集风场开发、风电装备制造、运营维护、观光旅游于一体

河口锻造风电全产业链条

□记 者 贾瑞君 通讯员 张学荣 荆向华 荆栋山 报道

本报东营讯 “今后河口区将以海上风电项目建设拉动风电制造业发展，打造集风场开发、风电装备制造、运营维护、观光旅游于一体的全产业链条，把河口建设成为全国风电产业示范基地。”8月29日，谈到风电产业发展前景，河口区副区长马保文信心满怀。日前，随着华能东营河口风电项目六期工程33台风机并网发电，河口区已有9个风电项目实现并网发电，总装机容量达44.4万千瓦。

河口区拥有214公里的海岸线，负10米等深线浅海面积2400平方公里，滩涂面积97万亩，全年超过7级风力的天数超过135天，具有连片开发建设大型风电场的优越条件，适宜建设大型并网型风力发电场。借助黄蓝两大国家战略相继实施的历史机遇，河口区充分发挥海岸线长、滩涂资源丰富等优势，不断加快风电产业发展。近年来，投资30亿元的国华瑞丰风电项目、投资5.33亿元的华能新能源风电项目、投资10亿元的新天远景河口风电项目和投资30亿元的华能东营河口风电项目相继抢滩落户河口区。

在此基础上，河口区向风电产业上下游延伸，引进了总投资15亿元的华锐风电设备制造项目，一期投资2.96亿元，占地99.1亩，新增主要工艺设备53台(套)，已于2010年3月25日成功下线，年可形成3MW风电机组150台(套)总装生产能力；二期投资12.04亿元，占地207亩，建成后可形成5MW风电机组100台(套)总装生产能力。项目建成后可实现年销售收入50亿元，利税5.6亿元。河口将成为我国风电装备制造业技术领先、具有核心竞争力的总装、试验及培训一体化风电产业基地，对加快区域乃至整个黄河三角洲地区的风电产业发展将起到积极的推动作用。

近年来，风电作为新兴绿色能源在各地急遽兴起，但在几年之后又突然遭遇大规模弃用，其中一个最主要的原因是无法实现送出和消纳。但记者在河口采访时了解到，这里并不存在这样的问题。华能东营河口风力发电有限公司总经理郑俊斌介绍，由于东营属沿海经济发达地区，电网接纳能力强，企业总装机29.7万千瓦的6期发电项目全部实现并网。

截至目前，河口区风电产业正由陆地滩涂向海上推进，由1.5兆瓦向3兆瓦以上大功率风机发展。由国电山东电力公司建设投资57亿元建设的鲁北1号海上风电场项目，拟建设规模30万千瓦，现已成功召开初可研评审会，有望成为全省第一个开发的海上风电场。全区共引进风电场开发企业5家，完成项目建设投资50多亿元，累计发电量达20亿kW/h，按家庭年平均用电量1500度电计算，可供130万个家庭使用1年，与相同发电量的火电相比，相当于节约标煤70万吨，减少二氧化硫排放1000多吨、减少二氧化碳排放180万吨，实现经济效益3.5亿元。

村官“交心”记

□ 本报通讯员 马庆亮 刘辉

8月10日，是广饶县李鹊镇安排的村党支部书考试的日子，一大早，李鹊镇东水村党支部书记韩吉文和黄东村的党支部书记韩浩祥在路口遇见了。

“老韩，去考试吗？咱一起去吧。”韩吉文比韩浩祥大了几岁，可是韩浩祥习惯称他老韩。

“说实话，这样的考试还真不赖，以前我不爱学习，现在为了考出好成绩，也为了更好地带领乡亲们发家致富，我注重加强自己的知识储备了。”韩吉文说道。据了解，广饶县李鹊镇组织的村支书考试，主要对一些实用的农村政策和镇上开展的一些惠民措施进行测评，以此来提高村干部的自身素质。

“是啊，不光长了不少见识，也让咱们老哥们见面碰头的机会增加了。”紧接着，韩浩祥又着急跟韩吉文说：“老哥，其实我这也有事想跟你聊聊。你这苗木专业村叫得响当当，我得请教请教，真比种菜赚钱多么？”

“这个大棚育苗还真是有说头。俺村第一个‘吃螃蟹’的刘广臣，他曾算过一笔账。原来种植大棚蔬菜，一年纯收入5万元。去年春天，他在棚里种上了6000株速生白蜡，当年11月份，白蜡树苗以18元/株的价格全部被客户预定，纯收入达11万元，是原来种蔬菜的2倍还多。这大棚育苗、扦插育苗跟传统的大田育苗、嫁接育苗相比，生长周期能缩短一年，成活率提高5%。现在村里蔬菜大棚改种苗木的有30多个了，我们还成立了专门的国山苗木合作社。”

“回头我跟村里说说，都去找你加入合作社啊。你可不能偏心，偏向自己村里的。”

“村里成立苗木专业合作社，就是为了让乡里乡亲跟着咱致富。放心吧，加入合作社以后，能享受到统一技术指导，统一施肥和浇水，统一销售等服务。你村里有想加入的，直接来报名就行。”

“其实，我们黄东村家家户户种蔬菜大棚，效益也不错。但听你这么一说，跟你村收入还是有差距，我回去多征求一下大伙的意见，有想法的，就去你们村里去‘取经’。”

“好啊，你们村的村容村貌建设确实不错，下一步我们也得好好美化美化村子，到时候你也把经验介绍介绍啊。”

“没问题，美丽富裕村就是这样产生的，走，先考试去，看看这次咱哥俩谁考第一！”

万亩槐林引游客

□韩荣华 王俊鸿 报道

◀近日，游客在东营市河口区孤岛万亩槐林中观赏槐林风情。该区充分挖掘湿地、槐林的生态资源优势，改善当地自然环境，吸引了众多游客。

养鸡、种木耳、发展旅游……

胜坨镇绿树阴下生“金银”

□ 见习记者 李 明 本报通讯员 张建超 王 亮

承包林地，养殖笨鸡、獭兔，发展森林鸡、森林鸭，一年收入数万元。近年来，垦利县胜坨镇的“林下经济”有声有色，渐成气候。

8月25日，记者走进垦利县胜坨镇常家村，只见路旁一大片杨树林深处，数千只散养土鸡在林间溜达、嬉戏。养殖户华大红告诉记者，这些土鸡每年带来的利润非常丰厚。散养鸡比一般肉鸡市场价高一倍以上，所产鸡蛋供不应求。养鸡之前要整理林下土地，翻土、消毒，排入林地的鸡粪还可以为杨树添加肥料，树的生长速度比以前快得多。养鸡的杨树林里，各种昆虫一出来就被鸡吃掉，树木几乎没有虫害，既满足了土鸡的纯天然养殖，又保证了树木的无虫害成长。

林下养殖收益高，林下种植也让村民获利颇丰。记者在皇殿村林下黑木耳示范基地看到，喷灌设施喷洒的白色水雾滋润着一排排整齐的黑木耳菌棒。承包人王乃武告诉记者，今年他承包了十来亩林地，其中4亩林地示范种植黑木耳，购进的是东北黑木耳菌棒。这种地栽黑木耳种植起来简单，投资少，风险低，很适合在林下种植，便于推广。王乃武给记者算了一笔账，按照第一年种植情况看，平均一亩地可以摆10000个菌棒，一个菌棒成本是2.5元，现在已采摘一茬，还可以采一到两次，每个菌棒最低能产一两干木耳，按50元一斤计算，再去掉水、电费等其他成本，每亩地可净赚1.5万元左右。由于今年示范种植黑木耳效果好，明年将有更多的村民参与其中。正如常家村的党支部书记黄金光所说：“林下资源经营改革让大伙心里有了底，村里这片不起眼的树林子，就像是一座金山啊！”

除了林下种养殖，林下旅游也正在胜坨镇日渐兴起。在沿黄生态林里，成群的青年男女手持“冲锋枪”，兴奋的玩着真人CS，穿越丛林，你进我退；不远处的树林下，一群青年围在一起吃着自助烧烤，肉香徐徐飘来；还有一群老人，在附近的池塘边悠然地垂钓……去年，胜坨镇大白村借助村内沿黄生态林的优势，带头发展起了林下旅游农家乐。林下旅游带动了村里的蔬菜瓜果种植。“好多市民喜欢到这里采摘、野炊，每到周末都人满满的！”村党支部书记刘思清说：“来我们这里玩，得提前打电话预定。”

目前，垦利县正计划投资打造大白村“农家乐”，使之成为全县沿黄风情游重要组成部分。

生态型“家庭牧场”走俏广饶

□魏东 高杜康 孙秀娟 报道

本报广饶讯 看不到污水粪便，闻不到一丝异味。推门而入，眼前的红花绿树吸引了记者：青青藤蔓缠绕在架子上，丝瓜悬挂其间，瓜架下饱满的西红柿挂满枝头。这是广饶县乐安街道钟家村养殖大户钟渤海家庭生态牧场内的景象。

绿树掩映下，坐落着一排整洁的牛舍，一头头膘肥体壮的肉牛立在牛槽旁饮水。牧场的主人，36岁的钟渤海正忙着粉碎草料。偶尔几声哞哞的叫声，与粉碎饲草的机械声交织在一起，让人犹如置身田园。

2007年，在外务工多年的钟渤海回家建起了肉牛养牛场，由于传统的肉牛养殖成本较高，且产业方式较为单一，一年下来并没有赚多少钱。钟渤海开始四处打听肉牛养殖的“秘诀”。经过一段时间的考察，他发现，酒糟喂牛比干草喂牛效益好很多。“酒糟的粗纤维含量较低，作为牛的主要饲料，既适口又易消化，日增重量比干草喂养多1斤左右。”有了“酒糟饲养法”，钟渤海的肉牛养殖生意越来越好。

“多亏了这个沼气池，很好地解决了牛粪尿污染问题。”钟渤海指着不远处的沼气发酵设备告诉记者。2010年，钟渤海建起了沼气池，粪便、污水全部流入沼气罐生产沼气，所剩沼渣、沼液作为有机肥料供给院子里的果树和蔬菜，循环利用，不会对周边环境产生任何污染，这样就形成了一个小型的生态循环系统。“一年平均出栏200头，纯收入在12万元左右，明年我准备再多种一些果树和蔬菜，安装一台沼气发电设备，把肉牛粪尿利用的更充分一些。”如今，钟渤海的养牛场已经成为了名符其实的家庭生态牧场，引来了周围邻里的效仿和学习。

广饶县畜牧局副局长褚金忠介绍，家庭生态牧场主要是立足家庭，从事单一品种畜禽专业养殖、具备适度规模、与周边养殖场户保持安全距离、由两三人经营的小型家庭牧场。“场舍标准化、场区园林化、设施现代化、种养循环化、粪污零排化”是家庭生态牧场的核心和关键。

“验收合格的家庭生态牧场，每处奖励6万元；所建牧场拥有沼气设施，所产粪污经发酵后能够就地实现循环利用的，验收合格后，每处奖励10万元。”优惠的资金扶持政策和良好的经济效益让更多的个体养殖户看好“生态型”家庭牧场的前景。截至目前，广饶县已有12个家庭生态牧场初具规模。

教师考试 学生监考

□见习记者 郭瑞 通讯员 王海彬 报道

本报东营讯 8月27日，利津县2333名中小学、幼儿园教师以考生的身份走进考场，参加了全县统一组织的教师业务素质考试，并且特邀了40名在校初中生做监考员。

自组织教师业务素质考试以来，这是利津县第一次启用学生做监考员。正值假期，利津县教育局随机抽调了40名初中生来参加监考，每个考场有两名教育干部和一名学生同时监考。利津县教育局相关负责人介绍，选用学生监考是对教师心理素质和师德的考验，希望老师和学生在能够换位思考，老师为学生做好道德榜样，学生也能更加严于律己。

□牟元元 报道

广饶县大王镇黄琚社区干部在延集党支部纪念馆参观。该镇建成红色刘集旅游景区和延集党支部纪念馆，众多党员、群众前来接受革命历史教育。

看蓝海如何走好“转型”棋

□ 本报记者 魏 东 贾瑞君 本报通讯员 徐淑霞 徐彩云

◆占经营收入20%的高端消费收入遇冷，但蓝海集团拥护国家“厉行节约，反对浪费”的举措，通过想办法、谋出路，今年的发展非但没有停顿，而且迈出了大步子。

在东营人眼里，山东蓝海酒店集团是东营餐饮行业名副其实的“大哥大”。

经过19年发展，蓝海集团在北京、上海、济南等城市已拥有了29家星级酒店、2家高端餐饮店，一所可容纳万人的职业学校，资产总值超过30亿元，员工总数及在校学生超过万人……一串数字的背后是响当当的实力。

今年餐饮业整体业绩下滑，“大哥大”遇冷没有？山东蓝海酒店集团副总裁徐帅德告诉记者：“占经营收入20%的高端消费收入是遇冷了，但集团坚决拥护国家‘厉行节约，反对浪费’的举措，通过想办法、谋出路，今年集团的发展非但没有停步，而且还迈出了大步子。”

新形势下，蓝海走出的是怎样一步“转型棋”？

新运营模式赢得市场份额

“蓝海是东营区的大企业，为帮助企业做好转型发展文章，政府帮助做市场调查，定位发展新思路，走出了一条缩小单笔消费额，带动营业额总量持续膨胀的路线，因此企业运行并未低迷。”蓝海运营管理办公室负责人王云超说。

客房收入与往年持平，餐饮业也不能落后。蓝海调整餐饮结构，酒店的散客消费比重同期增加明显，中低端方面在自助餐、火锅、零点及部分宴会收入等方面，与往年同期相比都在增长。细节决定成败，蓝海酒店集团借助餐饮平台，大力宣传‘合理消费不浪费’，推出了小份菜、菜品分类打包等服务，以高度社会责任感赢得了消费者的信赖与好评。

9月1日11:00，已陆续有顾客走进位于东营区辖区一家喜洋洋快餐店就餐。顾客王玲点了一份23元套餐，并在餐厅一角坐下来，她告诉记者：“这份套餐包括香辣鸡排、酱汁香茄、稻香米饭以及一杯可乐，既可口又满足了营养需要。我常常过来吃的另一个原因是这里的服务和菜品质量。”

今年蓝海集团已在各地签订多个火锅店，已全部营业。蓝海集团运营中心总经理鲁晓静告诉记者：“新的运营模式带动了市场占有份额的明显增加。据统计，仅蓝海国际大饭店渔歌舫就餐区，今年8月份与去年同期相比就餐人数增长1.1万人。今年第二季度与第一季度相比，集团收入增加12.18%。”

不惜投入拉长产业链

不惜投入，产业链条能拉多长就拉多长！这是“蓝海”给人的感受。

从源头做起。从2011年开始，蓝海就投入4亿元建起了占地6000亩的生态种植、养殖基地。蓝海生态农业有限公司总经理孙玉光从企业作出建设生态种养基地决策那天起就开始负责这个项目，他说：“蓝海的发展定位得到了政府的帮助，所以项目实施很顺利。目前，生态种植基地运行良好，生态养殖基地正在紧张建设中。蓝海力争实现果蔬肉蛋等食品的自种、自养、自供，拉长经营产业链条，创建现代农业与餐饮旅游相结合的经营模式……”

产业链能拉多长？孙玉光说，“养殖基地与种植基地能实现循环发展。2000亩养殖基地共养殖鸡鸭鹅等7种动物，为了保障饲料安全，养殖基地建设日产80吨的饲料厂，同时建设污水处理厂，污水、污物经过处理后转化成为颗粒状有机肥，能够满足种植基地的土杂肥需求。”

产业源头里有文章。蓝海集团以发达的现代物流业为链条，将羊肉来源伸向了大草原。今年以来，集团与敖特尔蒙源文化发展有限公司签约，内蒙古的纯天然牧场成为了旗下所有店面的羊肉的来源地。“肉质鲜美，口感好，更重要的，这是‘放心肉’。”了解羊肉的来源后，东营市民郑冬冬喜欢上了蓝海的火锅店。

在产业链拉长过程中，人才培养是关键，高素质人才正带动蓝海集团悄然生变。蓝海职业培训学校是蓝海集团培育人才的摇篮，从培养实用型人才角度出发，学校坚持在专业设置、人才培训、技术教育、培训理念、酒店管理、文化熏陶等方面与集团所需进行深入对接，及时根据需要进行专业调整，每年可培养2000多人。

算好加减账 效益节节高

每天清晨，海鲜运输车会准时停到蓝海集团各大酒店、饭店、火锅店后厨门口，车上的“蓝海酒店专供”字样特别引人注目。蓝海集团运营中心总经理鲁晓静介绍，“为了降低运营成本，同时确保食品品质，企业成立了自己的物流车队，海鲜运送车辆仅是其中的一部分。”

在蓝海集团，面对严峻经济形势，坚持不裁员、不降薪的背后就是这样打得呱呱响的“铁算盘”。在保证优质服务、优质菜品等基础上，蓝海集团在算“加减乘除”文章：为减少新店运营前的装修工程投入，集团成立了自己的工程施工总公司；为增加宴会收入，集团成立创意策划中心推出“1+1”式服务；为缩小酒店用品的购置、布料用品的洗涤费用，集团建起了酒店用品厂、酒店设备厂、洗涤车间……

内强素质才能外树形象。徐帅德介绍，专业技术高不高，大赛现场见分晓。蓝海集团坚持“天天大练兵，季季大比武”，以实力强动力，以实干促发展。今年的集团职工技能大赛上，来自餐厅、房务、膳食等9个业务条线的2000多名技术人员参与了62个项目的比赛，集团为优胜者发放奖金45万元。“只有员工有信心，酒店经营才能有所保障，今年以来，集团按照去年年终考核成绩对集团员工的工资进行了上调。”

“蓝海人要做勇者、智者，遇到困难不惧怕，做事不困惑，勤学善思，正确地分析看待市场变化，以转型发展思路积极应对，必将迎来发展的崭新高度。”面对未来，徐帅德信心满满。

垦利危房改造惠及民生

□通讯员 郭宁 刘玲玲 报道

本报垦利讯 近日，笔者来到黄河口镇十四村71岁老人赵凤娥的家，她指着老房子说：“俺一直住在这个破旧的土坯房里，每年夏天都漏雨，得用大盆小罐在地上接水。这些墙都往外歪着，还裂了那么大一个大口子，真怕什么时候就塌了。”不过，今年老人就住上宽敞崭新的房子，再也不用为下雨天担心。

2012年我省首次采用补贴到户的形式启动大规模农村散居危房改造，进行危房改造的户能享受11000元的补助，其中中央财政平均每户补助7500元，省级财政平均每户补助3500元。去年，垦利县共重建和修缮危房200户，改善了450余人的居住环境。

□段宗斌 报道

近日，利津县举办“百姓舞台、才艺大赛”活动，连续演出3场群众自已编排的文艺节目。