

上海出口日本，何以转道兰山？



外需不振,大批企业被迫“裸泳”,兰山国际贸易却逆势上扬。2012年,以兰山为主的临沂商城实现直接出口额12.8亿美元,同比增长687.5%;今年一季度,数字继续“暴增”,直接出口额3.82亿美元,同比增长5.5倍。目前,兰山商城有四分之三的市场开展了国际贸易业务,33个国家和地区的外商在兰山设立了56个贸易代表处,商城已初具“国际范儿”。

◆亮点新闻

临沂商城一季度出口同比暴增5.5倍

□记者 王洪涛 通讯员 臧德三 报道

本报临沂讯 4月17日,中国(临沂)跨国采购中心有限公司与上海盛宝国际物流公司达成了8个集装箱的建材商品出口协议。这批建材将从上海发到兰山,再从兰山通关出口日本。据统计,今年4月初截至目前已经有6家外地公司与该跨国采购中心联系,经兰山出口80余个集装箱。

精明的上海人何以舍近求远,通过兰山商城这样一个内陆港口出口呢?中国(临沂)跨国采购中心总经理化书勇告诉记者,奥妙就在于兰山区搭建起了促进出口的政策、展会、物流三大“平台”,这三大优势对外地客商形成了“致命”诱惑力。

化书勇给记者算了笔账:和其他出口城市相比,上海盛宝国际物流公司从全国各地采购商品运往兰山,每个集装箱可节省物流费用2000至3000元。而盛宝每年都会采购约500亿的出口商品,光省下的物流费用就是一个非常庞大的数字。总体看,兰山的物流成本,比省内要低20%,比省外要低20%至30%。

除了物流优势,更重要的是,兰山区努力争取来的一项便利化通关政策为出口爆发式增长打开了大门。去年10月,海关总署批准临沂商城适用“旅游购物(0139)通关模式”出口商品,对货值在5万美元以下(含5万美元)出口货物,大幅简化通关手续。这是全国继义乌之后第二家获此政策的地区。自此,临沂商品出口拼箱不再转道义乌。本地通关在时间上可节省7-10天,在成本上每个集装箱可节省2000-3000元。这一商品出口的“特许政策”等于给出口客商送来了“真金白银”。

这一政策,叠加上临沂的物流优势,出口“暴增”便不可遏制。数字表明,今年一季度,以兰山为主的临沂商城直接出口3.82亿美元,同比“暴增”5.5倍。目前,兰山商城有四分之三的市场开展了国际贸易业务,33个国家和地区的外商在兰山设立了56个贸易代表处,商城已初具“国际范儿”。

◆书记点评

商城是兰山的魂,它孕育了经济的活力,发展的动力。兰山三分之一的财政收入来自商城及相关产业。但传统商城经济模式可复制性强,单纯内贸存在短板。商城国际化是兰山区在国内贸易优势积累到一定程度上的必然选择,是商城转型升级的必然要求。推进商城国际化,我们要充分利用优惠政策,发挥自身优势,完善配套设施,积极引进和培育外贸主体,加强诚信体系建设,通过走出去、请进来等方式,开拓海外市场,使国内、国外两个市场“比翼齐飞”。

◆延伸阅读

“40元变40欧元”的故事

在兰山采访,只要一提起国际贸易,很多商户都津津乐道于宋连胜“40元变40欧元”的传奇故事。

宋连胜今年50岁,土生土长的临沂人,兰山小商品城教育用品采购基地的一名商户,同时兼任临沂小商品协会会长,主要经营文教体育类商品。2010年6月,宋连胜带着半个集装箱的商品,参加了政府牵线组织、在匈牙利举行的中国临沂名牌商品(中东欧)展。没等开展,他的商品就引来大批外商争相抢购。

“有外商看过我的篮球后,伸出四个指头,翻译说对方想出单价40元并全部‘包圆’,我当时听完直摇头,因为单个篮球在国内成本就得40元,这还不包括运往国外的费用呢。”宋连胜笑着说,“听完我摇头的理由,翻译忙解释道是单价40欧元,这样换算下来竟比国内高出七八倍。当时就有点晕,直后悔这次货带少了。”

宋连胜说,这次出去参展前,还觉得在国内生意做得不错了,没必要大老远跑到国外去。之所以去,有点应付政府的意思。但经过“潇洒走一回”,他的观点彻底变了,回国后专门注册了一间国际贸易公司,实现了从代理品牌到自创品牌的跨越。

“我的体育类商品走国际利润比国内高3-5倍,现在我一年往外走几千万元的商品。

宋连胜的经历在兰山商城的商户中很有代表性。如今他已经成为兰山商城国际化最积极的倡导者、推动者之一。

上海出口日本却转道兰山

兰山商城此前主要是内贸经济,经多年深耕,开拓出了占江北第一位的巨大市场,2012年市场交易额达到1772亿元,物流通达全国,实现了买全国、卖全国。随着市场的开放,政府的推动,兰山人走出去的步伐开始加快。

4月17日,中国(临沂)跨国采购中心有限公司与上海盛宝国际物流公司达成了8个集装箱的建材商品出口协议。这批建材将从上海发到兰山,再从兰山通关出口日本。

跨采中心总经理化书勇说,现在每月通过跨采中心出口的集装箱就多达200余个,而去年全年还仅有350个。今年4月以来已经有6家外地公司与该跨国采购中心联系,经兰山出口80余个集装箱。很多外商是从义乌转过来的,

新型通关模式带来的便利

2012年10月19日,对于兰山商城来说是具有历史意义的一天。这天,由印度客商采购的价值15.54万人民币的钢钉、水泥钉,在兰田进出口贸易公司的运作下,采用“旅游购物(0139)通关模式”在临沂海关顺利通关。这是临沂首单采用这一模式通关的国际贸易货物,开启了商城国际化的新纪元。

当年10月12日,海关总署关于“临沂商城出口商品通关方式”正式批复,对外国旅游者或外商采购货值在5万美元以下(含5万美元),以货物运输方式出口的小批量订购货物,实行简化归类,办理相关通关监管手续。这是全国继义乌之后第二家获此政策的地区。

办一次国际展会好比在城市上空撒钱

“如果在一个城市开一次国际会议,就好比有一架飞机在城市上空撒钱。”一位世界展览业巨头如此评说会展经济的重要性。有关数字显示,2011年山东省会展业直接收入42.48亿元,拉动相关产业收入383亿元。

独特的区位和商贸优势使兰山在走向国际化的道路上处于有利竞争位置北接渤海湾,南连长三角,是全国重要的物流周转中心和商贸批发中心。先后被评为“中国市场名城”、“中国物流之都”。

□ 本报记者 王洪涛 本报通讯员 臧德三



△王洪涛 臧德三 报道

国内外客商近来也纷纷移师临沂。出口呈“井喷”之势。

精明的上海人何以舍近求远,通过兰山商城这样一个内陆港口出口呢?奥妙就在于兰山区搭建起了促进出口的政策、展会、物流三大“平台”,这三大优势对外地客商形成了“致命”诱惑力。”化书勇说。他接着给记者算了笔账:和其他出口城市相比,上海盛宝国际物流公司从全国各地采购商品运往兰山,每个集装箱可节省物流费用2000至3000元。而盛宝每年都会采购约500亿的出口商品,光省下的物流费用就是一个非常庞大的数字。

有兰山商户曾做过测算,一批货从广州直接发往兰州,运费需要3600元;而同样一批货,

若从广州先发往兰山,再经兰山转发兰州,却只需2700元,比直接发货价还要低30%。

兰山物流成本低得益于密如蛛丝的物流网络。去年的数据显示,兰山区从事物流的企业和相关单位多达380家。物流网络目前覆盖了全国1800个县级以上上网点并辐射全球30个国家和地区,600公里以内的货物当日到达,1500公里以内次日可达,3000公里以内3至7天到达。

“物流因素只是其一。兰山商城商品有27大类,6万多个品牌,许多商品在国际市场上有很强的价格优势。对外国采购商来说,到兰山采购既可以满足他们一次采购多种商品的需求,还做到了利润最大化。”化书勇说。

批“战略”和“十百千”工程

通过在有外贸企业中提升一批,在区内180家有较强实力的外贸企业中借转一批,鼓励商城各集团和商贸大户新建一批,从外地和境外引进一批的办法,力争建立10个进出口公司,引进100家境外贸易机构,培育1000家国际贸易示范户。

记者在兰山区双岭路与宏大路交汇处看到,被称为内陆“无水港”的临沂港已经全面落成,4月21日开关试运营。临沂港年设计操作量50万标箱,实现了商城出口商品报关、报检、船务、拼箱、查验等“一站式”服务。为采购商来临沂商城采购、出口提供了极大便利,年可为企业节约通关等费用1.5亿元。

东港区人民法院立案庭法官了解案情后,立即将案件转至该院速裁庭。经过沟通,最终双方达成调解协议,游泳馆当庭赔付陈某医疗费、误工费、精神损害赔偿金等共计1600元,双方当事人对办案流程及结果均表示满意。

◆专家建议

靠内需振兴经济需要一定的前提条件。当前我国经济处于罗斯托的起飞阶段,在绝大部分地区内需是经济增长的结果,尚不足以成为经济增长的引擎。出口拉动经济增长的作用不应削弱,而应进一步加强。兰山区在巩固内需优势的基础上,大力促进商城国际化,正是看准了这一点。

在实现从“买全国、卖全国”到“买全球、卖全球”的转变中,应注意培育出口竞争新优势,实现从规模扩张向效益提高转变、从成本和价格优势向综合竞争优势的转变。尤其要注重提高出口产品质量,培育自有品牌。此外,还要大力发展和健全行业自律组织,通过行业协会协调和规范企业行为,按照国际规则参与全球竞争,这对于兰山商城未来发展尤为关键。

策措施支持,营造良好的发展环境。良好的发展环境让“第一书记”工作舒心。在商老庄乡新光村,省水利移民管理局选派的“第一书记”史继臻被称为“铁人书记”。他白天走村入户户计问策,晚上编制村庄发展规划,推广稻蟹混养技术,短时间内让“安山大米”成为东平首个国家地理标志证明商标,实现村集体年收入15万元,亩均收益增加1500元。

东平县实行“双诺五化三评”机制,即“第一书记”向乡镇党委、党员群众承诺,实行公开化承诺,项目化推进,台账化管理,格式化述职,一体化考核,请村内党员群众评价“第一书记”,看促发展实绩;评价村级班子,看抓党建成效;请“第一书记”相互评价,激发比学赶超活力。

责任催生动力,制度保障成效。“第一书记”推进经济发展,促进民生改善,成为发展的“领头雁”。山东体育学院杨见奎,引进投资120万元的火山狐服装公司;省南水北调工程建设管理局周韶峰筹资22万元修缮村小学;“第一书记”张博韬筹资20万元修缮了村小学……

据了解,该县省派“第一书记”策划实施的项目117个,总投资1520.9万元,全部建成后可实现集体年增收136万元。

“凡人善举”为文明文登注入正能量

□记者 任松高 通讯员 王汝辉 王波 报道
本报文登讯 文登市在狠抓经济及社会各项事业发展的同时,注重加强市民的“四德”教育。树立文登人自己的偶像,打造文登人自己的“明星”,发挥身边典型的示范引领作用,是文登近年来加强“四德”建设的一条重要经验。他们从各行各业、各条战线和社会各界挖掘、培植、推广典型,并在《文登大众》、文登电视台等媒体开设了“身边的感动·美丽文登人”专栏,大力宣传群众身边的“平民模范”,推崇在基层涌现的“凡人善举”,用身边的榜样作用来为干部群众注入正能量。

为促使更多、更亮的“星”脱颖而出,文登市立足经济发展与社会和谐,精心设计载体,组织开展了十佳文明市民(道德模范)、十佳文明小市民、十佳政法干警、十大孝星、十大慈善之星等系列创评活动,推出了一批先模人物,树起一批先进典型,大张旗鼓地进行表彰宣传,产生了良好的社会反响。其中十佳文明市民(道德模范)评选活动已经持续了11届,先后有110位市民荣登“星”榜,成为倡树文明新风的带头人,为“文明文登”建设增添了一道亮丽风景。

在这些慈善之星、平民模范的引领下,文登广大市民热心公益事业,扶贫济弱蔚然成风。5年来,全市共募集善款过亿元,救助困难群众3.5万多名。

高密注销低保对象417人

□记者 宋学宝 通讯员 王翔 李强 报道

本报高密讯 “武成强,自2013年第二季度开始因病享受低保,低保金额每季度360元……”近日,高密市姜庄镇王干坝西村在村务公开栏里对新核定的全村低保对象进行公示,姓名、困难原因及金额清清楚楚。“都是严格按程序办的,该享受的一个不少,不该享受的一个没有。”该村支部书记于明建告诉记者。

高密市通过建立严格的“户报、村评、镇查、局批”低保申请审批程序,确保把有限的民生资金用到最需要的人身上,同时,不断完善低保申请、评议张榜、三级公示、回访复核等救助程序,从源头上杜绝“关系保”、“人情保”,确保工作阳光透明。他们实行多部门联动,共同核查申请人信息。公安部门负责提供核对对象户籍状况和车辆拥有信息,财政部门提供住房公积金缴纳和使用情况,住建部门提供房产拥有、交易和出租信息,对不符合条件的及时退保或停保。2012年,这个市共退保951户1482人。

据介绍,高密市去年共有26210人获得城乡最低生活保障救助,发放低保金4742.9万元。经年度重新审核公示后,今年确定城乡低保对象25889人,其中新增低保对象96人,注销低保对象417人,低保对象比上年减少321人。

东港区跨市起诉 当天案结

□记者 孙巍 通讯员 王晓 刘娜 报道

本报日照讯 “小额速裁制度真给我们老百姓省劲了,从立案到审结我本以为要来回跑好几趟,没想到不出半天工夫,不仅案子结了,钱也拿到了……”近日,东港区人民法院用小额速裁程序,当天审结一起原告为外地人的人身损害赔偿纠纷案件。

2012年8月份,家住莒南县的陈某某名到日照某游泳馆参加游泳培训课程,脚部不慎被游泳池底的磁面缝隙划伤,右脚一趾甲脱落。为此,陈某花去了几千元医疗费。半年多时间里,其通过电话多次与游泳馆沟通协商赔偿事宜,均无果而终。3月29日,陈某来到东港区人民法院将该游泳馆告上了法庭。

东港区人民法院立案庭法官了解案情后,立即将案件转至该院速裁庭。经过沟通,最终双方达成调解协议,游泳馆当庭赔付陈某医疗费、误工费、精神损害赔偿金等共计1600元,双方当事人对办案流程及结果均表示满意。

东营商贸园信息化托起商户服务平台

□通讯员 康燕亭 报道

本报东营讯 “这个智慧服务和管理系统太方便了,几分钟就解决了我的难题!”福建客商刘华南感叹地说。原来,商户刘华南想在东营商贸园租个商铺做茶叶生意,围着园区跑了好几天都没找到合适的。得知商贸园智慧服务与管理系统开通后,他抱着试试看的心里来到服务大厅轻轻一一点,整个园区的电子商务图、企业信息、产品分布、闲置房产等信息立马呈现在眼前,一会儿他就找到了合适的经营场所。

东营商贸园智慧服务与管理系统是一个集互联网、物联网、网上智能应用、电子商务等为一体的公益性综合服务平台,商户甚至可以坐在家里的电脑鼠标享受政策咨询、信息发布、业务办理、项目招商、创业孵化、企业融资、技术引进等服务,不但实现了园内信息资源共享,节约了成本,而且方便了商户与国内企业、商家对接和协作。自2月开通以来,该系统已为商户提供人才等信息服务380多次,办理各类服务事项240余项。



4月14日,枣庄市山亭区水泉镇郑庄村农民在“互助果棚”分装樱桃。今年以来,素有“大樱桃之乡”美誉的水泉镇农民通过连片扣棚、科技互补、劳务互助等形式,先后建起“互助果棚”3300多个,增进了邻里感情,提高了大樱桃种植效益。

脚上沾满泥巴 心里装着农民

“第一书记”成农村发展领头雁

□ 实习生 高翔 本报记者 李占江

村内的泥巴路变成水泥路,墙壁粉刷一新,村东头还“长出”了20多个大棚……在外打工一年的陆国庆,春节回到东平县戴庙镇陆庄村,看到老家的变化,感到有些“炫目”。

“村里的变化是省里来的于书记带着大伙儿干的,我现在在香菇棚上班,一年工资2万多!”陆国庆听着弟弟的介绍,心里痒痒的,盘算着自己还要不要再外出打工。

这位于书记就是省人大选派到村任职的“第一书记”于军波。在东平,有25名省派“第一书记”在贫困村工作。一年来,他们争取帮扶资金639.16万元,帮扶物资折价96.8万元,农民人

均纯收入比上一年度增长42.3%。

“今天下了一场大雨,早晨和村主任转了转,看看困难家庭是否有房屋漏雨、居住危险的。村民说这是我们带来的及时雨,真感到羞愧,连老天爷帮忙的事都算在‘第一书记’头上,群众多么宽容和善良啊,不干活工作,怎对得起他们。”在梯门镇西瓦庄村,记者看到王立河的“民情日记”上写着这样一段话。

言为心声,话如其人。王立河是省食品药品监督管理局下派到梯门的片区书记,负责西瓦庄、北陈等5个村的工作。驻村以来,他就一头扎在群众中间,很快,村里的办公场所改善了,道路硬化了,文化广场建起来了……

“第一书记”驻村扶贫,输血扶贫很重要,更重要的是培育特色支柱产业,实现造血

扶贫。王立河结合村里的种植优势,发展白芷种植,并与舜王城中药材公司签订合同,由公司提供种子、技术,并保护价收购,迅速建成65亩中药材基地。白芷市场价格每公斤15元,生长期半年,每亩地半年可收入4000多元,明年发展到500亩时,就成为村支柱产业。

与王立河一样,“第一书记”是怀揣着责任、梦想和激情到村的。但刚到村时,他们也有顾虑,泰山学院选派的“第一书记”张升说得很实在:“没有地方的支持,我们纵然有三头六臂,也难有大作为。”

为此,驻村伊始,东平县建立起“1+5”工作模式,为每位“第一书记”明确一名乡镇领导干部联系,一名“第一书记助理”协助,一个部门或企业依托,一项制度管理,一套政