

# 荣成渔业跨洋“扎根”

## ◆以海外基地取代代理公司“拐棍”

## ◆目前8个渔业境外投资项目获批，投资额达1.37亿美元

□记者 彭辉  
通讯员 林永波 李钟芸 报道  
本报荣成讯 4月7日，荣成市海洋渔业有限公司总经理谭科喜上眉梢，在收到国家商务部批准的企业境外投资证书后，公司又拿到了利比亚政府的投资邀请函，投资4000万美元的利比亚远洋渔业基地马上就可以动工建设。

“以前搞远洋捕捞，到处离不了代理公司这个‘拐棍’，市场销售和后勤补给都没有自主权，辛辛苦苦几个月，一算利润，人家拿大头，我们拿零头。”谭科说，“我们在利比亚建好码头和冷库，有了自己的海外基地和完整的产业链后，啥事就都咱说了算。”

荣成是全国渔业第一大市(县)，但近年随着近海资源的减少以及对外有关渔业协议的签订，传统作业渔场不断缩小，渔业企业纷纷走出海外去“淘金”。为了让开展远洋捕捞的企业有效降低成本、减少风险，荣成引导跨洋企业充分利用手中的资本、经验和技术，加快建设海外“蓝色基地”，让荣成渔业跨洋“扎根”。

抓住新兴市场国家生产要素价格相对较低的机遇，荣成渔业企业采取合资、合作等方式，积极开拓境外原料基地。山东蓝越远洋渔

业有限公司在斯里兰卡投资2200万美元，在印度洋上设立荣成首个捕捞及生产加工基地。去年7月，荣成市富顺渔工贸有限公司出资3000万美元在毛里塔尼亚独资成立毛里塔尼亚祥和顺海洋渔业开发有限公司，年捕捞珍贵鱼种可达2万吨，生产规模不断扩大。随着海外渔业基地的建立，荣成渔业企业获得了稳定的原料来源、亟须的专利技术和分销渠道，同时凭借修造船、码头、冷藏加工等方面的综合优势，基地也为荣成渔业发展提供有力支持和保障，提高了荣成渔业企业的综合效益和国际竞争力。

除原料基地外，荣成渔业企业还在产品需求较大的国家和地区构建营销网络，在海外投资设立研发基地，实现境内外市场开拓、技术创新一体化。荣成市鑫发水产食品有限公司通过国外销售网络，掌握市场需求变化及质量要求，改进研发技术，公司每年开发的新品种均超过20多个。海之宝公司投资410万美元与德国慕尼黑大学及当地科技部门合作，成立海之宝德国研发公司。

截至目前，荣成共有8个渔业境外投资项目获批，中方投资额累计达1.37亿美元，分布在亚、非等多个国家和地区。



△正在作业的荣成远洋渔船。

新型农村办事机构受热捧

## 临朐“两托一代”直通民生

□通讯员 马世波 姚新

记者 杨国胜 报道

本报临朐讯 除去供应小儿子的大学学费，生活费和全家人的开销之外，家里去年的支出少了1700元，多结余了2600元，这让临朐县冶源镇傅家李召社区村民傅廷江乐得不拢嘴。“这都是托了俺村‘农事托管’的福。”这位57岁的老汉对记者说，“俺家种着5亩西瓜，大儿子去年外出打工，小儿子上大学，俺‘托管’给了合作社，当了‘甩手掌柜’，收益反而更好了。”目前，临朐县已在全县24个中心村对该服务模式进行试点推广。

近年来，临朐冶源镇率先实行了“农事托管”、“家事托管”服务制度，为村民提供生产资料代购、基础设施代管、农产品代售等服务，让百姓得到了实实在在的实惠与方便。通过组织农业专业合作社开展托管服务，引导农户把土地的管理权委托给合作社。目前，冶源镇共有126家合作社1000农户参与到农事托管中，农户受益增加10%。同时，该镇组织各村村干部、老党员牵头组成各村的红白理事会，为群众婚嫁嫁娶等提供免费托管服务。

此外，该镇还以行政村为单位，划分服务网格，推行“民事代办”“服务制”，每个网格设立“民事代办”“服务点”，配置专职民事代办员，专门帮农民办实事。现在，该镇已拥有“民事代办”“服务点”6个，“服务站”1个，共为群众代办事项近700件。

## 峰城重大疾病

## 实现“二次补偿”

□张环泽 张大东 刘凌 报道

本报枣庄讯 4月3日，患儿张凌鑫从中国人寿枣庄市峰城区新农合大病保险专柜领到了2400多元报销款，这是他在领取了新农合的补偿后又领到的一笔补偿金。据了解，小凌鑫是当地新农合与商业保险联姻后的第一位受益者。

张凌鑫家住峰城区阴平镇，1月29日，在省千佛山医院被确诊为先天性心脏病，住院治疗13天，共花医药费3.2万元。家人给他参保了新农合，新农合根据大病保险政策，给予补偿了2.03万元，并告知还可以到人寿保险再报销。随着中国人寿承接大病保险业务的开展，该患儿个人负担的合规费用9500多元，按相关计算标准，还能再报销2400多元。

据悉，根据新农合大病保险补偿办法，参合农民不需要另行缴费，儿童白血病、儿童先天性心脏病等20类重大疾病，在新农合报销的基础上，商业保险再给予二次补偿。个人负担的合规医疗费用超出8000元的部分，补偿比例为73%；8000元以内的部分，补偿比例为17%，每年每人最高可补偿20万元。

## 滨州开发区188个村居

## 来了“编外村官”

□通讯员 赵清华 王聪

记者 王福来 报道

本报滨州讯 “你们采访一下区里派来俺村的杜文彬和曹龙吧，他们帮我们村通上了自来水，今年3月又帮助硬化了公路，修建了办公场所……”4月3日，滨州经济开发区里则街道张亮村村民张吉申对记者说。

从去年3月起，针对迁占补偿、宅基地纠纷、民生需求等难题，滨州经济开发区党工委选派了15名机关干部到村任职“第一书记”，从区直部门选派了173名机关干部进村居当“编外村官”，采取“一对一”形式结对帮扶。这些“编外村官”进村后，迅速进入“角色”，每月参加并指导规范开展“民主议政日”活动，做到党务、村务、财务“三公开”；指导各村设立便民服务点，对涉及政策咨询、致富发展、健康文体、社会和谐、扶贫帮困等5大类服务内容实行全程代办制，办理结果一月一公开，做到“事事有答复、件件有着落”；建立绩效考核制，将村两委干部轮流值班考勤、代办服务情况与村(居)干部年度绩效考核挂钩等。

据统计，到今年3月底，该区188个村居全部派驻了“编外村官”，一年来共帮助村居解决难题880件，为群众办好事实事投入资金750多万元。

# 边界小镇能否托起农民进城梦

□本报记者 张誉耀  
本报通讯员 房亚东

**核心提示** 邹城市城前镇因2800年前位于古蓝陵城南部而得名，向西是邹城，北与泗水县、东与平邑县、南与滕州、山亭区接壤，位于济宁、临沂、枣庄3市5县的几何中心。岚济公路、枣徐公路、平滕公路三条省级公路在此交会，有“六路通衢”之称。因其特殊的历史文化、区位优势等，2000年城前镇被省政府批准为邹东地区唯一的中心镇。

城前镇现有人口87809人，其中农业人口83075人。随着经济发展和生活水平的逐步提高，许多农民迫切地想改变世代务农的生活方式，提高生活质量。2012年，城前镇启动了“富居工程”建设，加快小城镇建设步伐，这个位于5县几何中心的边界小镇能否托起农民进城梦呢？4月3日至4日，记者到城前镇进行了实地采访。

## 农民进城有想法，但没办法

4月3日，记者到城前镇魏兰村采访时，村党支部书记魏付国正忙着和村民代表一起商量新型农村社区建设计划，该村已通过镇第二批“富居工程”项目，预计两年后可搬进镇驻地社区居住。这是魏兰村146名村民摁下红手印表决心争取来的。

为改善农村居住条件，2012年城前镇启动了“富居工程”建设，被列入第一批“富居工程”的孙厂村现已基本建好，新社区坐落于镇主干道城泰路路边，干净整洁，交通便利。看着邻村即将搬迁，魏兰村人“眼红了”。他们也盼着有一天能搬进镇驻地，享受一下城里人的生活。于是村民们集体自发签名，摁上红手印，让魏付国带着

“民意”到镇上“请愿”，申请列入“富居工程”建设。3月28日，终于盼来了让全体魏兰村人兴奋不已的好消息，魏兰村列入第二批“富居工程”建设计划。

“俺村离镇驻地3公里，不算太远，但生病了去医院，小孩儿每天上学，还是很不方便。”村民苗成兰告诉记者，村里人特别是年轻人十分向往城里人的生活，家里老人跟着进城也没什么意见。要是镇里住好房子，各种配套设施都有，生活方便，大家都盼着！”

像魏兰村村民一样渴望进城居住的“大有人在”。城前镇党委书记屈耀武告诉记者，“现在镇周围的东山、后瓦、土山沟、周庄、雨山等18个村都想搬到镇驻地，住楼房，愿望非常强烈，我这儿已经有农民摁的4500多个红手印啦！”农民进城有想法，但一直苦于没办法。孙厂村村民张银昌说：“想到邹城里买套商品房，但又远又贵，一套百十平方的房子得花40多万，而在镇里买个同样大小的房子也就15万左右，便宜一半还多”。

到镇里买房少花钱就能圆进城梦，农民当然不愿放过这这可遇不可求的机会。采访中，记者发现离城前镇较近的山亭区店子镇的一些农民也考虑到城前镇置业。“孙厂社区的楼盖得不孬，俺们都心动了，看看以后能不能也在这镇上买套房子住！”在城前做家具生意、家住店子镇的孙老板表示。

## 为农民建座城，而不只是盖楼

中心镇能就近聚集人口，吸纳就业，是连接城乡的交汇点、统筹城乡的关键点。那么城前镇如何才能托起农民进城的梦？“这里应该有一座城！”邹城市规划局局长

蔡庆华指着地图介绍，城前镇与周围地级城市济宁、临沂、枣庄距离均约90公里，与周围县级城市邹城、曲阜、平邑、滕州、山亭距离均约40公里，位于五县几何中心。而且镇境内有省岚济公路东西穿过，枣徐公路、平滕公路南北通过，3条省级公路交会。“这里早在2000年就被省政府批准为邹东唯一的中心镇，建城有着得天独厚的优势。”

再加上城前镇农产品和矿产资源较丰富的有利条件，城前镇已成为五县边界地区人流、物流和信息流集散地，目前已有大大小小的商铺1000多家。

随着经济发展、农民生活水平的提高，城前镇也看到了城镇化的发展潜力。“我们的目标就是在这建一座城，为农民建一座城！”屈耀武表示，之前由于受多种因素制约，建城难以推进，而现在政策、居民收入等各方面条件较成熟，可以说是“水到渠成”。“城前镇要抢先建成一个‘集合地’，吸引周围的发展要素、各方资源来此聚拢。”

经过充分调研，该镇实施了鼓励农民进城的“富居工程”，利用新型农村社区建设土地增减挂钩置换政策，支持村庄整体搬迁或连片搬迁进入镇驻地。该镇邀请同济大学规划设计院作了发展规划，预计2030年，镇驻地人口将达到10万人。除了镇驻地中心，还将在北部尚河村建一个次中心，在北王、雨山等5个地方建立聚居点。今年将完成中心幼儿园、中心小学、敬老院、邹城第二人民医院综合服务楼建设等便民服务项目，为农民打造生态宜居的生活环境。

## 产业同步进城，避免农民再返乡

城前镇通过新型农村社区集聚建设，已显

# 连载

写给孩子们的奋斗史——

## 卖菜叔日记

□ 卖菜叔

晃悠，把刚买的台秤甩地上了，断掉了一条腿。

第三天，我和徐国印一起去白纸坊滨河早晚市卖了一天。徐国印给我找了一个摊位，他说这个摊位是别人的，那人明天来；又说不知明天去市里看看，市里面都是有钱人，东西卖得上价，还很少讨价还价，只不过人多了点。累、苦、穷，在我面前太不值得一提！

第四天天还没亮，我就蹬着三轮车迎着风赶往老墙根蔬菜市场。那时我甚至不知道红绿灯是干什么用的，路过报国寺南口，当我跑到十字路口中间的时候，东西方向飞速驶来一辆轿车，警察高喊着：“三轮！三轮！”我心想不好！赶忙踩刹车，才想起来这辆车是没有刹车的，忙又用脚刹。那天我穿的是黄帆布球鞋，由于脚下用力过猛，左脚被车轮胎卷进去了三分之二。警察说：“你不要命啦！”我连忙解释道：“不是不要命，我的三轮车没闸，我才来没几天，什么都不懂呢！”警察看我是个老实巴交的农村人，没有罚我，还帮我把车推到路边，临走时嘱咐道：“快回去把三轮车修好，安个闸皮再出来！”

这天早上，我忍着左脚的疼痛，来到了北京老墙根蔬菜市场。我推着

三轮在菜市场转了4圈，最后在菜市场西头路北停了下来，管理员对我说：“你打开三轮车上的苫布，先卖着。中午缴5块钱管理费就可以了。”

于是，我推着三轮车离开了菜市场。离开菜市场后，我把装满咸菜的三轮车放在哪个地方都落不住脚。第一次的落脚点是在人家门口，人家嫌那车咸菜有味，把我给轰走了；第二次在街边一块空地上卖，还没卖两秤就有人催我：“快点！快点！给我让开，这是我的地盘！”万般无奈，我只好又来到了菜市场。快到中午的时候，手拿收费单的管理员向我走来：“喂，小伙子，该缴管理费了！”

我一听到缴费，心就在颤：这不是在要我的命吗？我一上午才卖20块钱，连碗刀削面都舍不得吃啊！我收拾着东西，不卖了！我使出浑身的劲蹬着三轮就往西走。刚跑到西头的胡同口，我就遇到了一位身强力壮的大高个小伙子，他美其名曰“借点钱花”。唉，直接说自己是打劫抢钱的不就得了！我告诉他，我刚来北京没几天，穷得很啊，今天上午才卖了20块钱，你看看我这三轮车上全是咸菜疙瘩，没有值钱的东西。那大高个听我说得比鬼还穷，或许是心软或许是看我真没东西可抢，就走了，嘴里还嘟囔着：算你小子走运！

指点苏秦、张仪、孙臆、庞涓纵横战国——

## 鬼谷子的局

□ 寒川子

56 庞涓所言，齐威王当然心中无数。威王之答，不过是场面话，或是有意抛砖，诱出对手的玉来。听到庞涓一口气讲出这些，威王再也不敢小觑，身子趋前，急切道：“庞子，说下去！”

“君上，”庞涓侃侃道，“秦有公孙鞅，国大治。韩有申不害，国大治。赵虽无治，但赵人强悍，且近年并无大战，实力有增无减。唯有魏国，国无能臣，库无储粮，军无斗志，近日更是大兴土木，搬迁都城，比照周制大建王宫，役民非时不说，更是横征暴敛，民不聊生。君上，今日魏国情势，莫说秦人谋魏，单是韩、赵结盟，魏人即无还手之力。这些君上难道看不到吗？”

“这……”齐威王额头汗出，掏绢擦拭一下，“寡人略知一二。”

“君上既知，为何却要冒险与韩、赵翻脸，而与垂死之魏结为盟友？”齐威王无言以对，看向辟疆，见他也是两眼大睁，一脸惊愕之色。

“以庞子之见，寡人该如何应对？”

“奔魏！”

“奔魏？”齐威王以手托腮，微闭双目，陷入长考，良久，睁眼道，“适才听闻庞子提到口边肥肉，请问庞子，这块肥肉可是宋国？”

“以君上之势，宋国不过是一只小虾米而已。”

将肥腻的宋国视作小虾米，齐国父子尽皆呆了，相望一眼，不约而同地看向庞涓。

“请问庞子，”威王直入主题，“这块肥肉不在宋国，又在何处？”

“魏国！”

“啊？”齐威王失声惊道，“庞子，你……这是妄言吧。瘦死的骆驼比马大，魏国虽然逊于往常，但武卒仍在，子民甚众，忠勇之士遍布乡野，即使秦人也不敢妄动，仍要约盟韩、赵，三面图之。”

“哈哈……”庞涓爆出一声长笑。“庞子是笑寡人吗？”

“正是。”庞涓敛起笑，拱手应道。威王挂不住脸面，冷冷问道：“寡人何处好笑？”

“笑君上言过其实了！”庞涓沉着应对，“常言道，此一时也，彼一时也。时过境迁，今日之魏已非昔日之魏，魏国是否瘦死的骆驼，身为魏人，草民当比君上更有切身体会。”

“庞子请讲。”威王倾身向前。

“魏国内情。”庞涓再次拱手，“一如庞涓方才所述。洧所未述者，军力也。列国所惧，无非是大魏武卒。大魏武卒装备精良、战力超强的不过八万，河西一战，八折去六，余下两万，

尽在函谷、河东屯驻，严防秦人，无暇他顾。其余甲士虽多，多是乌合之众，守城御民尚显不力，更不说越野征战了。重要的还不是兵卒，而是治兵之人。龙贾之才，若在齐国，无非是员寻常战将，但在魏国，出龙贾之右者，已是无人。即使这位龙贾，魏王也是弃之不用，以草包公子卬治兵，以佞臣陈轸治政，致使朝中无人，言路不通，仓卒积粟，致无战之国，贤士他投，众叛亲离。今日之魏已如案上肥肉，盘中珍馐，就看何人下手快了！”

庞涓一语道尽，威王、辟疆无不震惊。说实话，他们的目力所及，不过是洒上诸国，即使梦中也未尝打过魏国的主意。然而，在这乱世中，又有什么不可能呢？秦人一战而得河西七百里，逼魏宫东迁。大魏雄风，果真不再了。如果趁此机会分掉魏国，不但宋国尽在囊中，西出之路也是畅通呢。

想到这些，威王长吸一口气，抱拳道：“庞子之言，果是不同凡响。只是，数十年来，列国虽有争执，但齐、魏一向和睦，寡人与魏善不多来往，面子却也未失。前番陈轸来使，诚挚尊人为王，寡人已经承诺魏善，不日即与他相会徐州。君子一言九鼎，寡人德薄，此生却也未曾食言。庞子之言虽善，寡人却是难以奉承。”

责任编辑 刘君

电话: (0531)85193407 Email: liujun@dzwww.com

