行又为市场业户量身打造了全新的金融服务模式，推出了依托“平台金融”模式的“小企业网络贷”产品。

“小企业网络贷”全称“市场类小企业网络贷线上融资”，为华夏银行济南分行在系统内率先推出，借助华夏银行支付融资系统，利用济南市水产经营与发展协会平台，以济南市维尔康水产批发市场为试点，进行业务模式创新，实现了市场类小企业客户贷款的线上融资。

和以往的融资模式相比，该模式取代了以往单一使用联保联贷的产品应用模式，调整为网络贷、联保贷、循环贷、房抵贷等线上、线

下多产品应用，更加贴近客户的实际需求。

对此，维尔康市场的个体工商户杨波的体验会是：与原来相比，“平台金融”使用便捷，通过网络就能自助操作，办贷款再不用去银行办理，省时省力。而且，担保方式也非常灵活。“现在的授信期限较长，最长可达三年。三年内，客户可自助贷款、自助还款，并且随借随还、循环使用。对于资金使用需求较为灵活的专业市场业户来说，这一点最受欢迎。”杨波说。

截至目前，华夏银行济南分行融资服务的适用范围由原注册地为维尔康市场内业户扩展为全市范围内济南水产协会会员业户，大大提高了客户群体的服务范围。

量，还可以待大量苗木成长起来后，将苗木基地作为乡村旅游景点，供游客观光欣赏。该社通过市场调研分析，抓住有利时机，打造规模化的苗圃产业，支持农户发家致富。(潘营营)

宁阳农信社：积极参加“慈善月”活动

近日，宁阳县农信社全体干部职工积极响应省、市慈善总会的号召，踊跃参加“慈善月”活动。活动中，该社领导高度重视，积极组织动员，号召全县农信干部职工大力开展扶贫帮困捐助活动。广大职工充分认识到开展

“慈善月”活动的重要意义，纷纷响应，共有470余名干部职工捐款55700元。该社一直将公益慈善事业作为责无旁贷的责任，对慈善系列活动都给予了高度支持，践行了企业发展不忘反哺社会的郑重承诺。(崔建)

垦利农商银行高盖支行：深入集市开展反假币宣传

为落实人民银行和总行关于做好反假币宣传工作的要求，10月17日，垦利农商银行高盖支行组织人员深入集市开展反假币集中宣传和现场咨询，共发放宣传资料500多份，此次活动使更多的群

果都信用社：苗木为媒念出致富新经

在新泰市果都镇坡里村，培育着新泰市最大的苗圃。默默守护这个苗圃成长的是仅有14名员工的果都信用社，该社的惠农政策让坡里村乡亲从苗木身上尝到了甜头，念出了属于自己的一套致富新经。记得2011年，苗木市场大幅度反弹，坡里村村民张永敏准了时机要扩大规模，积累资金不足一时犯了愁，他试着拨通

果都信用社客户经理的电话，没想到用了不到5天的时间就拿到了60万元的贷款。农信社还经常到苗圃送去技术支持，建议张永敏在苗圃中放养土鸡，一方面能吃虫除草松土，另一方面还发展了养殖业，走循环经济的道路。苗圃采取“公司+示范园+农户”的运营模式，集生产、购销、经营于一体，育有法桐、垂柳、冬青、水杉、木瓜树、红叶梨、樱花等50余个品种，苗木远销天津、江苏、重庆等地。还带动了周边大下村种植苗木，并计划在西张庄镇再发展100亩种植基地。

近年来，苗木种植的市场前景也越来越广阔，支持农户大规模种植苗木有很多好处，既可以改善当地空气环境，提高空气有氧成分含



众掌握了识别真假人民币的知识，得到了群众的一致好评，有效提升了该行的社会形象。(于波)

邹平农商银行：农信社业务技术比赛“三连冠”

10月24日，滨州市农村信用社第八届业务技术比赛在滨州大饭店隆重举行。本届比赛共有七支代表队140名选手，比赛设有资料录入单项、计算机传票和全能五大比赛项目。邹平农商银行二十名选手积极准备，沉着应对，凭借扎实的功底取得了团体第一名的好成绩，连续三年取得了全市业务技术比赛第一名的优异成绩。(曹琳 高志杰)