



热线电话: (0531)851 93593 851 93797 Email: dzjr2013@163.com

省金融办派驻东阿县鱼山镇第一书记工作掠影

“三人同村”理念 彰显“大帮包”思路



带领村民考察养羊项目。



带领村民考察养牛项目。



带领村民考察卫生室建设。



邀请农业专家到田间地头为村民讲解辣椒种植病虫害防治。

外资银行“抢滩”山东金融市场

目前已有19家外资银行进驻，其中青岛13家；日韩银行进入速度明显加快

□记者 王爽 通讯员 孙楠 报道

本报济南讯 韩国友利银行威海分行7月10日在威海正式开业，截至目前，已有19家外资银行进驻山东。

这是韩国友利银行在我省设立的首家分行。韩国友利银行成立于1899年，是韩国第二大商业银行。

记者了解到，为加快完善我省金融组织体系，更好地服务全省外向型经济发展，今年以来，省金融办通过“香港山东周”等大型经贸活动与外资银行总部进行对接，积极推动外资银行加快在我省布局。目前，已开业18家，获批准1家。按地区划分，济南3家，青岛13家(含批准1家)，烟台2家，威海1家。截至今年6月底，外资银行人民币存款、贷款余额为195.82亿元、249.38亿元，分别较年初增加13.46亿元、48.82亿元。

从今年以来外资银行的进展情况看，今年共有3家外资银行获批开业，分别为韩国釜山银行青岛分行、韩国友利银行威海分行以及东亚银行济南分行，德意志银行青岛分行正积极向银监会申请批准开业。另外，台湾国泰世华银行已初步将青岛作为在大陆继上海之后第二家分行的首选地，花旗银行正与济南市洽谈设立分行事宜。

从区域分布看，青岛市依托外向型经济

发达的优势，吸引了13家外资银行进驻，成为全省外资银行最密集的城市。随着济南区域性金融中心建设的推进，外资银行加快在省会布局，目前已有3家外资银行进驻；烟台、威海韩资企业的集聚发展，成为韩资银行的首选地，目前韩亚银行、企业银行均在烟台设立分行，韩国友利银行威海分行也于7月份正式开业。

从外资银行来源区域看，有3家欧洲银行在我省设立5家分行，其中英国的汇丰银行、渣打银行同时在济南、青岛两市设立分行，德意志银行在青岛设立分行；5家韩国银行在我省设立7家分行，其中韩亚银行和企业银行分别在青岛、烟台设立2家分支机构；日本银行在我省设立3家分行，分别为东京三菱日联银行、日本山口银行和瑞穗银行；2家香港地区银行在我省设立3家分行，其中2家为东亚银行的分行，1家为南洋商业银行；新加坡银行设立1家，即新加坡华侨银行。

对此，省金融办相关负责人指出，目前我省的外资银行大多来自东亚地区，尤其是日本、韩国银行非常注重在山东沿海城市的布局。下一步，日韩银行进入山东的速度或将加快，这是因为，在中日韩区域经济合作试验区框架下，山东各市将进一步加强与日韩金融机构合作，争取率先落实相关对外开放的金融政策。

山东省外资银行(分行)数量及分布



本期关键词: 影子银行

上海财经大学金融学教授于研——

“影子银行”有存在合理性

“影子银行”还没有到引起金融危机的程度。引起金融危机必然是一个系统性的风险，金融体系由四部分组成：监管、金融机构、金融市场、金融工具，只有四个组成部分都有问题了，监管失灵的时候才有可能引起金融危机。

而中国监管层对金融工具的推出异常谨慎，且自2012年底华夏银行理财产品巨亏引发关注以来，监管层已经加强了与“影子银行”相关的金融机构监管，因此目前还没有这方面的危机。

“影子银行”有其存在的合理性，并不应该“一刀切”。“影子银行”的存在是因为货币政策传导路径有障碍，中小企业在银行借不到钱。利率市场化进程开始后，市场才逐步关注PE这种融资形式，金融脱媒(即金融非中介化)的现象越来越严重。除了PE外，其他金融机构也开始抢客户、抢市场，银行不甘于被金融脱媒，就产生了银信合作、银证合作等新的合作形式，进而形成了“影子银行”体系。不过，新合作形式中有很多监管不到位的地方，有较多政策漏洞，必须纳入监管。

兴业银行首席经济学家鲁政委——

治理“影子银行”应着眼于风险揭示

治理“影子银行”，就是既要利用它的好处，又要避免它可能造成系统性的金融风险。先分析它会产生风险问题的根源来看——风险错配，所以我们要做的更多是将投资信息公开化、透明化，避免风险错配，让国家相关部门在“看得着”的情况下监管。而且，这样也让投资者充分了解了风险所在，了解到自己投资的产品拥有怎样的风险，就会有一定的心理准备。这就和买股票一样，股票涨跌，股民们一开始都有了心理准备，之后亏本也不会造成过大心理偏差，不会一有风吹草动就惊慌失措地纷纷撤资，最后造成系统性危机。

总而言之，“影子银行”真正着眼点应是充分揭示投资标的风险，让投资人自己选择。如做到这一点，就能发挥它的便利融资、拓宽投资渠道等作用，同时控制风险。此外，在中国有一个特殊情况，要控制住“影子银行”光靠金融机构还不行。因为存在很多审批项目，但财政拨款不足、贷款不足、发债不足，中间的资金缺口都需要填补。

中华元国际金融智库创办人张庭宾——

利率市场化或加速“影子银行”恶化

利率市场化进程加速可能会恶化“影子银行”问题。“影子银行”具有两面性，一方面是企业融资困难，寻求变相融资途径；另一方面是难以从正规渠道获得贷款资源。

未来，商业银行从优质客户身上获得的贷款收益将大幅下降。众所周知，中国银行业利润丰厚，其中70%源于存贷差。现在取消了贷款利率限制，即意味着优质客户的贷款议价能力大大提高，各家银行在竞争之下，势必大幅降低给优质客户的贷款利率，这会令好的企业、特别是垄断性央企获得更加廉价的资本。

对于优质客户的损失，商业银行势必会“墙内损失墙外补”。对于那些经营风险较大、议价能力弱，又不得不贷款的中小企业，特别是民营企业，商业银行难免会提高贷款利率，获得较高的利润，以弥补优质客户的利润损失，即会让中小企业的融资环境更加恶化，这样一来“影子银行”就更有需求。(记者 孟佳 整理)

我省小额贷款公司首家分公司开业

□记者 王爽 通讯员 孙楠梅 何元 报道

本报讯 7月20日，三和小额贷款有限公司(下称“三和小贷”)百名农户帮扶活动启动仪式暨长城路分公司开业庆典在泰安举行，三和小贷也成为我省首家设立分公司的小贷公司。

省小额贷款公司协会会长刘吉民说，百名农户帮扶活动启动仪式暨长城路分公司的开业，标志着我省小额贷款行业和企业在外建服务组织、完善服务结构、创新服务方式、延伸服务半径、深化服务内涵方面迈出了关键一步，是小额贷款行业落实国家关于加强乡镇基层金融机构建设，服务城镇化建设和新农村建设的重大尝试，是践行小额贷款行业普惠金融、责任金融和大众金融价值理念的重要体现。

三和小贷董事长王炳坤表示，三和小贷在帮扶三农方面已无偿捐助100多万元，下一步计划利用一年时间，出资200万元，采用无偿和低息贷款形式，切实帮助缓解当地至少100家养殖户、个体加工户、林地承包户等资金难的问题。

责任编辑 白洁 电话: (0531)85193693



高温下体验“最快理赔”

□本报记者 孟佳

7月29日，整个上午，济南仿佛进了蒸笼，热浪一波又一波。

邹东野和曹振军知道，这是降雨的前兆。28日，济南市城市防汛指挥部通过短信，向全市发布了预警消息：翌日中午和夜间，济南市会出现暴雨。不过，身为保险公司的查勘员，二人早已习惯了在各种极端天气条件下工作。

下午1点13分，一位客户向中华联合财险济南中支公司报案。一辆五菱厢式货车在马鞍山银座地下停车场停车时发生蹭撞，致地下停车场消防设施发生损伤。显然，这是一起交强险出险案件，邹东野对客户承诺二十分钟内赶到。

走出公司写字楼大门，迎面一阵热浪。临行前，邹东野照例要检查一遍后备箱里的“家伙”：电瓶连接线、小凳子、矿泉水、扳手、螺丝刀、钳子……

“大热天的，谁出了事不得着急上火。”邹东野说，为客户提供小凳子、矿泉水，虽然事儿不大，但往往能舒缓客户的紧张情绪，利于查勘的顺利进行。至于其他工具，邹东野说，这是为保险公司增值服务准备的。

凡在中华财险投保商业车险的私家车主，首年未出险且次年续保费超过3500元的，出现断电、缺水、爆胎等意外时，拨打95588就能享受到公司的免费施救服务。因此，客服部门可能随时通知邹东野他们援助客户，每次外出都要确保所有工具齐备。

1点31分，二人到达现场。邹东野拿出一个平板电脑，登陆公司的查勘系统，界面上可以看到报案客户的详细保单信息。点击处理任务后，邹东野用平板电脑熟练地拍照取证，受损消防设备、车辆拍照、驾驶证等内

今年5月10日，山东省保监局向社会公布了2013年1季度山东省各财产保险公司私家车保险理赔时效测评数据。其中，中华联合财产保险以6.83天的成绩，成为交强险“5000元以下周期”理赔最快公司。日前记者跟随该公司查勘员，亲身体验山东“最快理赔”服务。



出险前，车险查勘员邹东野在仔细检查车辆后备箱里的工具。客户渴了、累了，邹东野提供矿泉水和小板凳；客户车辆爆胎、电瓶断电、水箱缺水，邹东野提供免费施救。



容，一一拍下。

曹振军说，通过移动查勘系统，现场照片和基本信息可实时上传到后台，核损、理算、核赔、支付等部门和查勘人员同时开展工作，这大大节约了理赔时间。若按照以往的模式，照片需回公司后通过电脑上传，核损等环节只能往后延，这样要慢得多。

在该案件中，五菱车主向停车场管理方赔付了300元。由查勘员现场填写保险物损清单，转账确认书，客户分别签字确认后，等待赔款到达个人指定的银行账户即可。纸质材料和收据系公司归档之用，核损等部门靠现场传回的照片和数据，已提前完成相关工作。“打个电话，剩下的事儿都不用管

了。”邹东野说，不出意外的话，该客户明天就能拿到赔付款。邹东野和曹振军完成整个案件的查勘工作，用时不足半小时。邹东野说，像这样的案子，他们每天能处理5到7起，速度必须快。

处理完案件，车辆驶出地下停车场，外面早已大雨如注。

创新贷款模式“搅活”今夏粮食市场

除常规的抵押贷款模式外，信用贷款和库存抵押贷款越来越受到粮食收储企业欢迎

□本报记者 孟佳

截至7月20日，农发行山东省分行180亿元夏粮收购资金已全部筹措到位，目前已发放小麦收购贷款31亿元，同比增加5亿元。

不少夏粮自主收购的购销贸易企业，在6月份之前就拿到了银行贷款。

农发行聊城分行副行长郭莹表示，今年该行支持的各粮储企业小麦收购贷款均于5月末前完成批复。

今年夏粮收购的贷款发放面进一步拓

宽。通过对全省粮储企业的集中梳理审定，省农发行确定了408家相关企业的粮食收购资金贷款资格。其中，以储备粮增储轮换为主的储备企业128家，参与市场自主收购的购销贸易企业135家，面粉、食品等行业的龙头加工企业145家。

今年省农发行还对粮食收购所需贷款，简化了贷款审批流程。据客户一处副处长李本勇介绍，政策性粮食收购贷款的审批权已下放到各地市分行，不需省行审批，“这大大缩短了企业获得贷款的时间。”

与往年相比，今年夏粮收购的贷款模式更加丰富，除常规的贷款模式，信用贷款和库存抵押贷款越来越受到粮食收储企业欢迎。

记者从临清市国家粮食储备库了解到，今年该库从农发行临清支行获授1亿元信用贷款，用于专项收购夏粮。除此之外，该库还获845万元信用贷款，用于地方粮食储备轮换。夏收结束后，农发行按仓补办存贷抵押手续，并挂牌标仓。

“粮食贷款采用购贷还模式，企业销

售粮食后还完款，可随时再贷款，非常灵活。”农发行临清支行副行长肖铮介绍说。

除信用贷款，对粮食自助购销企业，农发行还推出动产抵押贷款模式。临清市硕丰粮油购销有限公司总经理张秀明说，公司以仓储粮食库存做抵押，获得农发行临清支行500万元贷款。

张秀明说，这种模式不占用企业流动资产，和担保贷款相比又节约了担保费用，对企业发展帮助很大。张秀明表示，农发行对粮食收购企业的贷款一律执行基准利率。