

莱州扇贝丰收季节遭遇用工难

拓展产业链改变单一的加工模式应是解决之道

□ 本报记者 吴洪斌 隋翔宇
本报通讯员 张 玥 王 杨

眼下正进入扇贝收获的时节，在我省扇贝的主要产区之一莱州，养殖户们又开始了收获季的忙碌。伴随着扇贝的集中收获，“用工难”问题又开始困扰养殖户，年年养贝年年工难招根源何在？11月7日，记者走进莱州的扇贝养殖区进行采访。

莱州扇贝喜获丰收

11月7日，莱州市海庙渔港就呈现出一片繁忙景象：一艘艘收获扇贝的船只陆续靠岸排队等待卸货，一笼笼扇贝被吊装到早已在一旁等待的运货车上，一辆辆满载扇贝的货车从港口驶向剖丁车间……

据了解，今年的扇贝丁，每斤100个大小的大约能卖到24至25元，相比去年的21到22元高出了不少，而每斤130头的价格为21元。从目前收获情况来看，今年扇贝产量增加，价格看涨，扇贝迎来丰收年。目前莱州市的海湾扇贝养殖面积达3.1万公顷，总产量超过15万吨。

说起丰收的原因，正在渔港收获扇贝的养殖户们告诉记者，一是今年降雨多，饵料丰富，而且西北风的天气比较多，适宜扇贝生长；二是今年的高温，极端天气出现的次

◆每年11月至12月份，来自济宁、淄博、临沂、菏泽、河南等地的上万名临时剖丁工赶来莱州从事扇贝剖丁工作，他们分散到莱州沿海的各个村落，在此后两个月的时间里为当地的扇贝养殖户打工。但近几年来，用工紧缺问题越来越突出，已成为困扰扇贝养殖户的一大难题。

外地雇工成“香饽饽”

伴随着扇贝的丰收，在莱州市养殖户的扇贝加工厂里一片忙碌。在莱州市永安路街道海庙姜家村养殖户孙红旗的扇贝加工厂里，几十名剖丁工正一字排开，进行剖丁工作。孙红旗告诉记者，今年自己共养殖扇贝5万笼，厂中除了9个长期工，有90多个剖丁工，再加上出海的十多个男工，外地务工人员可达一百一二十个。

“我们那边过来从事扇贝剖丁的人不少，一个村就来了四五十户呢！”，一边说

一边忙着给扇贝剖丁的孙秀琴来自临沂，这已经是她第三年来莱州做扇贝剖丁了，她告诉记者，平时自己在家中种几亩大蒜和棉花，冬歇的时候正好过来帮忙，平均一天能剖40多斤的扇贝，三个儿子加上自己，两个月可以赚上小三万。

据介绍，每年的11月至12月份，来自济宁、淄博、临沂、菏泽、河南等地上万名临时剖丁工赶来莱州从事扇贝剖丁工作，他们分散到莱州沿海的各个村落，在此后两个月的时间里为当地的扇贝养殖户打工，出海割扇贝、干杂活儿、扱贝丁。

但是近几年来，用工紧缺问题越来越突出，已成为困扰扇贝养殖户的一大难题。“割扇贝的工人不大好招，去年在我们这割扇贝的女工，现在都在牟平、养马岛等地割丁。工人的工资，比往年来说，也有点儿偏高。”有着20多年扇贝养殖经历的张云波

说。工人的工资和扇贝加工费用，比去年偏高。占成本预算的一半，甚至超过一半。

扇贝产业蛋糕如何做大

用工缺口大，自然造成了用工价格的水涨船高。“现在用工缺口还是不小的，基本上可以达到来多少人要多少人的状态。”孙红旗说，现在雇用的工人都是计件工资，今年每斤大约要付报酬2.7—3元，“如果是130到140头的扇贝，大约工资就要给到每斤3.5元，个头小当然价格就高了！”

“雇工难、招工贵”背后折射的问题，莱州市永安路街道海庙姜家村扇贝养殖带头人姜一军认为，一方面由于莱州市扇贝养殖面积的庞大和扇贝的季节性收获，另一方面原因，就是莱州扇贝处于整个产业的前端，属于初级加工阶段。

据介绍，莱州出产的扇贝丁都被运往烟台市区、牟平等地进行深加工然后出售，因此就要求扇贝在收获后的几天时间内完成剖丁工作，然后运输加工。没有扇贝深加工企业，因此留不住工人，大部分打工者都是季节性短工，同时也没有发挥莱州市扇贝主产区的优势，获取利益最大化。“只有对扇贝产业链进行拓展，改变单一的加工模式，才是解决莱州扇贝用工难问题的最终出路。”姜一军认为。

莱州部署学习习近平总书记重要讲话精神

□记者 吴洪斌 通讯员 张衍鲁 报道

本报莱州讯 11月6日，莱州市召开学习贯彻习近平总书记系列重要讲话精神宣讲报告会，邀请省委党校政法教研部副主任张杰教授作宣讲报告。全市机关干部共400多人参加了报告会。

报告从一个伟大梦想——中国梦、一个伟大工程——从严治党两个方面，深刻阐释了习总书记的重要讲话精神，对于进一步激发广大干部群众凝心聚力、奋发向上的工作热情，推动全市各项事业加快发展具有重要意义。

牟平以文化品牌带动红色旅游

□杜晓妮 王晓晖 报道

本报烟台讯 近年来，牟平区充分挖掘和发挥独特的红色文化资源优势，全新打造“红色印记雷神庙”、“侦查英雄杨子荣”、“爱国主义教育基地”、“胶东革命小延安”四大红色旅游品牌，并在吃住游娱购上下功夫，拉长旅游产业链条。

据悉，牟平区实施项目带动战略，投资2亿元的胶东抗战英雄纪念馆及投资5000万元的杨子荣纪念馆项目正在稳步推进；同时利用电视、网络等新兴媒体，打造出《战雷神》、《林海雪原》等一批有思想、有看点、有市场的红色旅游产品。不仅如此，牟平区还加强与栖霞、海阳、文登等红色旅游城市合作，携手打造红色文化旅游经典，形成胶东红色旅游“大格局”。

土山镇年风力发电量达3.7亿度

□张玥 石慧 隋翔宇 报道

本报莱州讯 记者近日从莱州市土山镇了解到，该镇现已共投运风机124台，每年可为国家电网提供清洁能源约3.7亿度，年可节约标煤11.3万吨，节水23.9万吨，减排二氧化硫265吨、烟尘68.9吨、氮氧化物692.9吨。

土山镇海岸线长22公里，海潮堤以北4—5公里的距离均为浅海海滩，平均风速在7.2米/秒，沿海风力资源丰富。现已有大唐莱州、大唐桂冠两家风电企业建成发电站。大唐莱州风电一、二期工程总投资11亿元，安装单台1500千瓦风力发电机66台，总装机容量为9.9万千瓦时，同时建设220千伏升压站一座，至2012年发电量达到2.49亿千瓦时，营业收入1.49亿元。

大唐莱州风电三期工程位于土山镇沿海防潮堤以北区域，总投资达5亿元，共安装33台1500千瓦风机，总装机容量4.95万千瓦。

莱阳提前部署 清雪防滑工作

□于冬亮 宫旭 龚安静 报道

本报莱阳讯 近日，记者从莱阳市公路局获悉，为在冬季雪情发生时能够高效有序地做好清雪防滑工作，确保道路安全畅通，莱阳市提前部署，从大处着眼、细处着手，全力做好今冬清雪防滑准备工作。

据了解，莱阳市公路局成立了5支清雪防滑突击队，组织32名青年志愿者成立1支青年突击队，做好巡查、清扫、救援，全力保障道路的安全畅通。同时，该局提前着手进行清雪防滑物资储备，目前，各项清雪防滑物资均已到位，共准备防滑料1800方、融雪剂40吨，清雪车、平地机等车辆30台，储备柴油10吨。

他们同步对所有清雪机械车辆进行维修保养，并开展了3次清雪防滑模拟演练、5次清雪防滑专题学习培训，切实提高人员实战能力。

栖霞进入 苹果冷藏旺季

□王强 任梦雪 隋翔宇 报道

本报栖霞讯 进入11月份之后，随着栖霞果品采摘贮藏的不断增多，全市电网负荷节节攀升，截至11月4日，栖霞电网最高负荷达到192.84兆瓦，再创历史新高。

据了解，栖霞市苹果种植面积达到了70万亩，年产优质苹果150万吨，1000多家相关企业从事苹果产业链条拓展，果品冷库数量突破500家。随着果品入库，开始拉温、调温，客观上造成了用电压力的增大。

龙口小山村 建起大停车场

□解宁宁 孙福君 隋翔宇 报道

本报龙口讯 “俺村建这个广场很实用，白天用来休闲健身，晚上当作停车场，方便又节约土地，全村都欢迎。”11月5日，龙口市下丁家镇河西马家村村民王勇指着刚建成的广场告诉记者。

下丁家镇地处龙口市南部山区，近几年来，随着经济水平逐步提高，农用车、私家车数量激增，车辆停放成为难题。“我们用了一个多月时间，对全镇20个村走访调研、实地勘察，又到市里相关部门请教，最后确定了‘1+1’广场建设的总体思路。”下丁家镇长殷波介绍说。“这个广场，一体两用，白天做健身运动场，晚上当停车场。这种做法将在全镇所有村推行。

该工程预计总投资100余万元，每个广场建设面积不少于400平方米，可泊车30余辆。下丁家镇实行以奖代补的办法，对村级建设“1+1”广场给予一定补助。

全国超级卡车大赛 总决赛招远落幕

□记者 吴洪斌 报道

11月8日，2013全国超级卡车大赛总决赛在招远落下帷幕。经过激烈角逐，一直被看好的华夏银行ETC车队夺冠，获价值10万元的奖金；自由战士服饰队和零公里润滑油队分获亚军和季军。侯红宁凭借着出色表现夺得年度个人第一名。

比赛场地位于招远市辛庄镇玲珑轮胎试验场，占地2000多亩，赛场设有陡坡、碎石地、沼泽、深坑路、急弯、高架桥等障碍，对车手驾驶技术要求较高。选手经过武城、新田、奉节、涪水四场分站赛来到这里。根据比赛积分的高低，共有十支车队进入总决赛。

中国汽车运动联合会副主席詹昉君称，卡车重量大，操控性差，对车手技术要求很高，再加上卡车较大的冲击力，使卡车赛具有很强的观赏性。

2013全国超级卡车大赛由中国汽车运动联合会主办，全国超级卡车大赛自2003年起，已举办11届。



古村育出龙口粉丝帝国

◆清道光二十九年，徐登庸与人合资白银1000两开办“福聚”号粉庄，将采购的绿豆粉丝经烟台码头运往香港，再转运到东南亚等地。徐登庸由此成为招远粉庄的鼻祖。

一家当时正往返于招远城、黄县城之间做生意，徐国干的五儿子徐登庸发现，招远的绿豆粉丝生产，受到原料购进和产品销售渠道的制约，所以萌生了当中间商的想法，决定开一家专门收购绿豆粉丝并代为购进绿豆原料的店铺，既能促进粉丝生产，又有利可图。

清道光二十九年(1849年)，徐登庸在招城南坝与人合资白银1000两开办“福聚”号粉庄，徐登庸当起了大掌柜。福聚号将采购的绿豆粉丝经烟台码头运往香港，再转运到东南亚等地，生意十分兴隆，使徐登庸也成为了招远粉庄的鼻祖。清咸丰四年(1854年)，徐登庸退还合伙人的股金，单独在招城做粉庄生意，同年又在招城投资开设“聚泰福”粉庄，雇用40余人开设一处粉坊，自产自销绿豆粉丝。之后，徐登庸的粉丝生意越做越大，陆续在招远开设了多家分号。

招远粉丝生产的兴盛，带动了周边县的粉丝生产，使当时的烟台港成为全国最大的

粉丝输出地。但是，由于外埠粉丝质量杂乱不一，严重影响了招远粉丝的声誉。为了消除影响，徐登庸于咸丰十年(1860年)携族人投资黄金1000余两，在香港开设“鸿泰”号粉丝经销店，自任总裁；在龙口建立粉庄，专门收购招远绿豆粉丝，由龙口装船直接运至香港鸿泰经销店，再转销世界各地。

为了与烟台港出口的粉丝相区别，徐登庸在包装物上标以“龙口粉丝——招远基本地”字样，“龙口”粉丝由此创牌并名扬国际。

徐氏族人通过粉丝积累了大量财富之后，纷纷回到村里置田置业，建成远近闻名的鸿泰家园。“徐家村现在有古民居79套，其中鸿泰家园规格是最高的。”郝增宝告诉记者。目前，鸿泰家园中聚集了徐氏家族中徐光嗣、徐天华、徐千里、徐春芝等多人的故居，记录着这个粉丝家族的创业历史，也成为了一座完整的清末民初民居博物馆。

□ 邢书伟 张丕基 李建

前段时间，招远四个村庄同时入选第三批山东省历史文化名村和第二批中国传统村落，引起社会的瞩目和热议。其中，位于张星镇的徐家村还蕴藏着一段粉丝帝国的崛起历史，“招远是中国粉丝之都，一直是中国第一大粉丝生产基地，在招远的粉丝版图上，徐家村是一个不能跳过的节点。”11月6日，招远市旅游局局长郝增宝告诉记者。

徐家村的重要地位在于，享誉国内外的龙口粉丝的品牌创立者，就是徐家村以徐登庸为代表的徐氏“鸿泰”粉丝家族。该村在国内唯一保留了纯绿豆龙口粉丝的传统制作

工艺。目前，这套工艺正在招远罗山黄金文化旅游度假区的淘金小镇进行实景展示。

“徐家村粉丝帝国的崛起，还要从清嘉庆五年说起。”招远市黄金文化旅游协会副秘书长张丕基说，“当时张星镇北里庄村王国俊开办了招远首座绿豆粉丝生产作坊，带动起招远绿豆粉丝的生产。徐家村的徐国干

冰岛的北极参来了，不远万里。

干净的地方才会生长最绿色的食品。冰岛，位于北极圈附近的北大西洋岛国，人烟稀少，远离工业污染，完全靠地热发电，是世界唯一的全部使用清洁能源的美丽国度。生长于这样环境中的红极参体内不含任何污染物，它不需喂养，不需防病，天然野生，生长期长达10年以上，其优良品质是世界其它地区所罕见的。

海参是名贵海珍品，具有很高的营养价值和药用价值。由于含有酶物质，新鲜海

参离水后会导致海参融化，所以人们研制出盐干、淡干、盐渍、糖干等多种加工方法，目的是将海参体内水分析出以长期存放。

但是由于食用腌制过程十分繁琐，造成海参的营养物质大量流失。冰岛野生红极参运用直接鲜活煮熟、低温速冻的科学加工工艺，绝无水发、无糖无盐、无任何化学添加剂，营养物质和活性物质得到了最大最有效的保留，是地道道值得信赖的天然野生的营养健康食品。经国家最高权威机构—国家水产品质量监督检验中心检验认证，冰岛红极

参的主要营养成分蛋白质、氨基酸是养殖刺参的3.56倍。

产地放心，加工工艺先进，按说这些就足够放心了，但红极参做到的远不止这些。从冰岛深海捕捞开始，到装船速冻经过层层严格检验检疫运回国内，再由自有加工厂进行科学加工分档取料，并严格执行欧洲的包装制度，确保每个生产加工环节可控，全力打造安全、放心的红极参。

同天阁红极参养生会馆地址：烟台市芝罘区滨海广场步行街30号

预订热线：6218688

红极参专卖店地址：烟台市大海阳路大润发肯德基路东

销售热线：15965351507

全国统一服务热线：400-615-8361

红极参淘宝店铺：<http://fmh.taobao.com>

