

“希望在这里干出一番事业”

东营留学生创业园：海归人才引得进、留得住、用得好

◆吸引留学生创业者来到东营的原因,除了优良的发展环境和政府提供的各种政策支持,还有东营本身的城市魅力。

见习记者 郭瑞 本报记者 贾瑞君

“我个人看来,国内的发展空间相比于北美来说更大一些。”9月6日,在东营经济技术开发区,山东汇佳软件科技有限公司首席科学家朱仲武这样告诉记者。

老家是江西的朱仲武在日本读完博士后先后在日本、加拿大工作了十几年,曾经供职于世界500强企业,还创办过自己的技术咨询公司。2011年,一个偶然的机会,朱仲武受邀前来东营参加黄河三角洲海外高层次人才项目推介会时,首次踏上东营这片土地,便一下子被这个年轻的城市吸引住,并最终于今年7月份来到东营。

像朱仲武这样,最近几年来回到东营的“海归”人才越来越多,目前仅在东营经济技术开发区留学生创业园内,就已经入驻留学生企业达23家,留学生回国创新创业人员37人。

“海归”何以飞东营?这与近年来东营为海外留学人员营造的良好创业环境分不开。“优化创业环境,改善生活环境,提升人文环境,创新制度环境,这样留学归国人才才能引得进、留得住、用得好。”东营市公共就业和人才服务中心人才引进科科长赵力介绍,尤其是蓝黄两大国家战略实施以来,为吸引更多的留学回国人才,东营市不断加强人才引进机制建设,为符合条件的人才创设了优越的环境。该市实行重大项目人才招制,每年确定一批重大科研课题和技术开发项目,定期组织单位、企业到海外开展高层次人才和科技项目招聘、招标活动。对回国创新、创业人才提供一定数额的创业启动资金,享受东营市招商引资方面优惠政策。在生活方面,定期组织开展海外高层次人才联谊会,解决留学归国人员生活单调的问题,使他们尽快适应东营的环境,更好

地投入工作。赵力说:“服务无止境。今后我们将继续完善相应配套政策,拓展工作思路,吸引更多的海外高层次人才来东营创业。”

成立于2002年8月的东营经济开发区留学生创业园,是目前东营市留学回国人员创业的最大集中地,与东营市高新技术创业服务中心合署办公,隶属于东营经济技术开发区管委会,其职能主要是为留学人员提供优质服务和良好的孵化条件,创造与国际接轨、适合中外科技型企业发展的环境。记者在这里采访时发现,这个成立只有11年的创业园,却先后获得了“全国先进科技产业园”、“中国民营科技促进会”、“民营科技发展贡献奖”、“科技金桥先进集体”、“山东省首批中小企业创业辅导基地”等荣誉称号。一连串荣誉称号,是近年来东营创业园为海外留学人员提供优良服务的最好见证。2008年以来,创业园的专业孵化器——东营软件园先后被认定为“山东省软件产业园”、“山东省国际服务外包示

范基地”和“山东省首批信息技术产业园”。

“我们6人是中国科技大学的校友,留学回来后我们先在深圳做的研发,但在那边发展的各项成本都高,感觉上升空间也不大。东营市提供的扶持政策非常优惠,特别是对人才的支持,包括落户、住房补贴,厂房租赁,税收优惠等,都对我们有很大吸引力。尤其是创业园对我们嘘寒问暖,让我们有一种宾至如归的感觉,这更坚定了我们来东营的决心。”东营亿德新材料有限公司总经理白洁明说。东营亿德新材料有限公司的核心管理层有6位留学生,都从深圳来到了东营。

吸引这些留学生创业者来到东营的原因,除了优良的发展环境和政府提供的各种政策支持,还有东营市本身的城市魅力。朱仲武告诉记者:“回国快两个月了,我对东营的印象非常好。这里市民文明程度很高,环境建设得非常好,道路宽敞,绿化优美,我很喜欢东营这座城市,也希望能在东营干出一番大事业。”

截至目前,东营经济开发区留学生创业园已经累计孵化科技企业212家,毕业企业110家,其中归国留学人员创办的企业23家,海归人才37人,入选国家“千人计划”的有4人,省“泰山学者”海外特聘专家3人。创业企业累计开发高新技术产品280余项,其中具有自主知识产权的新产品137项,企业拥有各项专利240多项。在这些科技创新企业中,留学人员(团队)领办创办的企业无疑是其中最活跃的因素,很多已经成长为推动开发区高新技术产业发展和经济结构调整的中坚力量。不过,尽管东营留学创业人员已经取得不俗的成绩,但在朱仲武和白洁明他们看来,仅有的目前的留学人员还远远不够,东营未来的发展中应该继续吸引更多优秀的优秀和好的高科技项目,特别是一些大型的企业来东营投资,打造自己的知名品牌和名牌企业,形成一个高科技产业集群,这样才能真正更大地发挥留学创业人员的应有作用。



无偿献血

□高举 报道

9月3日,广饶经济开发区管委会组织开展无偿献血活动,得到了广大干部职工的积极响应。

东营居民消费申诉汽车类居首

□张智卓 李娜 报道

本报东营讯 今年1—8月,东营市12315指挥中心共受理消费者咨询、申诉、举报10295件,其中受理的消费申诉与消费举报已全部按时处理,办结率为100%,为消费者挽回经济损失122.66万元。

消费申诉中,汽车类申诉达到103件,首次居商品类申诉榜首,申诉内容多集中在汽车4S店不诚信经营、格式合同问题等方面。辖区工作人员与经销商进行耐心沟通,最大限度维护消费者的合法权益,为消费者挽回经济损失47.84万余元。

另外,电信服务类申诉数量下降。虽然电信服务的申诉总量仍达到了192件,但环比下降了22.3%,目前问题主要集中在运营商多收取话费、手机上网产生巨额流量费、不经消费者同意擅自开通服务收取增值业务费、宽带速度慢等方面。

广饶工程建设信息公开

□崔向红 张翠田 李广寅 报道

本报广饶讯 从今年开始,广饶对投资额度50万元以上的非涉密工程建设项目以及政府投资和使用国有资金的工程建设项目全部纳入公开范围,实现了工程建设领域信息公开。

为进一步解决工程建设领域项目信息公开不公开、不规范、不透明,工程建设领域信用缺失以及市场准入和退出机制不健全等问题,广饶县积极开通“工程建设领域项目信息公开和诚信体系平台”,对投资额度50万元以上的非涉密工程建设项目以及政府投资和使用国有资金的工程建设项目全部纳入公开范围,实现了工程建设领域信息公开。同时,各行业主管部门和单位按照管理权限和属地管理原则,对参与工程建设各方主体的从业资质、项目业绩、信用评价、良好行为记录和不良行为记录等信息进行公开,建立健全守信激励和失信惩戒制度,为公众提供“一站式”工程建设领域项目信息和信用信息综合检索服务。

社区矫正成为社会防控稳压器

□荆栋山 孟令峰 贾瑞君 报道

本报东营讯 日前,河口区司法局接收了首例未成年社区矫正人员,其原因抢劫罪被判入狱,经改造获释。该局采取与成年社区矫正人员分开进行矫正的方式,并对其进行了不公开宣告,成立了专门的社区矫正小组,制定以教育、感化、挽救为主的矫正方案,帮助其改过自新,尽快融入正常的社会生活。

今年以来,像这样的社区矫正人员,河口区已累计接收217人,解除社区矫正人员46人,无脱管漏管、重新违法犯罪现象发生。工作中,河口区不断完善社区矫正工作体系,积极构建“四阶段”社区矫正风险评估体系,对审判前、入矫初、矫正中、解除后四个阶段的社会风险进行科学评估,最大限度地预防和减少重新违法犯罪现象发生。

为规范适用非监禁刑前社会调查工作,河口区司法局探索出非监禁刑社会调查“四步六办法”工作模式,即指派人员、调查走访、集体研究、提报建议四个步骤,调查清楚居所情况、家庭和社会关系、一贯表现、犯罪行为的后果和影响、居住村民委员会和被害人意见、拟禁止的事项等。目前已累计接收委托34例,分别指派人员进行了深入细致的调查了解,及时提交了调查评估意见,其中26例被采信,切实把社区矫正工作的社会风险控制到最小。此外,他们还通过建立人身危险评估制度、阶段性矫正效果评估制度和总体矫正质量评定制度,对社区矫正人员实行合理帮教。



□通讯员 张学荣 报道

东营河口区六合街道林区内畜禽养殖基地内鸡鸭欢跃。该区重视发展林下经济,促进了农民增收和生态改善。

社区警务信息系统抓逃立功

□马霞 贾瑞君 报道

本报东营讯 近日,东营市公安局东营分局明月派出所组织社区民警对曹州路中段一酒店进行基础信息采集,当将该酒店厨师藏某某信息输入社区警务信息系统时,电脑显示其为故意伤害网上逃犯,民警迅速将犯罪嫌疑人藏某某抓获。

2011年9月30日,莱西市马连庄镇某村村民藏某某,藏某某夫妇与徐德某,原某某夫妇因种地发生争执并相互厮打,站在旁边的藏某某看到后,持水果刀将徐德某捅伤,又将旁边助阵的徐宏某捅伤,后逃离现场。经法医鉴定,徐德某、徐宏某伤情分别为轻微伤、轻伤。莱西市公安局以故意伤害罪对藏某某实行上网追逃。

服务产出效率, 东营胜利经济开发区——

□魏东 刘智峰 逢玲玲 陈新光

服务产出效率,环境连着效益,近年来,东营胜利经济开发区重视服务,着力打造良好营商环境,将“软环境”变成了项目建设的“硬支撑”,众多大项目、好项目相继落户。今年上半年,开发区企业完成工业总产值110.7亿元,主营业务收入109.2亿元,利税10.7亿元,利润9.5亿元,同比分别增长25.7%、24.8%、40.2%、49.9%。

一个活动搭“鹊桥”

“想找一个可以陪我一起慢慢变老的人。”日前,在“相约青春圆梦胜园”2013年胜利经济开发区青年联谊会上,一名单身青年喊出了“交友宜

“软环境”成发展“硬支撑”

言”。当天,500多名单身青年欢聚一堂,通过“夫妻双双把家还”、“杯水传情”、“鹊桥会”等互动游戏,上演了一幕浪漫相亲记。

胜利经济开发区已成功举办四届青年联谊会,开发1000多名企业员工参加,成为单身青年相互认识、交流的平台。开发区已开工建设1363套公租房,解决了企业职工住房难问题,让企业有了“在家里”的感觉。

一次会议促“联姻”

近日,胜油钻采公司管具生产车间里工人正在加班生产销往国外的订单,此批70万美元的钻杆订单由胜油钻采和科瑞集团共同投资生产。

胜油钻采有限公司是一家油田改制的生产

石油钻采装备企业,长期以来,生产的产品主要销往胜利油田,一直没有打开国外市场。据悉,胜油钻采公司和科瑞集团的合作关系始于2011年开发区企业家茶话会上,两家企业董事长的一次谈话,为胜油钻采的产品撬开了国外市场的大门。胜利经济开发区管委会甘当“红娘”,让企业“走出去”和“引进来”,企业家茶话会和银企洽谈会搭建起了企业联姻、银企合作的双桥梁。

一项新政解“难题”

记者在东营荣创机械科技有限公司厂区采访,总经理郭连斌谈起“腾笼换鸟”的作法时一脸兴奋。“这其实是粉刷过的旧厂房,签约后一直没有建厂的合适位置,管委会带我们参观了已经停

产的企业,经协调,我们购置了这块土地和厂房,简单的装修后就开工生产了,节约了半年时间。”

为了解决用地紧张问题,东营胜利经济开发区从实际出发,在进行合村并点的同时,积极向“内”挖潜,让停产企业出让土地或厂房,让高新技术企业进门安家,扩充了现有土地存量。东营崇晟石油装备有限公司通过入股万顺铜业,利用万顺现有闲置厂房和设备,实现了总投资10258万元的150万米/年特种油杆件生产项目的快速投产。开发区至今已投资5亿元,盘活喇林机电、万顺铜业、泰峰机电等12家企业,累计盘活土地270亩。东营胜利经济开发区这种以“腾笼换鸟”的方式突破了资源、土地的“瓶颈”,实现使闲置资产得到了重新利用,加快了重大招商项目顺利落地速度和开发区产业结构调整。

农业合作社, 制约瓶颈待打破

◆按照“龙头企业+合作社+基地+农户”的运作模式,将小农经济嵌入现代工业化生产的链条中。但是单靠合作社很难流转社员土地,无法开展大机械操作的集约化管理,以及融资难题等都制约了合作社的进一步发展。

见习记者 李明 本报记者 贾瑞君

自从自家一亩三分地到成方连片科学管理,从分散自由生产到规模化种植,截至2012年底,东营市农业专业合作社已发展到765家,入社社员6.28万户,辐射带动20余万农户从事订单和专业生产。

专业合作社为东营农业带来了怎样的影响?合作社的发展前景如何?在发展社大专业合作社进程中,还有多少“瓶颈”亟待突破?连日来,记者走访了东营部分农业合作社,以期从中寻求答案。

小农经济嵌入现代工业链条

广饶县乐安街道西十里堡村已有近二十年胡萝卜种植历史。村支部书记张士民于2003年成

立了广饶县胡萝卜协会,引导农民科学种植并拓展销售渠道。2007年7月,张士民又注册成立了广饶丰泰胡萝卜合作社。如今,合作社社员已由注册之初的60多户增加到现在的252户。

据丰泰胡萝卜合作社经理李效智介绍,合作社实行统一供种,由合作社挑选高产、质优品种统一供应给社员,有效避免了农民自行选种遇到的品种杂、产量低、抗病害能力差等问题。合作社还统一购买播种工具提供给农民免费使用,并派出专门技术人员到田间地头指导农民的播种工作。胡萝卜生长过程中所需的农药化肥等农资产品由合作社统一购进,以低于市场10%以上的价格提供给社员使用,有效降低了种植成本。合作社还定期组织专家讲座、技术培训等活动,提高社员的管理水平和种植技术。通过统一种植、科学管理等系列措施,目前丰泰胡萝卜合作社胡萝卜亩产量达3.5吨,较以前每亩增产1.5吨。

按照“龙头企业+合作社+基地+农户”的运作模式,合作社先后与2610户农户签订了蔬菜种植合同,对蔬菜种植户采用“统一供种、统一机播、统一技术指导、统一价格回收”的四统一运作模式,今年胡萝卜种植基地扩大到15000亩,社员达到252户,一季交易额达5000万元。

谈起变化,广饶县李鹊镇锦绣千村专业合作社社长王玉梅说:“过去是祖辈种什么,咱就种什么,到了季节就种。加入合作社后,是先接订单再种地,眼睛盯着市场。”不仅仅是颠覆了传统的种植模式,更重要的是真正将小农经济主动嵌入了现代工业化生产的链条中,实现了农业生产与现代工业的紧密相联。

农产品“卖难”有望解决

农产品“卖难”是近年来制约农业发展的瓶

颈之一,在农民专业合作社中,这一困扰中国农业多年的难题有望逐渐得到解决。

西十里堡村虽有近二十年胡萝卜种植历史,但种植前期由于农民“单枪匹马”散户种植,经常会遇到选种不优、技术不精、销售渠道不畅等问题。丰泰胡萝卜合作社成立后,胡萝卜“卖难”问题再也没有出现过。

合作社在胡萝卜种植前就与社员签订合同,合同中明确合作社按高于同期市场价格200元/亩/季收购社员胡萝卜。李效智介绍说,实行订单种植,农民心里有了底,种完以后不用考虑市场的抗风险能力,实现增收增收。

社员侯庆春家今年种了12亩胡萝卜,由于合作社统一供种,统一播种,统一施肥供药,还有专门技术人员指导种植,12亩地他妻子一个人就能轻松打理。由于生产集约化程度提高,合作社又直接负责播种、收获等环节,现在一个农民可打理四五十亩土地,解放出大批劳动力。侯庆春说:“我现在基本不种地,平时就帮加工厂收购胡萝卜,一年还能收入3万元左右。”

合作社种植的胡萝卜个头大、光泽好,大小均匀,营养价值高等优点,经过加工厂清洗、分级后全部出口到日本、韩国以及东南亚各国,销路非常理想。“目前社员人均纯收入达15000元以上,人均年增收2000元。”李效智介绍,合作社社员中青壮年劳动力基本都经营生意或在周边企业打工,这样不但地里比以前增收了,还能额外赚取打工的收入,实现了双增收。

合作社的“瓶颈”有多少

农民专业合作社的前景看似一片辉煌,是否这就代表了未来农业发展的新方向?记者在东营